



**Junior
Achievement
Costa Rica**

Miembro de JA Worldwide

35

Years of
Empowering
Lives

YO EMPRENDO
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO
DE TRABAJO**



**SERVICIO COMUNAL
ESTUDIANTIL**



**MINISTERIO DE
EDUCACIÓN PÚBLICA**

**DIRECCIÓN DE
VIDA ESTUDIANTIL**

©Junior Achievement Costa Rica, 2024



Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar **Adobe Acrobat**, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:



1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

Actividad #1

Defina la idea de negocio.

La idea de negocio propuesta es crear una plataforma en línea que conecte a personas que buscan servicios de cuidado de mascotas con cuidadores certificados y de confianza. Esta plataforma ofrecerá una variedad de servicios, como paseos diarios, cuidado de día, alojamiento durante las vacaciones y servicios de emergencia. Los usuarios podrán reservar y pagar por los servicios a través de la plataforma, brindando comodidad y tranquilidad a los dueños de mascotas, al tiempo que ofrecerá una oportunidad de ingresos a los cuidadores de mascotas apasionados.

Recuerda: La idea puede tratarse sobre un producto o servicio.

Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

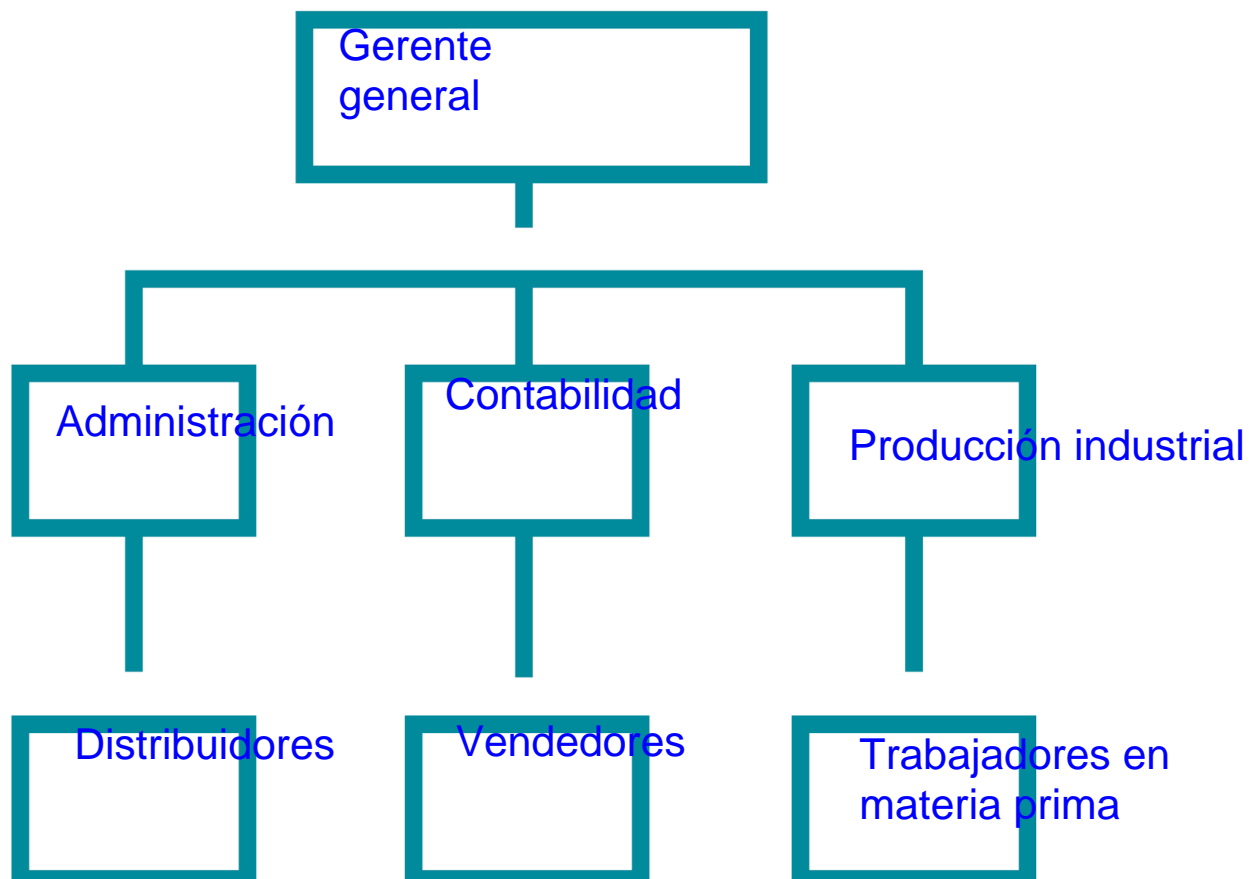
Misión:

Llegar a que todos prueben los productos de la empresa

Visión:

Tener una buena publicidad para crecer mi marca

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

Sostenibilidad social:

Incluyendo a todas las personas

Sostenibilidad ambiental:

Procurando adquirir maquinaria no contaminante

Sostenibilidad económica:

Desarrollando un sistema de organización financiera y que vaya con las políticas de la sociedad y región

Recuerda hacer uso de los objetivos de desarrollo sostenible

0

Actividad #4

Complete el Modelo de Negocios Canvas.

