



**Junior
Achievement
Costa Rica**

Miembro de JA Worldwide

35

Years of
Empowering
Lives

YO EMPRENDO
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO
DE TRABAJO**



**SERVICIO COMUNAL
ESTUDIANTIL**



**MINISTERIO DE
EDUCACIÓN PÚBLICA**

**DIRECCIÓN DE
VIDA ESTUDIANTIL**

©Junior Achievement Costa Rica, 2024



Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar **Adobe Acrobat**, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:



1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

Actividad #1

Defina la idea de negocio.

Mi idea de negocio seria una pequeña tienda de ropa especializada en camisas de algodón organico,diseñadas de manera sostenible y etica. nuestra tienda pudiera ofrecer una alta gama de estilos y colores para hombres,mujeres y niños,con un enfoque para tener un buen estilo de calidad y comodidad,ademas podriamos ofrecer camisetas personalizadas con la posibilidad de agregar monigramas o logos entre otros y tener varias producciones y ser puntos claves para atraer a los consumidores.

Recuerda: La idea puede tratarse sobre un producto o servicio.

Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

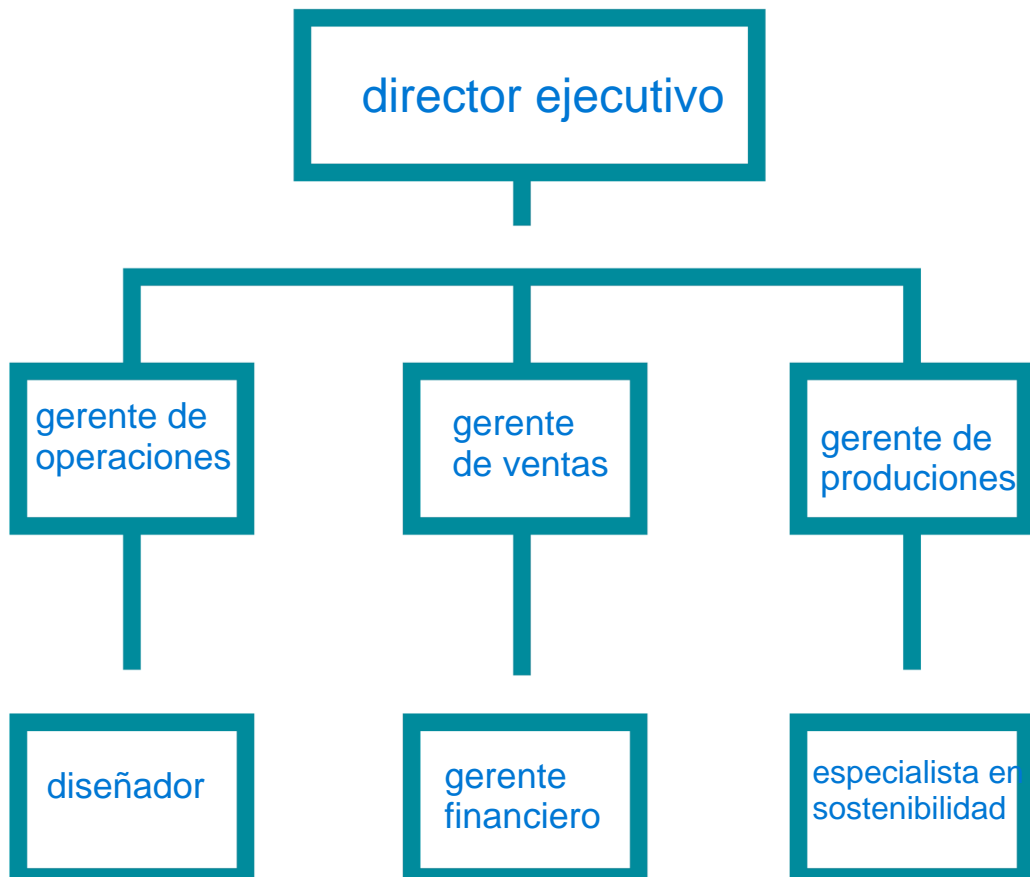
Misión:

buscar comodidad, buscar calidad, hacer que nuestra tienda venda bastante y poder hacer pedidos grandes

Visión:

la vision para nuestro negocio de camisas podria ser convertirnos en los mayores vendedores de pais y a la vez tambien internacionalmente para poder hacernos aun mas vistos para el publico.

