



**Junior
Achievement
Costa Rica**

Miembro de JA Worldwide

35

Years of
Empowering
Lives

YO EMPRENDO
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO
DE TRABAJO**



**SERVICIO COMUNAL
ESTUDIANTIL**



**MINISTERIO DE
EDUCACIÓN PÚBLICA**

**DIRECCIÓN DE
VIDA ESTUDIANTIL**

©Junior Achievement Costa Rica, 2024



Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar **Adobe Acrobat**, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:



1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

Actividad #1

Defina la idea de negocio.

Una herramienta que sería muy apoyada y útil para la mayoría de las personas sería crear una plataforma en línea que conecte a profesionales independientes con clientes que necesiten servicios específicos, como limpieza, reparaciones en el hogar, diseño gráfico, programación, entre otros. La plataforma podría funcionar como un intermediario que facilite la contratación de servicios de manera segura y eficiente.

Recuerda: La idea puede tratarse sobre un producto o servicio.

Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

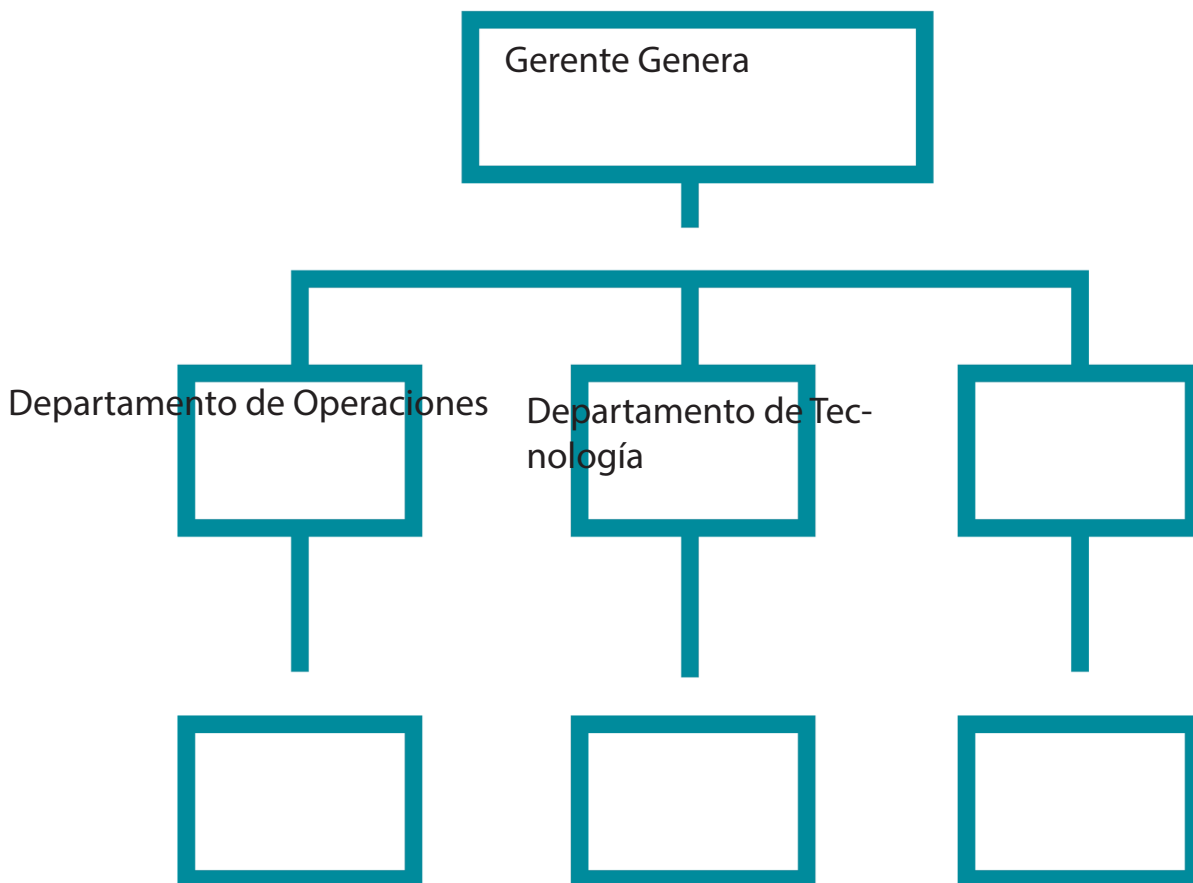
Misión:

Conectar de manera confiable y eficiente a profesionales independientes con clientes que necesiten servicios específicos, brindando una plataforma segura y transparente que fomente la confianza y la satisfacción de ambas partes.

Visión:

Convertirnos en la principal plataforma en línea para la contratación de servicios profesionales independientes, siendo reconocidos por nuestra calidad, confiabilidad y facilidad de uso, tanto para los profesionales como para los clientes.

