Junior Achievement Costa Rica

Miembro de JA Worldwide

35 Years of Empowering Lives

YO EMPRENDO

JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

CUADERNO DE TRABAJO

SERVICIO COMUNAL ESTUDIANTIL

MINISTERIO DE EDUCACIÓN PÚBLICA / DIRECCIÓN DE VIDA ESTUDIANTIL

©Junior Achievement Costa Rica, 2024

Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar Adobe Acrobat, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:

1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

Actividad #1

Defina la idea de negocio.

Mi idea de negocio es relacionado a una pastelería elegante y acogedora, donde los clientes puedan disfrutar de una amplia selección de postres artesanales, desde exquisitos pasteles decorados hasta delicadas galletas y cupcakes creativos. Su enfoque estaría en la calidad de los ingredientes, utilizando productos frescos y naturales para garantizar un sabor excepcional en cada bocado.

Además de la venta al público, ofreceriamos servicios de catering para eventos como bodas, cumpleaños y reuniones corporativas, adaptando las creaciones a las necesidades y gustos específicos de cada cliente.

Para atraer a los entusiastas de la repostería, se podria organizar clases y talleres donde se enseñe técnicas de decoración de pasteles y creación de postres, brindando a los participantes la oportunidad de aprender de expertos y llevarse a casa sus propias creaciones deliciosas.

Recuerda: La idea puede tratarse sobre un producto o servicio.

Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

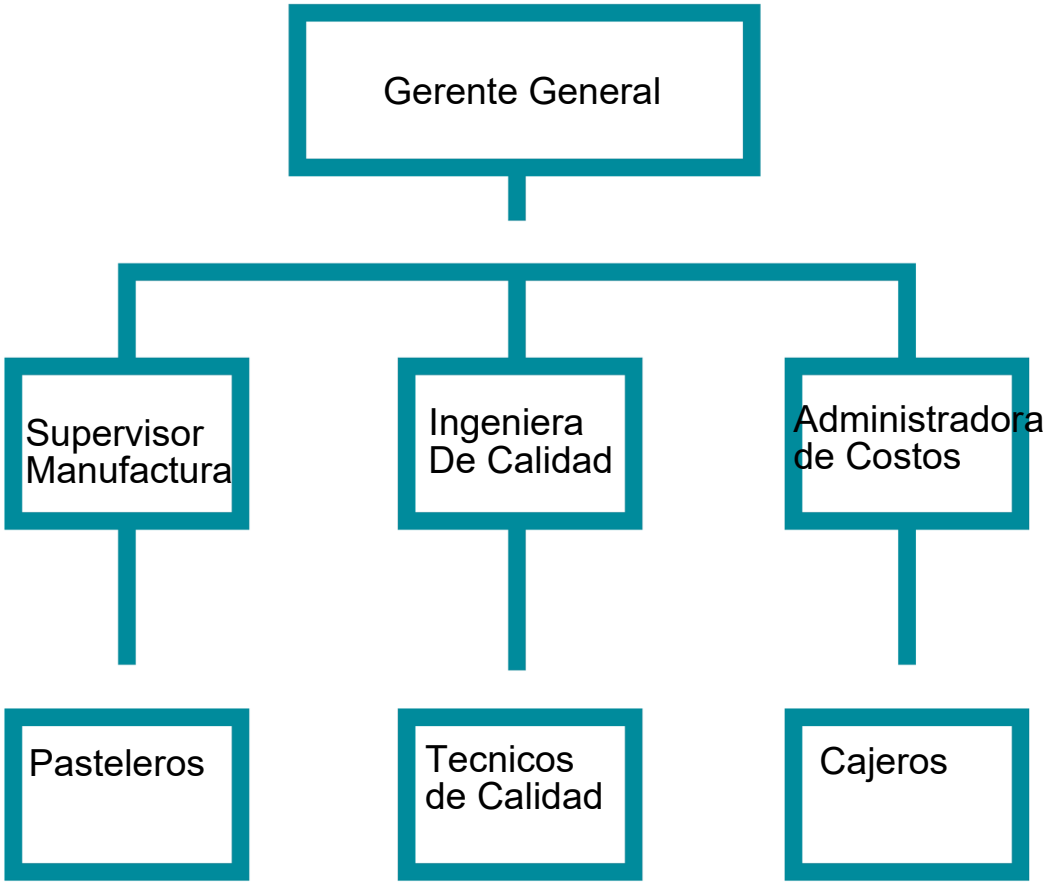
Misión:

Nuestra misión es endulzar la vida de nuestros clientes, ofreciendo productos de alta calidad elaborados con pasión y creatividad, mientras nos esforzamos por ser un lugar acogedor donde las personas puedan disfrutar de momentos especiales y crear recuerdos dulces.

Visión:

Nos vemos como la principal referencia en el mundo de la repostería, siendo reconocidos por nuestra innovación constante, excelencia en la calidad de nuestros productos y por crear experiencias memorables para nuestros clientes en cada bocado.

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

Sostenibilidad social:

Haciendo practicas laborales
Inversiones de la comunidad
Promocionespara la diversidad y la equidad

Sostenibilidad ambiental:

Utilizando ingredientes sostenibles
Haciendo reducciones de residuos
Con embalajes eco-amigables
con la gestion del agua

Sostenibilidad económica:

Haciendo inversiones en innovaciones
Con colaboraciones estrategicas
Diversificacion de ingresos

Recuerda hacer uso de los objetivos de desarrollo sostenible

Actividad #4

Complete el Modelo de Negocios Canvas.