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

Sostenibilidad social:

condiciones laborales justas

trasferencia de la cadena de suministro

inclusión y diversidad

iniciativas comunicativas

educación y capacitación

Sostenibilidad ambiental:

eficiencia operativa

control de costos

diversificación de ingresos

innovación y diferenciación

inversión en tecnología

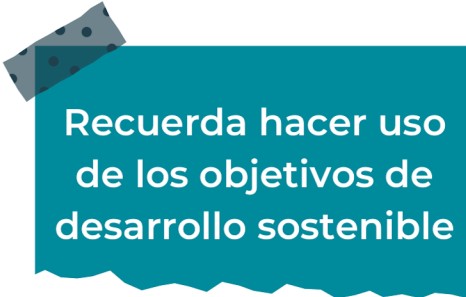
Sostenibilidad económica:

eficiencia energética

gestión de recursos

proveedores sostenibles

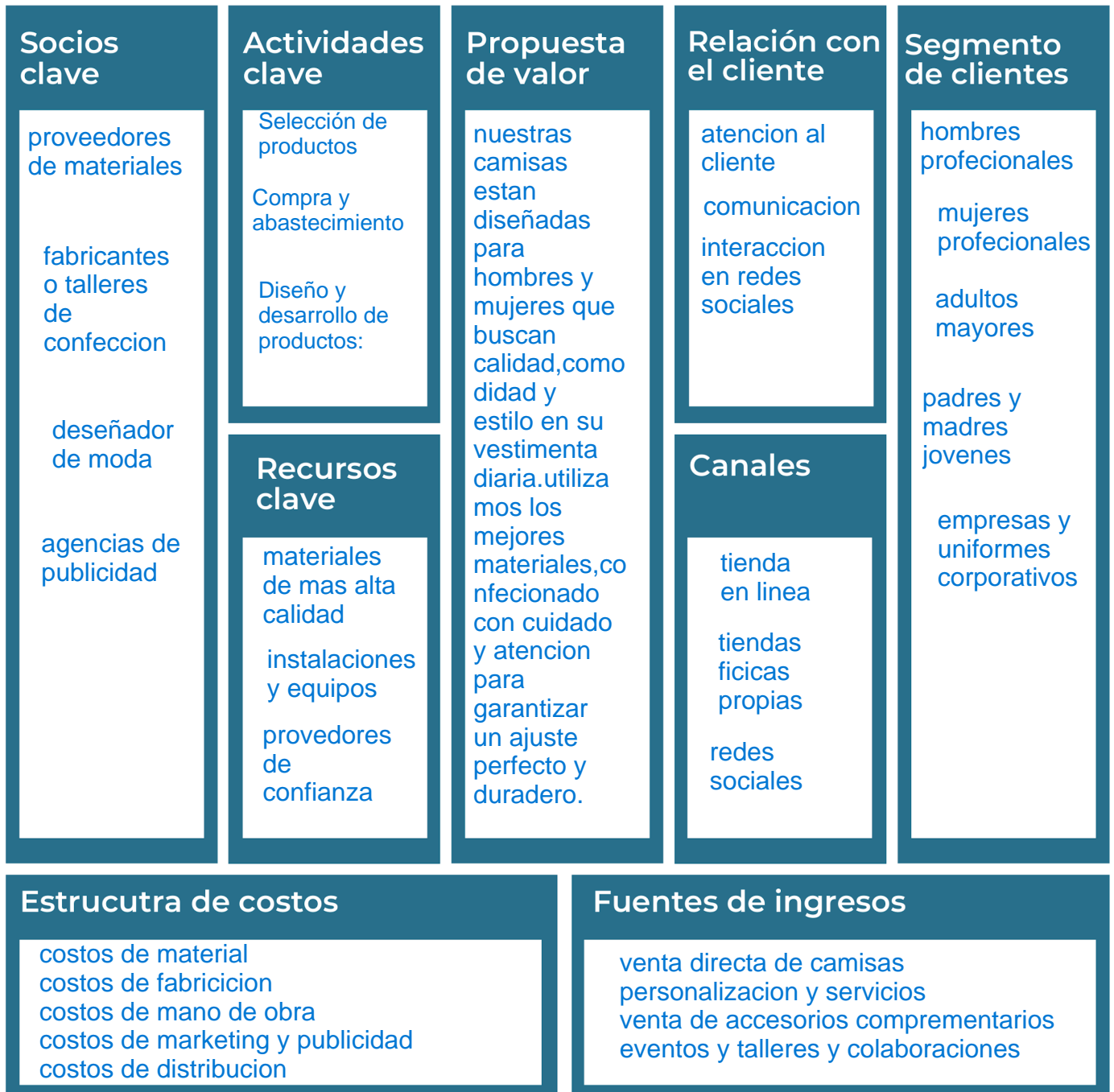
innovación en productos y procesos



Recuerda hacer uso
de los objetivos de
desarrollo sostenible

Actividad #4

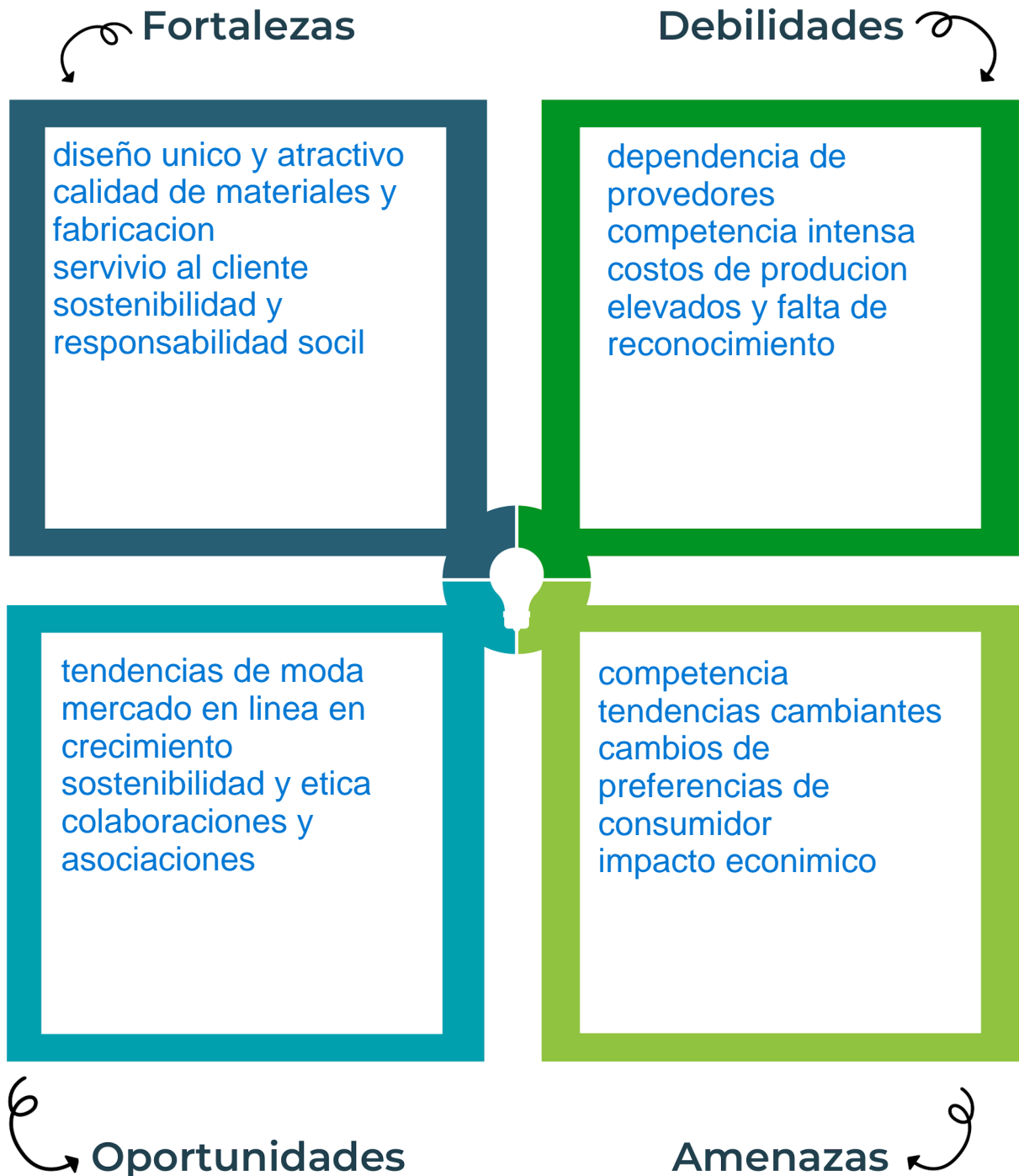
Complete el Modelo de Negocios Canvas.



