



**Junior
Achievement
Costa Rica**

Miembro de JA Worldwide

35

Years of
Empowering
Lives

YO EMPRENDO
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO
DE TRABAJO**



**SERVICIO COMUNAL
ESTUDIANTIL**



**MINISTERIO DE
EDUCACIÓN PÚBLICA**

**DIRECCIÓN DE
VIDA ESTUDIANTIL**

©Junior Achievement Costa Rica, 2024



Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar **Adobe Acrobat**, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:



1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

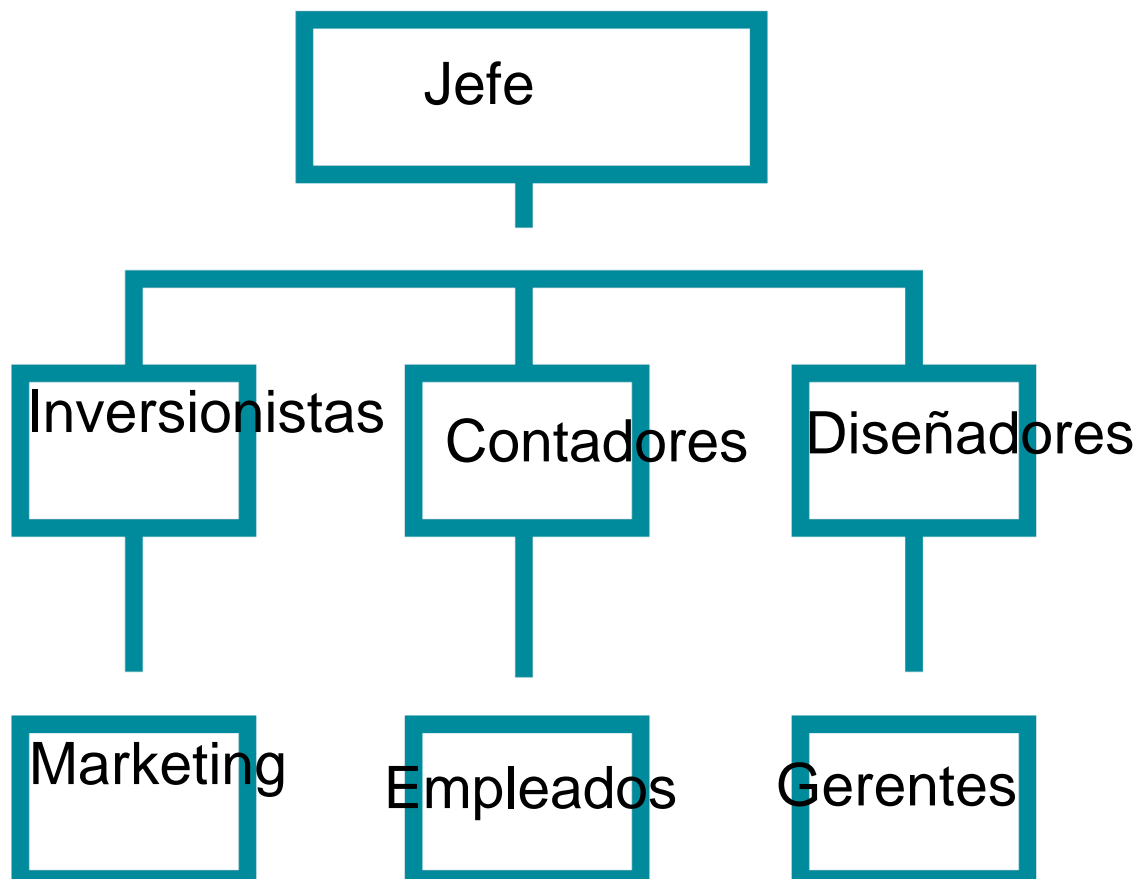
Misión:

Cumplir con las expectativas de las
personas con el producto

Visión:

