



**Junior
Achievement
Costa Rica**

Miembro de JA Worldwide

35

Years of
Empowering
Lives

YO EMPRENDO
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO
DE TRABAJO**



**SERVICIO COMUNAL
ESTUDIANTIL**



**MINISTERIO DE
EDUCACIÓN PÚBLICA**

**DIRECCIÓN DE
VIDA ESTUDIANTIL**

©Junior Achievement Costa Rica, 2024



Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar **Adobe Acrobat**, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:

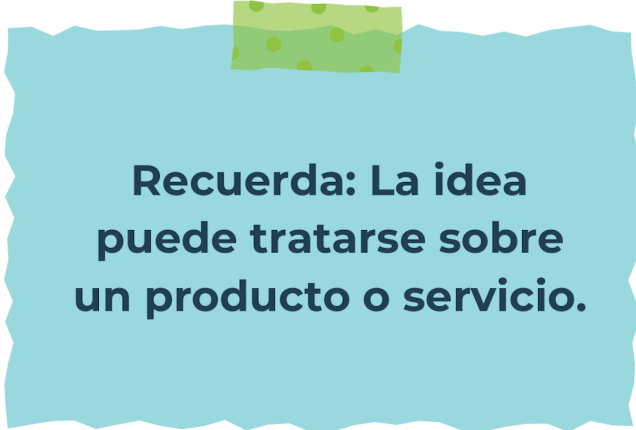


1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

Actividad #1

Defina la idea de negocio.

Es la razón de ser de una empresa, es cualquier actividad o trabajo con el fin de generar una ganancia económica, por ejemplo mi negocio trata de batidos y frescos naturales de calidad y distribuirlo por toda mi comunidad



**Recuerda: La idea
puede tratarse sobre
un producto o servicio.**

Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

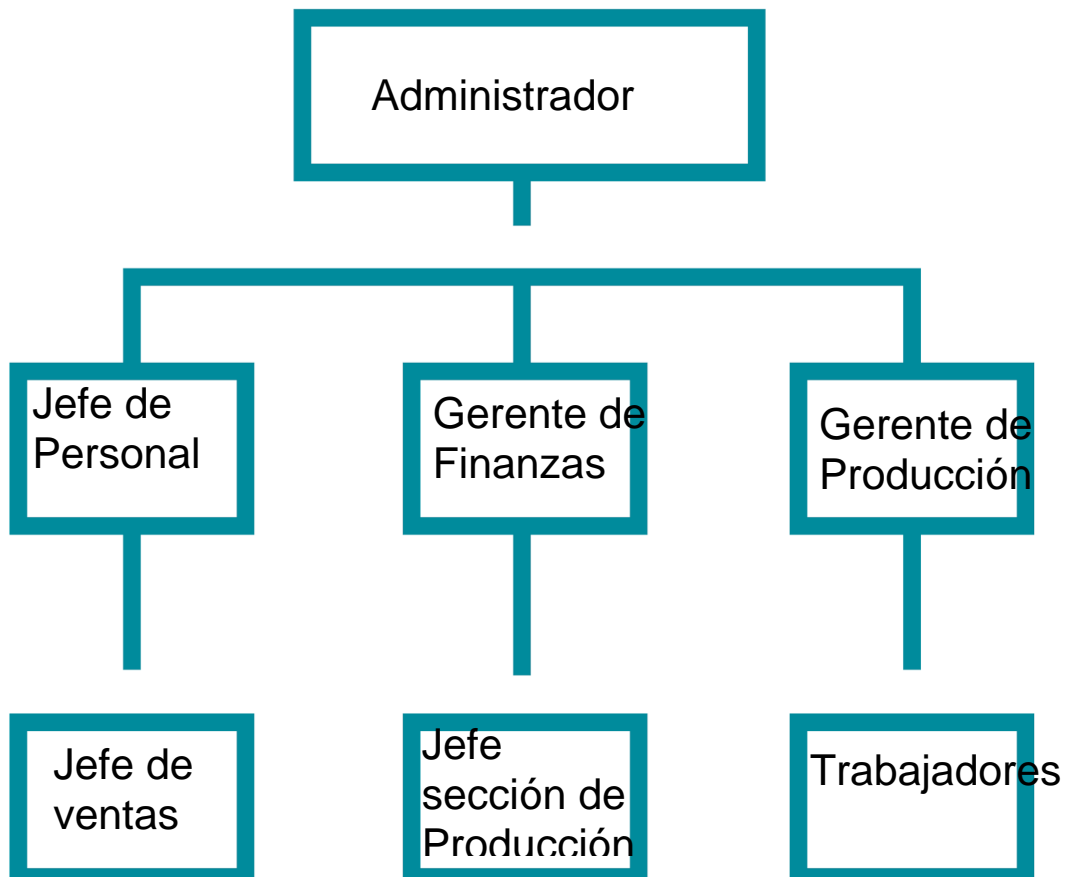
Misión:

Ofrecer una amplia variedad de batidos y frescos naturales, con muchos nutrientes, con precios accesibles para todas las personas.

