



**Junior
Achievement
Costa Rica**

Miembro de JA Worldwide

35

Years of
Empowering
Lives

YO EMPRENDO
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO
DE TRABAJO**



**SERVICIO COMUNAL
ESTUDIANTIL**



**MINISTERIO DE
EDUCACIÓN PÚBLICA**

**DIRECCIÓN DE
VIDA ESTUDIANTIL**

©Junior Achievement Costa Rica, 2024



Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar **Adobe Acrobat**, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:



1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

Actividad #1

Defina la idea de negocio.

Un local de venta de equipo
tecnológico



**Recuerda: La idea
puede tratarse sobre
un producto o servicio.**

Actividad #2

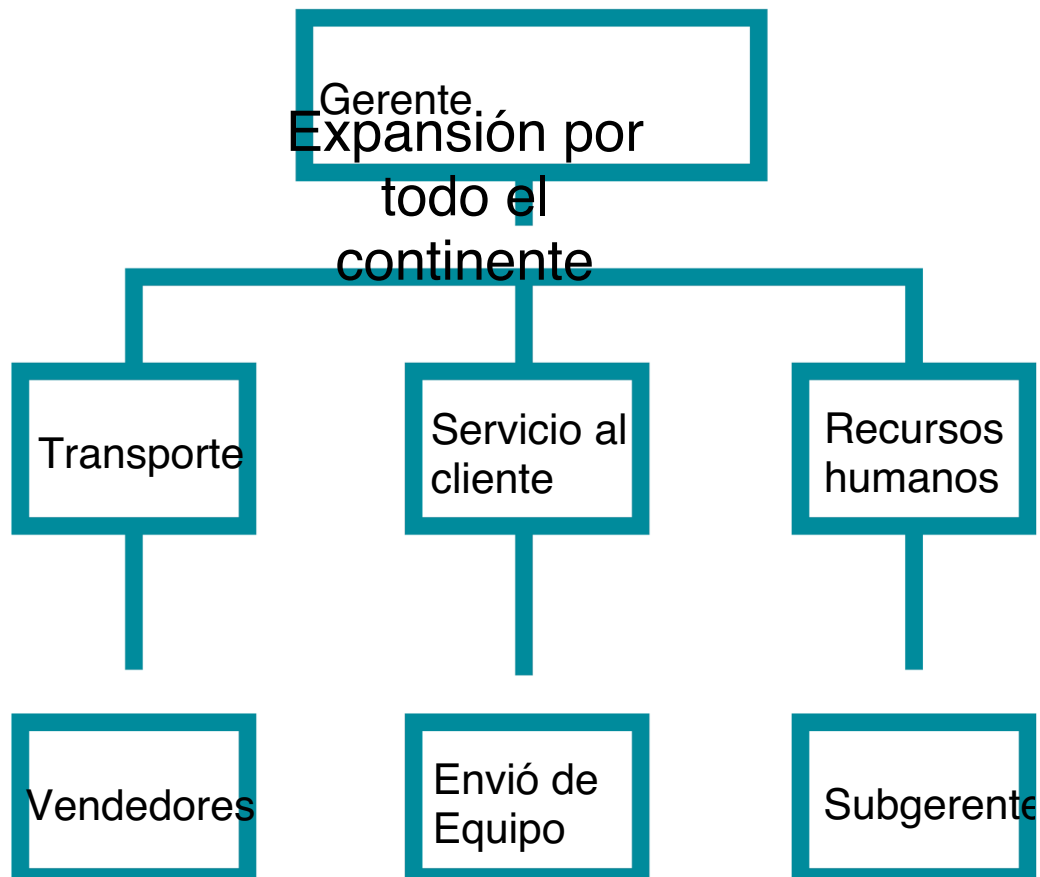
Determine la misión y visión de su emprendimiento.

