



Junior  
Achievement  
Costa Rica

Member of JA Worldwide

**35** Years of  
Empowering  
Lives

**YO EMPRENDO**  
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO  
DE TRABAJO**



MINISTERIO DE  
EDUCACIÓN PÚBLICA

DIRECCIÓN DE  
VIDA ESTUDIANTIL

©Junior Achievement Costa Rica, 2024



## Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar **Adobe Acrobat**, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:

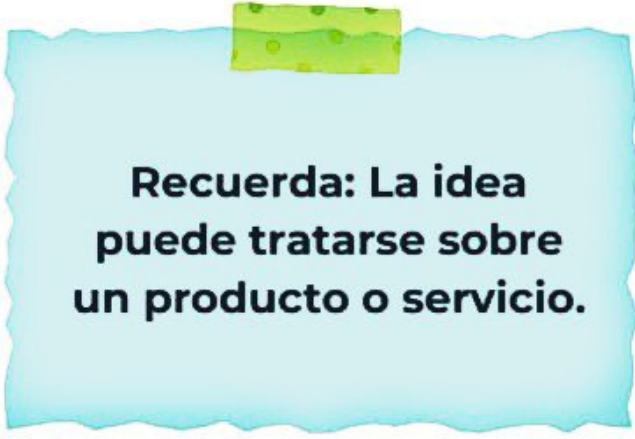


1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

# Actividad #1

Defina la idea de negocio.

La idea de negocio es la razón de ser de una empresa. Su propuesta de valor debe comunicar los beneficios de los productos o servicios que se quieren ofrecer.



**Recuerda: La idea puede tratarse sobre un producto o servicio.**

## Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

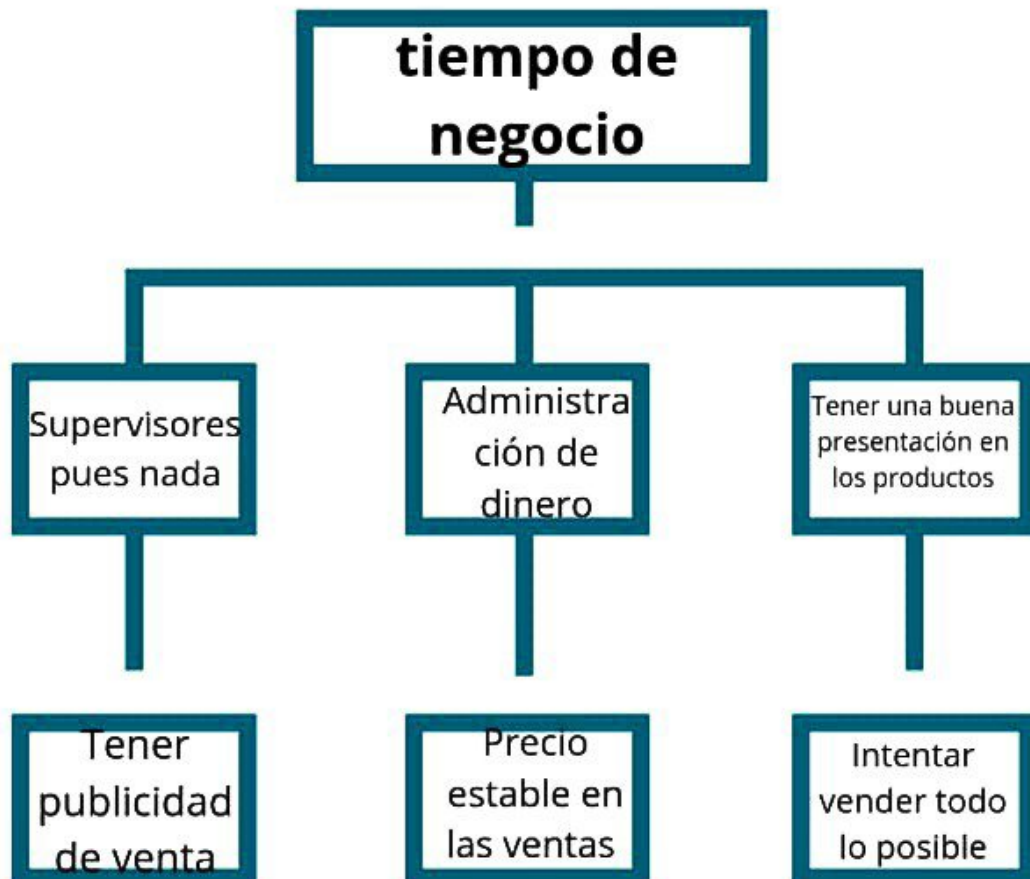
### Misión:

La misión: Lograr tener una empresa con éxito  
para el futuro y lograr con éxito un buen  
emprendimiento

### Visión:

Lograr tener una buena visión de  
nuestro emprendimiento para los  
clientes

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



## Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

### **Sostenibilidad social:**

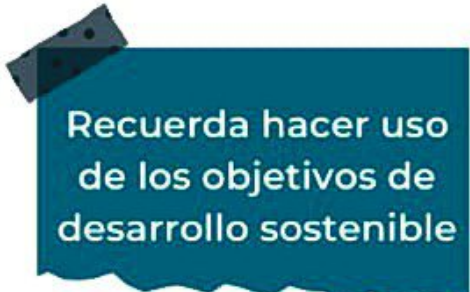
Con la empresa voy a beneficiar a la sociedad  
brindando ayudas y vendiendo los productos  
entre otros

### **Sostenibilidad ambiental:**

Tener una buena sostenibilidad ambiental es  
necesario para una buena presentación de  
ventas

### **Sostenibilidad económica:**

Economía estable y no tener una suma grande de deudas  
Un Administrador que se encargue de los gastos fijos de la  
empresa para no quedar en quiebra



Recuerda hacer uso  
de los objetivos de  
desarrollo sostenible

## Actividad #4

Complete el Modelo de Negocios Canvas.