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

Sostenibilidad social:

Profesionales Independientes: Proporcionando una plataforma que les permita acceder a oportunidades laborales de manera justa y transparente, promoviendo la equidad y la diversidad.

Clientes: Ofreciendo un acceso fácil a una amplia gama de servicios profesionales de calidad, lo que les permite satisfacer sus necesidades de manera eficiente.

Comunidad: Colaborando con organizaciones locales para apoyar iniciativas sociales y contribuir al desarrollo de la comunidad en la que opera la empresa.

Sostenibilidad ambiental:

Digitalización: Al ser una plataforma en línea, se reduce la necesidad de desplazamientos físicos, contribuyendo a la reducción de emisiones de carbono y al ahorro de recursos.

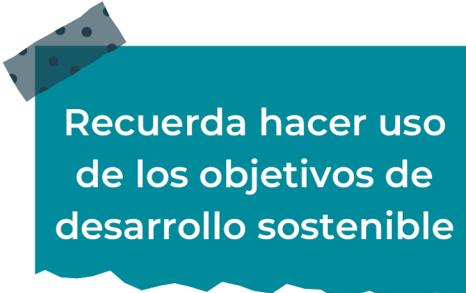
Conciencia Ambiental: Promoviendo prácticas sostenibles entre los profesionales independientes y los clientes, fomentando el uso responsable de los recursos y la reducción de residuos.

Sostenibilidad económica:

Oportunidades Laborales: Generando oportunidades laborales para profesionales independientes, lo que contribuye al crecimiento económico y al desarrollo de capacidades.

Transparencia y Equidad: Promoviendo la transparencia en las transacciones y garantizando condiciones laborales justas, lo que beneficia tanto a los profesionales como a los clientes.

Crecimiento Sostenible: Buscando un equilibrio entre la rentabilidad económica y el impacto social y ambiental, asegurando un crecimiento sostenible a largo plazo



Recuerda hacer uso de los objetivos de desarrollo sostenible

Actividad #4

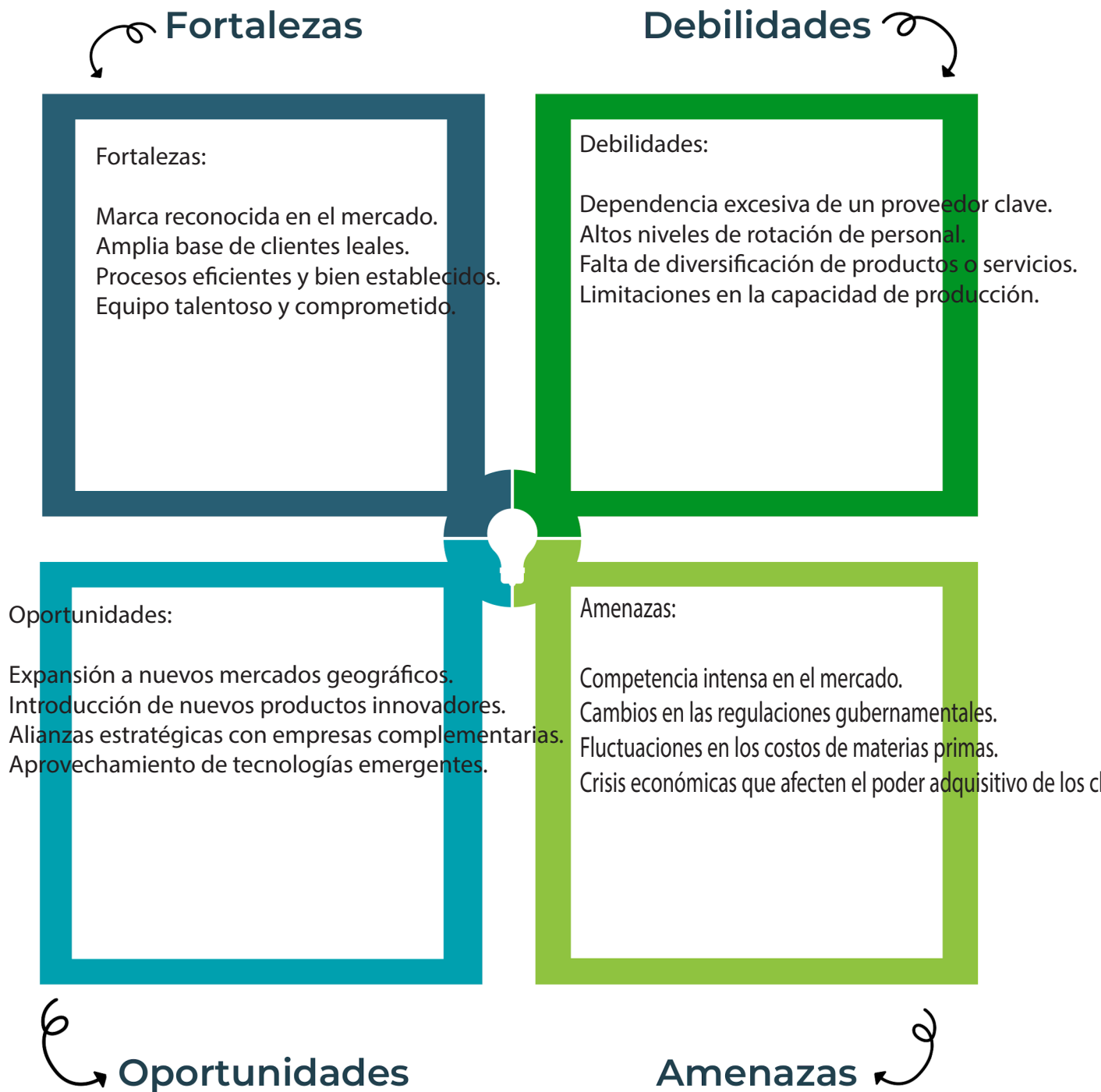
Complete el Modelo de Negocios Canvas.



