



**Junior
Achievement
Costa Rica**

Miembro de JA Worldwide

35

Years of
Empowering
Lives

YO EMPRENDO
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO
DE TRABAJO**



**SERVICIO COMUNAL
ESTUDIANTIL**



**MINISTERIO DE
EDUCACIÓN PÚBLICA**

**DIRECCIÓN DE
VIDA ESTUDIANTIL**

©Junior Achievement Costa Rica, 2024



Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar **Adobe Acrobat**, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:

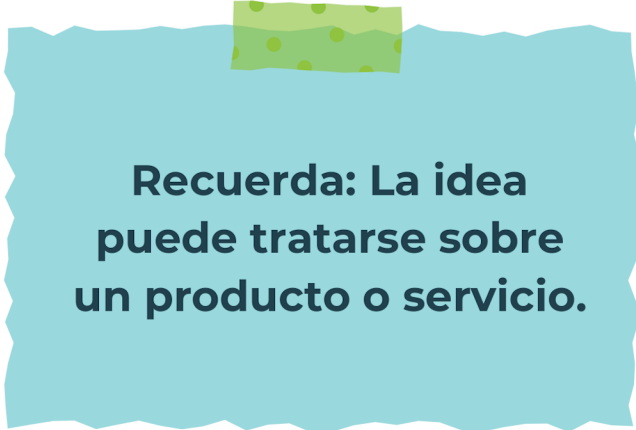


1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

Actividad #1

Defina la idea de negocio.

Mi negocio es sobre velas con olores, formas y decoraciones distintas en el mercado, por ejemplo, velas con olor a galleta, olor a café latte vainilla, u olores personalizados al gusto del cliente, como el perfume de su persona favorita algo que a su vez ayudaría mucho a las personas con ansiedad, o estrés. La idea de este emprendimiento es implementar algo que no se ha visto aún en el mercado costarricense, porque siempre se suelen ver los mismos olores, o las mismas formas en las velas que hay actualmente en el mercado o incluso en nuestro hogar. Y al mismo tiempo ayudar a personas que sufren de estrés, apego ansioso o ansiedad implementando la aromaterapia en ellas.



Recuerda: La idea puede tratarse sobre un producto o servicio.

Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

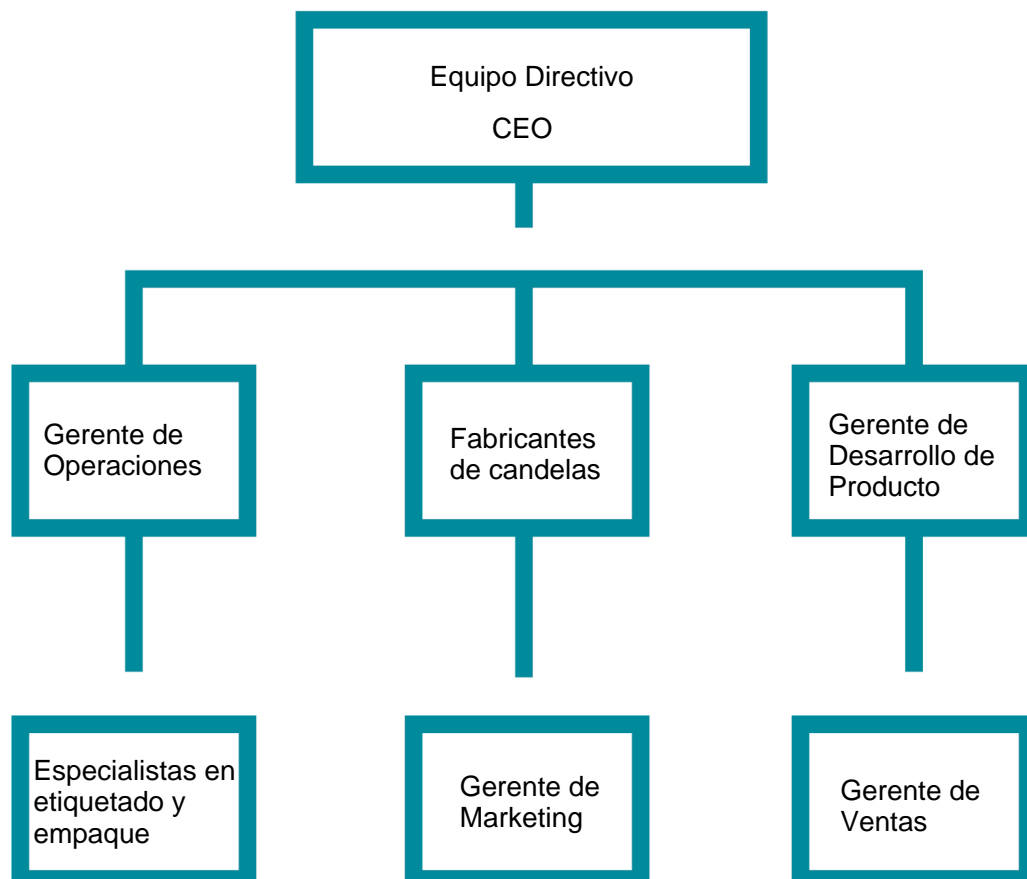
Misión:

