



**Junior
Achievement
Costa Rica**

Miembro de JA Worldwide

35

Years of
Empowering
Lives

YO EMPRENDO
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO
DE TRABAJO**



**SERVICIO COMUNAL
ESTUDIANTIL**



**MINISTERIO DE
EDUCACIÓN PÚBLICA**

**DIRECCIÓN DE
VIDA ESTUDIANTIL**

©Junior Achievement Costa Rica, 2024



Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar **Adobe Acrobat**, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:



1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

Actividad #1

Defina la idea de negocio.

Siendo algo que me gusta que se adapta a lo que estoy buscando, tratandose de un negocio algo sencillo pero llevando su trabajo "Joyas" y llevando de la mano algunos accesorios que se adaptan a la impresión que quiero dar y que complementan el producto principal ya elegido. Todo esto con precios accesibles a todo público y con material de calidad.

Recuerda: La idea puede tratarse sobre un producto o servicio.

Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

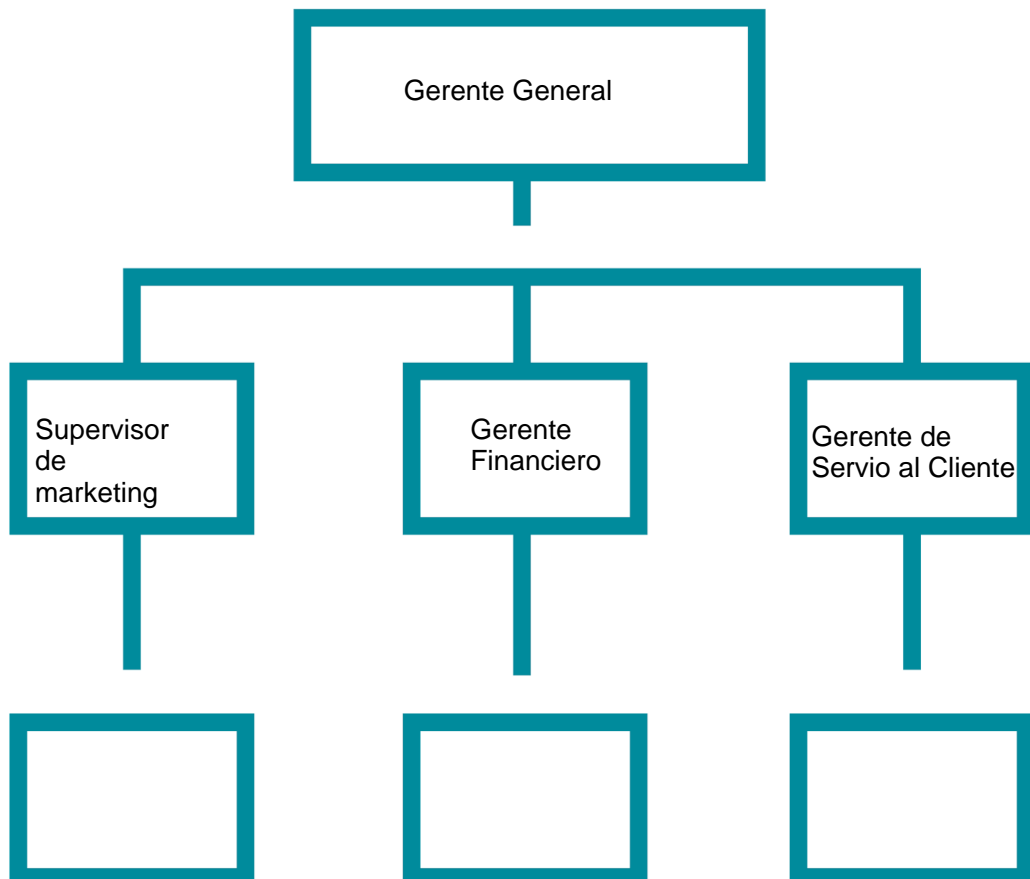
Misión:

Buscar al público necesario y que estén satisfechos con el producto fabricado

Visión:

Darse a conocer y buscar más clientes y empezar con la fabricación de nuevo modelos y mejores pero iniciar con la venta de lo poco que tenemos

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

Sostenibilidad social:

Dar nuevos empleados y buscar una buena imagen de los productos

Sostenibilidad ambiental:

Evitar la contaminación en el negocio

Sostenibilidad económica:

Tener ahorro y buscar los mejores productos y mejores precios



Recuerda hacer uso
de los objetivos de
desarrollo sostenible

Actividad #4

Complete el Modelo de Negocios Canvas.

