



**Junior
Achievement
Costa Rica**

Miembro de JA Worldwide

35

Years of
Empowering
Lives

YO EMPRENDO
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO
DE TRABAJO**



**SERVICIO COMUNAL
ESTUDIANTIL**



**MINISTERIO DE
EDUCACIÓN PÚBLICA**

**DIRECCIÓN DE
VIDA ESTUDIANTIL**

©Junior Achievement Costa Rica, 2024



Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar **Adobe Acrobat**, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:



1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

Actividad #1

Defina la idea de negocio.

Quiero hacer una barbería, por que es algo que me gusta y además asi le puedo dar trabajo a más personas

Recuerda: La idea puede tratarse sobre un producto o servicio.

Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

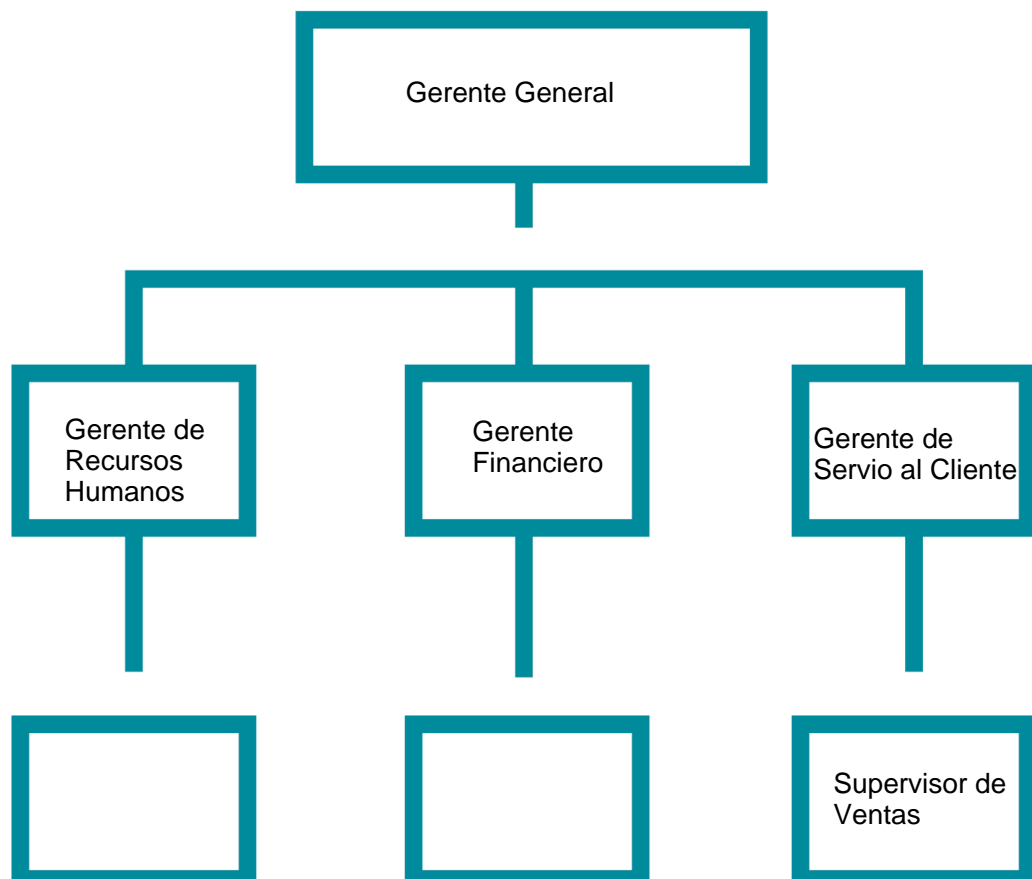
Misión:

Tener un público satisfecho con los productos y servicios brindados

Visión:

Expandirse a nivel local y tener la mayor cantidad de clientes

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

Sostenibilidad social:

Tener una forma de trabajo accesible a todas las personas, de esta forma ayudar con empleos a quienes lo ocupen.

