



**Junior  
Achievement  
Costa Rica**

Miembro de JA Worldwide

**35**

Years of  
Empowering  
Lives

**YO EMPRENDO**  
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO  
DE TRABAJO**



**SERVICIO COMUNAL  
ESTUDIANTIL**



**MINISTERIO DE  
EDUCACIÓN PÚBLICA**

**DIRECCIÓN DE  
VIDA ESTUDIANTIL**

©Junior Achievement Costa Rica, 2024



## Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar **Adobe Acrobat**, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:



1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

## Actividad #1

Defina la idea de negocio.

Elaborar productos de panadería variados que generen total satisfacción y beneficios adicionales en la dieta alimenticia de las personas consumidoras, mediante la elaboración personalizada de productos sanos, con sabor casero, de alta calidad y a precios comoetitivos.

**Recuerda: La idea puede tratarse sobre un producto o servicio.**

## Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

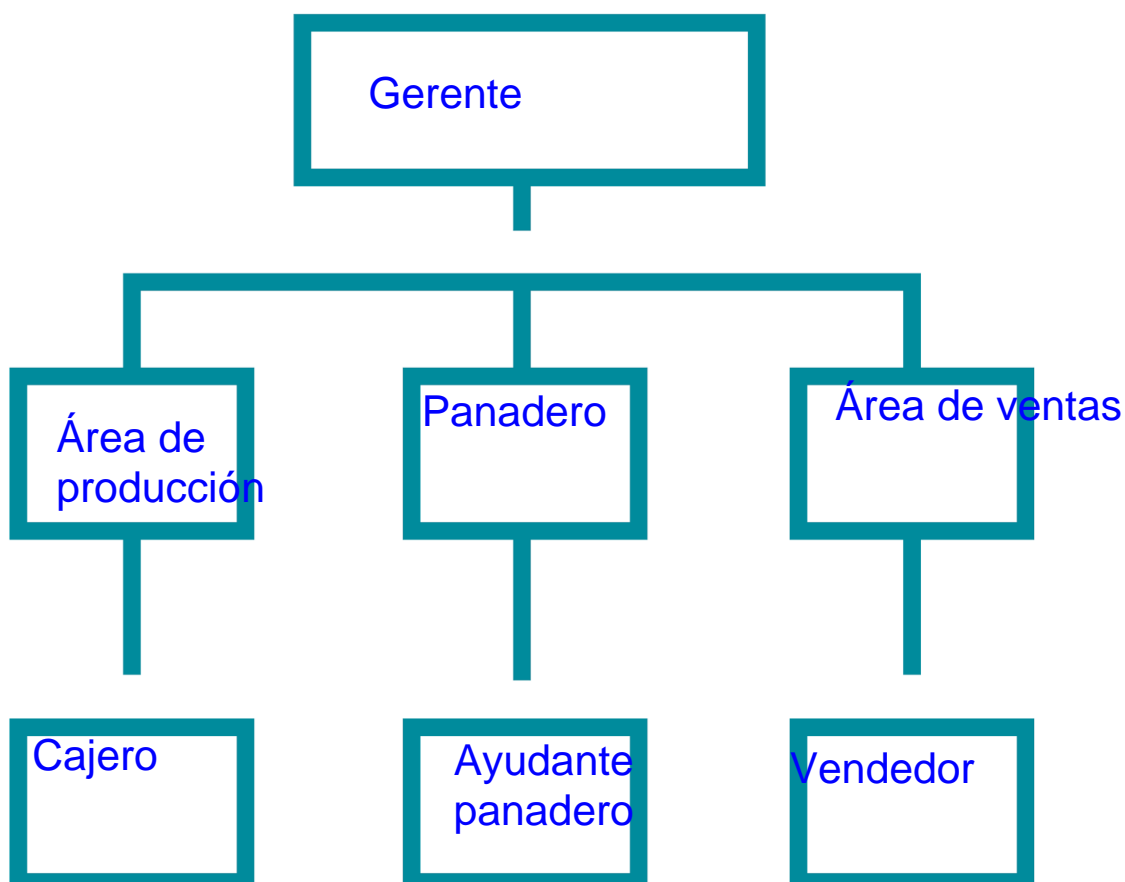
### Misión:

Producir y comercializar alimentos de calidad,  
en constante innovación, satisfaciendo  
necesidades de nuestros clientes y  
consumidores.

### Visión:

Ofrecer al consumidor postres de la máxima  
calidad, con la máxima frescura  
y a precios justos.

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



## Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

### *Sostenibilidad social:*

Crear comunidades sostenibles y mejorar la calidad de vida de todos, incluidas las personas vulnerables y con discapacidad.

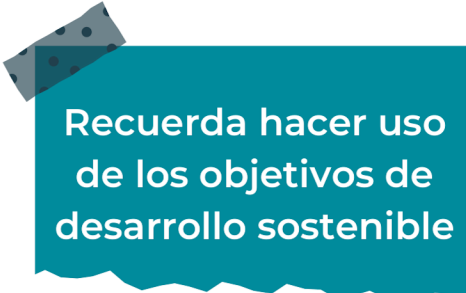
### *Sostenibilidad ambiental:*

La panadería puede contribuir significativamente a la sustentabilidad y sostenibilidad ambiental mediante diversas acciones innovadoras y prácticas.

Desarrollando y ofreciendo productos y servicios que reduzcan el impacto ambiental, como materiales reciclados, productos biodegradables o tecnologías de energía renovable.