Visión:

Mejorar día con día para los clientes pero también Para nuestros colaboradores, también tener una de las mejores calidades de batidos y frescos naturales

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

Sostenibilidad social:

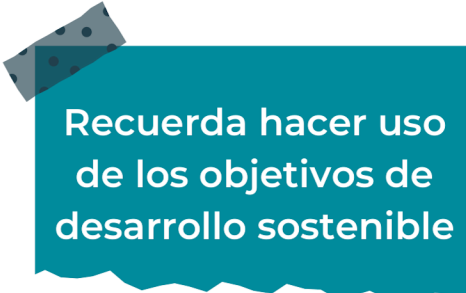
La Seguridad, los derechos humanos, diversidad,
brindarles un mejor lugar a los trabajadores de mi local

Sostenibilidad ambiental:

La reducción de gases de efecto invernadero, la protección
de la biodiversidad usando productos orgánicos y libre de
químicos.

Sostenibilidad económica:

Ser responsable con los pagos, competencia de salarios
Tener capacidad y organización de ingresos.



Recuerda hacer uso
de los objetivos de
desarrollo sostenible

Actividad #4

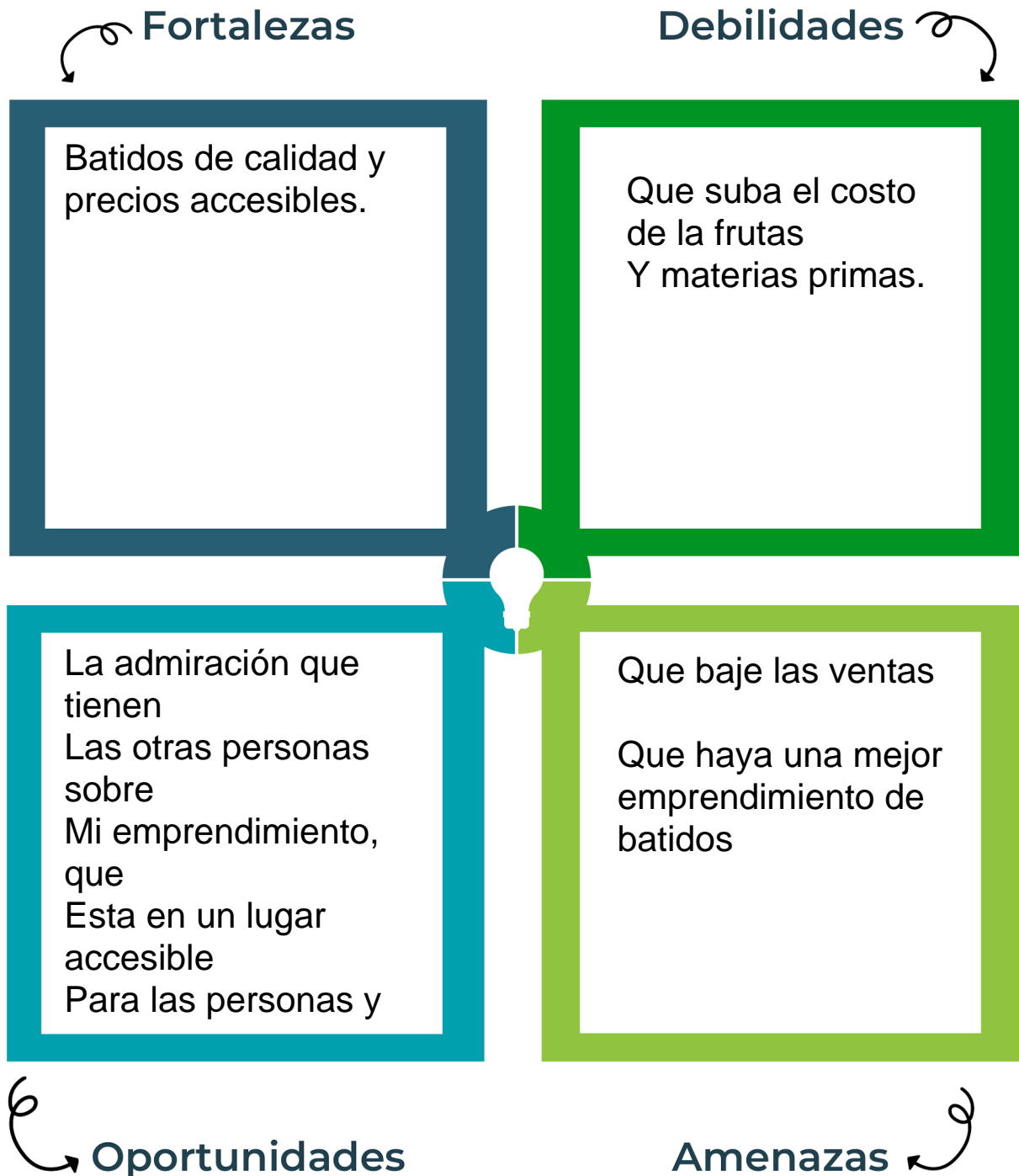
Complete el Modelo de Negocios Canvas.