Recuerda: En la presentación “Modelo de negocio” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:



Recuerda: En la presentación “Qué me diferencia” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi primer emprendimiento



Innovación que Inspira, Calidad que Perdura

Slogan



Colores principales de mi marca empresarial



Puedes dibujar el logo o hacerlo de forma digital.

Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

Mis costos fijos

- Pago de plantilla
- Alquiler
- Impuestos
- Servicios públicos
- Seguros
- Mantenimiento
- Intereses de préstamos
- Depreciación de activos

Mis costos variables

- Materia prima
- Mano de obra directa
- Embalaje
- Transporte
- Comisiones de ventas
- Publicidad y marketing
- Costos de distribución
- Costos de envío
-

El precio de venta de mi producto / servicio es de:

₴ 5000

Recuerde que los costos variables son unitarios.

Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

Punto de equilibrio en unidades \rightarrow

Punto de equilibrio monetario \rightarrow



Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

Activos

- Maquinaria
- Equipos
- Inventarios
- Mobiliario y enseres
- Vehículos
- Terrenos y edificaciones
-
-
-

Pasivos

- Préstamos
- Deudas a proveedores
- Salarios y prestaciones por pagar
- Impuestos por pagar
- Arrendamientos por pagar
-
-
-
-



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

Importancia de las obligaciones tributarias:

Legalidad: Cumplir con las obligaciones tributarias es un requisito legal en la mayoría de los países. El no hacerlo puede acarrear sanciones, multas e incluso acciones legales en tu contra.

Sostenibilidad del Negocio: Pagar los impuestos adecuadamente contribuye a la sostenibilidad y continuidad de tu negocio, evitando problemas financieros que podrían poner en riesgo su operatividad.

Reputación Empresarial: Cumplir con las obligaciones tributarias demuestra transparencia, responsabilidad y ética empresarial, lo cual puede mejorar la reputación de tu negocio ante clientes, proveedores y socios.

Acceso a Financiamiento: Las entidades financieras suelen evaluar la situación tributaria de una empresa al conceder créditos o préstamos. Cumplir con las obligaciones fiscales puede facilitar el acceso a financiamiento.

Contribución al Desarrollo: A través de los impuestos, las empresas contribuyen al desarrollo económico y social de un país, financiando servicios públicos como educación, salud, infraestructura, entre otros.

Evitar Problemas Legales: El incumplimiento de las obligaciones tributarias puede resultar en costosos procedimientos legales, embargos de bienes e incluso la clausura del negocio.

¿Cómo se liquida una empresa?

Para liquidar una empresa, los pasos generales a seguir son:

Decisión de Liquidación: Los accionistas deciden cerrar la empresa.

Nombramiento de Liquidador: Se designa a una persona responsable de la liquidación.

Registro de Liquidación: Se inscribe la decisión en el registro mercantil.

Inventario y Balance Final: Se evalúan activos y pasivos para determinar el valor real.

Pago de Deudas: Se saldan todas las deudas pendientes.

Venta de Activos: Se venden los activos para obtener fondos.

Distribución de Activos: Se reparte el remanente entre los accionistas.

Cancelación y Cierre: Se cancelan inscripciones y se cierra la empresa definitivamente.

Es esencial seguir la normativa vigente y contar con asesoramiento profesional durante todo el proceso de liquidación.

Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?
(Problema y descripción)

¿Por qué es importante este tema?
(Justificación)

¿Para quiénes lo vamos a hacer?
(Público meta)

¿Para qué es la actividad?
(Objetivo)

¿Qué vamos a hacer?
(Actividades)

¿Qué queremos lograr?
(Metas y Resultados)

¿Qué necesitamos?
(Recursos y materiales)

¿Cuándo lo vamos a hacer?
(Cronograma)

¿Quién lo hace?
(Responsables)

