



**Junior
Achievement
Costa Rica**

Miembro de JA Worldwide

35

Years of
Empowering
Lives

YO EMPRENDO
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO
DE TRABAJO**



**SERVICIO COMUNAL
ESTUDIANTIL**



**MINISTERIO DE
EDUCACIÓN PÚBLICA**

**DIRECCIÓN DE
VIDA ESTUDIANTIL**

©Junior Achievement Costa Rica, 2024



Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar **Adobe Acrobat**, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:



1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

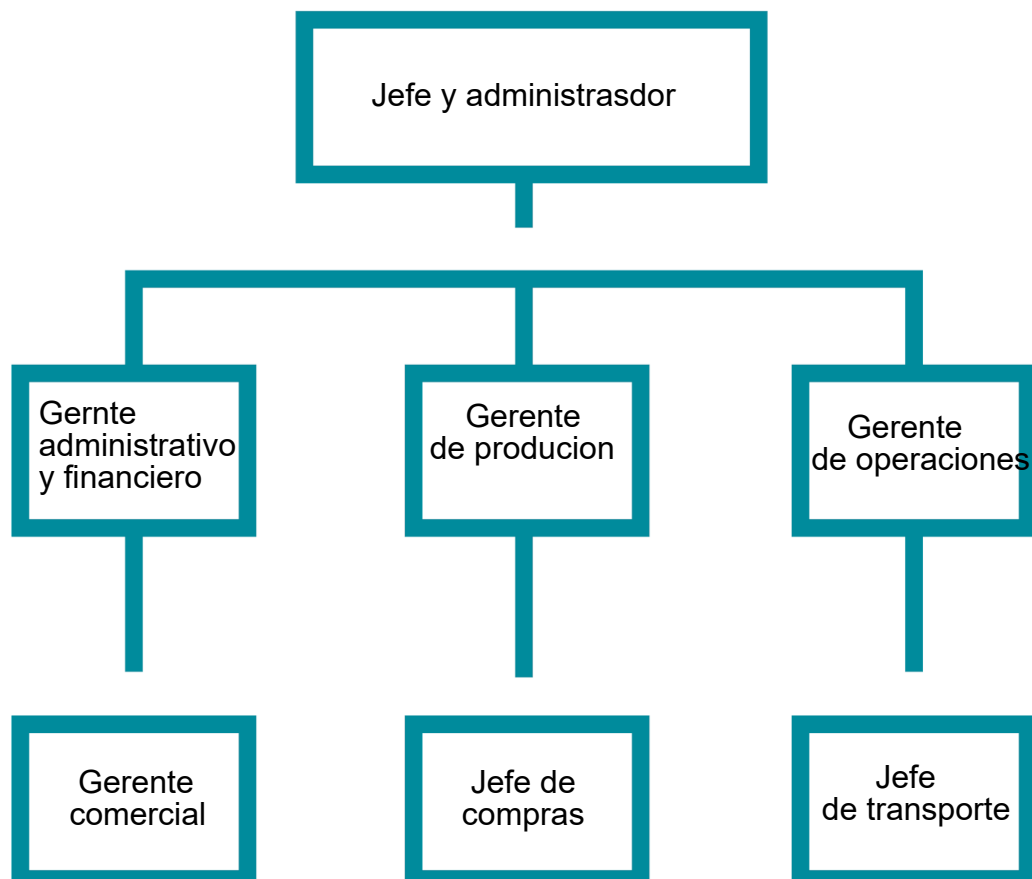
Misión:

La misión sería transformar la forma en la que los productos electrónicos de última tecnología llegan a manos de nuestros clientes. Nos comprometemos a ofrecer una red de distribución eficiente y segura para garantizar la satisfacción del cliente

Visión:

La visión sería ser la red de distribución de productos más confiable e innovadora. Legar a tener una amplia red de clientes además de una gran experiencia para el consumidor

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

Sostenibilidad social:

Cumpliría implementando prácticas y políticas que beneficien a las personas además de promover un desarrollo económico inclusivo y responsable.