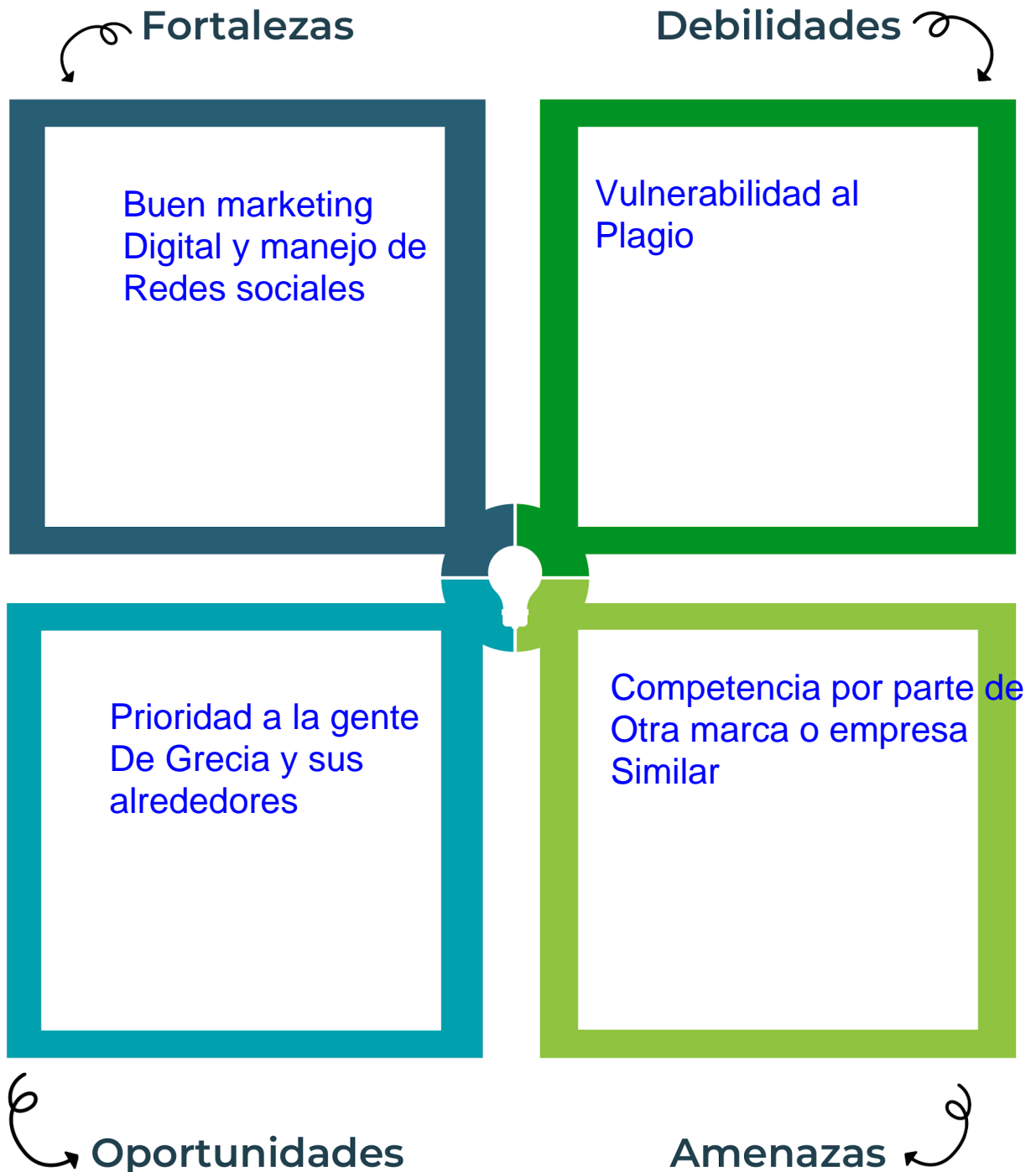
Socios clave	Actividades clave	Propuesta de valor	Relación con el cliente	Segmento de clientes
Empresarios Moderadores Financistas	Campañas publicitarias	En la bolsa de valores	Customer service de calidad	Abarcar toda la población con posibilidad de adquirir productos
	Recursos clave		Canales	
	Servicios para los trabajadores Suficiente material para producción		Campañas Publicidad	
Estructura de costos			Fuentes de ingresos	
Contabilidad responsable			Inversionistas con acciones de la empresa	



