



**Junior
Achievement
Costa Rica**

Miembro de JA Worldwide



Years of
Empowering
Lives

YO EMPRENDO
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

CUADERNO DE TRABAJO



**MINISTERIO DE
EDUCACIÓN PÚBLICA**

**DIRECCIÓN DE
VIDA ESTUDIANTIL**



Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar **Adobe Acrobat**, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:

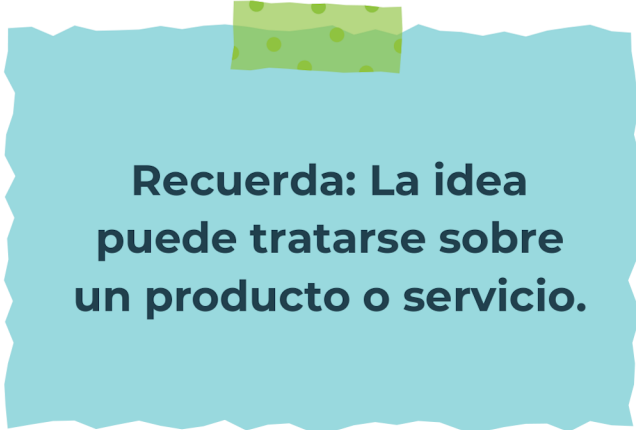


1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

Actividad #1

Defina la idea de negocio.

la idea de mi negocio va a ser un restaurante, negocio es como un
sueño de una persona de hacer y vender cosas que le gustan
o que hace, la idea de un negocio conlleva a varias responsabilidades
pero si la persona esta decidida a cumplirlas, entonces puede tener
su negocio



**Recuerda: La idea
puede tratarse sobre
un producto o servicio.**

Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

Misión:

conseguir empleados para aumentar la publicidad del restaurante

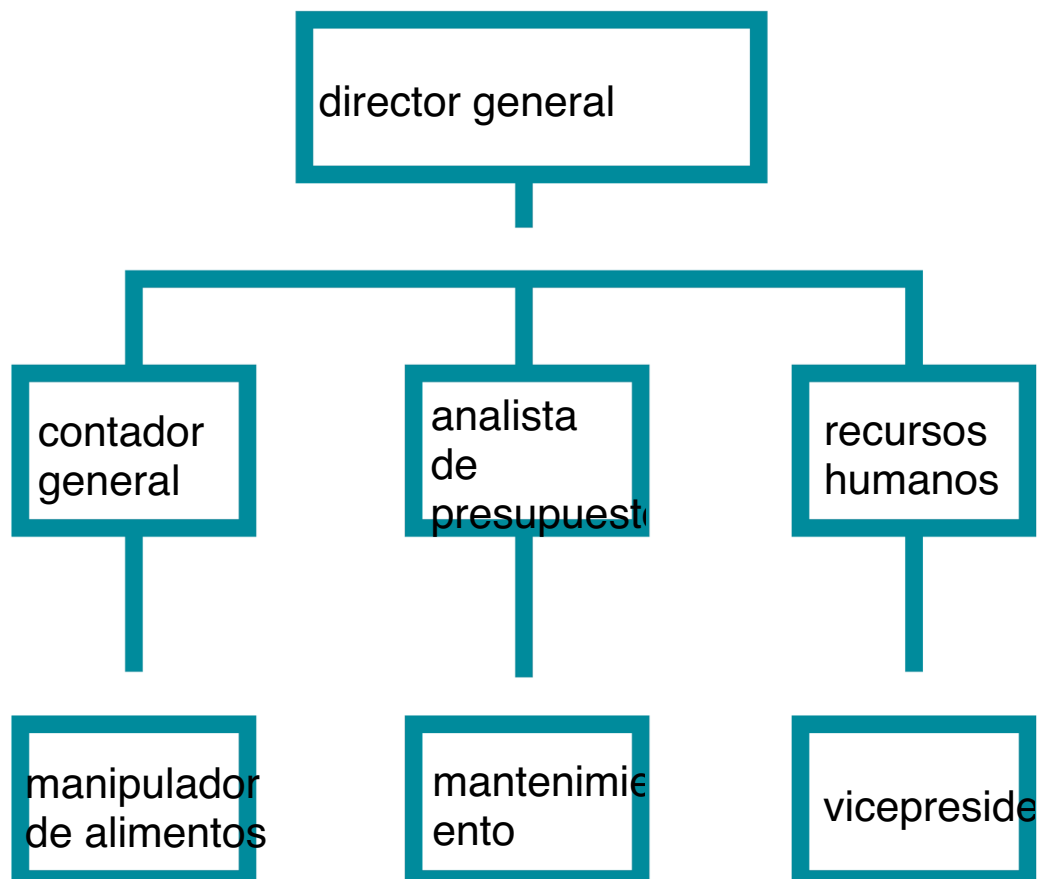
y aumentar las ganancias y que lleguen mas clientes