Socios clave	Actividades clave	Propuesta de valor	Relación con el cliente	Segmento de clientes
Yusmel socio estrategico Esleider socio de las compras de productos Carlos socio inversionista	Contacro con el cliente sobre los productos y intentar que los compre	Mis productos tienen quimicos de limpieza pero no afectan la salud limpia y deja olor a frutas es natural	Aceptar algunas ideas para que el negocio fluya bien	Que tengas una edad mayor a 18 años se aceptan préstamos De varios productos con las posibilidades del cliente
	Recursos clave		Canales	
	Poner nombre a los productos en los cualis estan en venta		En canales podemos publicar productos de las ventas para que las personas vean y compren productos	
Estrucutra de costos		Fuentes de ingresos		
Los gastos se relacionaran a los productos que eaten en venta		Todo fuente de ingresos se realizara mediante tarjetas Bancarias o efectiva mente y tarjetas de credito		



Recuerda: En la presentación "Modelo de negocio" puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

## Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:



Recuerda: En la presentación "Qué me diferencia" puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

## Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi primer emprendimiento



Slogan

"Limpiesa

profunda, frecuencia diaria

Colores principales de mi marca empresarial

Amarillo

Celeste

Anaranjado

Puedes dibujar el logo o hacerlo de forma digital.

## Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

### Mis costos fijos

- 10.000
- 10.000
- 10.000
- 10.000
- 10.000
- 10.000
- 10.000

### Mis costos variables

- 20.000
- 20.000
- 20.000
- 20.000
- 20.000
- 20.000
- 20.000

*El precio de venta de mi producto / servicio es de:*

₴ 30.000

Recuerde que los costos variables son unitarios.

## Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

Punto de equilibrio en unidades  $\rightarrow$

Punto de equilibrio monetario  $\rightarrow$



Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

## Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

### Activos

- Efectivo
- Cuentas por cobrar
- Gastos Y pagos por anticipado
- Valores negociables
- Inventarios
- Propiedades de Invercion
- Bonos a corto plazo
- Seguros pagados por adelante
- Productos terminados para las ventas
- Materias primas

### Pasivos

- Deudas
- Prestamo
- Fiado
- Fecha de vencimiento
- Decadensia
- Cuentas por pagar
- Impuestos por pagar
- Arquiler
- Intereses
- Bonos



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

## Actividad #10

Investigue cuántos productos o servicios existen en el mercado iguales al que mi emprendimiento ofrece.

En el mercado de productos de limpieza en español existen más de 1.190 empresas dedicadas a la fabricación de productos de limpieza

La competencia fomenta la actividad empresarial y la eficiencia, da al consumidor más donde elegir y contribuye a bajar los precios y mejorar la calidad.

## Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

### *Importancia de las obligaciones tributarias:*

Los ingresos son la principal fuente de ingresos del Gobierno necesarios para financiar servicios públicos esenciales como educación, salud, infraestructuras y seguridad entre otros.

### *¿Cómo se liquida una empresa?*

La decisión de liquidar una empresa generalmente se toma en una asamblea de accionistas o según lo establecido en los estatutos de la empresa. Se debe designar a un liquidador o equipo de liquidadores para llevar a cabo el proceso.

# Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?  
(Problema y descripción)

El tema que me intereza es yo emprendo

¿Por qué es importante este tema?  
(Justificación)

Es importante porque nos enseña como manejar una empreza

¿Para quiénes lo vamos a hacer?  
(Público meta)

Los vamos hacer para las personas que necesitan de empresas y negocios

¿Para qué es la actividad?  
(Objetivo)

Para aprender y sobrellevar una empreza

¿Qué vamos a hacer?  
(Actividades)

Vamos a crear una empreza en la cual nos ayudara y hacer productos he invertir en ello

¿Qué queremos lograr?  
(Metas y Resultados)

Queremos lograr tener una empreza con exito y tener ganancias sobre los productos

¿Qué necesitamos?  
(Recursos y materiales)

Necesitamos dinero terreno y cretividad y paciencia para lograr tener exito en nuestro negocio

¿Cuándo lo vamos a hacer?  
(Cronograma)

Lo vamos hacer cuando tengamos la empresa para poder iniciar el negocio y que tenga un tamaño estable para los productos

¿Quién lo hace?  
(Responsables)

El que lo hace responsable es el patron el jefe decide que hacer y que no hacer como incertir en un producto

# NOTAS

En mis notas dejare que en este libro  
puse en practica todo lo aprendido  
anterior mente y es muy cretivo para mi  
y me gusto mucho llenarlo