



**Junior
Achievement
Costa Rica**

Miembro de JA Worldwide

35

Years of
Empowering
Lives

YO EMPRENDO
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO
DE TRABAJO**



**SERVICIO COMUNAL
ESTUDIANTIL**



**MINISTERIO DE
EDUCACIÓN PÚBLICA**

**DIRECCIÓN DE
VIDA ESTUDIANTIL**

©Junior Achievement Costa Rica, 2024



Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar **Adobe Acrobat**, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:



1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

Actividad #1

Defina la idea de negocio.

Mi negocio se basa en una empresa panadera que busca satisfacer al cantón PZ con productos de nuestra panadería (repostería y tipos de panes). Nuestra empresa (panadera) conlleva el nombre "Sabor Único".

Recuerda: La idea puede tratarse sobre un producto o servicio.

Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

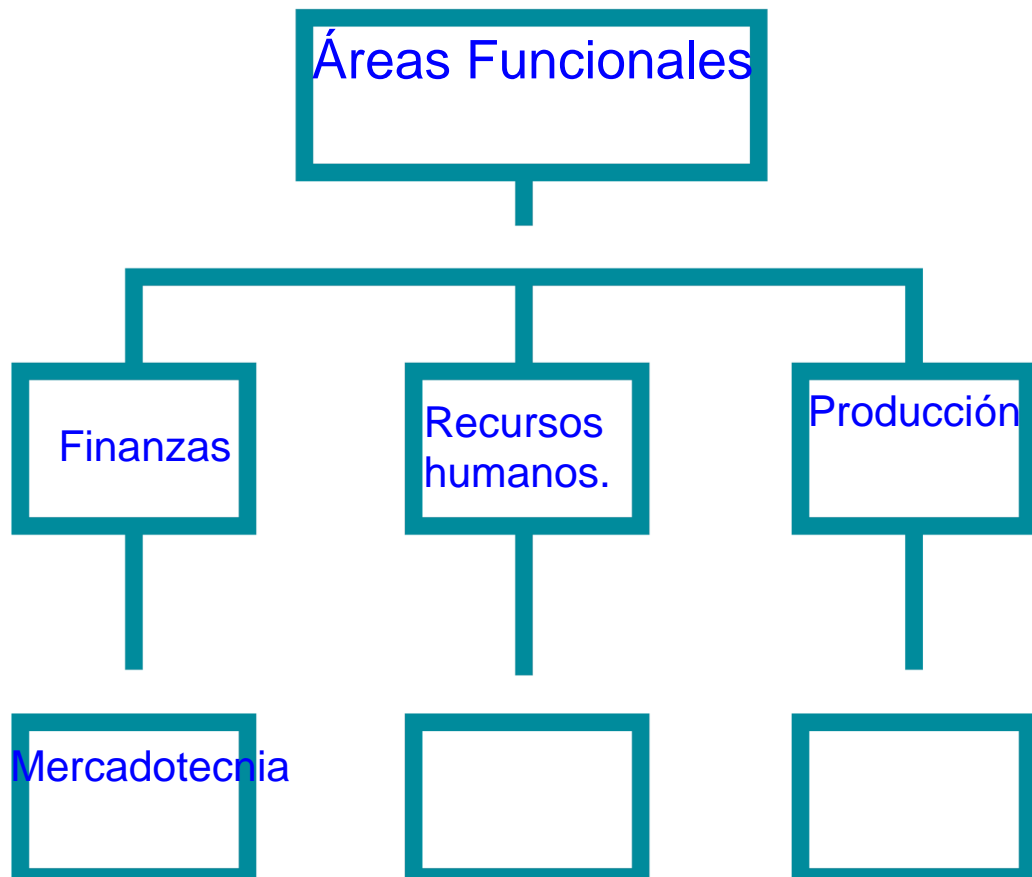
Misión:

Nuestra misión es llevar pan de buena calidad y fresco hasta sus hogares.

