Junior Achievement Costa Rica

Miembro de JA Worldwide

35 Years of Empowering Lives

YO EMPRENDO

JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

CUADERNO DE TRABAJO

SERVICIO COMUNAL ESTUDIANTIL

MINISTERIO DE EDUCACIÓN PÚBLICA / DIRECCIÓN DE VIDA ESTUDIANTIL

©Junior Achievement Costa Rica, 2024

Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar Adobe Acrobat, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:

1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

Actividad #1

Defina la idea de negocio.

Es una propuesta para la creación de un nuevo producto, servicio, o empresa que tiene como objetivo satisfacer una necesidad o resol

Recuerda: La idea puede tratarse sobre un producto o servicio.

Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

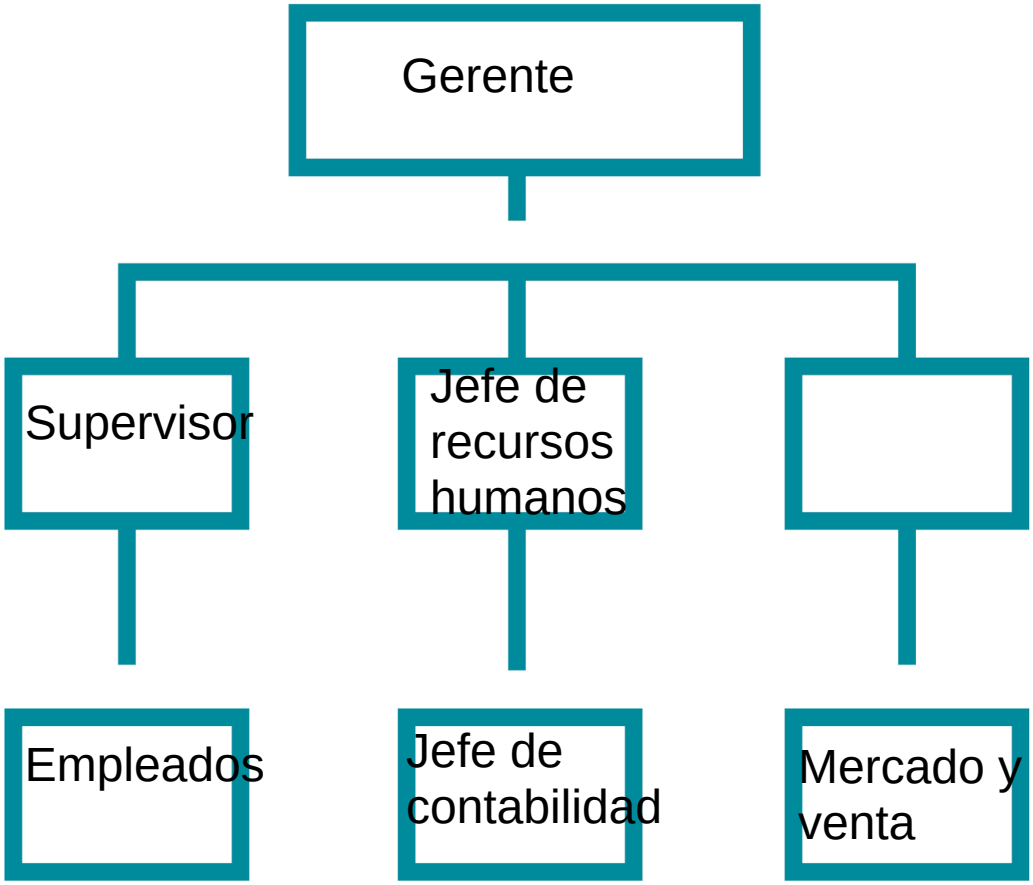
Misión:

Confeccionar variedad de logos para diferentes emprendimientos y satisfacer los gustos de los clientes

Visión:

Ser una empresa líder en la creación de logos personalizados y de alta calidad para satisfacer a los clientes

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

Sostenibilidad social:

La igualdad de género, inclusión y diversidad para crear
un mejor futuro para todos

Sostenibilidad ambiental:

Reducción de residuos y la creación de prácticas que
reduzcan el impacto negativo en el ecosistema.

Sostenibilidad económica:

Prácticas que sean económicamente rentables tanto para
las personas como para los clientes

Recuerda hacer uso de los objetivos de desarrollo sostenible

Actividad #4

Complete el Modelo de Negocios Canvas.