Socios clave

Empezara con un gerente general, que se encargara de iniciar la empresa, para luego buscar un respectivo encargado de supervision, calidad y costos.

Actividades clave

Crear un plan de negocios, y tener un producto definido con su diseño.

Recursos clave

Tener un equipo definido, Compra de ingredientes y desarrollo del mismo

Propuesta de valor

Contemplando una modalidad Virtual y presencial, donde el producto se venda tanto de forma individual como en paquetes

Relación con el cliente

Garantizar una buena calidad en sabor y salud del producto

Canales

Utilizacion de Redes Sociales, medios de comunicacion, repartidores.

Segmento de clientes

Comparar el producto en precio y sabor con empresas mas prestigiosas.

Estrucutra de costos

Los gastos dependen de las ganancias que se obtengan en el transcurso del tiempo

Fuentes de ingresos

Del banco, utilizando un prestamo inicial como metodo de arranque y ahorros.

Recuerda: En la presentación “Modelo de negocio” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:

Fortalezas

son vistas como todas aquellas acciones que una organizacion realiza de una forma efectiva para satisfacer las necesidades de los clientes, por lo que estas se convierten en capacidad

Debilidades

Estas son todas aquellas iniciativas que no funcionan dentro de la empresa como es debido. La identificacion de estas debilidades ofrece la empresa un mejor punto de partida para mejorar proyectos deseados

Oportunidades

Una vez que los gerentes lograron identificar las fortalezas que mantienen a nivel interno, se hace necesario igualmente tomar en cuenta los factores externos que pueden afectar positiva o negativamente a esas fortalezas

Amenazas

Son aspectos externos no tan positivos que dificultan la capacidad de la empresa para atender las necesidades de sus clientes

Recuerda: En la presentación "Qué me diferencia" puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi primer emprendimiento

Slogan

Endulzamos tus momentos, creando recuerdos en cada bocado

Colores principales de mi marca empresarial

Azul pastel	Rosado pastel	verde pastel

Puedes dibujar el logo o hacerlo de forma digital.

Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

Mis costos fijos

- Alquiler de local
- Salarios de personal
- Seguro del local
- Licencias y permisos
- Gastos administrativos
- Publicidad y Marketing
- Servicios publicos

Mis costos variables

- Materiales
- Embalaje y Envases
- Costos de transporte
- Costos de transporte
-
- Mantenimiento
-

El precio de venta de mi producto / servicio es de:

₡ 8.000 docena de cupcakes

Recuerde que los costos variables son unitarios.

Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{\text{(Precio de venta - costo variable total)}}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta x punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

Punto de equilibrio en unidades → {100,000}{7,950}

Punto de equilibrio monetario → ₡ 12.58

Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

Activos	*Pasivos*
Dinero	prestamos
Cuentas por cobrar	impuestos
materiales	salarios
Vehiculos	Gastos acumulados

Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.

Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

Actividad #10

Investigue cuántos productos o servicios existen en el mercado iguales al que mi emprendimiento ofrece.

En el mercado existen muchas reposterias que ofrecen productos y servicios similares a los que mi emprendimiento ofrece, especialmente en el ambito de pasteles personalizados

La competencia fomenta la actividad empresarial y la eficiencia, da al consumidor más donde elegir y contribuye a bajar los precios y mejorar la calidad.

Actividad #11

Determine cúal es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

Importancia de las obligaciones tributarias:

Son Vitales para el desarrollo y mantenimiento de una sociedad funcional y equitativa. Cumplir con estas obligaciones no solo es un deber legal, sino que tambien una responsabilidad social que beneficia a toda la comunidad

¿Cómo se liquida una empresa?

Este proceso puede ser complejo y varia segun la juridisdiccion, pero generalmente sigue estos pasos:

Decision de liquidacion
nombramiento de un liquidar
Inventario y Evaluacion de activos y pasivos
Notificacion a acreedores y deudores

Guia para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa? (Problema y descripción)	La economia, porque se puede conocer mas del tema
¿Por qué es importante este tema? (Justificación)	Nos ayuda a diferenciar un mercado competitivo y a aprender mas sobre los otros temas
¿Para quiénes lo vamos a hacer? (Público meta)	para el publico que vamos a presentar

¿Para qué es la actividad? (Objetivo)	¿Qué vamos a hacer? (Actividades)	¿Qué queremos lograr? (Metas y Resultados)
Para tener conocimiento de como manejar una empresa desde el lado del emprendimiento	Responder cuetionarios Hacer un video	-Generar ingresos -Aprender nuevas formas para vender - como se maneja una empresa

¿Qué necesitamos? (Recursos y materiales)	¿Cuándo lo vamos a hacer? (Cronograma)	¿Quién lo hace? (Responsables)
-Dinero -Conocimiento -Estudio -Disiplina	En la computadora mediante conexion a internet	Nosotros, ya que somos los responsables

Junior Achievement Costa Rica
Miembro de JA Worldwide

35 Years of Empowering Lives

NOTAS

SERVICIO COMUNAL ESTUDIANTIL

MINISTERIO DE EDUCACIÓN PÚBLICA / DIRECCIÓN DE VIDA ESTUDIANTIL

©Junior Achievement Costa Rica, 2024