Visión:

Posicionarnos en otros lugares del país y que con el paso del tiempo a los clientes les agrade más nuestros productos

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

Sostenibilidad social:

garantizar condiciones de trabajo justas y seguras, promover la diversidad e inclusión, y contribuir positivamente a las comunidades locales, trabajar con el único fin de mejorar la calidad de vida de sus empleados, clientes y la comunidad en general.

Sostenibilidad ambiental:

Que nuestros empaques sean amigables con el ambiente, como bolsas de papel

Sostenibilidad económica:

Saber administrar nuestros recursos propios empresariales para ayudar económicamente tanto a nuestra empresa como a nuestros clientes.



Recuerda hacer uso de los objetivos de desarrollo sostenible

Actividad #4

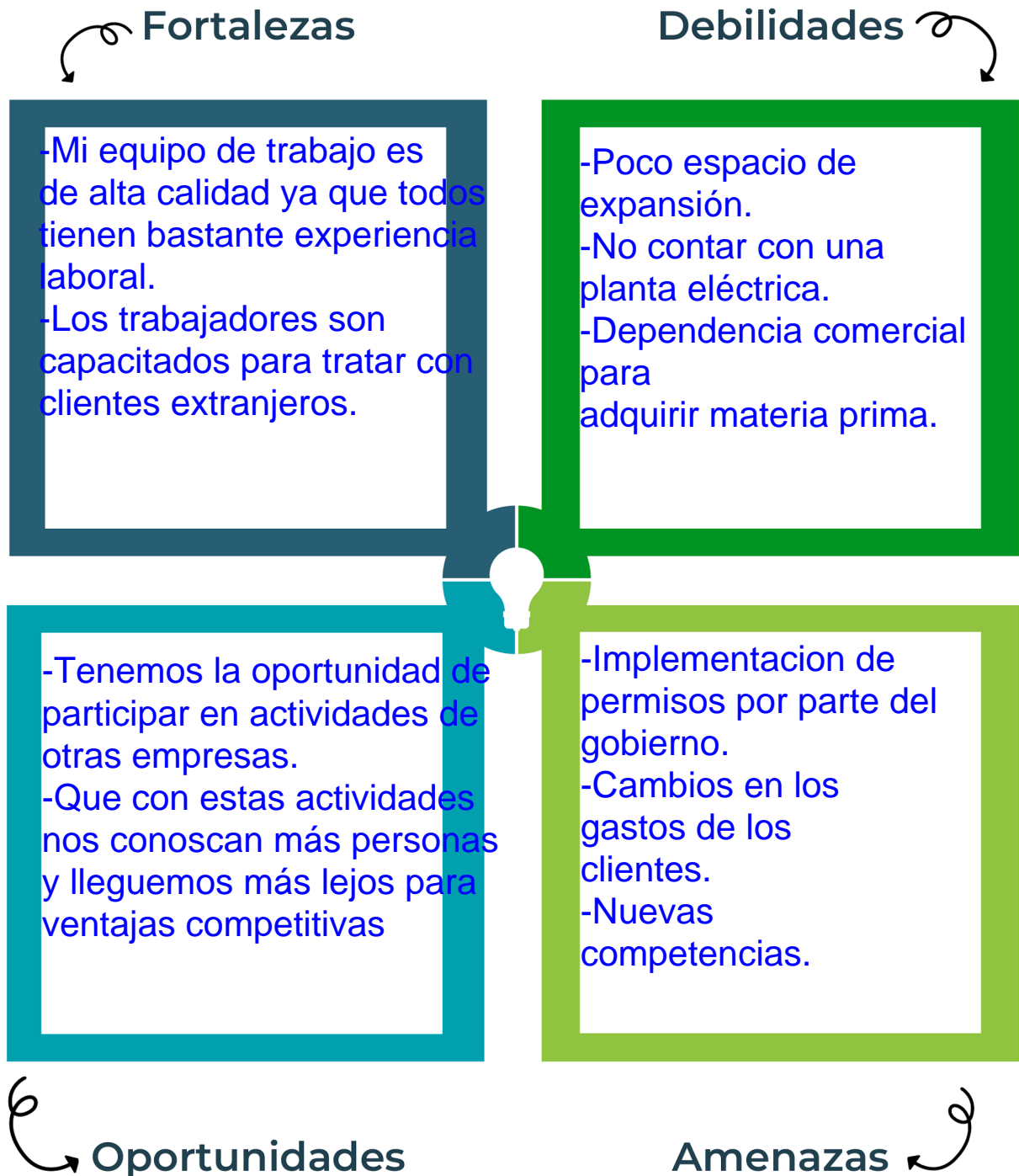
Complete el Modelo de Negocios Canvas.

