



**Junior  
Achievement  
Costa Rica**

Miembro de JA Worldwide

**35**

Years of  
Empowering  
Lives

**YO EMPRENDO**  
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO  
DE TRABAJO**



**SERVICIO COMUNAL  
ESTUDIANTIL**



**MINISTERIO DE  
EDUCACIÓN PÚBLICA**

**DIRECCIÓN DE  
VIDA ESTUDIANTIL**

©Junior Achievement Costa Rica, 2024



## Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar **Adobe Acrobat**, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:



1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

## Actividad #1

Defina la idea de negocio.

La idea de mi negocio será bisutería con materiales reciclados, (metal, plástico, telas, vidrio). Mi marca será Eco-amigable y se comprometerá con la reducción de desechos. Cada pieza será única a mano. También daré cursos baratos sobre como crear nuestro propio emprendimiento para ayudar a jóvenes con adicciones o simplemente jóvenes que quieren emprender su propio negocio. Acompañaré mis productos con información sobre la importancia del reciclaje y el medio ambiente. Así beneficiaré a mi comunidad reduciendo los residuos y dándoles un mejor uso, y generando conciencia y educación ambiental.



**Recuerda: La idea puede tratarse sobre un producto o servicio.**

## Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

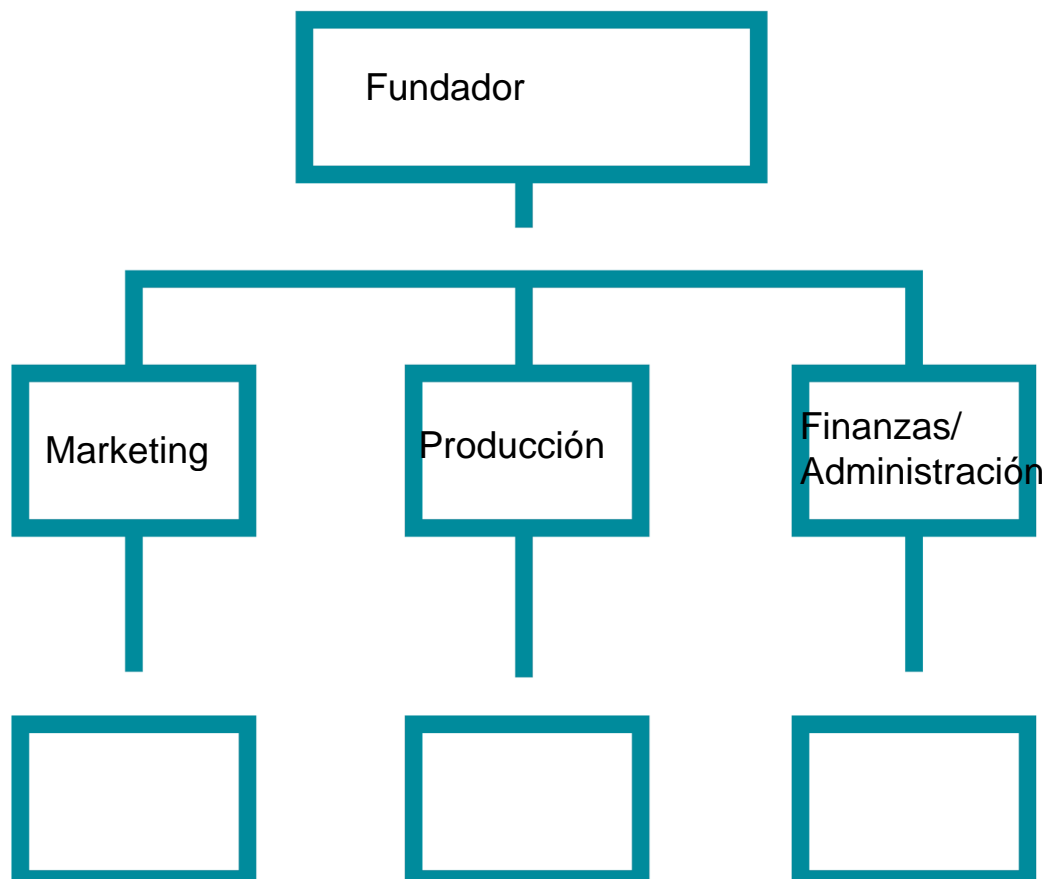
### Misión:

Transformar materiales reciclados en hermosas piezas de bisutería, promoviendo la sostenibilidad y la conciencia ambiental, mientras contribuimos al desarrollo económico local.

### Visión:

Inspira globalmente a adoptar prácticas responsables con el medio ambiente y creando un futuro más limpio y vibrante.