Visión:

que los clientes disfruten de mi comida y que pasen un rato

lindo en mi restaurante, que saquemos buena ganancia y
que lleguen mas empleados

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

Sostenibilidad social:

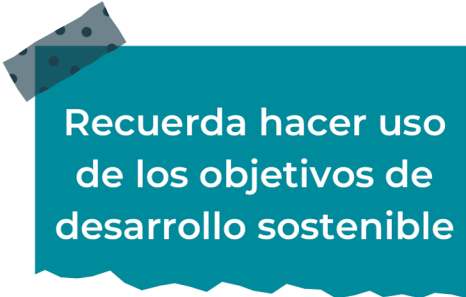
vamos a tener empleados muy amables que van a ayudar a llamar la atención de los clientes y a socializar con los demás y tener un lindo servicio al cliente

Sostenibilidad ambiental:

vamos a sembrar muchos árboles para que de un toque natural y ambiental

Sostenibilidad económica:

con la ayuda social y ambiental esperamos atraer clientes, y con esos clientes, la economía del restaurante va a mejorar mucho



Recuerda hacer uso
de los objetivos de
desarrollo sostenible

Actividad #4

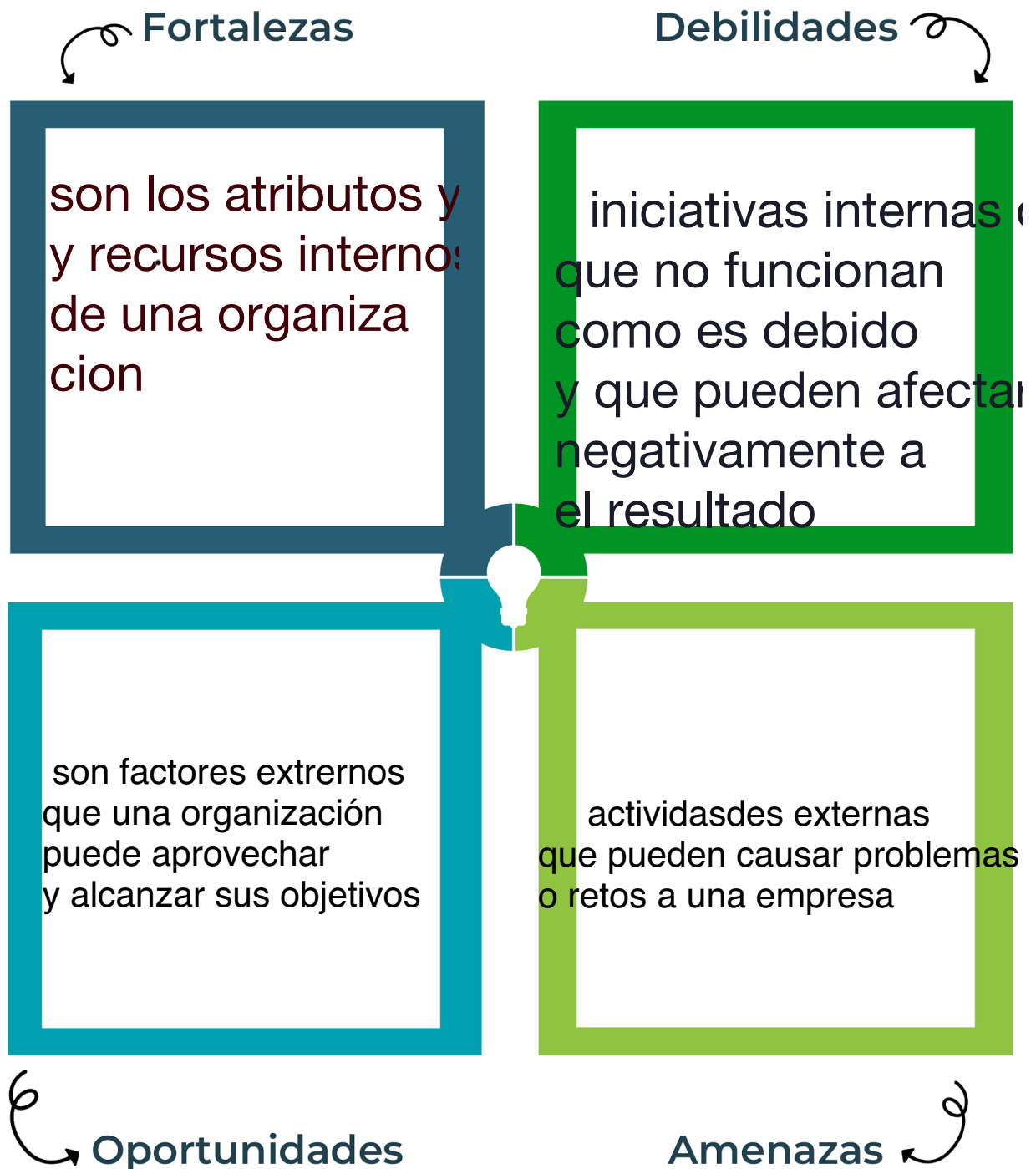
Complete el Modelo de Negocios Canvas.

