



**Junior
Achievement
Costa Rica**

Miembro de JA Worldwide

35

Years of
Empowering
Lives

YO EMPRENDO
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO
DE TRABAJO**



**MINISTERIO DE
EDUCACIÓN PÚBLICA**

**DIRECCIÓN DE
VIDA ESTUDIANTIL**

©Junior Achievement Costa Rica, 2024



Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar **Adobe Acrobat**, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:



1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

Actividad #1

Defina la idea de negocio.

Mi negocio quiero que sea una pastelería, con el fin de dar empleo y además, trabajar en algo que me gusta hacer como lo es "la repostería", el fin es vender mis productos a precios accesibles y estar ubicados estratégicamente en una zona escolar para que esté al alcance de una población de niños y adolescentes los cuales son más curiosos y pueden ser de ayuda al iniciar con el exparcimiento del negocio

Recuerda: La idea puede tratarse sobre un producto o servicio.

Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

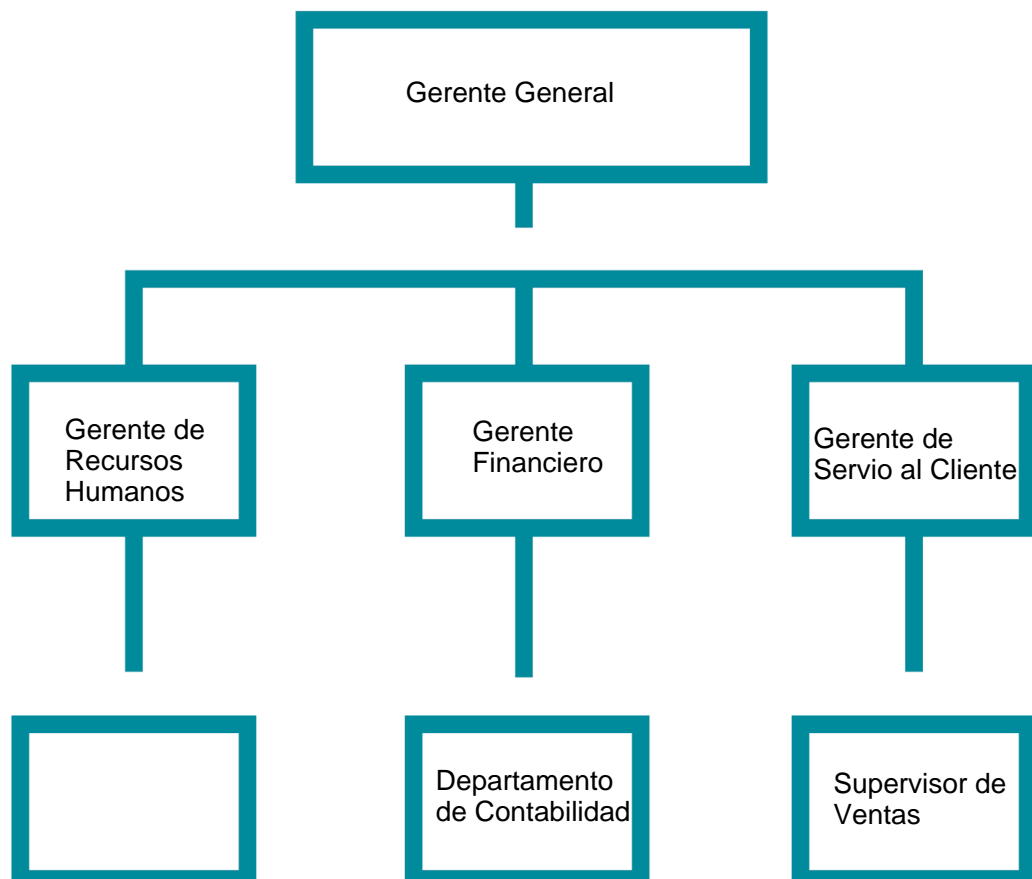
Misión:

Tener un público satisfecho con los productos de venta y de esta forma conseguir utilidades para un negocio más rentable a corto y largo plazo

Visión:

Expandirse a nivel nacional, siendo reconocido por calidad y costo de los productos disponibles, todo esto dando una buena imagen al público

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

Sostenibilidad social:

Ayudar con fuentes de empleo, en varios puestos de trabajo.

Tener productos que sean llamativos a las personas y que sea algo nuevo que la gente quiera comprar

Sostenibilidad ambiental:

Utilizar en lo mayor posible los materiales de empaque de materiales ecológicos, evitando hasta donde se pueda la contaminación, además, el negocio va a tener una parte en la cual se intentará tener una buena separación de desechos.

Sostenibilidad económica:

Tener un plan de ahorro, también.