Ayudar a las personas y que los
productos sean duraderos y puedan
satisfacer a todos

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

Sostenibilidad social:

Crear productos que sean de buena calidad y a un precio accesible para que todas las personas puedan comprarlos

Sostenibilidad ambiental:

Utilizar productos de origen natural, y que no sea peligroso para el consumo humano

Sostenibilidad económica:

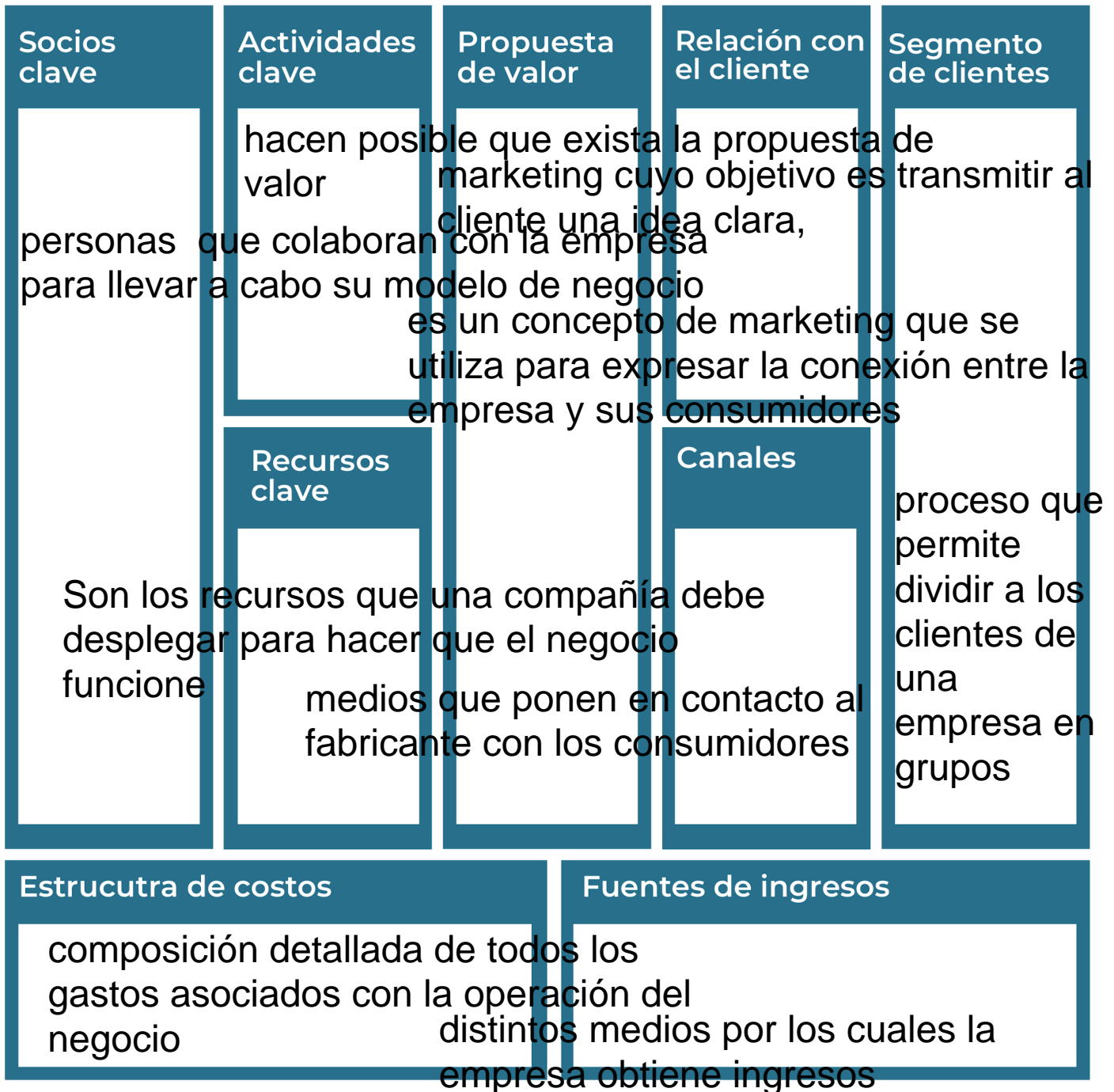
Fomentar el ahorro familiar. y que sean conscientes de que puede darle un segundo uso al producto