Misión:

La venta y uso del equipo
tecnológico

Visión:

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

Sostenibilidad social:

Cumplir con recursos humanos

Sostenibilidad ambiental:

Usando productos anticontaminables

Sostenibilidad económica:

Usar precio justo a lo que se requiere



Recuerda hacer uso
de los objetivos de
desarrollo sostenible

Actividad #4

Complete el Modelo de Negocios Canvas.

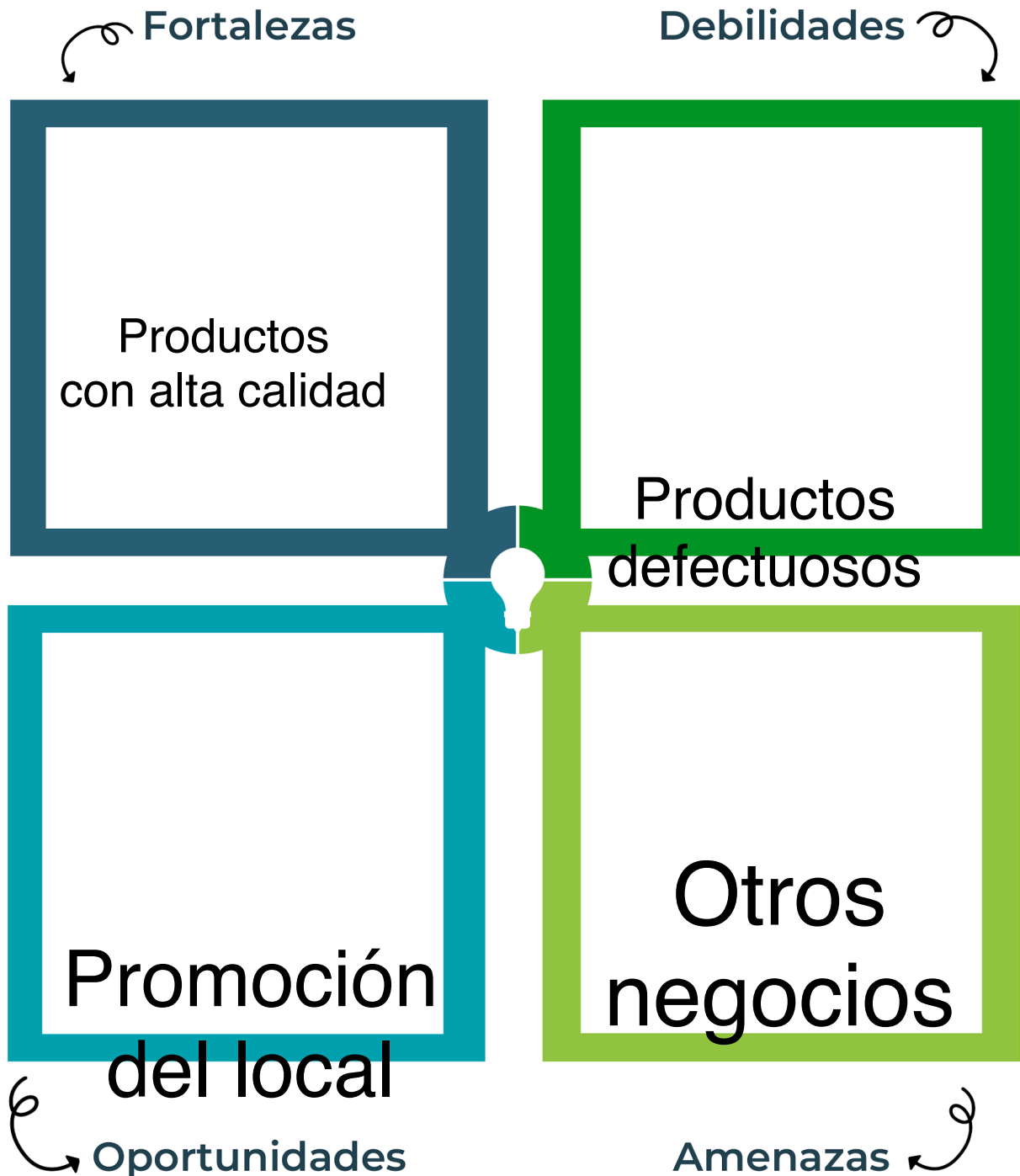
Socios clave	Actividades clave	Propuesta de valor	Relación con el cliente	Segmento de clientes
Banco Inversionistas	V Ventas	Productos de calidad	Vendedores	Ayuda al cliente
	Recursos clave		Canales	
	Usos de recursos tecnológicos		Crédito	
Estructura de costos		Fuentes de ingresos		
23400000000		Las ventas de productos		