Brindar los servicios de la mejor manera posible para agradar al público

Sostenibilidad ambiental:

Evitar la contaminación en el negocio

Sostenibilidad económica:

Tener un ahorro, y los mejores precios al comprar productos para el abastecimiento del local

Recuerda hacer uso de los objetivos de desarrollo sostenible

Actividad #4

Complete el Modelo de Negocios Canvas.

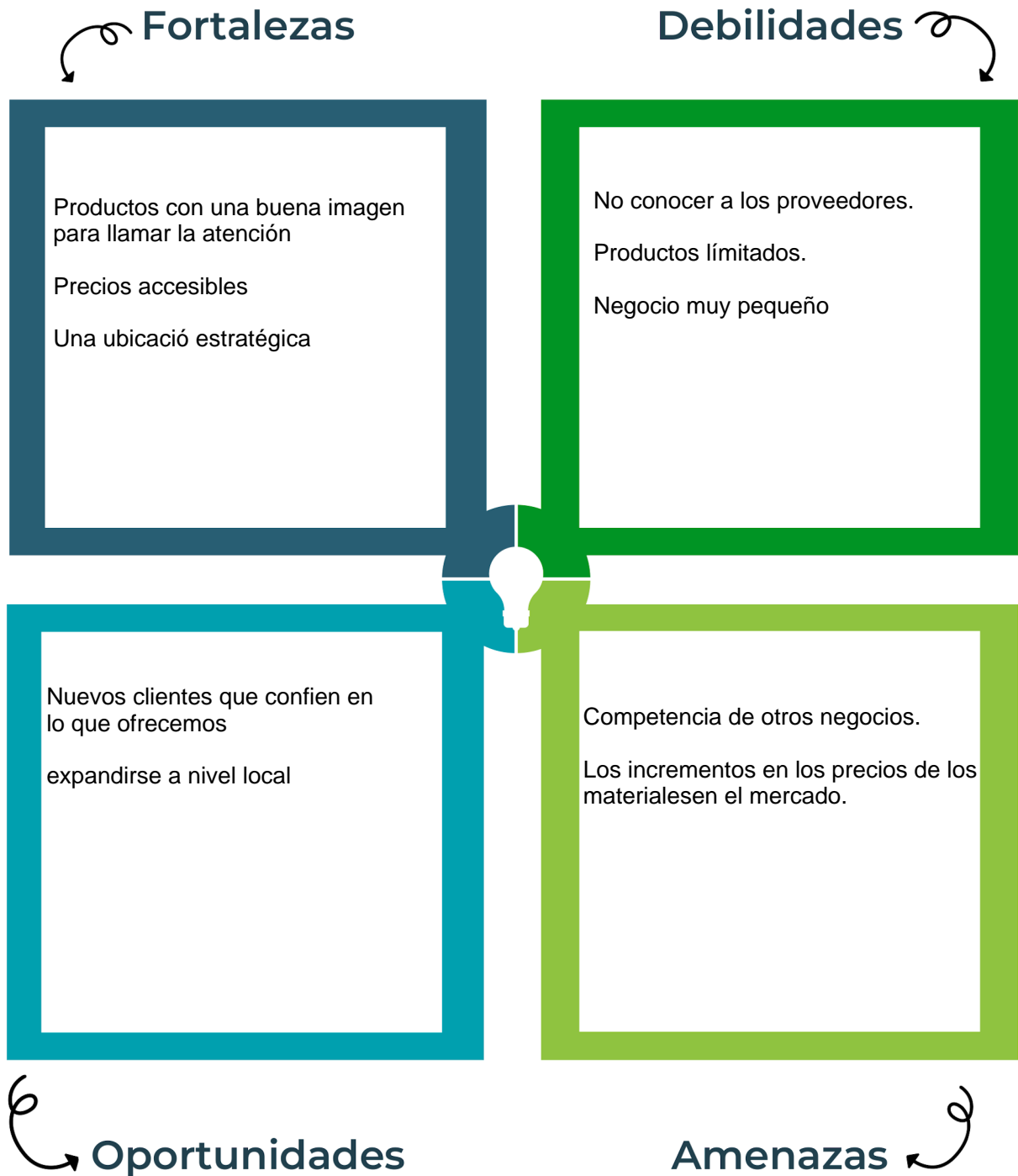
Socios clave Proveedores Familia	Actividades clave Invertir dinero para general utilidades en el negocio	Propuesta de valor Teniendo varias formas de pago y horarios flexibles	Relación con el cliente En el local	Segmento de clientes Todo público que requiera de los servicios que se ofrecen
	Recursos clave Local comercial Empleados		Canales Redes Sociales Barbería	
Estructura de costos Publicidad, pago a los proveedores, sueldos a cada empleado, gastos imprevistos ya sea en productos o mantenimiento del local.			Fuentes de ingresos Ventas y Crédito	