Recuerda hacer uso de los objetivos de desarrollo sostenible

Actividad #4

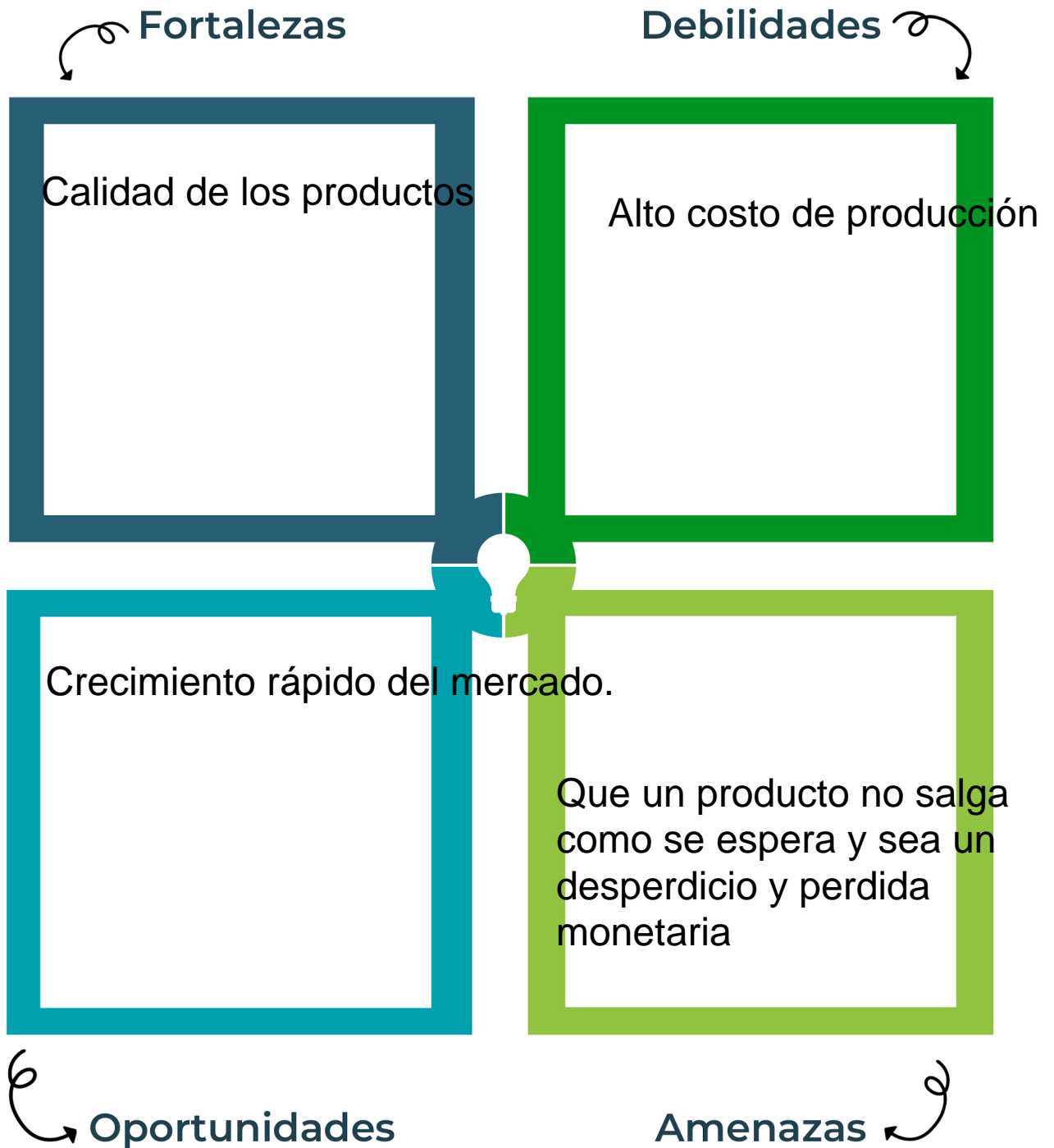
Complete el Modelo de Negocios Canvas.



