



**Junior
Achievement
Costa Rica**

Miembro de JA Worldwide

35

Years of
Empowering
Lives

YO EMPRENDO
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO
DE TRABAJO**



**SERVICIO COMUNAL
ESTUDIANTIL**



**MINISTERIO DE
EDUCACIÓN PÚBLICA**

**DIRECCIÓN DE
VIDA ESTUDIANTIL**

©Junior Achievement Costa Rica, 2024



Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar **Adobe Acrobat**, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:

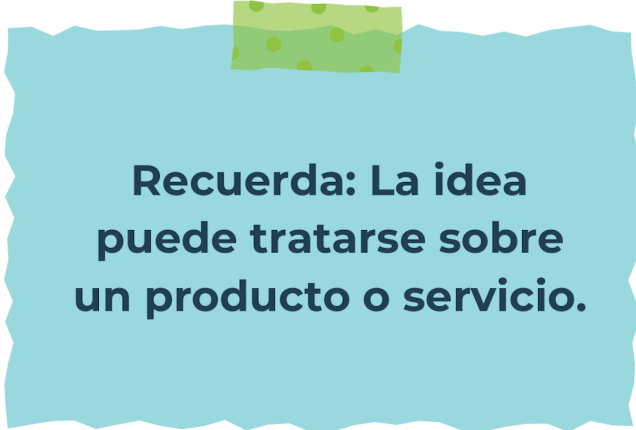


1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

Actividad #1

Defina la idea de negocio.

un negocio es cualquier actividad que tiene como objetivo principal generar ingresos o algún tipo de ganancia personal o empresarial, esto se logra vendiendo y ofreciendo productos ya sea artesanales o de reventa de otros productos ya existentes, un negocio puede ser de forma individual/personal o de forma grupal, el objetivo principal de un negocio es el lucro, es decir, obtener ganancias al máximo nivel, cuando una organización no busca el lucro, no se puede hablar de que sus actividades son un negocio, incluso si presentan características similares



Recuerda: La idea puede tratarse sobre un producto o servicio.

Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

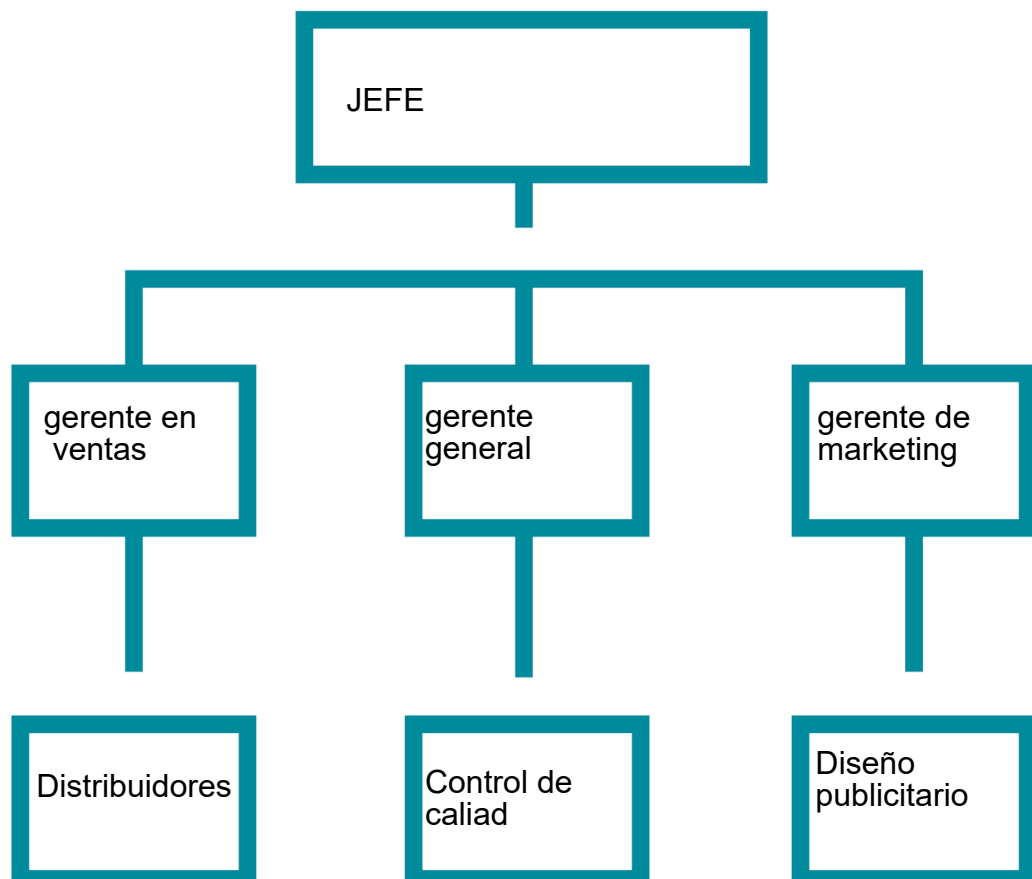
Misión:

