

Miembro de JA Worldwide



YO EMPRENDO
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

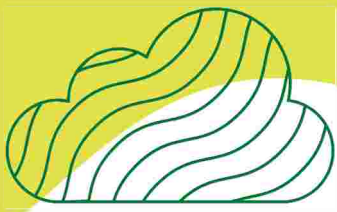
**CUADERNO
DE TRABAJO**



MINISTERIO DE
EDUCACIÓN PÚBLICA

DIRECCIÓN DE
VIDA ESTUDIANTIL

©Junior Achievement Costa Rica, 2024



Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar **Adobe Acrobat**, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:



1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

Actividad 53

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

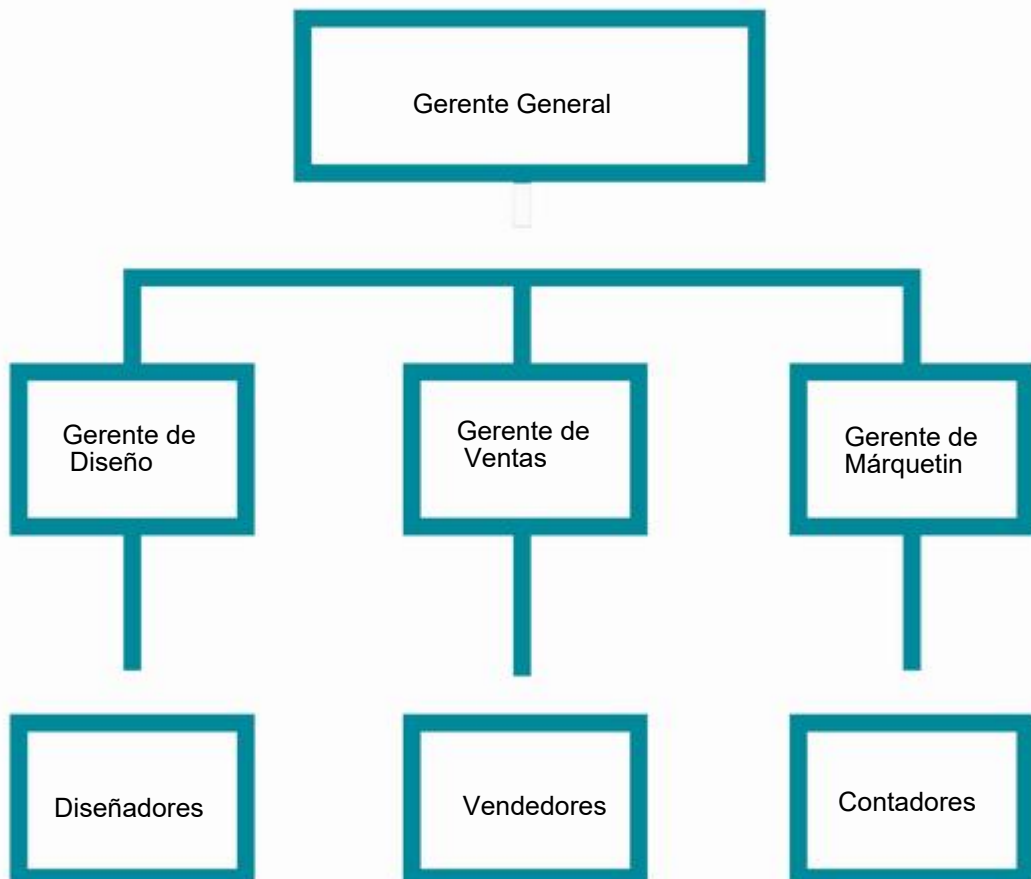
Misión

Crear joyas y bisutería de alta calidad y diseño innovador, utilizando materiales y técnicas tradicionales, con el fin de ofrecer a nuestros clientes productos únicos y exclusivos que les permitan expresar su personalidad y estilo. Nos comprometemos a brindar una excelente atención al cliente y a fomentar la creatividad y la pasión por el arte de la bisutería.