Ofrecer beneficios terapéuticos a través de la aromaterapia para combatir la ansiedad y el apego ansioso, por medio de velas con fragancias únicas y diferentes.

Visión:

Ser un emprendimiento líder e innovador en la industria para lograr la satisfacción de los futuros clientes, logrando un compromiso con una calidad excepcional en los productos.

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

Sostenibilidad social:

Se podrían hacer donaciones a organizaciones de salud mental o crear velas benéficas parte de las ganancias se destinen a una buena causa.

Sostenibilidad ambiental:

Las velas están hechas de cera de soja, de cera de abejas y también de cera de coco los cuales son recursos naturales y renovables que se utilizan para fabricar las velas.

Sostenibilidad económica:

Al ser este un emprendimiento sostenible, esto puede atraer a clientes preocupados por el medio ambiente y la responsabilidad social.



Recuerda hacer uso de los objetivos de desarrollo sostenible

Actividad #4

Complete el Modelo de Negocios Canvas.

Socios clave	Actividades clave	Propuesta de valor	Relación con el cliente	Segmento de clientes
-Proveedores -Aliados	-Inventarios -Mejoramiento continuo	Candelas con beneficios ayudando a la relajación, concentración y combatir el estrés y la ansiedad por medio de fragancias únicas con aromaterapia	-Atención personalizada -Asesoría personal -Ayudar a buscar soluciones	Hombres y mujeres con una edad, desde los 13 años en adelante, con gustos en las esencias, en candelas e interés en la práctica de la aromaterapia
	Recursos clave		Canales	
	-Recursos Físicos -Recursos Humanos		-Redes sociales -Envíos con correos de CR	
Estructura de costos			Fuentes de ingresos	
Costos variables: materias primas, energía, servicios públicos, transporte y logística			-Comercialización de las candelas -Pagos por envíos	



Recuerda: En la presentación “Modelo de negocio” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:

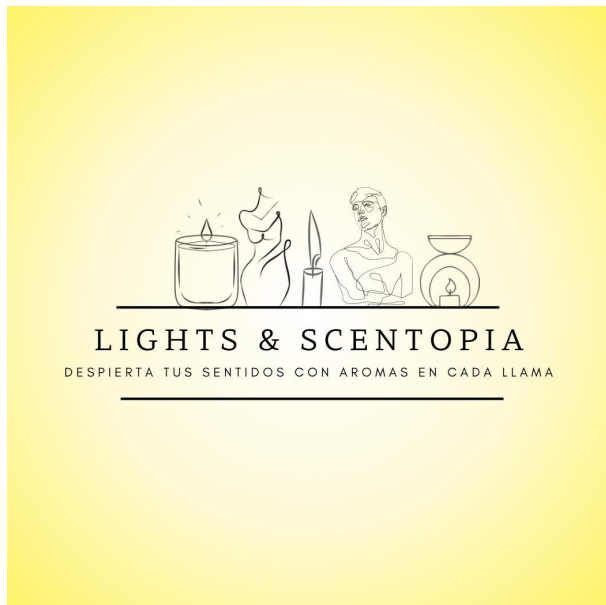


Recuerda: En la presentación “Qué me diferencia” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi
primer
emprendimiento

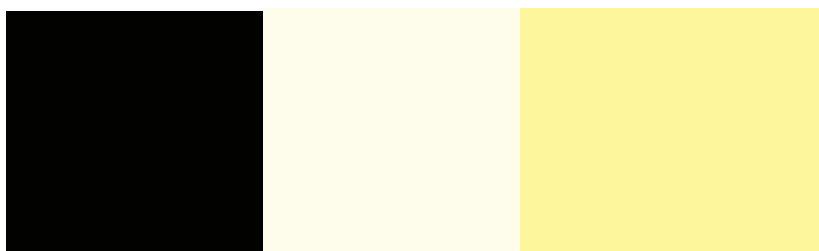


Slogan



"Despierta tus sentidos con aromas en cada llama"

Colores
principales de mi
marca
empresarial



Puedes dibujar el
logo o hacerlo de
forma digital.

Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

Mis costos fijos

●	Gas 7000
●	Internet 21 900
●	Impuestos 50 000
●	Alquiler 250 000
●	Luz 18 000
●	Agua 11 000
●	Material de Empaque 3000

Costos Fijos Totales: 360 900

Mis costos variables

●	Aceite Esencial 2500
●	Cera 10 000
●	Parafina 4000
●	Paquete Mechas 1500
●	Molde Silicona 10 000
●	Etiqueta 1500
●	Colorante 1250

Costos Variables Totales: 30 750

*El precio de venta de mi
producto / servicio es de:*

₱ 9 000

Recuerde que los costos
variables son unitarios.

Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

Punto de equilibrio en unidades \rightarrow

Punto de equilibrio monetario \rightarrow



Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

Activos

- Instalaciones
- Equipo de materiales
- Vehículos
- Recetas de las velas
- Tienda Virtual
- Dinero
- Reputación
- Espacio Comercial
- Cocina
- Montos Facturados

Pasivos

- Salario a los empleados
- Préstamos a corto plazo
- Inventario
- Deudas
- Recibos de Servicios Públicos
- Alquiler por pagar
- Hipotecas por pagar
- Cuentas por pagar
- Reclamos de Garantía
- Depósitos



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

Actividad #10

Investigue cuántos productos o servicios existen en el mercado iguales al que mi emprendimiento ofrece.

Investigué con la frase "Candelas postres Costa Rica" y si salieron tres perfiles con este mismo estilo, lo que note es que todas dicen que buscan ser un emprendimiento único en Costa Rica. La mayoría no pasaba de los 3000 seguidores, solo había una que tenía la mayor cantidad con 12,500 seguidores, pero no toda la tienda es enfocada en candelas vendía otro tipo de productos tales como decoraciones, envolturas y regalos. Y el post de las velas apenas tenía 11 likes, lo que me quiere decir que si llego a hacer este emprendimiento debo de encontrar la manera de que se haga conocido. Y una empresa ya un poco mas conocida, tiene olores muy diferentes y curiosos de oler pero no tienen ningún molde o color, son blancas, sencillas.

La competencia fomenta la actividad empresarial y la eficiencia, da al consumidor más donde elegir y contribuye a bajar los precios y mejorar la calidad.

Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

Importancia de las obligaciones tributarias:

Para el sostenimiento de los gastos públicos, garantizando que cada individuo y empresa contribuyan de una manera proporcional a su capacidad económica. Aparte la recaudación tributaria es vital para mantener una estabilidad económica y financiera del país.

¿Cómo se liquida una empresa?

Al haber analizado la situación financiera, se disolverá la sociedad cuando todos los propietarios hayan tomado la decisión de liquidar la empresa. Los liquidadores deberán asegurarse de que el capital de la empresa se gestiona de forma correcta, luego hacer una autoliquidación del impuesto de sociedades, todas las deudas se cobrarán, y poner al día las cuentas con Hacienda si es necesario, continuamente se venderán los activos, y se pagará a los trabajadores. Y si todavía hay parte de la capital que no está sujeto a ninguna obligación, los socios podrán quedárselo.

Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?
(Problema y descripción)

Combatir el estrés, la ansiedad y el apego ansioso por medio de velas aromáticas.

¿Por qué es importante este tema?
(Justificación)

Porque es la salud de las personas, y a su vez la satisfacción de las mismas.

¿Para quiénes lo vamos a hacer?
(Público meta)

Hombres y mujeres mayor de los 13 años en adelante con interés en estos temas y en las velas.

¿Para qué es la actividad?
(Objetivo)

Para informar sobre como se hace un emprendimiento y a su vez impulsar a los estudiantes a explotar ese lado innovador y creativo

¿Qué vamos a hacer?
(Actividades)

Encuestas, investigaciones, pruebas, compras, ventas.

¿Qué queremos lograr?
(Metas y Resultados)

La satisfacción de los clientes de nosotras como equipo de trabajo, y del colegio al ver la innovación de los estudiantes

¿Qué necesitamos?
(Recursos y materiales)

Cera, parafina, moldes, esencias, colorantes, ollas, fragancias, etiquetas

¿Cuándo lo vamos a hacer?
(Cronograma)

Comprar todos los materiales necesarios (moldes, esencias, colorantes, cera, parafina.) investigar, y realizar las velas para su venta

¿Quién lo hace?
(Responsables)

Mis compañeras de trabajo y mi persona

