Junior Achievement Costa Rica

Miembro de JA Worldwide

35 Years of Empowering Lives

YO EMPRENDO

JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

Realizar un emprendimiento de una huerta en la que se cultivaran productos con abonos y

CUADERNO DE TRABAJO

SERVICIO COMUNAL ESTUDIANTIL

MINISTERIO DE EDUCACIÓN PÚBLICA / DIRECCIÓN DE VIDA ESTUDIANTIL

©Junior Achievement Costa Rica, 2024

Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar Adobe Acrobat, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:

1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

Actividad #1

Defina la idea de negocio.

Nombre del emprendimiento: Huerta Camacho

Productos cultivados y exportados: Chile dulce, apio, cebolla, cebollino, lechuga, pepino, albahaca, espinaca y culantro.

El objeto de este emprendimiento es la fomentación de productos saludables libres de pestisidas y químicos dañinos para el medio ambiente.

También implementara una alimentación más saludable en la comunidad de San Lorenzo, Calle Vargas. Actuará como un emprendimiento familiar con el objetivo de convertirse en un ingreso económico para la familia, desarrollando el capital suficiente para ser capaz se saciar necesidades cotidianas.

En escencia, el proceso de cultivo se realizara en el terreno cercano a la vivienda familiar, donde cuanta con excelentes condiciones y comodidades para ser cosechados cuidados y cultivados por los asesores del emprendimiento.

Recuerda: La idea puede tratarse sobre un producto o servicio.

Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

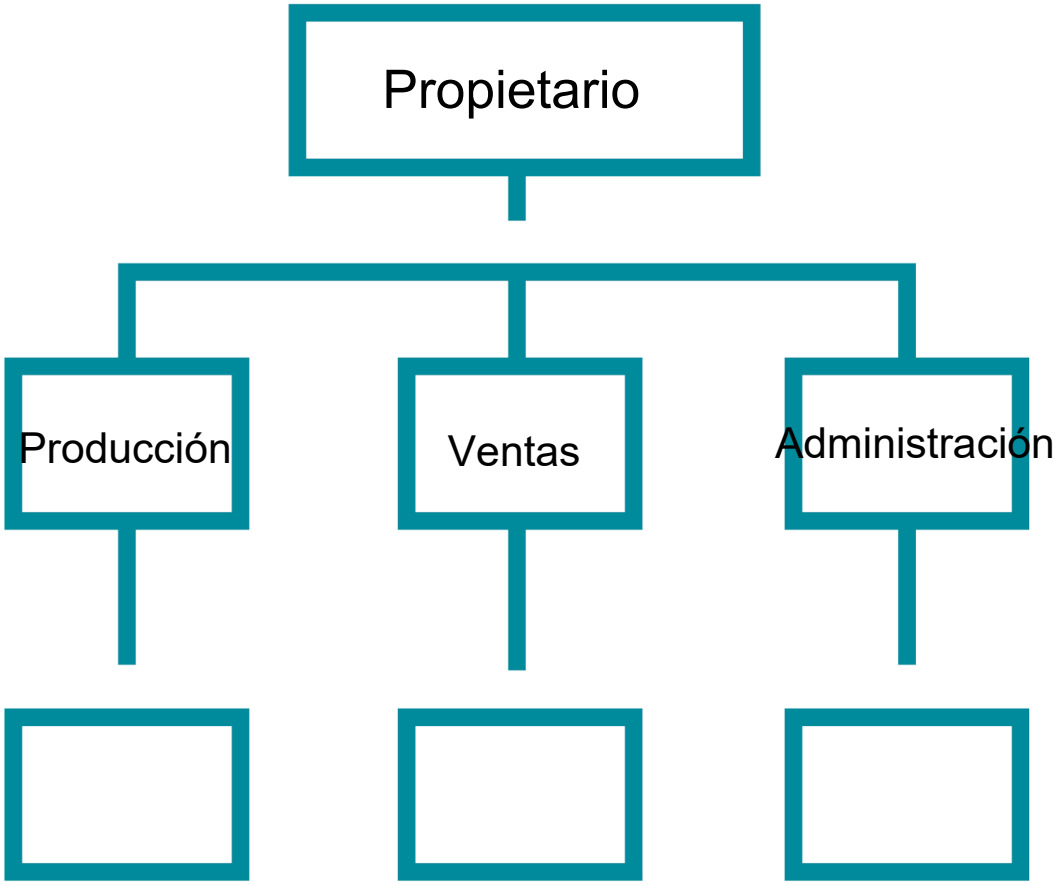
Misión:

Producir el capital necesario para la expansión del emprendiento, mayor longitud de terreno, variedad de productos cultivados, aumento de la producción y el progreso conforme a la calidad de las frutas y verduras.