Visión

Ser considerada como una de las principales empresas de bisutería y joyería en el mercado, reconocida por su excelencia en diseño, calidad y servicio al cliente. Establecer una red de distribución y colaboraciones con otros emprendedores y empresas para expandir nuestra presencia y ofertas en el mercado nacional e internacional.

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o proceso a los que necesita para su tipo de negocio.



Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

Sostenibilidad social:

Crear un impacto positivo en la comunidad: generando empleos dignos, capacitando a personas en situación de vulnerabilidad, involucrando a la comunidad en la toma de decisiones y promoviendo el comercio justo. Reducir su impacto ambiental: utilizando materiales sostenibles, minimizando el uso de recursos y la generación de residuos. Adoptar prácticas de comercio ético: asegurando precios justos y condiciones laborales dignas para todos los involucrados.

Los beneficios de la sostenibilidad social incluyen:

Mejora la imagen y reputación del negocio. Atrae a clientes conscientes y responsables. Fortalece las relaciones con la comunidad. Contribuye al desarrollo social y económico local. Aumenta la motivación y el compromiso de los empleados.

Sostenibilidad ambiental:

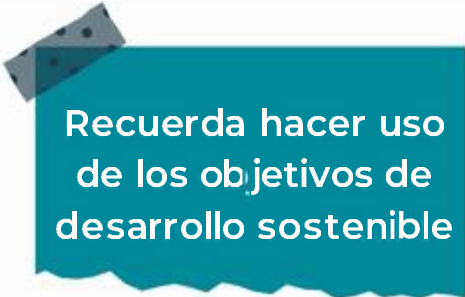
* En el ámbito ambiental, un emprendimiento en bisutería puede cumplir con los siguientes objetivos:

+ Utilizar materiales sostenibles y reciclados para la creación de productos, reduciendo la huella de carbono y minimizando el impacto en el medio ambiente.

+ Implementar prácticas de producción y logísticas

Sostenibilidad económica:

Creación de empleos directos e indirectos en la fabricación y venta de productos. Inversión en infraestructura sostenible. Crecimiento y rentabilidad a largo plazo: Enfoque en la bisutería sostenible permite innovar y mejorar la oferta de productos. Reducción de costos y minimización del impacto ambiental a través de: Compra de materiales reciclados. Prácticas de manufactura eficientes y tecnologías sostenibles. Venta de productos únicos y de alta calidad a clientes que buscan opciones sostenibles.