Recuerda: En la presentación “Modelo de negocio” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:



Recuerda: En la presentación “Qué me diferencia” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi primer emprendimiento



Es un oso panda sentado
En una computadora

Slogan



Si podemos soñarlo, podemos crearlo

Colores principales de mi marca empresarial



Azul Blanco Verde

Puedes dibujar el logo o hacerlo de forma digital.

Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

Mis costos fijos

- Sistema de software
- Salarios
- Servicios en la oficina
- Alquiler del lugar
- Gasolina del transporte
-
-

Mis costos variables

- Bonos para los los trabajadores
- Descuentos o regalías
- Fiestas empresariales
- Maquinaria de última tecnología
-
-

El precio de venta de mi producto / servicio es de:



6 dolares mensuales

Recuerde que los costos variables son unitarios.

Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

Punto de equilibrio en unidades \rightarrow 446 unidades mensuales

Punto de equilibrio monetario \rightarrow ₡ 1 397 355 colones mensuales



Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

Activos

- Cebtro de oficinas
- Transporte de la empresa
-
-
-
-
-
-
-
-

Pasivos

- Deudas del capital
- Salarios
-
-
-
-
-
-
-
-



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

Actividad #10

Investigue cuántos productos o servicios existen en el mercado iguales al que mi emprendimiento ofrece.

Hay una grande demanda en el tema de software, hardware, sistemas, programas y análisis en el mercado, de manera exponencial se ve reflejado el cambio tecnológico, la mayoría de aparatos o computadoras analógicas pasan a ser digitales, facilitando su sistema y haciendo más eficiente para que cumpla su función, si hay mucha competencia pero a nivel de futuro más bien va a faltar empresas de servicios tecnológicos, ya que cada vez más se ven este tipo de casos, si hay productos similares a los que ofrecemos pero con un costo más alto y no tienen la misma calidad, debido a que la maquinaria que usamos es más avanzada y su tiempo de producción es menor, entonces se puede producir más por menos recursos generales

La competencia fomenta la actividad empresarial y la eficiencia, da al consumidor más donde elegir y contribuye a bajar los precios y mejorar la calidad.

Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

Importancia de las obligaciones tributarias:

El cumplimiento tributario garantiza que cada individuo y empresa contribuyan de manera proporcional a su capacidad económica.

Estabilidad Económica: La recaudación tributaria es vital para mantener la estabilidad económica y financiera del país.

¿Cómo se liquida una empresa?

La liquidación es el proceso de extinción de una empresa. En este proceso se pagan todas las deudas y se reparten todos los bienes entre los acreedores. El liquidador se encarga de gestionar los activos durante este periodo.

Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?
(Problema y descripción)

Realizar y resolver actividades en la vida cotidiana más fáciles y eficiente, usando tecnologías

¿Por qué es importante este tema?
(Justificación)

Cada vez y en todo los ámbitos se va implementando más sistemas tecnológicos y menos manuales o analógicos

¿Para quiénes lo vamos a hacer?
(Público meta)

Especialmente para otras empresas de producción, aeropuertos, servicios, zonas francas

¿Para qué es la actividad?
(Objetivo)

Buscar una manera de
Facilitar la vida de los
Usuarios o mejorar ciertos
Procesos de producción
O inducción

¿Qué vamos a hacer?
(Actividades)

Promocionar la empresa
Y generar un revuelo
En muchas zonas del país

¿Qué queremos lograr?
(Metas y Resultados)

Abarcar todos los
Usuarios posibles
En terreno
costarricense
Y expandirnos a
todo LATAM

¿Qué necesitamos?
(Recursos y materiales)

Sistemas de software,
Computadoras, oficinas
Maquinaria para el
Hardware o aparatos

¿Cuándo lo vamos a hacer?
(Cronograma)

Tenemos un tiempo
Entre desarrollo de la
empresa,
Capital, servicios y demás
De aproximadamente
2 años empezar a sacar
Inventario

¿Quién lo hace?
(Responsables)

Personas
capacitadas
Ingenieros en
sistemas
industriales,
administradores de
empresas,
contadores

NOTAS

Todo muy bien, expone una dinámica interesante
Para idear un plan de negocios y una empresa