Visión:

Proveer alimentos frescos y organicos cultivados sin el uso de ningun componente quimico o sintetico.

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

Sostenibilidad social:

El emprendimiento tiene como objetivo principal la producción alimentos libres de elementos químicos que pueden ser dañinos para el consumo humano. Promete mejorar la calidad de los productos sin alterarlos genéticamente. Impulsa el consumo de alimentos saludables.

Sostenibilidad ambiental:

El emprendimiento esta basado en la agricultura órganica sin el uso de pesticidas químicos y fertilizantes sinteticos, en su lugar se utilizaran diversas practicas amigables con el medio ambiente como: abonos naturales y compost casero.

Sostenibilidad económica:

Con el implemento de abonos y compost casero podemos redirigir esos gastos a la compra de diversas semillas, para maximizar la produccion y asi obtener mayores ingresos. Podemos aplicar sistemas de riego eficientes manteniendo bajos costos mientras se mejora la calidad del suelo y la de los productos.

Recuerda hacer uso de los objetivos de desarrollo sostenible

Actividad #4

Complete el Modelo de Negocios Canvas.

Socios clave

Provedores de semillas de calidad.

Proveedores de materias primas agricolas que distribuyan los productos de la huerta.

Actividades clave

Implementacion de diversos tipos de recursos naturales.

Recursos clave

Semillas de alta calidad.

Agua potable.

Compost y abonos naturales.

Equipos de cultivo.

Propuesta de valor

Uso de compost y abonos caseros.

Diversidad de productos cultivados.

Calidad de suelo y productividad.

Precios accesibles.

Relación con el cliente

Comunicacion activa y directa.

Atencion al cliente personalizada para aclarar cualquier duda o consulta eficientemente.

Canales

Ventas en tiendas fisicas o en linea.

Ofrecer los productos a las casas de la comunidad.

Participar de ferias.

Segmento de clientes

Familias de escasos recursos.

Vecinos de la comunidad de Calle Vargas

Instituciones interesadas en la produccion de productos completamente naturales.

Estrucutra de costos

Insumos agricolas.
Agua y energia.
Mano de obra.
Mantenimiento de los equipos

Fuentes de ingresos

Ventas a los vecinos de la comunidad que apoyan el negocio.

Recuerda: En la presentación “Modelo de negocio” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:

Fortalezas

Compromiso con la sostenibilidad y el medio ambiente.

Equipo eficiente y capacitado.

Apoyo de la comunidad como un proveedor fiel de productos frescos y de buena calidad.

Debilidades

Equipo reducido.

Demanda limitada fuera de la comunidad local, lo cual representa una limitacion para negociar con empresas grandes o mundiales.

Limitaciones primas.

Oportunidades

Expansion del mercado.

Ampliacion territorial.

Incremento en la calidad de los productos.

Amenazas

Cambios climaticos que puedan afectar la cosecha.

Posibles restricciones.

Competencia con empresas mas estructuradas.

Recuerda: En la presentación "Qué me diferencia" puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi primer emprendimiento

Slogan

Cultivando salud desde la raiz

Colores principales de mi marca empresarial

Puedes dibujar el logo o hacerlo de forma digital.

Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

Mis costos fijos

Mensuales

- Salarios (₡100.000)
- Seguro mensual (₡22,000)
-
-
-
-
-

Mis costos variables

- Agua (₡30,000)
- Semillas (₡10,000)
- Distribucion (₡10.000)
-
-
-
-

El precio de venta de mi producto / servicio es de:

₡ 223,600

Recuerde que los costos variables son unitarios.

Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{\text{(Precio de venta - costo variable total)}}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta x punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

Punto de equilibrio en unidades → 0.70

Punto de equilibrio monetario → ₡ 156,520

Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

Activos	*Pasivos*
Terreno.	Salarios.
Vehiculo repartidor.	Inventario de productos.
Cuentas por cobrar.	Cuentas por pagar.

Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.

Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

Actividad #10

Investigue cuántos productos o servicios existen en el mercado iguales al que mi emprendimiento ofrece.

Podrian ser cientos, pero el mas semejante encontrado por mi fue la Agroindustrias Mora, que vende productos similares a los que mi emprendimiento ofrece.

La competencia fomenta la actividad empresarial y la eficiencia, da al consumidor más donde elegir y contribuye a bajar los precios y mejorar la calidad.

Actividad #11

Determine cúal es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

Importancia de las obligaciones tributarias:

Son de importancia ya que el dinero que se paga con los impuestos son para le funcionamiento escencial del pais. Los impuestos permiten invertir en la salud, en la educacion combatir la pobreza y destinar recursos a las necesidades sociales. Sin ellos

¿Cómo se liquida una empresa?

1. Informar a los accionistas e interesados.
2. Nombrar un liquidador.
3. Vender los activos y pagar las deudas existentes.
4. Repartir el dinero restante entre los dueños de la empresa.
5. Cancelar el registro de la empresa.

Guia para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa? (Problema y descripción)

Existe una carencia significativa de formación en áreas importantes como la es la gestión de un negocio o incluso como realizar correctamente un presupuesto. Este deficit frena la creación de negocios propios de manera efectiva, lo que tambíen disminuye las oportunidades económicas o de empleo.

¿Por qué es importante este tema? (Justificación)

Este tema es de importancia ya que implementando la educación de estos conceptos en la comunidad, puede resultar en la formación de nuevos emprendimientos que generan competencia económica, ingresos y fuentes de empleo en la comunidad.

¿Para quiénes lo vamos a hacer? (Público meta)

Miembros de la comunidad interesados en la realización de un negocio propio o el deseo de conocer como gestionar de manera eficiente sus ingresos.

¿Para qué es la actividad? (Objetivo)

¿Qué vamos a hacer? (Actividades)

Completar los modulos ofrecidios en la plataforma de "yo emprendo" los cuales incluyen bases para crear nuestro propio negocio.

Desarollar un audiovisual en el cual se exponga las concimientos aprendidos durante este trabajo comunal.

Preparar la presentación del proyecto comunal y presentarlo ante el comite de evaluación. Dónde incluirá los conocimientos aprendidos durante el proceso de trabajo, las dificultades que se desarrollaron a lo largo del proyecto al igual que las facilidades.

¿Qué queremos lograr? (Metas y Resultados)

Obtener una formación sólida e las áreas de emprendimiento, contabilidad, servicio al cliente.

Mejorar las habilidades y conocimientos para estar preparada en desafíos futuros en el ámbito empresarial.

Informar a la comunidad de la importancia de gestionar e iniciar negocios propios contribuyendo al desarrollo económico de la comunidad. Además, es de importancia conocer las herramientas necesarias para comenzar un emprendimiento.

¿Qué necesitamos? (Recursos y materiales)

Acceso a internet.

Computadora o dispositivo móvil.

Lugar cómodo y silencioso en el cuál poder recibir la capacitación.

Cuaderno o libreta para realizar apuntes varios.

Realizar el material didactico (cuentas contigo) (los cuestionarios)

¿Cuándo lo vamos a hacer? (Cronograma)

Inicio de la plataforma: Jueves 6 de Junio.
Finaliza: Domingo 30 de Junio.

¿Quién lo hace? (Responsables)

Ana Sofía Camacho Leiva.

Junior Achievement Costa Rica
Miembro de JA Worldwide
35 Years of Empowering Lives

NOTAS

¿Para que es la actividad? (Objetivo)

Adquirir y poner en práctica los conocimientos aprendidos de contabilidad y administración empresarial.

Completar de manera exitosa todos los módulos propuestos por la plataforma para obtener una formación en diversos campos relacionados con el emprendimiento.

Confeccionar un recurso audio visual en el cual se exponga los conceptos aprendidos durante el trabajo realizado.

SERVICIO COMUNAL ESTUDIANTIL

MINISTERIO DE EDUCACIÓN PÚBLICA / DIRECCIÓN DE VIDA ESTUDIANTIL

©Junior Achievement Costa Rica, 2024