



**Junior
Achievement
Costa Rica**

Miembro de JA Worldwide

35

Years of
Empowering
Lives

YO EMPRENDO
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO
DE TRABAJO**



**SERVICIO COMUNAL
ESTUDIANTIL**



**MINISTERIO DE
EDUCACIÓN PÚBLICA**

**DIRECCIÓN DE
VIDA ESTUDIANTIL**

©Junior Achievement Costa Rica, 2024



Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar **Adobe Acrobat**, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:

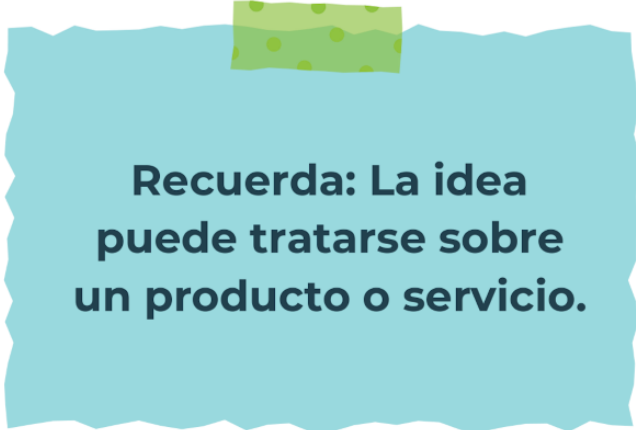


1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

Actividad #1

Defina la idea de negocio.

Un negocio que ofrezca la venta de sistemas de vigilancia enfocado en cámaras de seguridad avanzadas, diseñadas para vigilar y proteger propiedades y comercios mediante tecnología de monitoreo continuo y accesible, dando un producto con la mejor calidad que se puede encontrar en el mercado.



**Recuerda: La idea
puede tratarse sobre
un producto o servicio.**

Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

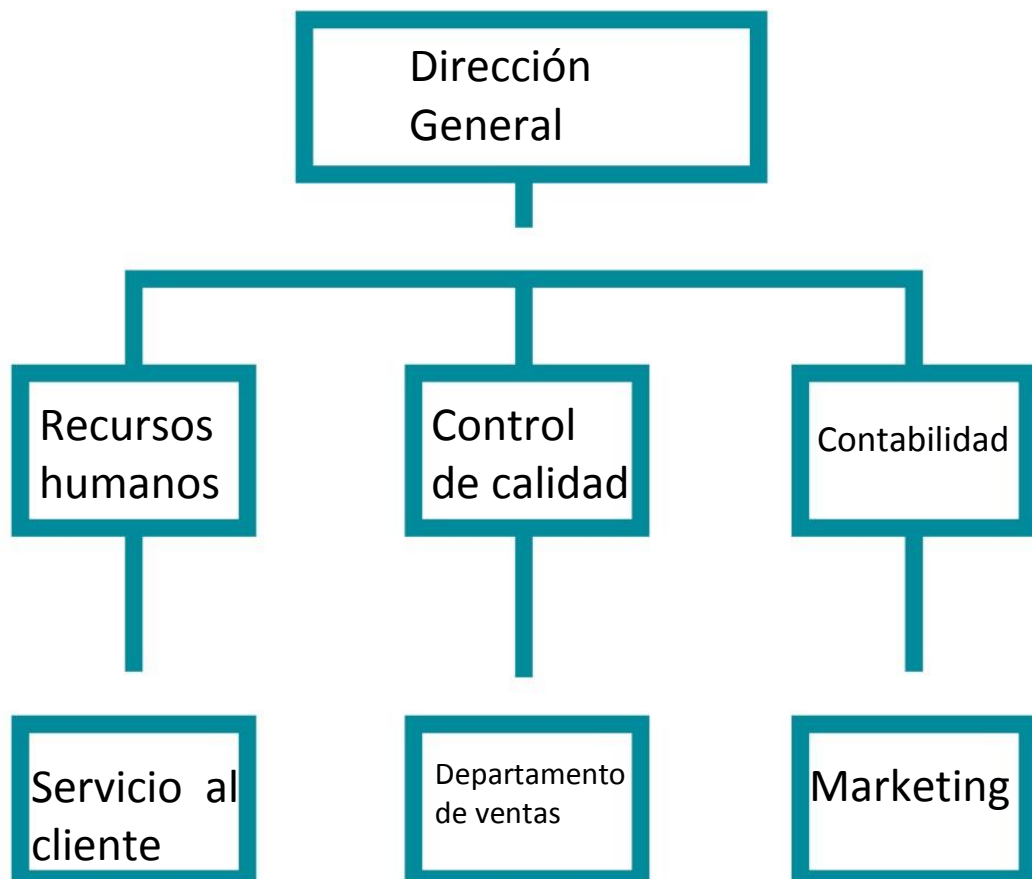
Misión:

Proporcionar tranquilidad a nuestros clientes con soluciones integrales de seguridad con nuestros sistemas avanzados de vigilancia ofreciendo productos de la mejor calidad en el mercado.