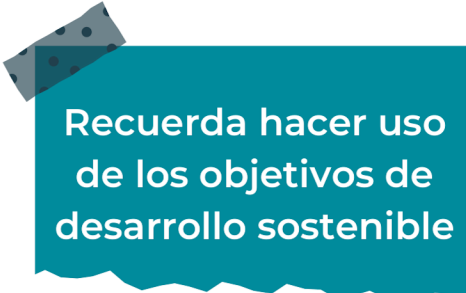
Podríamos implementar prácticas laborales justas, accesibilidad y educación tecnológica, inversiones comunitarias, compromisos públicos y programas

Sostenibilidad ambiental:

En esto debemos minimizar el impacto ambiental, realizando operaciones con una con un bajo impacto en el ambiente reduciendo algunos tipos de recursos y optando por acciones sostenibles además de una política ambiental

Sostenibilidad económica:

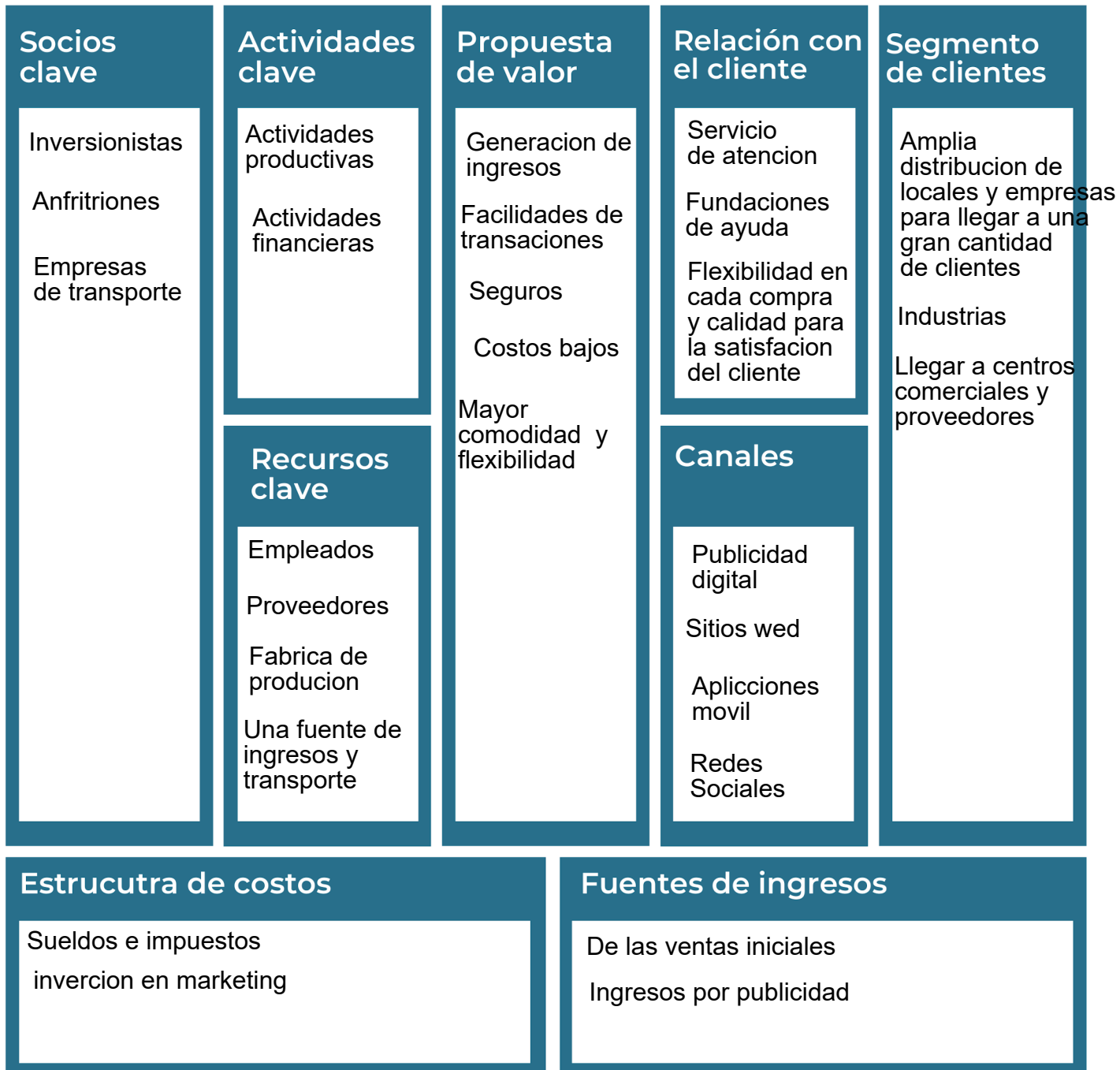
Se busca adoptar acciones que no solo aseguren la rentabilidad a largo plazo, sino que también promuevan el crecimiento económico con estrategias como la diversificación de productos y servicios, proveedores locales, inversiones estratégicas, pensamientos de expansión y la calidad del servicio