Socios clave

Personas que quieran dar a conocer su marca por medio de nosotros

Actividades clave

Ofrecer variedad de diseños y ofertas

Recursos clave

Recursos financieros, humanos, intelectuales y físicos

Propuesta de valor

Ofrecer un servicio excepcional, calidad superior y personalizacio n

Relación con el cliente

Darle buena comunicación y hacer que el cliente se sienta cómodo

Canales

Dar a conocer el producto por medio de redes sociales y recomendación

Segmento de clientes

La idea de la creación de esta empresa es para qué las personas puedan dar a conocer su emprendimieto

Estrucutra de costos

Publicidad

Fuentes de ingresos

Suscripciónes y publicidad variada

Recuerda: En la presentación “Modelo de negocio” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:

Fortalezas

Habilidades y accesos económicos
para dar a conocer otros emprendimientos, además de
variedad de habilidades y competencias

Debilidades

Áreas por mejorar
Falta de recursos
Poca confianza

Oportunidades

No satisfacer del todo las necesidades del cliente y no tener mucha oportunidad en el mercado

Amenazas

Competencias y falta de oportunidades

Recuerda: En la presentación "Qué me diferencia" puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #6

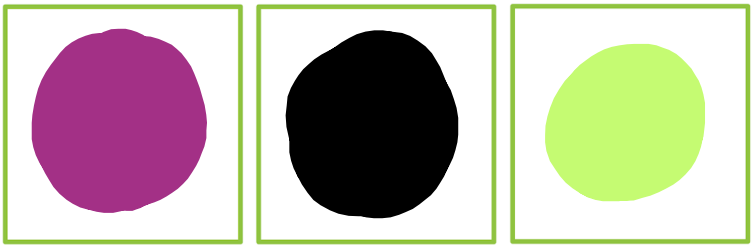
Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi primer emprendimiento

Slogan

Transmite tu esencia a tu empresa!

Colores principales de mi marca empresarial



Puedes dibujar el logo o hacerlo de forma digital.

Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

Mis costos fijos

- Salarios
- Alquiler
- Servicio
- Internet
-
-
-

Mis costos variables

- Mano de obra
- Publicidad
-
-
-
-
-

El precio de venta de mi producto / servicio es de:

₡ 460,025

Recuerde que los costos variables son unitarios.

Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{\text{(Precio de venta - costo variable total)}}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta x punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

Punto de equilibrio en unidades → 29,985

Punto de equilibrio monetario → ₡854, 212

Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

Activos	*Pasivos*
Equipos informáticos	Alquiler
Equipos de oficina	Internet
	Publicidad

Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.

Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

Actividad #10

Investigue cuántos productos o servicios existen en el mercado iguales al que mi emprendimiento ofrece.

El diseño gráfico es una de las profesiones más populares en el mundo laboral de hoy, contamos con más de medio millón de personas que trabajan activamente en ello, por ende son
varios emprendimientos dedicados a esto.

La competencia fomenta la actividad empresarial y la eficiencia, da al consumidor más donde elegir y contribuye a bajar los precios y mejorar la calidad.

Actividad #11

Determine cúal es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

Importancia de las obligaciones tributarias:

Financiación del estado ya que las obligaciones tributarias son su principal fuente de ingresos.
También se garantiza que cada individuo y empresa contribuyan a su capacidad económica

¿Cómo se liquida una empresa?

Los propietarios de la empresa deben tomar la decisión de liquidar
ya sea por medio de juntas o asambleas, también se debe notificar
la decisión de la liquidación a los registros y autoridades.

Guia para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa? (Problema y descripción)	Comenzar una empresa de creación de logos requiere mucha responsabilidad
¿Por qué es importante este tema? (Justificación)	Para marcar la creatividad de muchas personas
¿Para quiénes lo vamos a hacer? (Público meta)	Para emprendimientos pequeños

¿Para qué es la actividad? (Objetivo)	¿Qué vamos a hacer? (Actividades)	¿Qué queremos lograr? (Metas y Resultados)
Para dar a conocer diferentes métodos de publicidad, para generar ingresos económicos y para alimentar la creatividad	Ayudar a darle vida a emprendimientos pequeños y darles publicidad	Ganarnos la confianza de Muchas personas y a traerlos con nuestro trabajo

¿Qué necesitamos? (Recursos y materiales)	¿Cuándo lo vamos a hacer? (Cronograma)	¿Quién lo hace? (Responsables)
Papel, lápices, Internet, celulares computadoras tabletas, creatividad etc.	Por medio de pedidos	Trabajadores

Junior Achievement Costa Rica
Miembro de JA Worldwide
35 Years of Empowering Lives

NOTAS

Dar la confianza suficiente para que las personas nos dejen trabajar sobre
su empresa y nos confíen su publicidad y publico.

SERVICIO COMUNAL ESTUDIANTIL

MINISTERIO DE EDUCACIÓN PÚBLICA / DIRECCIÓN DE VIDA ESTUDIANTIL

©Junior Achievement Costa Rica, 2024