Buscar proveedores de la mejor calidad y precios

Buscar rentabilidad en todo lo que tenemos



Recuerda hacer uso de los objetivos de desarrollo sostenible

Actividad #4

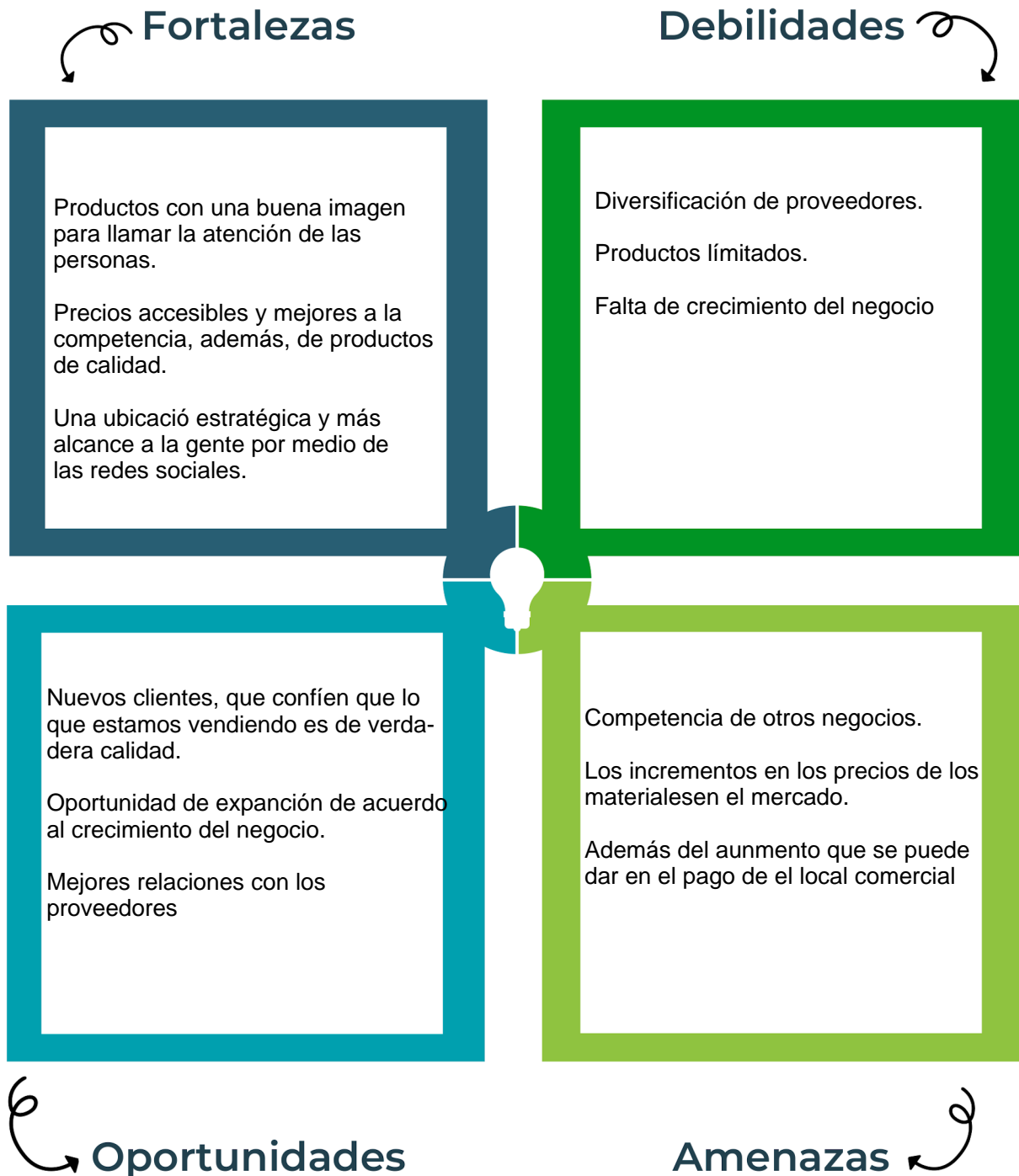
Complete el Modelo de Negocios Canvas.

Socios clave	Actividades clave	Propuesta de valor	Relación con el cliente	Segmento de clientes
Proveedores Familia	Invertir dinero para general utilidades en el negocio y buscar la expansión del negocio	Tener formas variadas de pago y un local 100% inclusivo a todo público	Por medio de las Redes Sociales En nuestro negocio	Basado principalmente en un público de niños y jóvenes, sin embargo, según se de la expansión se puede inclinar más por un público adulto, y finalizar con un público libre.
	Recursos clave		Canales	
	Local comercial Empleados Materiales para la realización del producto que se ofrece		Redes Sociales Sede de la Pastelería	
Estructura de costos			Fuentes de ingresos	
Publicidad, pago a los proveedores, sueldos a cada empleado, gastos imprevistos ya sea en productos o mantenimiento del local.			Ventas realizadas	