Recuerda hacer uso de los objetivos de desarrollo sostenible

Actividad #4

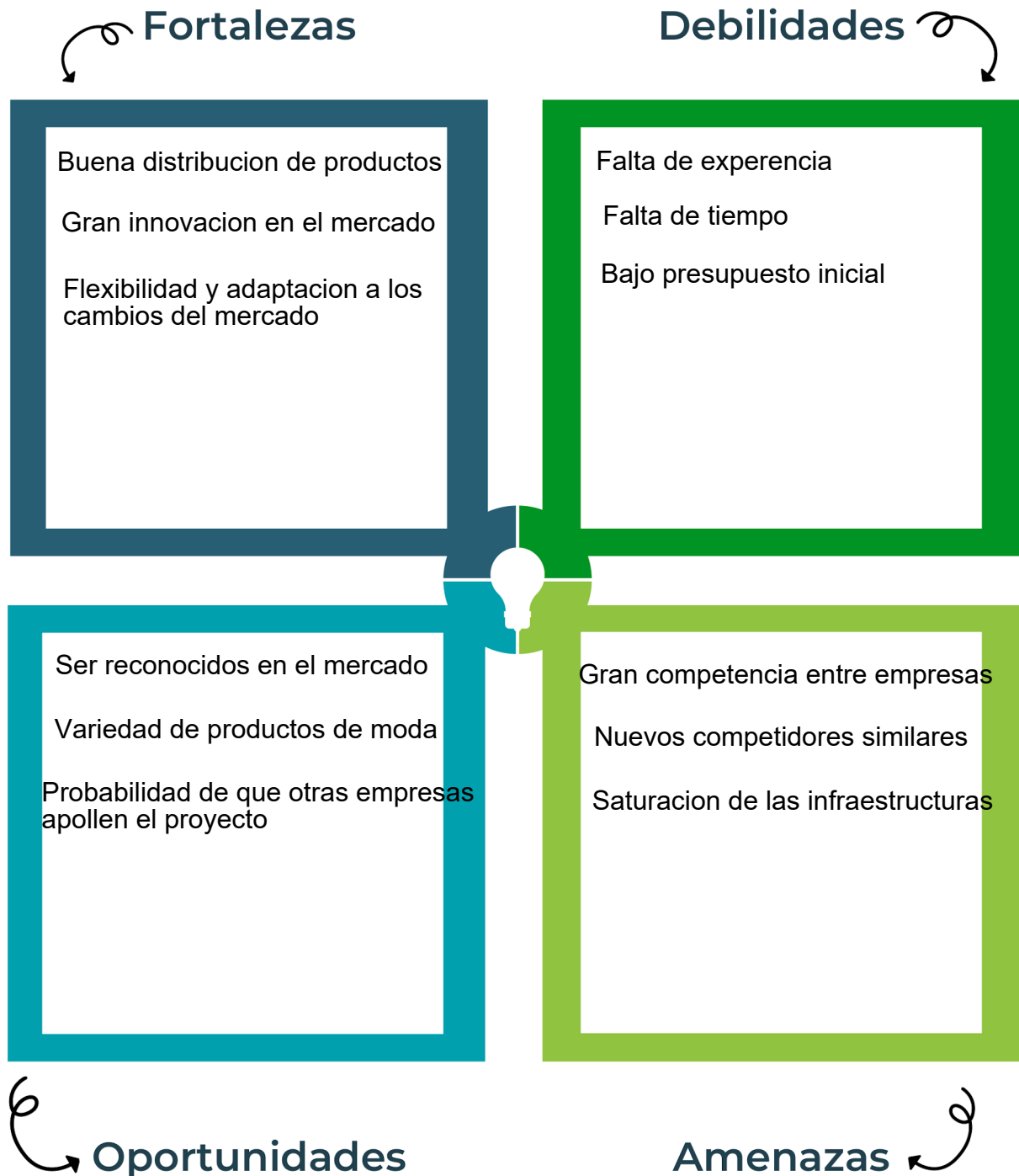
Complete el Modelo de Negocios Canvas.



Recuerda: En la presentación “Modelo de negocio” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:

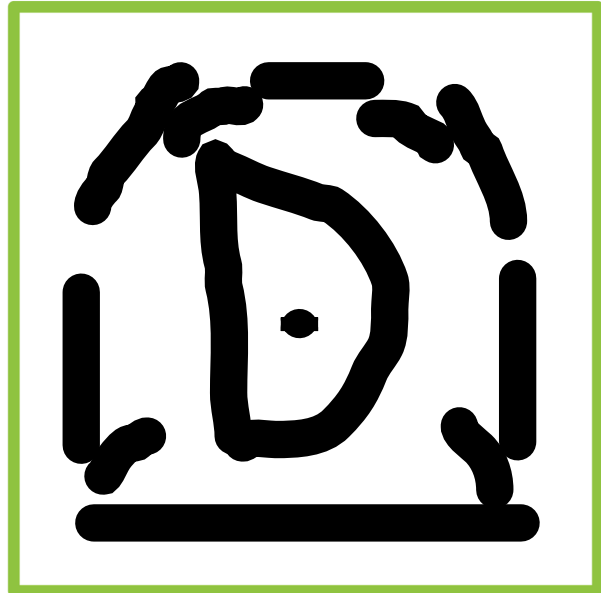


Recuerda: En la presentación “Qué me diferencia” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi primer emprendimiento



Slogan



Innovacion en cada entrega, tecnologia en cada momento, de nuestra distribucion a una sonrisa

Colores principales de mi marca empresarial



Puedes dibujar el logo o hacerlo de forma digital.

Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

Mis costos fijos

- Alquiler del local 3,000 dolares
- Transporte 2,000 dolares
-
-
-
-
-

Mis costos variables

- Partes de los dispositivos 14,000 dolares
- Modelos de computadoras 10,000 dolares
- Heramientas necesarias 9.000 dolares
-
-
-
-

El precio de venta de mi producto / servicio es de:



35,000 mil
dependiendo del producto

Recuerde que los costos variables son unitarios.

Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} \rightarrow \frac{5,000}{35,000 - 10,000} = 0,2$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} \rightarrow 35,000 \times 0,5 = \text{₡ } 17,500$$



Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

Activos

- Equipo informático
- Maquinaria
- Transporte
- Edificios e instalaciones
- Derechos de autor
- Sistemas de seguridad
- Almacenes
- Inventario de productos
- Contrato de distribución
- Cuentas por cobrar

Pasivos

- Prestamos bancarios
- Salarios y beneficios por pagar
- Impuestos a pagar
- Deudas a corto plazo
- Obligaciones laborales
- Bonos e emisiones por pagar
- Gastos de alquiler del local
- Cuentas por pagar a proveedores
- Litidios y contingencias
- Provisions e inventarios



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

Actividad #10

Investigue cuántos productos o servicios existen en el mercado iguales al que mi emprendimiento ofrece.

1-Mauser Electronics es una distribuidora amplia en seleccion de semiconductores y componentes electronicos del mundo .

2-ENERSYS es una ampresa de de amplia experencia y reconocido prestigio en la comersalisacion de soluciones para sistemas dfe energia, telecomunicaciones e infracestructura

3-Incomex es una plataforma lider en distribucio de tecnologia y soluciones de valor ageregado,posee un gran sistema de gestuion y pedido de cada servicio impate un procerdimiento fexible de seleccion en cada pedido de electronicos

La competencia fomenta la actividad empresarial y la eficiencia, da al consumidor más donde elegir y contribuye a bajar los precios y mejorar la calidad.

Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

Importancia de las obligaciones tributarias:

Son fundamentales para el funcionamiento eficiente y equitativo de las sociedades I
permitiendo a los gobiernos financiar servicios esenciales, redistribuir la riqueza,
estabilizar la economía y promover el bienestar general

¿Cómo se liquida una empresa?

Algunos pasos para liquidar una empresa son los siguientes pero los requisitos
para ello pueden variar por lo que es esencial consultar la legislación local y obtener
el asesoramiento adecuado

- Analizar la situación financiera, decisión y aprobación
- Disolución de la sociedad, nombramiento de un liquidador
- Pago de deudas, notificación de autoridades, distribución de activos
- Presentación de documentación, asesoría legal y fase de liquidación empresarial

Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?
(Problema y descripción)

Poder vender los productos de forma segura y de buena calidad para poder satisfacer al cliente, en base a los productos serán más amigables con el ambiente debido a que consumirán menos energía

¿Por qué es importante este tema?
(Justificación)

Para poder ofrecer a la población una buena calidad en productos además de ofrecer una pequeña ayuda

¿Para quiénes lo vamos a hacer?
(Público meta)

Los productos estarán disponibles para todo público

¿Para qué es la actividad?
(Objetivo)

El objetivo es poder ofrecer buena calidad de productos hacia las personas

¿Qué vamos a hacer?
(Actividades)

Primero es empezar poco a poco montando un local luego buscar una variedad de productos y con el tiempo se va desarrollando la mejoría de los productos en la compra y venta

¿Qué queremos lograr?
(Metas y Resultados)

Poder vender y crecer para que en un futuro seamos mayormente reconocidos

¿Qué necesitamos?
(Recursos y materiales)

Es necesario tener a la mano las partes para poder crear el producto además de un transporte y local

¿Cuándo lo vamos a hacer?
(Cronograma)

La primera semana será de la elaboración y compra de los productos

La otra semana se busca donde montar un local junto al transporte

Días después se realiza la venta de los productos

¿Quién lo hace?
(Responsables)

Se realizará de forma familiar en donde cada uno aporta para cada cosa además de un conocido que posee una fábrica de producción