Recuerda: En la presentación "Modelo de negocio" puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:



Recuerda: En la presentación “Qué me diferencia” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi primer emprendimiento

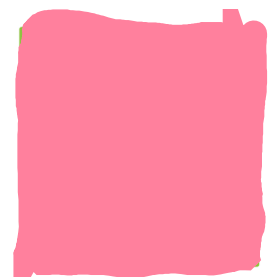


Slogan



Con nosotros todo se puede
lograr

Colores principales de mi marca empresarial



Puedes dibujar el logo o hacerlo de forma digital.

Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

Mis costos fijos

- Alquiler ₡500.000
- Servicios ₡200.000
- Publicidad ₡400.000
- Transporte ₡300.000
- Sueldos. ₡600.000
-
-

Mis costos variables

- Mano de honra ₡400.000
- Viajes ₡500.000
- Marketing ₡300.000
- Costo de mercadería ₡350.000
- Teléfono ₡400.000
-
-

El precio de venta de mi producto / servicio es de:

₡ 3.950.000

Recuerde que los costos variables son unitarios.

Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} \rightarrow \frac{2.000.000}{3.950.000}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} \rightarrow \text{₡ } 3.950.000 \times 0.50632$$



Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

Activos

- Efectivo
- Venta de producto
- Caja de valores
- Mobiliario
- Mercadería
-
-
-
-
-

Pasivos

- Salarios
- Alquiler
- Transporte
- Mano de obra
- Marketing y publicidad
-
-
-
-
-



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

Actividad #10

Investigue cuántos productos o servicios existen en el mercado iguales al que mi emprendimiento ofrece.

Existen muchos pero más conocidos en el piso sería la Dos Pinos, se dedican a la venta de helados al igual que mi emprendimiento, ellos no solo venden helados pero si tienen gran producción de este producto. Tienen bastante venta que es lo que me gustaría lograr con mi emprendimiento.

La competencia fomenta la actividad empresarial y la eficiencia, da al consumidor más donde elegir y contribuye a bajar los precios y mejorar la calidad.

Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

Importancia de las obligaciones tributarias:

El cumplimiento tributario garantiza que cada individuo y empresa contribuyan de manera proporcional a su capacidad económica.

¿Cómo se liquida una empresa?

compañía saldará todas las deudas pendientes frente a terceros, cobrará los créditos pendientes frente a sus deudores y, por último, repartirá el patrimonio que aún quede en la empresa entre los socios

Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?
(Problema y descripción)

El ahorro

¿Por qué es importante este tema?
(Justificación)

Enseñar a las personas a mejorar sus finanzas y crear un ahorro

¿Para quiénes lo vamos a hacer?
(Público meta)

Para todas las personas sean niños, adultos, adultos mayores

¿Para qué es la actividad?
(Objetivo)

Concientizar sobre el ahorro

¿Qué vamos a hacer?
(Actividades)

Campañas o cursos de enseñanza en ahorros

¿Qué queremos lograr?
(Metas y Resultados)

Que las personas sean concientes y puedan ahorrar

¿Qué necesitamos?
(Recursos y materiales)

Material para que se ayuden
Iniciativa de las personas

¿Cuándo lo vamos a hacer?
(Cronograma)

Fines de semana cuando las personas tengan más disponibilidad

¿Quién lo hace?
(Responsables)

Las personas que quieren iniciar este proyecto