Recuerda: En la presentación “Modelo de negocio” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:



Recuerda: En la presentación “Qué me diferencia” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi
primer
emprendimiento



¡Viste tu estilo, vive tu moda!

Slogan



¡Descubre tu estilo, en cada paso!

Colores
principales de mi
marca
empresarial



rojo

morado

Puedes dibujar el
logo o hacerlo de
forma digital.

Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

Mis costos fijos

- Alquiler o arrendamiento del local
● 250000
- Servicios públicos
● 17000
- Intereses y gastos financieros y seguros
● 50000
- Salarios y beneficios del personal
● 120000 por 2

Mis costos variables

- Comisiones de ventas
● Mantenimiento y reparaciones
● de 0 a 2000000
- Costos de empaque y envío
● 10000 a 15000
- Gastos de marketing y publicidad variables
● 70000 a 100000
- Costos de mano de obra adicional
● 20000 a 40000

El precio de venta de mi producto / servicio es de:

₴ 15000mil

Recuerde que los costos variables son unitarios.

Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

Punto de equilibrio en unidades → 36 camisas

Punto de equilibrio monetario → ₡ 540000



Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

Activos

- Inventario de productos
- Instalaciones y equipo
- Marca y reputación
- Relaciones con proveedores
- Sistema de gestión de inventario y punto de venta
- Capital humano
- Tecnología y sistemas de información
-
-
-

Pasivos

- Cuentas por pagar
- Préstamos y deudas
- Impuestos por pagar
- Salarios y beneficios por pagar
- Arrendamientos y compromisos
- Devoluciones y garantías
- Provisiones
-
-
-



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

Actividad #10

Investigue cuántos productos o servicios existen en el mercado iguales al que mi emprendimiento ofrece.

aproximadamente en costa rica existen unas 5 millones de personas que vender ropa al igual que yo lo cual producen un aproximado de 80000 millones de prendas

La competencia fomenta la actividad empresarial y la eficiencia, da al consumidor más donde elegir y contribuye a bajar los precios y mejorar la calidad.

Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

Importancia de las obligaciones tributarias:

Las obligaciones tributarias son importantes por varias razones fundamentales

Sostenibilidad financiera

Acceso a financiamiento y crédito

Contribución al desarrollo económico

Cumplimiento legal

¿Cómo se liquida una empresa?

La liquidación de una empresa es el proceso mediante el cual se cierran todas sus operaciones y se distribuyen sus activos entre los acreedores y los accionistas. Este proceso puede variar según la jurisdicción y las circunstancias específicas de la empresa

Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?
(Problema y descripción)

que nuestra empresa triunfe

¿Por qué es importante este tema?
(Justificación)

para que nuestra empresa no caiga

¿Para quiénes lo vamos a hacer?
(Público meta)

para el publico en general

¿Para qué es la actividad?
(Objetivo)

el objetivo es que llegue a ser mas reconocida

¿Qué vamos a hacer?
(Actividades)

queremos vender bastante

¿Qué queremos lograr?
(Metas y Resultados)

llegar a la venta diaria con números altos el primer día

¿Qué necesitamos?
(Recursos y materiales)

Inventario de productos
Mobiliario de tienda
Sistema de punto de venta
Equipo de oficina

¿Cuándo lo vamos a hacer?
(Cronograma)

el día de apertura

¿Quién lo hace?
(Responsables)

el gerente

