



**Junior
Achievement
Costa Rica**

Miembro de JA Worldwide

35

Years of
Empowering
Lives

YO EMPRENDO
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO
DE TRABAJO**



**SERVICIO COMUNAL
ESTUDIANTIL**



**MINISTERIO DE
EDUCACIÓN PÚBLICA**

**DIRECCIÓN DE
VIDA ESTUDIANTIL**

©Junior Achievement Costa Rica, 2024



Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar **Adobe Acrobat**, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:



1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

Actividad #1

Defina la idea de negocio.

Será un salón de pestañas y cejas, que
ofrecerá servicios de aplicación de pestañas
personalizados y recorte perfilado y pintado
con gena de cejas
Enfocándonos en el buen trato la calidad y la
comodidad del cliente



**Recuerda: La idea
puede tratarse sobre
un producto o servicio.**

Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

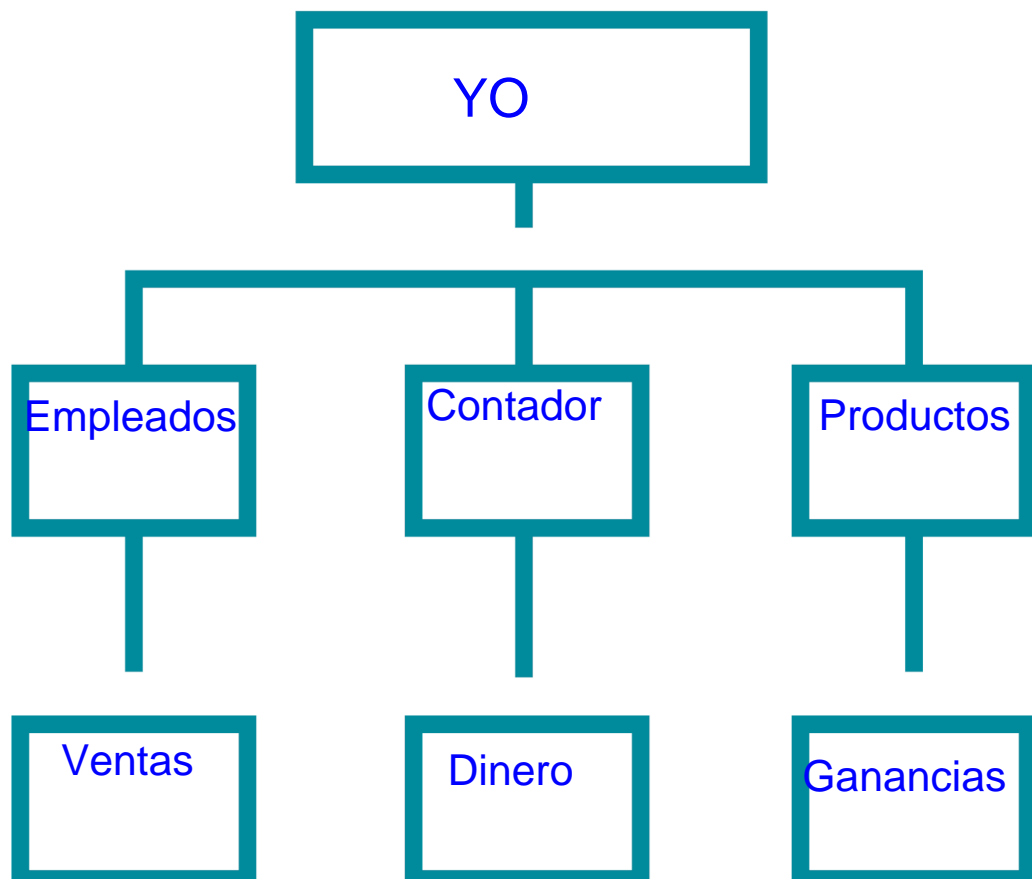
Misión:

Transformar la experiencia de cuidado de las pestañas y las cejas en un momento relajante y de bienestar para nuestros clientes

Visión:

Ser el destino preferido a nivel local para quienes buscan una experiencia de bienestar y sobre todo única a nivel de la aplicación de pestañas y el cuidado de las cejas

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

Sostenibilidad social:

Garantizar a las personas un buen servicio

Productos de calidad

Sostenibilidad ambiental:

Utilizar el menor plástico posible

Utilizar productos no tan dañinos para el medio ambiente

Utilizar productos biodegradables

Sostenibilidad económica:

Dar empleos



Recuerda hacer uso
de los objetivos de
desarrollo sostenible

Actividad #4

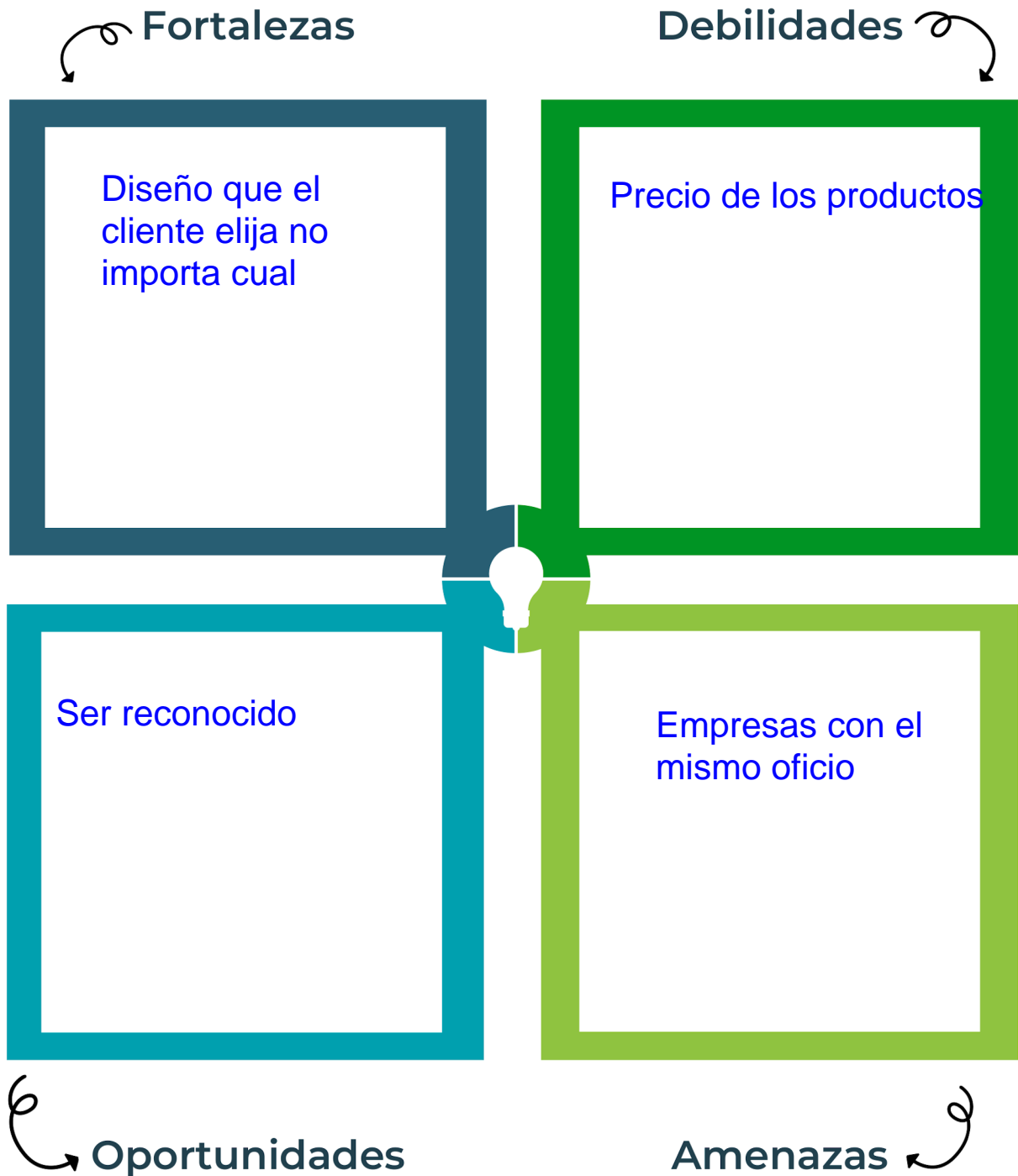
Complete el Modelo de Negocios Canvas.

Socios clave Personas con más confianza	Actividades clave Promocionar en ferias y festivales	Propuesta de valor Devolución inmediata del dinero en caso de errores	Relación con el cliente Garantía de calidad y precio	Segmento de clientes Llevar toda la info del producto
	Recursos clave Nuestro dinero		Canales Redes sociales WhatsApp Instagram facebook	
Estructura de costos Balancear los productos y los costos			Fuentes de ingresos Ganancias	

Recuerda: En la presentación "Modelo de negocio" puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:



Recuerda: En la presentación “Qué me diferencia” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi primer emprendimiento



Slogan



Donde toma forma tu belleza y tu imaginación puede volar

Colores principales de mi marca empresarial



Puedes dibujar el logo o hacerlo de forma digital.

Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

Mis costos fijos

- Servicios de cejas 20000
-
- Renta 50000
- Trabajadores 25000
-
-
-

Mis costos variables

- Pegamento de pestañas 5000
- Utensilios para aplicación 6000
- Pestañas postizas 12000
-
-
-
-

El precio de venta de mi producto / servicio es de:

₴ 35000

Recuerde que los costos variables son unitarios.

Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

Punto de equilibrio en unidades \rightarrow

Punto de equilibrio monetario \rightarrow



Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

Activos

<input checked="" type="checkbox"/>	Patente
<input checked="" type="checkbox"/>	Vehículo
<input type="checkbox"/>	
<input type="checkbox"/>	
<input type="checkbox"/>	
<input type="checkbox"/>	
<input type="checkbox"/>	
<input type="checkbox"/>	
<input type="checkbox"/>	
<input type="checkbox"/>	

Pasivos

<input checked="" type="checkbox"/>	Salarios
<input type="checkbox"/>	
<input type="checkbox"/>	
<input type="checkbox"/>	
<input type="checkbox"/>	
<input type="checkbox"/>	
<input type="checkbox"/>	
<input type="checkbox"/>	
<input type="checkbox"/>	
<input type="checkbox"/>	



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

Importancia de las obligaciones tributarias:

Garantizar que cada individuo y empresa contribuya de manera proporcional a su capacidad económica

¿Cómo se liquida una empresa?

Consiste en la extinción de un negocio o empresa

Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?
(Problema y descripción)

INOVACIÓN

¿Por qué es importante este tema?
(Justificación)

Para saber cómo manejar tu negocio

¿Para quiénes lo vamos a hacer?
(Público meta)

Para el público

¿Para qué es la actividad?
(Objetivo)

Saber cómo desenvolverse

¿Qué vamos a hacer?
(Actividades)

Reuniones virtuales

¿Qué queremos lograr?
(Metas y Resultados)

Abrir puertas al mercado

¿Qué necesitamos?
(Recursos y materiales)

Internet, libros con la información necesaria

¿Cuándo lo vamos a hacer?
(Cronograma)

Dentro de un tiempo adecuado

¿Quién lo hace?
(Responsables)

Yo