Socios clave	Actividades clave	Propuesta de valor	Relación con el cliente	Segmento de clientes
Proveedores Mi familia	Invertir dinero para generar recursos en el negocio	Teniendo varias formas de pago, acoplándonos a los compradores, ver que productos nuevos se pueden implementar a lo largo del crecimiento del negocio y cuales productos ya vistos, son los de mayores ventas y si hay que realizarles algún ajuste	Redes Sociales En nuestra sede central (Física)	Público general
	Recursos clave		Canales	
	Artículos (prendas de ropa) Local comercial Trabajadores	Redes Sociales Tienda Física		
Estructura de costos			Fuentes de ingresos	
Publicidad, pago a los proveedores, sueldos a cada empleado			Ventas y Crédito	



Recuerda: En la presentación “Modelo de negocio” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:



Recuerda: En la presentación “Qué me diferencia” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi primer emprendimiento

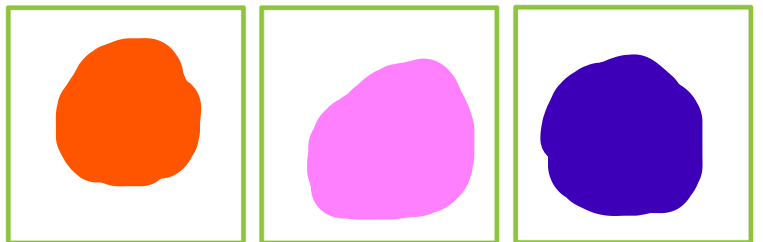


Slogan



Llena tu vida de color

Colores principales de mi marca empresarial



Puedes dibujar el logo o hacerlo de forma digital.

Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

Mis costos fijos

- Electricidad 100.000
- Agua 80.000
- Internet 100.000
- Publicidad 100.000
- Salario 950.000
-
-

Mis costos variables

- Proveedores 45.000
-
-
-
-
-
-

El precio de venta de mi producto / servicio es de:

₱ 100.000

Recuerde que los costos variables son unitarios.

Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

Punto de equilibrio en unidades \rightarrow

Punto de equilibrio monetario \rightarrow



Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

Activos

<input type="checkbox"/>	Patentes
<input type="checkbox"/>	Vehículo
<input type="checkbox"/>	Equipo de trabajo
<input type="checkbox"/>	Moviliario
<input type="checkbox"/>	
<input type="checkbox"/>	
<input type="checkbox"/>	
<input type="checkbox"/>	
<input type="checkbox"/>	
<input type="checkbox"/>	

Pasivos

<input type="checkbox"/>	Inventario
<input type="checkbox"/>	Proveedores
<input type="checkbox"/>	Salarios
<input type="checkbox"/>	Préstamos
<input type="checkbox"/>	
<input type="checkbox"/>	
<input type="checkbox"/>	
<input type="checkbox"/>	
<input type="checkbox"/>	
<input type="checkbox"/>	



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

Actividad #10

Investigue cuántos productos o servicios existen en el mercado iguales al que mi emprendimiento ofrece.

Tiendas con las mismas cualidades que la mía no hay, un aproximado de 4 tienen características similares y se encuentra en la provincia de Puntarenas, entonces a nivel local no tengo una competencia directa

La competencia fomenta la actividad empresarial y la eficiencia, da al consumidor más donde elegir y contribuye a bajar los precios y mejorar la calidad.

Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

Importancia de las obligaciones tributarias:

Al pagar los impuestos estipulados de forma regular, nos garantiza que nuestra tienda pueda operar con normalidad y así hasta las funciones del Estado puedan realizarse

¿Cómo se liquida una empresa?

Primero se deben cancelar todas las cuentas por pagar, luego se gestiona el pago de todas las personas que tienen cuentas o pagar en la tienda y por último se reparte el patrimonio que queda entre los socios del negocio.

Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?
(Problema y descripción)

Tener el conocimiento requerido para emprender un negocio

¿Por qué es importante este tema?
(Justificación)

Porque me enseña conceptos y situaciones en las que me puedo enfrentar en un futuro

¿Para quiénes lo vamos a hacer?
(Público meta)

Actualmente estudiantes, sin embargo, dentro de poco podría ser nuestra oportunidad de negocio

¿Para qué es la actividad?
(Objetivo)

Para conocer de temas importantes como lo son las finanzas y como organizarse

¿Qué vamos a hacer?
(Actividades)

Módulos con videos explicando y cuestionarios que nos ayudan con más conocimiento

¿Qué queremos lograr?
(Metas y Resultados)

Queremos que estos conocimientos nos sirvan en un futuro

¿Qué necesitamos?
(Recursos y materiales)

Programas y dispositivos electrónicos con acceso a internet

¿Cuándo lo vamos a hacer?
(Cronograma)

Durante en curso lectivo, acomodando mi tiempo

¿Quién lo hace?
(Responsables)

Nosotros los estudiantes