Visión:

Ser la mejor empresa en la venta de sistemas de seguridad en el mercado, como la primera elección de los clientes que busquen tranquilidad, seguridad y confianza en sus residencias y comercios.

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

Sostenibilidad social:

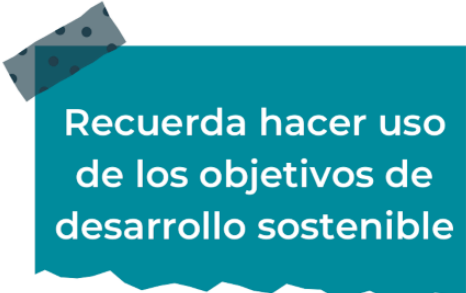
Se puede implementar la sostenibilidad social al ser una fuente de empleo, tiene diversidad e inclusión, da a conocer a las personas educación y conocimientos sobre la importancia de la seguridad, además de tener una comunicación abierta y transparente.

Sostenibilidad ambiental:

Se implementarían tecnologías que sean eficientes energéticamente, se utilizarían los recursos de manera consiente, el negocio contara con certificaciones ambientales y con su respectivo cumplimiento normativo, se contara con un plan para manejar correctamente cualquier residuo sobrante.

Sostenibilidad económica:

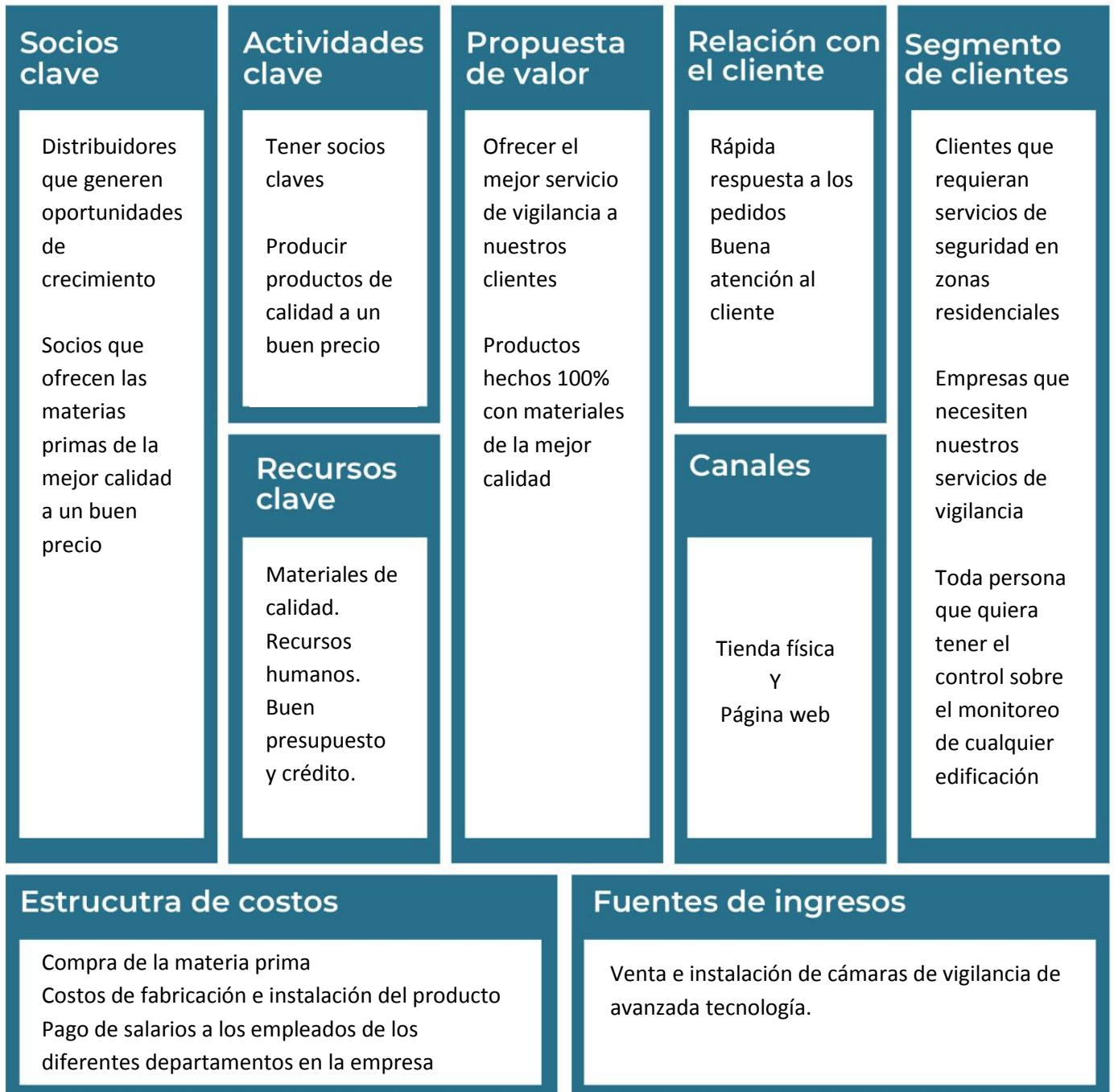
Principalmente se contara con una gestión financiera como un presupuesto y el control de gastos. Se pueden establecer alianzas con proveedores y distribuidores que ofrezcan oportunidades de crecimiento. Buscaremos siempre una buena rentabilidad del producto teniendo una gran eficiencia operativa para mejorar continuamente los procesos del negocio.