generar ingresos, expandir el negocio a mas negocios en diferentes sectores

Visión:

cumplir mis objetivos, lograr tomar un lugar de popularidad y con ayuda del marketing dar a conocer mas el negocio

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

Sostenibilidad social:

crear empleos decentes, bienes y servicios que ayuden a satisfacer las necesidades

básicas

Sostenibilidad ambiental:

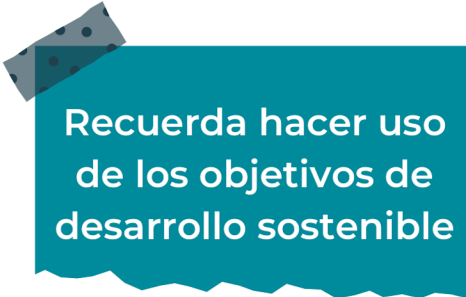
utilizando empaques, bolsas, cubiertos y todo lo que este a nuestro alcance

para evitar al máximo la contaminación

Sostenibilidad económica:

creando una bitacora de gastos, haciendo cuentas y calculos mensuales sobre los gastos

fijos y variables



Recuerda hacer uso
de los objetivos de
desarrollo sostenible

Actividad #4

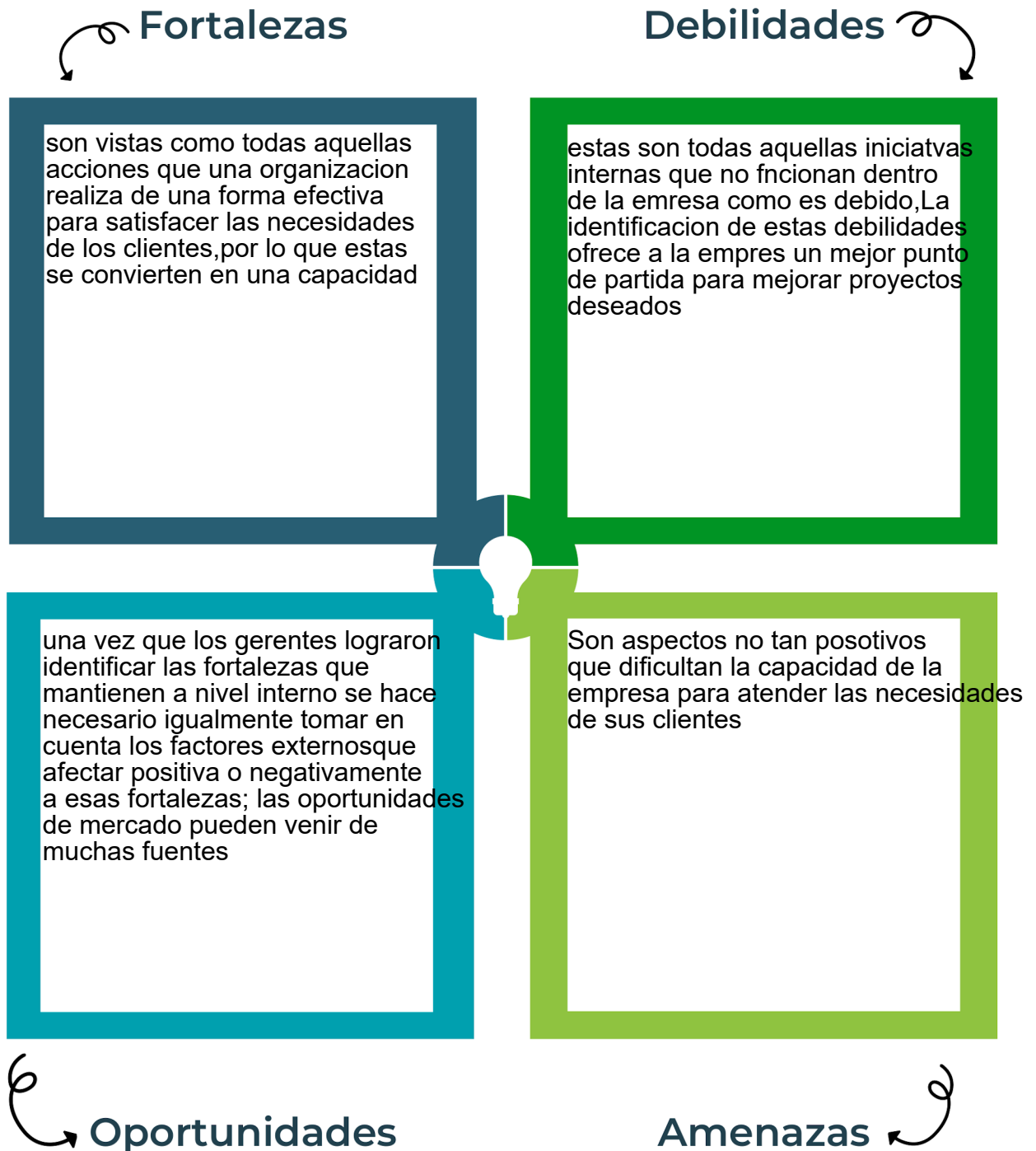
Complete el Modelo de Negocios Canvas.

Socios clave personas, grupos o instituciones que fomentan parte de los procesos de la empresa	Actividades clave tareas 100% necesarias para poder crear, desarrollar y comercializar el producto	Propuesta de valor atributo diferenciador del producto ¿como quiero venderlo?	Relación con el cliente estrategia para propiciar una lealtad de los clientes potenciales	Segmento de clientes construccion de grupos con características similares que podran satisfacer el producto o servicio
	Recursos clave personas, materiales dinero, herramientas, y otros necesarios para las actividades clave		Canales medios a utilizar para ghacer llegar el producto al consumidor final.	
Estrucutra de costos a que se relacionan los gastos		Fuentes de ingresos de donde provendran los ingresos		

Recuerda: En la presentación “Modelo de negocio” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:

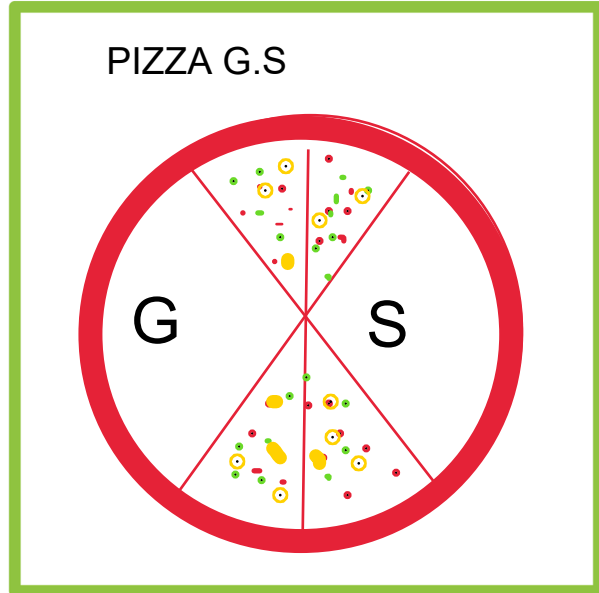


Recuerda: En la presentación “Qué me diferencia” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi primer emprendimiento



Slogan



MEJORES INGREDIENTES

MEJOR PIZZA

MEJOR EXPERIENCIA

Colores principales de mi marca empresarial



Puedes dibujar el logo o hacerlo de forma digital.

Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

Mis costos fijos

- electricidad 20.000
 - maquinaria 50.000
 - agua 10.000
 - herramientas 10.000
 - salario mensual 200.000
 - limpieza 50.000
 - consumos 50.000
- total 390.000

Mis costos variables

- Precio de tomates 1kg 2000C
 - precio del jamon 1KG 5000C
 - harina 800 g 1200C
 - queso mozzarella 1KG 3500CC
 - especias 500g 3000C
 - kilo de olores 1KG 3000C
 - Levadura 100g 500C
- total 18.500

El precio de venta de mi producto / servicio es de:

₱ 10.000

Recuerde que los costos variables son unitarios.

Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

Punto de equilibrio en unidades \rightarrow

Punto de equilibrio monetario \rightarrow



Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

Activos

- ingredientes
- utensilios
- hornos
- local
- vehiculos de reparto
- gasolina
- salario
- productos
- datafono
- refrigeradores

Pasivos

- pagar prestamos
- hipotecas
- alquiler de local
- iva
- salario
- recibos
- cuentas por pagar
- impuestos
- limpieza
- proveedores



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

Actividad #10

Investigue cuántos productos o servicios existen en el mercado iguales al que mi emprendimiento ofrece.

PIZZA HUT

PAPA JHONS

DOMINOS PIZZA

LITTLE CESARS

PEPERONNIS

READY PIZZA

TAVA PIZZA

PIZZA CUBA

PIZZA JESSY

La competencia fomenta la actividad empresarial y la eficiencia, da al consumidor más donde elegir y contribuye a bajar los precios y mejorar la calidad.

Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

Importancia de las obligaciones tributarias:

ayudar con el fortalecimiento de la economía de nuestro país, la prevención de sanciones o multas por parte de las autoridades fiscales, evitar litigios y contingencias fiscales que son procesos costosos y prolongados

¿Cómo se liquida una empresa?

La empresa deberá cobrar los créditos pendientes frente a terceros.

La empresa realizará el pago de sus deudas pendientes.

La compañía venderá los bienes o activos de los que sea propietaria, para transformar esos activos en dinero.

Finalmente, se realizarán las actuaciones necesarias para liquidar una empresa

Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?
(Problema y descripción)

Intereses, conocer los intereses a fondo

¿Por qué es importante este tema?
(Justificación)

Conocer que son y para que sirven

¿Para quiénes lo vamos a hacer?
(Público meta)

Estudiantes

¿Para qué es la actividad?
(Objetivo)

Conocer a fondo y los detalles de los intereses

¿Qué vamos a hacer?
(Actividades)

Cartel o exposición

¿Qué queremos lograr?
(Metas y Resultados)

Dar a conocer los intereses monetarios

¿Qué necesitamos?
(Recursos y materiales)

Cartel, imágenes, pilotes, goma, tijeras
Lápices, internet

¿Cuándo lo vamos a hacer?
(Cronograma)

En algún tiempo determinado en clases

¿Quién lo hace?
(Responsables)

Gerald Moises Sanchez toruño