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



## Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

### *Sostenibilidad social:*

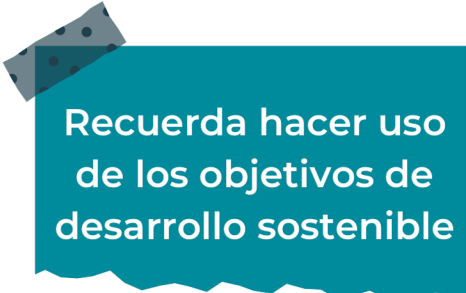
- Garantizar condiciones laborales justas y seguras.
- Promover la igualdad de género en todos los niveles del negocio.
- Contribuir positivamente a la comunidad local mediante la creación de empleo.

### *Sostenibilidad ambiental:*

- Utilizar materiales reciclados en la producción de bisutería.
- Implementar prácticas para reducir, reutilizar y reciclar residuos.
- Considerar el uso de energía renovable y eficiencia energética en las operaciones.

### *Sostenibilidad económica:*

- Fomentar el crecimiento económico local a través de la producción sostenible.
- Buscar la eficiencia en costos y recursos para asegurar la viabilidad económica a largo plazo del negocio.



Recuerda hacer uso de los objetivos de desarrollo sostenible

## Actividad #4

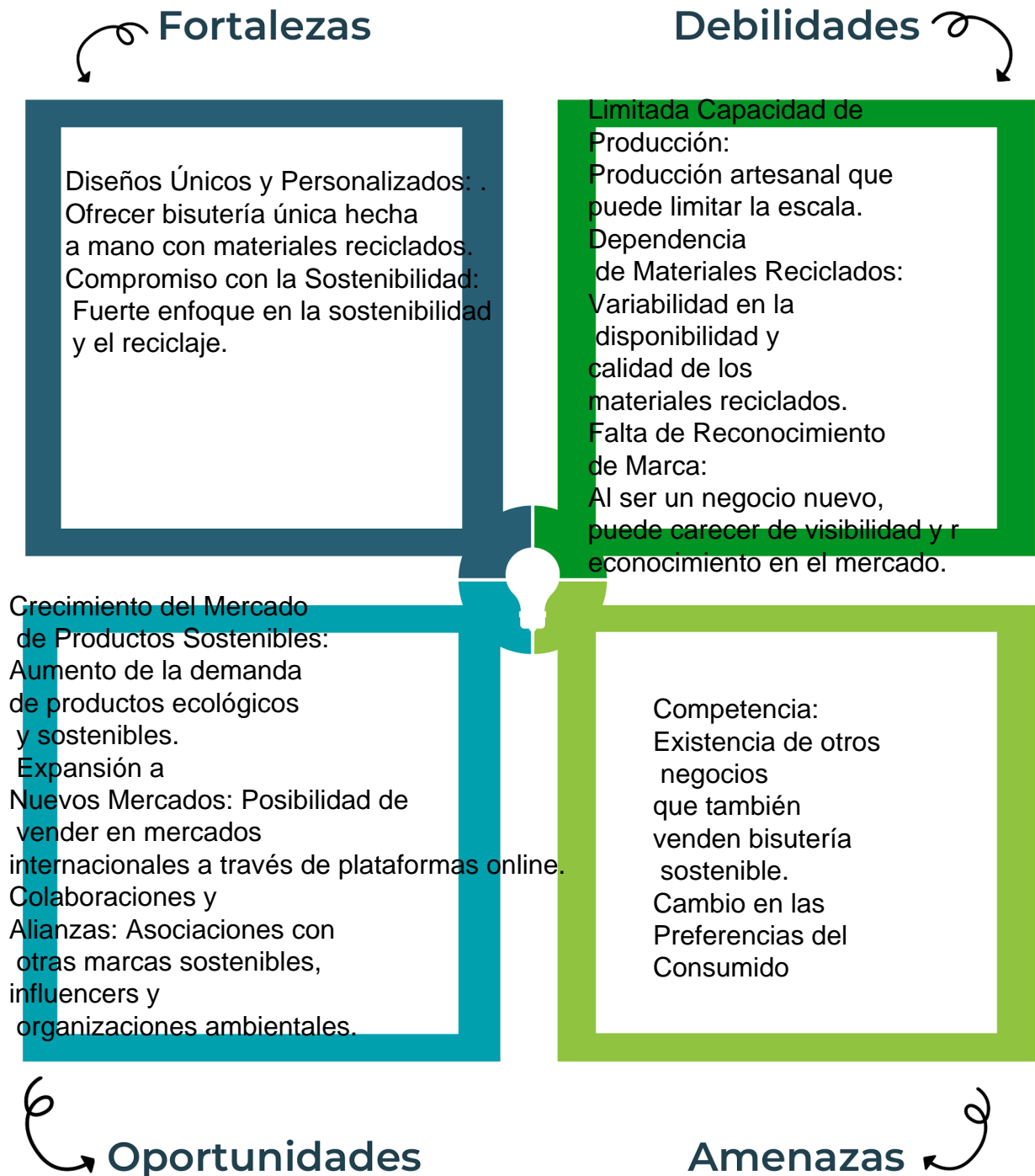
Complete el Modelo de Negocios Canvas.