Recuerda: En la presentación “Modelo de negocio” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:



Recuerda: En la presentación “Qué me diferencia” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi primer emprendimiento



Slogan



Luce de tu mejor manera

Colores principales de mi marca empresarial



Puedes dibujar el logo o hacerlo de forma digital.

Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

Mis costos fijos

- Alquiler 2.500.000
- Electricidad 700.000
- Agua 150.000
- Internet 50.000
- Publicidad 100.000
- Salario 700.000
-

Mis costos variables

- Proveedores 3.000
-
-
-
-
-
-

El precio de venta de mi producto / servicio es de:



25,000

Recuerde que los costos variables son unitarios.

Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

Punto de equilibrio en unidades \rightarrow

Punto de equilibrio monetario \rightarrow



Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

Activos

●	Equipo
●	Moviliario
●	Patentes
●	
●	
●	
●	
●	
●	
●	

Pasivos

●	Inventario
●	Proveedores
●	Salarios
●	Préstamos
●	
●	
●	
●	
●	
●	



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

Actividad #10

Investigue cuántos productos o servicios existen en el mercado iguales al que mi emprendimiento ofrece.

A nivel de Grecia hay un aproximado de unas 10 tiendas de joyas (únicamente) y tiendas que vendan joyas sin ser específicamente este su producto, un aproximado de 60. sin embargo, con las características que ofrece mi negocio, solo se encuentran al rededor de unas 15 tiendas

La competencia fomenta la actividad empresarial y la eficiencia, da al consumidor más donde elegir y contribuye a bajar los precios y mejorar la calidad.

Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

Importancia de las obligaciones tributarias:

Al pagar los impuestos, nos garantiza operar con normalidad nuestro trabajo , según lo que permita el Estado

¿Cómo se liquida una empresa?

Primero se deben cancelar todas las cuentas por pagar, luego se gestiona el pago de todas las personas que tienen cuentas or pagar en la tienda y por último se reparte el patrimonio que queda entre los socios del negocio.

Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?
(Problema y descripción)

Tener el conocimiento requerido para emprender un negocio

¿Por qué es importante este tema?
(Justificación)

Porque me enseña conceptos y situaciones en las que me puedo enfrentar en un futuro

¿Para quiénes lo vamos a hacer?
(Público meta)

Actualmente estudiantes, sin embargo, dentro de poco podría ser nuestra oportunidad de negocio

¿Para qué es la actividad?
(Objetivo)

Para conocer de temas importantes como lo son las finanzas y como organizarse

¿Qué vamos a hacer?
(Actividades)

Módulos con videos explicando, para luego tener que poner en práctica nuestros conocimientos mediante cuestionarios

¿Qué queremos lograr?
(Metas y Resultados)

Queremos que estos conocimientos nos sirvan en un futuro, ya que estos son de suma importancia al entrar en un ámbito laboral al que nos vamos a enfretar en poco tiempo al ser adultos.

¿Qué necesitamos?
(Recursos y materiales)

Progamas y dispositivos electrónicos con acceso a internet

¿Cuándo lo vamos a hacer?
(Cronograma)

Durante en curso lectivo, acomodando mi tiempo

¿Quién lo hace?
(Responsables)

Nosotros los estudiantes