Socios clave	Actividades clave	Propuesta de valor	Relación con el cliente	Segmento de clientes
Yo y mi familia	Ofertas y promociones	Venderlo a precio cómodo y accesible para los clientes.	Ofrecer atención Estar dispuesto Innovación	Venderle pan a otras empresas.
	Recursos clave		Canales	
	Materia prima Presupuesto		Carros repartidores o expreseros	
Estructura de costos		Fuentes de ingresos		
Para abastecer mis necesidades.		De la venta de los productos de nuestra panadería.		

Recuerda: En la presentación “Modelo de negocio” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:



Recuerda: En la presentación “Qué me diferencia” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi
primer
emprendimiento



Slogan



"El Sabor Único echo a mano que nos
diferencia de lo auténtico".

Colores
principales de mi
marca
empresarial



Puedes dibujar el
logo o hacerlo de
forma digital.

Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

Mis costos fijos

- Electricidad
- Agua
- Alquiler
- Pago de servicios
-
-
-

Mis costos variables

- Harina
- Azúcar
- Transporte
- Empacado
-
-
-

El precio de venta de mi producto / servicio es de:

₱ 1 0000aprx

Recuerde que los costos variables son unitarios.

Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

Punto de equilibrio en unidades \rightarrow €3 000

Punto de equilibrio monetario \rightarrow ₡800 000



Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

Activos

- Equipo
- Máquinas
- Hornos
- Muebles
- Local
-
-
-
-
-

Pasivos

- Deudas
- Pago de salarios
- Vienes inmuebles
-
-
-
-
-
-
-



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

Importancia de las obligaciones tributarias:

Garantiza que cada individuo y empresa contribuyan de manera proporcional a su capacidad económica, la recaudación tributaria es vital para mantener la estabilidad económica y financiera del país también es muy importante para el sostenimiento de los gastos públicos.

¿Cómo se liquida una empresa?

Consiste en la extinción de tu negocio o empresa. A través de esta operación la compañía saldará todas las deudas pendientes frente a terceros, cobrará los créditos pendientes frente a sus deudores y, por último, repartirá el patrimonio que aún quede en la empresa entre los socios.

Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?
(Problema y descripción)

Vender y hacer pan

¿Por qué es importante este tema?
(Justificación)

Es importante ya que muchas personas les agrada mucho el pan.

¿Para quiénes lo vamos a hacer?
(Público meta)

Para los consumidores de pan.

¿Para qué es la actividad?
(Objetivo)

Para hacer llegar pan de buena calidad hacia sus hogares.

¿Qué vamos a hacer?
(Actividades)

Crear pan desde el paso uno hasta el paso final y crear actividades como promociones y ofertas.

¿Qué queremos lograr?
(Metas y Resultados)

Que los clientes estén cada vez más satisfechos con los productos y que nuestra empresa sea reconocida.

¿Qué necesitamos?
(Recursos y materiales)

Máquinas para hornear y batir las mezclas con las que preparamos el pan.

¿Cuándo lo vamos a hacer?
(Cronograma)

Cuando me sienta preparada económicamente.

¿Quién lo hace?
(Responsables)

Yo y mi familia.

