



**Junior
Achievement
Costa Rica**

Miembro de JA Worldwide

35

Years of
Empowering
Lives

YO EMPRENDO
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO
DE TRABAJO**



**SERVICIO COMUNAL
ESTUDIANTIL**



**MINISTERIO DE
EDUCACIÓN PÚBLICA**

**DIRECCIÓN DE
VIDA ESTUDIANTIL**

©Junior Achievement Costa Rica, 2024



Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar **Adobe Acrobat**, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:



1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

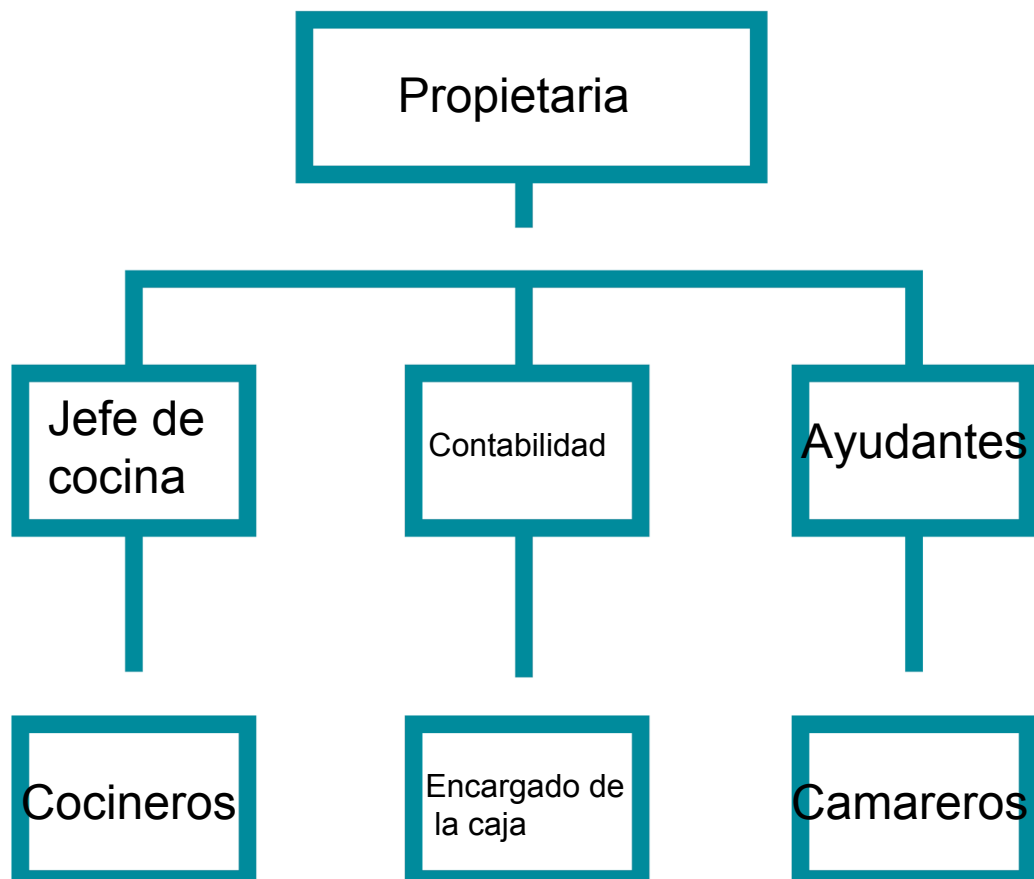
Misión:

Hacer que todos disfruten de nuestro
servicio de comidas

Visión:

Ser uno de los restaurantes mas
generadores de ventas de todo el
canton

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

Sostenibilidad social:

Teniendo buena atención al cliente

Teniendo mucho respeto y comprensión
hacia los clientes

Sostenibilidad ambiental:

Utilizar materiales ecológicos para el
medio ambiente

Reciclar y reutilizar materiales
reutilizables si es posible

Sostenibilidad económica:

Tener buenos precios, a un buen alcance económico
y que cumpla lo que vale la calidad de los productos
que ofrecemos en nuestro restaurante.