Socios clave	Actividades clave	Propuesta de valor	Relación con el cliente	Segmento de clientes
Madre, Hermanas, Tia	Elaboración Y venta De batidos	Para mi Presupuesto De valor 50. 000	Darle una buena impresión y confianza a mis clientes	Darles regalías Y promociones
	Recursos clave		Canales	
	Frutas Licuadora Embalaje Mezcladores		Crear una Cuenta de Instagram Y Facebook	
Estrucutra de costos		Fuentes de ingresos		
Organizar los gastos de el emprendimiento los salarios, impuestos, materias primas.		Voy a vender batidos y frescos naturales.		

Recuerda: En la presentación “Modelo de negocio” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:



Recuerda: En la presentación “Qué me diferencia” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi primer emprendimiento



Slogan



¡El mejor aliado para un gran día!

Colores principales de mi marca empresarial



Azul

Negro

Blanco

Puedes dibujar el logo o hacerlo de forma digital.

Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

Mis costos fijos

- Embalaje 3000
- Materias primas 20000
- Agua 4000
- Electricidad 3500
- Envío 2000
- Total=32 500
-

Mis costos variables

- 2000
- 15 000
- 3000
- 4000
- 3000
- Total=27 000
-

El precio de venta de mi producto / servicio es de:

₱ 3000

Recuerde que los costos variables son unitarios.

Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

Punto de equilibrio en unidades \rightarrow

Punto de equilibrio monetario \rightarrow



Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

Activos

- Cuentas de ahorro
- Inversiones financieras
- Cobro con los clientes
-
-
-
-
-
-
-

Pasivos

- Salarios
- Préstamos
- Deudas
- Cuentas por pagar
- Impuestos
- Inventario
-
-
-
-



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

No tengo competencia en mi comunidad...

Actividad #10

Investigue cuántos productos o servicios existen en el mercado iguales al que mi emprendimiento ofrece.

No tengo ninguna competencia en mi comunidad...

La competencia fomenta la actividad empresarial y la eficiencia, da al consumidor más donde elegir y contribuye a bajar los precios y mejorar la calidad.

Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

Importancia de las obligaciones tributarias:

Para el desarrollo nacional, para que mi empresa sea legal,
Para el fortalecimiento de la economía de nuestro país, la
prevención de sanciones o multas.

¿Cómo se liquida una empresa?

Pagar todas las deudas pendientes cobrar créditos pendientes y
por último realizar el pago de nuestros trabajadores
repartir lo que queda entre los Socios

Guía para planear Yo Emprendo

Quiero formar hábitos saludables para mejorar

¿Cuál es el tema que nos interesa?
(Problema y descripción)

la salud de nuestra comunidad además de ayudar a las personas que padecen de alguna enfermedad

Y refrescar

¿Por qué es importante este tema?
(Justificación)

Tener una mejor economía para mi familia y para mi, para ayudarme a seguir estudiando y solventar necesidades materiales

¿Para quiénes lo vamos a hacer?
(Público meta)

Para todo tipo de población :niños, adultos, jóvenes.

¿Para qué es la actividad?
(Objetivo)

Ayudar a mi familia económicamente, para ahorrar para mis estudios y alimentación con la venta de batidos Naturales

¿Qué vamos a hacer?
(Actividades)

Vender mis batidos naturales a toda mi comunidad
Diversificar sabores de los batidos Naturales

¿Qué queremos lograr?
(Metas y Resultados)

Mejorar poco a poco mi Emprendimiento, tener Ingresos, tener uno de las Mejores calidades de batidos
Ampliar las ventas y locales a nivel nacional

¿Qué necesitamos?
(Recursos y materiales)

Frutas frescas
Batidoras
Cremas decorativas

¿Cuándo lo vamos a hacer?
(Cronograma)

A partir de julio todo
Los fines de semana y Jueves

¿Quién lo hace?
(Responsables)

Ana Yancy López Rodríguez
208890042

NOTAS

Con esta plataforma aprendí muchas cosas que no sabía
Aprendí como crear mi propio emprendimiento, una de ellas era la
Fórmula que nos enseñaron, gracias a esto si más adelante que
Crear mi propio emprendimiento tengo una idea de como hacerlo,
Les contaré un poco de como surgió mi emprendimiento, mi familia
es de bajos recursos y pensé en algo que me generará ingresos
entonces surge este emprendimiento smoothies anita un emprendimiento
Con frutas frescas, muchas variedades de batidos con agua y co
Leche, cremas decorativas y muchas cosas más, además de qu
Son muy saludables para las personas, con muchos precios accesible