



**Junior
Achievement
Costa Rica**

Miembro de JA Worldwide

35

Years of
Empowering
Lives

YO EMPRENDO
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO
DE TRABAJO**



**SERVICIO COMUNAL
ESTUDIANTIL**



**MINISTERIO DE
EDUCACIÓN PÚBLICA**

**DIRECCIÓN DE
VIDA ESTUDIANTIL**

©Junior Achievement Costa Rica, 2024



Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar **Adobe Acrobat**, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:



1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

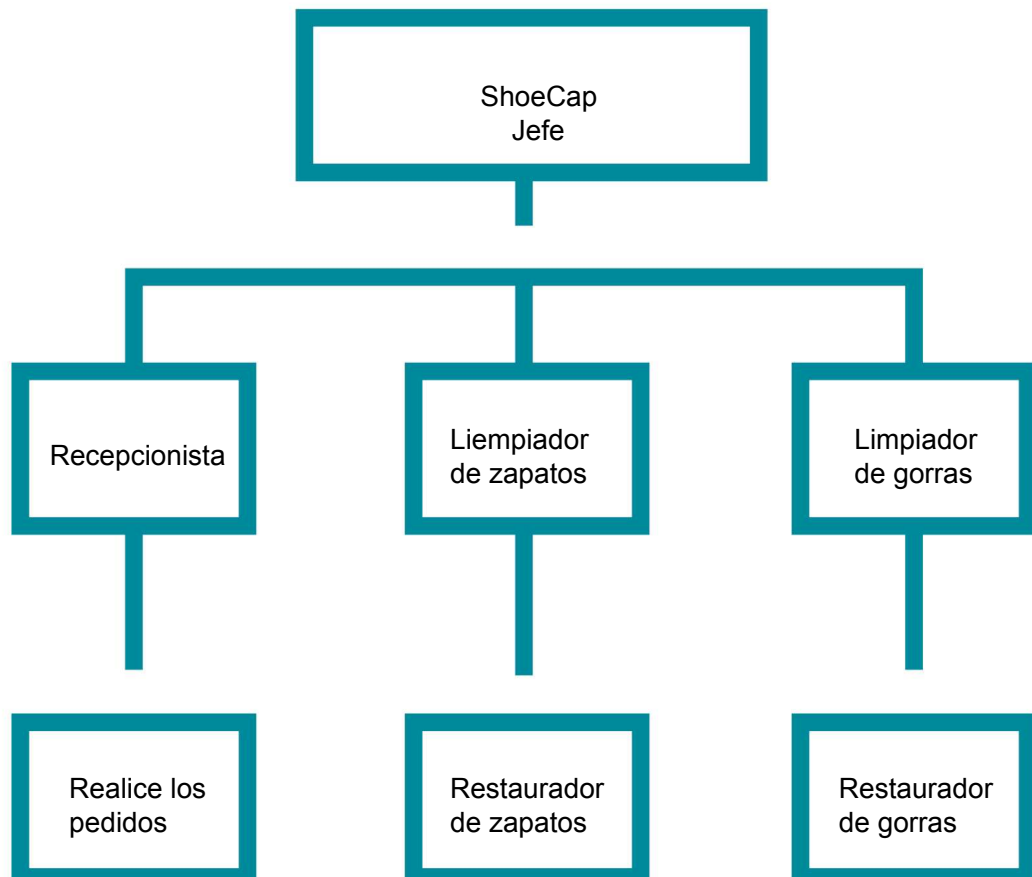
Misión:

La misión es lograr la satisfacción de los clientes con cada reparación y darle una nueva vida útil ya sea a la gorra o a el zapato.

Visión:

La visión es darle el mejor servicio de restauración a los clietes, tratar de dejar los zapatos o las gorras en el mejor estado posible.