Recuerda hacer uso de los objetivos de desarrollo sostenible

Actividad #4

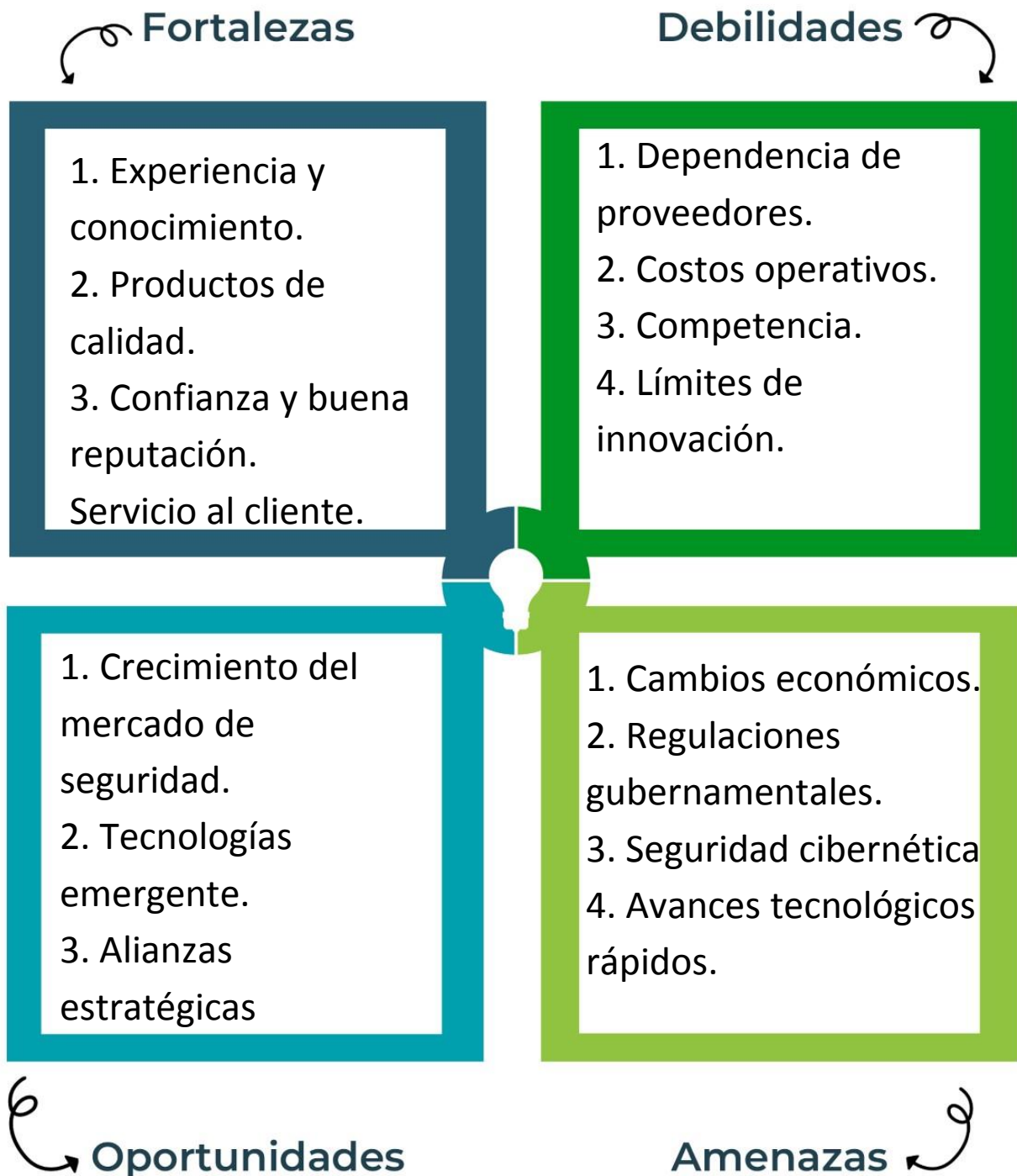
Complete el Modelo de Negocios Canvas.