Recuerda hacer uso
de los objetivos de
desarrollo sostenible

Actividad #4

Complete el Modelo de Negocios Canvas.

Socios clave Provedores Franquiciados Inversores	Actividades clave Preparación de menu diario Publicidad Compra de insumos	Propuesta de valor Mantener la esencia de nuestras comidas aun asi hayan pasado tiempo (años)	Relación con el cliente En el restaurante Por medio de nuestras redes sociales	Segmento de clientes La cantidad de publico que hay en el restaurante
	Recursos clave Que busquen contratarnos. Ser famosos al nivel del canton por el momento		Canales Restaurante Redes sociales	
Estrucutra de costos Costos fijos del restaurante Salarios de nuestros empleados Costos del marketing			Fuentes de ingresos Venta de nuestras comidas y bebidas Venta de postres	

Recuerda: En la presentación "Modelo de negocio" puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:



Recuerda: En la presentación “Qué me diferencia” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi primer emprendimiento



Slogan



Sientete como en casa con tu comida asiática

Colores principales de mi marca empresarial



Puedes dibujar el logo o hacerlo de forma digital.

Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

Mis costos fijos

- Alquiler
- Salarios
- Seguros
- Suministros (agua)
-
-
-

Mis costos variables

- Costos de las bebidas
- Suministros (utensilios desechables)
- Publicidad
-
-
-
-

El precio de venta de mi producto / servicio es de:

₴ 4500

Recuerde que los costos variables son unitarios.

Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

Punto de equilibrio en unidades \rightarrow 45,555

Punto de equilibrio monetario \rightarrow ₡ 204.997,5



Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

Activos

- Pago de vehiculos para entregas a domicilio
- Maquinaria para la construccion del edificio
-
-
-
-
-
-
-
-

Pasivos

- Salarios por pagar
- Las cuentas de los servicios
- Deudas a los proveedores
-
-
-
-
-
-
-



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

Actividad #10

Investigue cuántos productos o servicios existen en el mercado iguales al que mi emprendimiento ofrece.

Es difícil investigar con exactitud cuántos restaurantes asiáticos hay en Cartago, pero se calcula que más de unos 50

La competencia fomenta la actividad empresarial y la eficiencia, da al consumidor más donde elegir y contribuye a bajar los precios y mejorar la calidad.

Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

Importancia de las obligaciones tributarias:

La importancia del cumplimiento tributario podemos verla como una declaración bien preparada y el vínculo que tiene con una contabilización precisa de las operaciones de una empresa. El cumplimiento tributario es un aspecto fundamental para cualquier empresa, ya que no sólo garantiza su legalidad y transparencia, sino que también juega un papel crucial en su estabilidad financiera.

¿Cómo se liquida una empresa?

La liquidación de una empresa consiste en la extinción de tu negocio o empresa. A través de esta operación la compañía saldará todas las deudas pendientes frente a terceros, cobrará los créditos pendientes frente a sus deudores y, por último, repartirá el patrimonio que aún quede en la empresa entre los socios.

Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?
(Problema y descripción)

Productos en mal estado, ventas de comidas con productos ya echados a perder.

¿Por qué es importante este tema?
(Justificación)

Porque puede causar daño a nuestros clientes y nos haría recibir malas reseñas.

¿Para quiénes lo vamos a hacer?
(Público meta)

Nuestros clientes

¿Para qué es la actividad?
(Objetivo)

Eliminar nuestros productos apenas expiren.

¿Qué vamos a hacer?
(Actividades)

Ordenar nuestros productos de mas viejos a mas nuevos para asi evitar que se malgasten

¿Qué queremos lograr?
(Metas y Resultados)

Evitar perder los menos productos posibles. No tener problemas por usar malos productos

¿Qué necesitamos?
(Recursos y materiales)

Estanterias
Fichas de cadusidad

¿Cuándo lo vamos a hacer?
(Cronograma)

Todos los fin de semana

¿Quién lo hace?
(Responsables)

Los encargados de la cocina

NOTAS

Este proyecto me ayudò a aprender mas sobre como iniciar a planear un negocio, espero que me ayude en un futuro con mis metas.