Recuerda: En la presentación “Modelo de negocio” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:

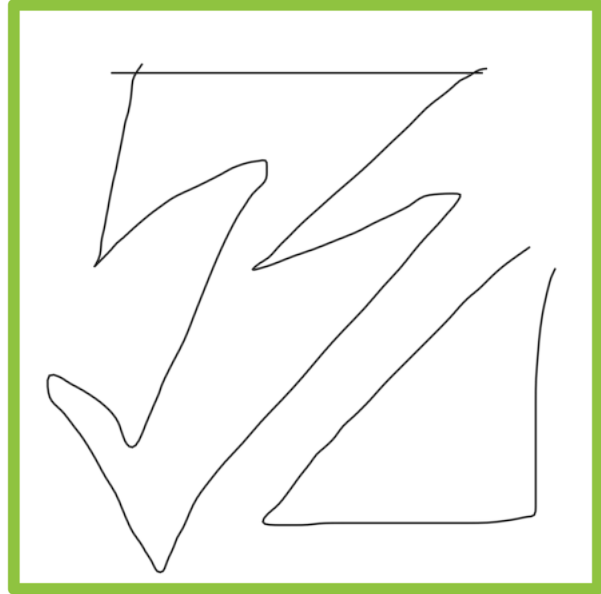


Recuerda: En la presentación “Qué me diferencia” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi primer emprendimiento



Slogan



Que no te detenga el no haber

Colores principales de mi marca empresarial



Rojo	Blanco	Gris
------	--------	------

Puedes dibujar el logo o hacerlo de forma digital.

Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

Mis costos fijos

- Productos
- Empleados
- Local
- Promoción
-
-
-

Mis costos variables

-
-
-
- Impuesto
-
-

El precio de venta de mi producto / servicio es de:

₡

8500,00

Recuerde que los costos variables son unitarios.

Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

Punto de equilibrio en unidades \rightarrow 999,988,235,29412

Punto de equilibrio monetario \rightarrow ₡ 204,000,000,00



Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

Activos

●	Productos
●	Local
●	
●	
●	
●	
●	
●	
●	
●	

Pasivos

●	Empleados
●	Transporte
●	Impuesto
●	
●	
●	
●	
●	
●	
●	



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

Importancia de las obligaciones tributarias:

Es importante para que todos ganemos y no solo el que vende

¿Cómo se liquida una empresa?

Vendiendo los activos y cancelando las deudas y obligaciones tributarias

Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?
(Problema y descripción)

“Que me diferencia”

¿Por qué es importante este tema?
(Justificación)

Es importante por que nos enseña que nos hace nosotros cómo un emprendimiento

¿Para quiénes lo vamos a hacer?
(Público meta)

El poblado cercano

¿Para qué es la actividad?
(Objetivo)

La ventas de productos

¿Qué vamos a hacer?
(Actividades)

Un emprendimiento

¿Qué queremos lograr?
(Metas y Resultados)

La obtención de dinero

¿Qué necesitamos?
(Recursos y materiales)

Dinero y un intermediario del producto

¿Cuándo lo vamos a hacer?
(Cronograma)

En 14 años

¿Quién lo hace?
(Responsables)

Yo mismo