Recuerda: En la presentación “Modelo de negocio” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:

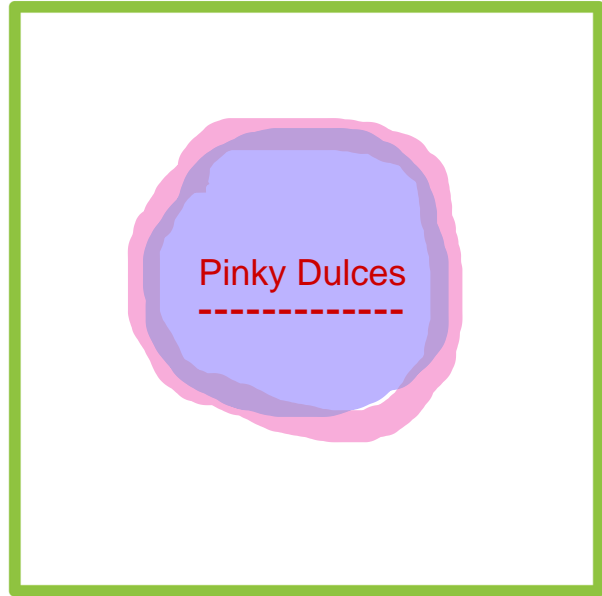


Recuerda: En la presentación “Qué me diferencia” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi primer emprendimiento



Slogan



Endulza tu vida y se más feliz

Colores principales de mi marca empresarial



Puedes dibujar el logo o hacerlo de forma digital.

Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

Mis costos fijos

- Alquiler 1.500.000
- Electricidad 900.000
- Agua 400.000
- Internet 50.000
- Publicidad 100.000
- Salario 1.800.000
-

Mis costos variables

- Proveedores 10.000
- Utencilios 10.000
-
-
-
-
-

El precio de venta de mi producto / servicio es de:



18,000

Recuerde que los costos variables son unitarios.

Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):


$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

Punto de equilibrio en unidades \rightarrow

Punto de equilibrio monetario \rightarrow

 Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

Activos

●	Equipo
●	Moviliario
●	Patentes
●	Vehículo
●	
●	
●	
●	
●	
●	

Pasivos

●	Inventario
●	Proveedores
●	Salarios
●	
●	
●	
●	
●	
●	
●	



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

Actividad #10

Investigue cuántos productos o servicios existen en el mercado iguales al que mi emprendimiento ofrece.

Nivel local hay un mínimo de 10, sin embargo, 5 de ellas están ubicadas en lugares de difícil acceso, además, las otras, están con niveles para un público un poco más exclusivo, entonces, solo quedaría 1 con condiciones similares pero no iguales, dejando en ventaja a mi negocio

La competencia fomenta la actividad empresarial y la eficiencia, da al consumidor más donde elegir y contribuye a bajar los precios y mejorar la calidad.

Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

Importancia de las obligaciones tributarias:

Al pagar los impuestos estipulados de forma regular, nos garantiza que nuestra tienda pueda operar con normalidad y así hasta las funciones del Estado puedan realizarse, como la prestación de servicios de educación, seguridad, salud, etc...

¿Cómo se liquida una empresa?

Primero se deben cancelar todas las cuentas por pagar, luego se gestiona el pago de todas las personas que tienen cuentas o pagar en la tienda y por último se reparte el patrimonio que queda entre los socios del negocio.

Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?
(Problema y descripción)

Tener el conocimiento requerido para emprender un negocio y de esta forma pueda llevarse a cabo de la mejor manera

¿Por qué es importante este tema?
(Justificación)

Porque me enseña conceptos y situaciones en las que me puedo enfrentar en un futuro

¿Para quiénes lo vamos a hacer?
(Público meta)

Actualmente estudiantes, sin embargo, dentro de poco podría ser nuestra oportunidad de negocio y ya estaría dirigido a un público adulto, trabajadores y consumidores.

¿Para qué es la actividad?
(Objetivo)

Para conocer de temas importantes como lo son las finanzas y como organizarse y hacerlas funciones en un negocio o hasta para el uso personal

¿Qué vamos a hacer?
(Actividades)

Con videos explicando, para luego tener que poner en práctica mediante cuestionarios, aprender para un futuro

¿Qué queremos lograr?
(Metas y Resultados)

Queremos que estos conocimientos nos sirvan en un futuro, ya que estos son de suma importancia al entrar en un ámbito laboral

¿Qué necesitamos?
(Recursos y materiales)

Programas y dispositivos electrónicos con acceso a internet

¿Cuándo lo vamos a hacer?
(Cronograma)

Durante en curso lectivo, acomodando mi tiempo

¿Quién lo hace?
(Responsables)

Nosotros los estudiantes