Recuerda: En la presentación “Modelo de negocio” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:



Recuerda: En la presentación “Qué me diferencia” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi primer emprendimiento



Slogan



La seguridad avanzada es
protección sin fronteras.

Colores principales de mi marca empresarial



Puedes dibujar el logo o hacerlo de forma digital.

Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

Mis costos fijos

●	Servicios públicos ₡250.000
●	Seguros ₡100.000
●	Mantenimiento ₡150.000
●	Gastos administrativos ₡250.000
●	Capacitaciones ₡250.000
●	Publicidad ₡300.000
●	Total ₡1.300.000

Mis costos variables

●	Materiales de instalación ₡300.000
●	Mano de obra ₡50.000
●	Transporte ₡50.000
●	Actualizaciones ₡40.000
●	Compra de materiales ₡100.000
●	Licencias y permisos ₡200.000
●	Total ₡560.000

El precio de venta de mi producto / servicio es de:

₡ 900,000

Recuerde que los costos variables son unitarios.

Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

Punto de equilibrio en unidades \rightarrow 3.82

Punto de equilibrio monetario \rightarrow ₡ 3.438.000



Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

Activos

- Equipos de vigilancia
- Vehículos de la empresa
- Inventario de productos
- Software de gestión
- Contratos de servicio
- Patentes
- Licencias
- Cobros pendientes
- Propiedad intelectual
- Red de proveedores

Pasivos

- Deudas a corto plazo
- Deudas a largo plazo
- Cuentas por pagar
- Impuestos
- Salarios
- Arrendamientos financieros
- Intereses por pagar
- Dividendos
- Previsiones
- Obligaciones de beneficios



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

Actividad #10

Investigue cuántos productos o servicios existen en el mercado iguales al que mi emprendimiento ofrece.

En el mercado existen una gran variedad de productos que van desde cámaras de seguridad básicas hasta sistemas avanzados de monitoreo. Existen muchas empresas a nivel global y local que ofrecen este tipo de producto y servicio, algunos ejemplos de empresas que lo ofrecen son: Hikvision, Axis communications, Bosch Security Systems entre otras que dominan el mercado, además, existen más empresas locales y regionales en diferentes partes del mundo. Además de los productos físicos existen servicios complementarios como instalación, mantenimiento, monitoreo remoto o consultoría de seguridad.

La competencia fomenta la actividad empresarial y la eficiencia, da al consumidor más donde elegir y contribuye a bajar los precios y mejorar la calidad.

Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

Importancia de las obligaciones tributarias:

Las obligaciones tributarias son importantes para un buen funcionamiento legal, financiero y ético de una empresa, es fundamental para mantener una buena reputación y estabilidad financiera, además de contribuir al desarrollo socioeconómico en el que opera una empresa.

¿Cómo se liquida una empresa?

Al estar seguro de liquidar la empresa se designa un liquidador por ejemplo otra empresa o entidad, se realiza un inventario detallado de la empresa, se venden los activos totales, se deben pagar las dudas con los ingresos de los activos y se reparten los ingresos sobrantes y finalmente se cancelan los registros de la empresa ante las autoridades pertinentes.

Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?
(Problema y descripción)

Inseguridad de las personas en sus propiedades al no contar con algún sistema de seguridad

¿Por qué es importante este tema?
(Justificación)

Es importante para dar seguridad, confianza y conformidad a las personas en sus residencias y empresas

¿Para quiénes lo vamos a hacer?
(Público meta)

Clientes que requieran servicios de seguridad en zonas residenciales. Empresas que necesiten nuestros servicios de vigilancia

¿Para qué es la actividad?
(Objetivo)

Proporcionar seguridad, confianza y conformidad a las personas en sus residencias y empresas

¿Qué vamos a hacer?
(Actividades)

Instalar un sistema de vigilancia avanzado en residencias y edificaciones

¿Qué queremos lograr?
(Metas y Resultados)

Que nuestros clientes se sientan satisfechos con la seguridad que le ofrecemos

¿Qué necesitamos?
(Recursos y materiales)

Materia prima
Clientes potenciales
Recursos humanos
Presupuesto
Crédito

¿Cuándo lo vamos a hacer?
(Cronograma)

Del viernes 21 al domingo 23 de junio del 2024

¿Quién lo hace?
(Responsables)

Edwin Rivera