Recuerda hacer uso
de los objetivos de
desarrollo sostenible

Actividad 03

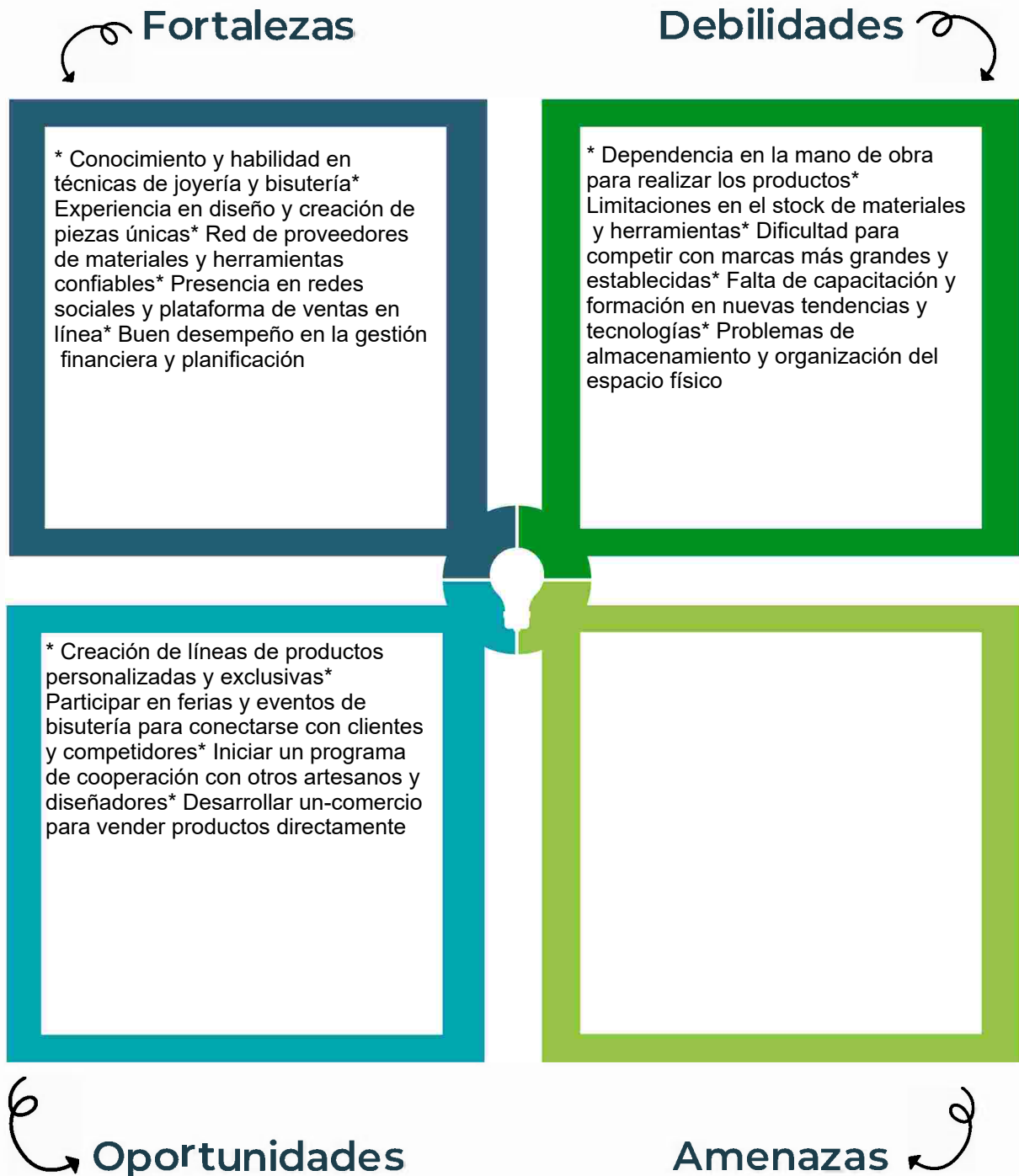
Completa el Modelo de Negocio Canvas.

| | | | | |
|---|---|---|--|---|
| <p>Listar aquí los socios clave del negocio, como inversores, partners, proveedores, etc.</p> | <p>Listar aquí las actividades clave del negocio, como la creación de productos, la gestión de finanzas, la marketing</p> | <p>Nuestro negocio ofrece [descripción de la propuesta de valor, como "una plataforma de e-commerce segura y fácil de usar" o "una solución de gestión de proyectos eficiente y escalable</p> | <p>Nuestro negocio se enfoca en [descripción de la relación con el cliente, como "servicio personalizado", "soporte en vivo", "recursos educativos</p> | <p>Nuestro negocio se dirige a [descripción del segmento de clientes, como "empresas pequeñas y medianas", "consumidores individuales", "organizaciones gubernamentales</p> |
| <p>ENTREPRENEUR</p> | | <p>PROFESOR</p> | | |

Recuerda: En la presentación "Modelo de negocio" puedes encontrar la información necesaria para completar este actividad.

Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:

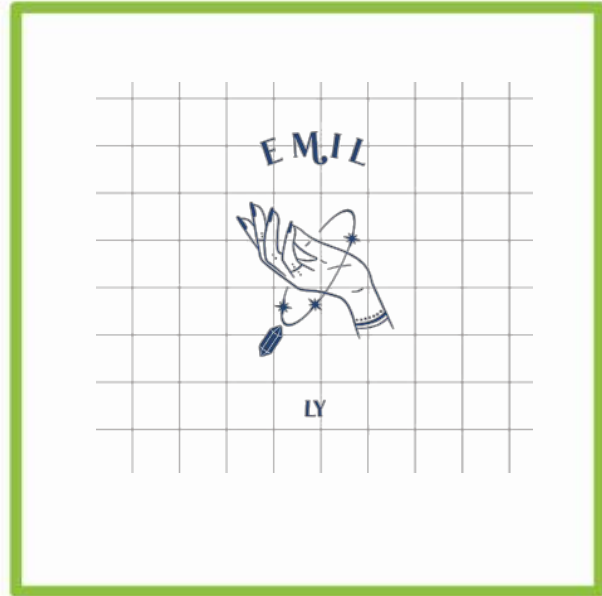


Recuerda: En la presentación “Qué me diferencia” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi
primer
emprendimiento



Slogan



Colores
principales de mi
marca
empresarial



| | | |
|-------|--------|------|
| Negro | Blanco | Azul |
|-------|--------|------|

Puedes dibujar el
logo o hacerlo de
forma digital.

Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

Mis costos fijos

- Alquiler del local: \$500
- Servicios públicos: \$100
- Salarios de un empleado: \$700
- Publicidad y promoción: \$200
- Total costos fijos: \$1500
-
-

Mis costos variables

- Materiales para la bisutería: \$2 por unidad
- Envases y embalajes: \$1 por unidad
- Comisiones por ventas: \$1 por unidad
- Total costos variables: \$4 por unidad
-
-
-

El precio de venta de mi producto/ servicio es de:



\$10 por unidad

Recuerde que los costos variables son unitarios.

Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

Punto de equilibrio en unidades \rightarrow 500 unidades

Punto de equilibrio monetario \rightarrow ₡ 1,000,000



Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

Activos

- Inventario de bisutería
- Maquinaria
- Equipo de trabajo
- Mobiliario
- Mercancía en proceso de venta
- Clientes actuales
-
-
-
-

Pasivos

- Préstamos o deudas bancarias
- Salarios y prestaciones de los empleados
- Impuestos por pagar
- Proveedores de materia prima
- Gastos operativos pendientes de pago
-
-
-
-
-



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

Importancia de las obligaciones tributarias:

Cumplir con las obligaciones tributarias es fundamental para el funcionamiento de una empresa, ya que el pago de impuestos es una responsabilidad legal que contribuye al desarrollo y sostenibilidad de la economía de un país. Además, el cumplimiento de las obligaciones tributarias permite a la empresa evitar sanciones, multas e incluso la clausura del negocio. Las obligaciones tributarias incluyen el pago de impuestos como el Impuesto sobre la Renta de las Personas Físicas y Jurídicas, el Impuesto sobre el Valor Añadido, entre otros. Es importante mantener un registro meticuloso de los ingresos, gastos y demás transacciones financieras de la empresa para poder realizar una correcta liquidación de impuestos.

¿Cómo se liquida una empresa?

1. Calcular los ingresos totales de la empresa durante el período fiscal correspondiente
2. Determinar los gastos deducibles, como costos de producción, salarios, alquileres, etc
3. Realizar los cálculos correspondientes para determinar la b

Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?
(Problema y descripción)

Tema: Bisutería / Guía para planear Yo Emprendo:
La bisutería es un arte que consiste en elaborar objetos decorativos o adornos para el cuerpo utilizando materiales como cuentas, piedras, vidrio, metal, entre otros.

¿Por qué es importante este tema?
(Justificación)

Este tema es importante porque brinda la oportunidad a emprendedores de crear su propio negocio y generar ingresos a través de la bisutería.

¿Para quiénes lo vamos a hacer?
(Público meta)

Personas interesadas en emprender un negocio de bisutería.

¿Para qué es la actividad?
(Objetivo)

El objetivo de esta guía es brindar información y orientación para planear y poner en marcha un emprendimiento de bisutería con éxito.

¿Qué vamos a hacer?
(Actividades)

Investigar sobre el mercado de la bisutería, definir el público objetivo, elaborar un plan de negocio, identificar proveedores de materiales, diseñar y producir las piezas de bisutería, promocionar el negocio.

¿Qué queremos lograr?
(Metas y Resultados)

Establecer un emprendimiento de bisutería exitoso que genere ingresos sostenibles y se posicione en el mercado.

¿Qué necesitamos?
(Recursos y materiales)

Blank space for resources and materials.

¿Cuándo lo vamos a hacer?
(Cronograma)

Blank space for the timeline.

¿Quién lo hace?
(Responsables)

Blank space for responsible parties.