Socios clave	Actividades clave	Propuesta de valor	Relación con el cliente	Segmento de clientes
proveedores franquicias dueños de restaurantes	rifas actividades con clientes	comida servida rápidamente comida con buena presentación	paginas web restaurantes	jóvenes clientes que les guste la rapidez familias precio
	Recursos clave		Canales	
	ingredientes ubicaciones de los restaurantes		•centros comerciales	
Estructura de costos pago de empleados, gastos en alimentos costos de materia prima			Fuentes de ingresos venta de comidas, bebidas, postres, platos especiales	

Recuerda: En la presentación “Modelo de negocio” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:



Recuerda: En la presentación “Qué me diferencia” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi
primer
emprendimiento



Slogan



la comida sera lo mejor que cualquier lugar

Colores
principales de mi
marca
empresarial



gris

negro

blanco

Puedes dibujar el
logo o hacerlo de
forma digital.

Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

Mis costos fijos

- casado simple 3500¢
- ceviche 1000¢
- casado full 4000¢
- papas y pollo 3000¢
- acompañamiento 400
- papas bacon 3000¢
- fideos con salsa 2000

Mis costos variables

- hamburguesa 3000¢
- rice and bean 3500¢
- cafe frio 1500¢
- capuchino 2000¢
- salchipapas 2500¢
- nuguetts 2000¢
- papasfiesta 4500¢

*El precio de venta de mi
producto / servicio es de:*



20.000

Recuerde que los costos
variables son unitarios.

Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} \rightarrow 13,500$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} \rightarrow \text{₡ } 25,670$$



Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

Activos

- pago ingredientes
- inventarios
- pago patente
- bienes inmuebles
- pago local
- acciones
- salario empleados
- mobiliario
- maquinaria
- Mat cocina

Pasivos

- prestamos a corto plazo
- sobregiros
- depositos clientes
- cuentas por pagar
- operaciones interrumpidas
- garantia de productos
- obligaciones
- bienes de retiro
- pago de servicios
- equipos de calidad



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

Actividad #10

Investigue cuántos productos o servicios existen en el mercado iguales al que mi emprendimiento ofrece.

hay mas de 20 locales en los que se pueden digerir la misma comida que mi negocio ofrece

La competencia fomenta la actividad empresarial y la eficiencia, da al consumidor más donde elegir y contribuye a bajar los precios y mejorar la calidad.

Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

Importancia de las obligaciones tributarias:

pagando tributacion mes a mes para tener un buen rendimiento

¿Cómo se liquida una empresa?

la extincion de tu negocio o empresa

a travez de estos saldrán todas tus deudas pendientes frente a terceros

Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?
(Problema y descripción)

la produccion de buena comida para los clientes

¿Por qué es importante este tema?
(Justificación)

para ganar buen capital y para que los clientes esten satisfechos

¿Para quiénes lo vamos a hacer?
(Público meta)

para los clientes

¿Para qué es la actividad?
(Objetivo)

para elaborar un buen restaurante

¿Qué vamos a hacer?
(Actividades)

venta de comidas a un buen precio

¿Qué queremos lograr?
(Metas y Resultados)

agrandar el emprendimiento

¿Qué necesitamos?
(Recursos y materiales)

un local, los productos de comida y los muebles de cocina

¿Cuándo lo vamos a hacer?
(Cronograma)

para un buen futuro a corto plazo

¿Quién lo hace?
(Responsables)

mi persona