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

Sostenibilidad social:

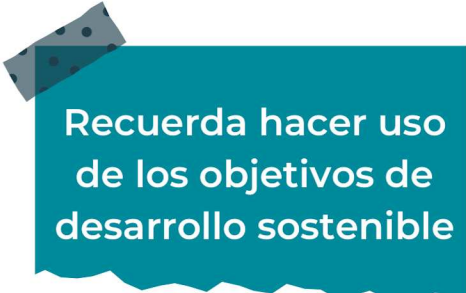
Tener una buena atención al cliente, para eso se le dan capacitaciones al equipo de trabajo

Sostenibilidad ambiental:

Utilizar productos que no dañen al ambiente, tratar de hacer la menor cantidad de basura posible

Sostenibilidad económica:

Tener una buena administración del dinero que entra y sale del negocio.



Recuerda hacer uso de los objetivos de desarrollo sostenible

Actividad #4

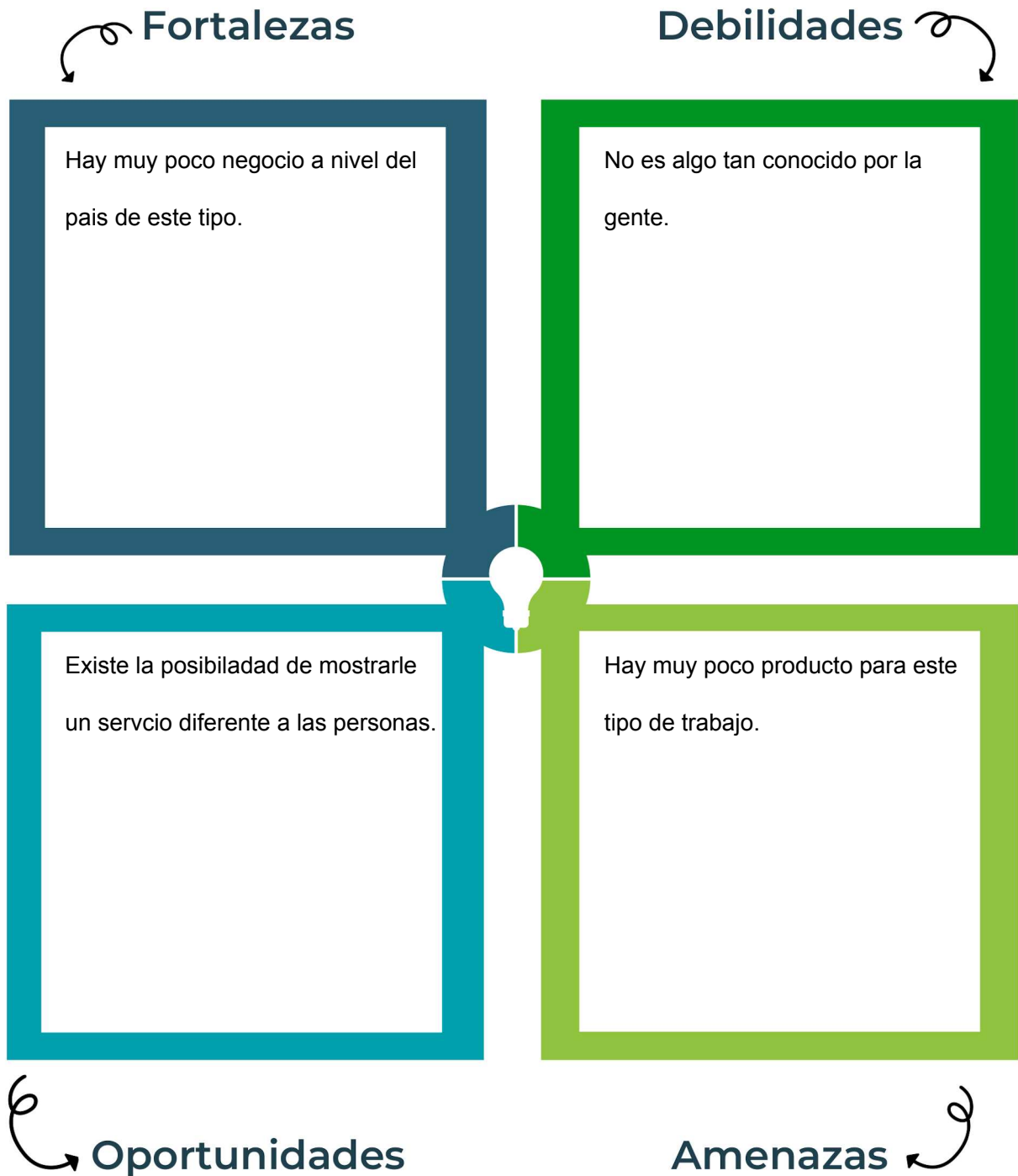
Complete el Modelo de Negocios Canvas.