### *Sostenibilidad económica:*

Adoptar innovaciones y tecnologías para optimizar los procesos y brindar bienestar y seguridad a los trabajadores y usuarios



Recuerda hacer uso de los objetivos de desarrollo sostenible

## Actividad #4

Complete el Modelo de Negocios Canvas.

Socios clave	Actividades clave	Propuesta de valor	Relación con el cliente	Segmento de clientes
Proveedores De Materia Prima	Establecer Como Prioridad La Atención	Es de Excelente Calidad, buen Sabor y es Nutritivo  Es Económico	La atención En nuestros Locales es De manera Directa y Personal	Nuestro Producto Esta dirigido A todos los habitantes de la comunidad
	Recursos clave Elaboración de pan Plataforma Online		Canales Canales Propios O Directos	
Estrucutra de costos Inversión : equipos y utensilios Capital de trabajo		Fuentes de ingresos Efectivo - transferencia - Contra entrega		

Recuerda: En la presentación “Modelo de negocio” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

## Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:

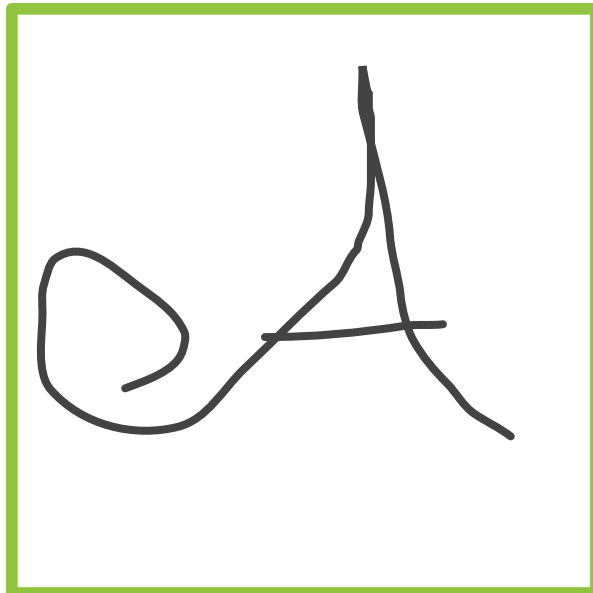


Recuerda: En la presentación “Qué me diferencia” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

## Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi primer emprendimiento

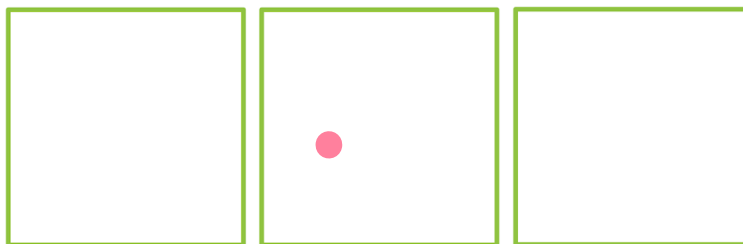


Slogan



Sabores irresistibles qué endulzan  
Tu vida

Colores principales de mi marca empresarial



Puedes dibujar el logo o hacerlo de forma digital.

## Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

### Mis costos fijos

- alquiler local
- luz
- agua
- internet
- salarios
- seguros
- 

### Mis costos variables

- Harina
- Azúcar
- Sal
- Vainilla
- Leche
- Mantequilla
- 

*El precio de venta de mi producto / servicio es de:*

₱ 1000

Recuerde que los costos variables son unitarios.

## Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

Punto de equilibrio en unidades → 900

Punto de equilibrio monetario → ₡ 900000



Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

## Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

### Activos

- Maquinas
- Equipos
- Hornos
- Mezcladoras
- Muebles
- Vitrinas
- Mesas
- Vehículos
- Local
- 

### Pasivos

- Salarios
- Factura proveedor
- Bandejas
- Moldes
- Refrigeradores
- 
- 
- 
- 
- 



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

## Actividad #10

Investigue cuántos productos o servicios existen en el mercado iguales al que mi emprendimiento ofrece.

En nuestro país existen gran cantidad de panadería  
igual que mi emprendimiento

La diferencia será nuestra atención y dedicación al  
cliente

La competencia fomenta  
la actividad empresarial y  
la eficiencia, da al  
consumidor más donde  
elegir y contribuye a  
bajar los precios y  
mejorar la calidad.

## Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

### *Importancia de las obligaciones tributarias:*

Garantiza que cada individuo y empresa contribuya

De manera proporcional a su capacidad económica

### *¿Cómo se liquida una empresa?*

La liquidación es la venta de activos de una empresa

En quiebra o concurso de acreedor

# Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?  
(Problema y descripción)

Buena atención al cliente

¿Por qué es importante este tema?  
(Justificación)

Por tener buena atención el cliente se va satisfecho de dicha atención

¿Para quiénes lo vamos a hacer?  
(Público meta)

Para dicho cliente que llega para ser atendido

¿Para qué es la actividad?  
(Objetivo)

Para generar dinero  
Para que el negocio fluya

¿Qué vamos a hacer?  
(Actividades)

Hacer dichas publicidades

¿Qué queremos lograr?  
(Metas y Resultados)

Crecimiento de negocios  
Fomentar la clientela

¿Qué necesitamos?  
(Recursos y materiales)

Recursos económicos  
Fondo capital

Utensilios de conina

¿Cuándo lo vamos a hacer?  
(Cronograma)

Apenas se tenga el Capital

¿Quién lo hace?  
(Responsables)

Negocio familiar