Recuerda: En la presentación “Modelo de negocio” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

## Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:



Recuerda: En la presentación “Qué me diferencia” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

## Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi primer emprendimiento



Slogan



"Brilla con propósito"

Joyería con alma, creada con conciencia

Colores principales de mi marca empresarial



Verde

Blanco

Dorado

Puedes dibujar el logo o hacerlo de forma digital.

## Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

### Mis costos fijos

- Alquiler de espacio de trabajo 150 mil
- Servicios públicos (electricidad, agua) 50,000 mil
- Sueldos del personal 400,000
- Licencias y permisos 10,000
- Gastos administrativos (papelería, software, etc.) 20,000
- Total de Costos Fijos Mensuales 630.000
- 

### Mis costos variables

- Materiales reciclados 1,500
- Mano de obra directa 2,000
- Embalaje 500
- Transporte y envío 1,000
- Total de costos variables 5,000
- 
- 

*El precio de venta de mi producto / servicio es de:*

₱ 12,225

Recuerde que los costos variables son unitarios.

## Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} \rightarrow 87 \text{ unidades}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} \rightarrow \text{₡ } 1,064,713$$

Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

## Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

### Activos

- Inventario de bisutería
- Equipos y herramientas de producción
- Materiales reciclados
- Cuentas por cobrar
- Marca y propiedad intelectual
- 
- 
- 
- 
- 

### Pasivos

- Deudas a corto y largo plazo
- Salarios y beneficios de empleados
- Impuestos por pagar
- Cuentas por pagar
- Servicios y suministros por pagar
- 
- 
- 
- 
- 



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

## Actividad #10

Investigue cuántos productos o servicios existen en el mercado iguales al que mi emprendimiento ofrece.

El mercado de bisutería hecha con materiales reciclados está creciendo, con muchos competidores que ofrecen productos parecidos. Esa competencia beneficia a los consumidores al ofrecer más opciones, mejorar la calidad y mantener precios competitivos. Es una oportunidad para diferenciar mi emprendimiento a través de la innovación, diseño único y compromiso con la sostenibilidad, factores que pueden atraer y fidelizar clientes en mi negocio

La competencia fomenta la actividad empresarial y la eficiencia, da al consumidor más donde elegir y contribuye a bajar los precios y mejorar la calidad.

## Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

### *Importancia de las obligaciones tributarias:*

Es importante cumplir con las obligaciones tributarias para contribuir al desarrollo económico del país, evitar sanciones legales y mantener la confianza con clientes y proveedores.

### *¿Cómo se liquida una empresa?*

La liquidación implica cerrar operaciones de manera ordenada, pagando deudas a empleados y proveedores, vendiendo activos para cubrir pasivos y cancelando registros legales y fiscales según los procedimientos establecidos.

# Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?  
(Problema y descripción)

Apoyo a emprendedores para desarrollar y lanzar sus negocios de manera efectiva.

¿Por qué es importante este tema?  
(Justificación)

Es importante facilitar herramientas y conocimientos a emprendedores para fomentar la innovación, el crecimiento económico y la creación de empleo.

¿Para quiénes lo vamos a hacer?  
(Público meta)

Jovenes interesad@s en iniciar un negocio o mejorar uno existente, especialmente en áreas como bisutería reciclada.

¿Para qué es la actividad?  
(Objetivo)

Capacitar y guiar a emprendedores en el desarrollo de sus negocios, específicamente en el campo de la bisutería con materiales reciclados.

¿Qué vamos a hacer?  
(Actividades)

Organizar talleres y sesiones de capacitación sobre planificación empresarial. Dar asesoría personalizada para la elaboración de planes de negocio. Facilitar recursos y contactos para la adquisición de materiales y comercialización

¿Qué queremos lograr?  
(Metas y Resultados)

Que al menos el 80% de los participantes finalicen con un plan de negocio viable. Que al menos el 50% de los participantes inicien la operación de su negocio dentro de los 6 meses posteriores al programa.

¿Qué necesitamos?  
(Recursos y materiales)

Espacio para talleres y asesorías.  
Material didáctico (presentaciones, guías, etc.).  
Acceso a expertos en emprendimiento y bisutería reciclada.  
Recursos financieros para apoyar el lanzamiento inicial de los negocios.

¿Cuándo lo vamos a hacer?  
(Cronograma)

Mes 1: Preparación y promoción del programa.  
Mes 2-3: Realización de talleres y asesorías.  
Mes 4-6: Seguimiento y apoyo continuo a los emprendedores.

¿Quién lo hace?  
(Responsables)

Coordinador del programa.  
Facilitadores de talleres y asesorías.  
Colaboradores en la organización y logística.

# NOTAS

Nombre del Emprendimiento:

Michi's Jewels

Slogan:

Joyería con alma, creada con conciencia

Este emprendimiento se centra en la creación de joyería única utilizando materiales reciclados, promoviendo la sostenibilidad y la creatividad.