Socios clave Familia Amigos	Actividades clave Presentarse a una feria del pueblo. Recursos clave Productos especiales para la limpieza de las gorras y zapatos.	Propuesta de valor Un servicio personalizado y hecho a mano.	Relación con el cliente Redes sociales Buen trato en persona. Canales Página en Instagram y Facebook	Segmento de clientes Los clientes por lo general son personas adultas jóvenes.
Estructura de costos Salario de empleados Productos		Fuentes de ingresos Pago de los servicios dados.		

Recuerda: En la presentación “Modelo de negocio” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:



Recuerda: En la presentación “Qué me diferencia” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi primer emprendimiento



Restauración sneakers y gorras

Slogan



Colores principales de mi marca empresarial



Rojo	Blanco	Negro
------	--------	-------

Puedes dibujar el logo o hacerlo de forma digital.

Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

Mis costos fijos

- Limpieza profunda zapatos
- Desoxidación de suela
- Arreglo de arrugas zapatos
- Arreglo de arrugas gorras
- Limpieza de gorras
-
-

Mis costos variables

- Limpieza superficial
- Arreglo de pinturas
-
-
-
-
-

El precio de venta de mi producto / servicio es de:



7.000

Recuerde que los costos variables son unitarios.

Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

Punto de equilibrio en unidades \rightarrow

Punto de equilibrio monetario \rightarrow



Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

Activos

●	Limpiezas que se realizan.
●	Equipo
●	
●	
●	
●	
●	
●	
●	
●	

Pasivos

●	Productos para limpieza.
●	Salarios
●	
●	
●	
●	
●	
●	
●	
●	



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

Actividad #10

Investigue cuántos productos o servicios existen en el mercado iguales al que mi emprendimiento ofrece.

En todo el país solo existe una compañía que se dedica exactamnete a lo mismo, menos al mantenimiento de gorras. Existen talleres que avecen lo emplean pero no es como un negocio en sí.

La competencia fomenta la actividad empresarial y la eficiencia, da al consumidor más donde elegir y contribuye a bajar los precios y mejorar la calidad.

Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

Importancia de las obligaciones tributarias:

Esto garantiza que cada persona o empresa contribuyan de una manera equilibrada o proporcional a su capacidad económica.

¿Cómo se liquida una empresa?

Procedimiento judicial cuyo objeto es la venta rápida y eficiente de los bienes de la Empresa Deudora que se ha vuelto inviable económicamente, con el objeto pagar a sus acreedores.

Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?
(Problema y descripción)

Cuidado de los zapatos y gorras para una mejor presentación de cada persona

¿Por qué es importante este tema?
(Justificación)

Facilitar a las personas la limpieza de los servicios que ofrecemos.

¿Para quiénes lo vamos a hacer?
(Público meta)

Para la población que no tiene tiempo para la limpieza de los zapatos y gorras.

¿Para qué es la actividad?
(Objetivo)

Empezar un emprendimiento para la ayuda de mis estudios.

¿Qué vamos a hacer?
(Actividades)

Presentarnos en ferias de los pueblos o en los mall.

¿Qué queremos lograr?
(Metas y Resultados)

Normalizar que haya un lugar para limpieza de zapatos.

¿Qué necesitamos?
(Recursos y materiales)

Productos especiales para la limpieza de zapatos y gorras.

¿Cuándo lo vamos a hacer?
(Cronograma)

Cuando encuentre los productos adecuados y accesibles.

¿Quién lo hace?
(Responsables)

Mi persona
Mis papás
Un amigo

