



**Junior
Achievement
Costa Rica**

Miembro de JA Worldwide

35

Years of
Empowering
Lives

YO EMPRENDO
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO
DE TRABAJO**



**SERVICIO COMUNAL
ESTUDIANTIL**



**MINISTERIO DE
EDUCACIÓN PÚBLICA**

**DIRECCIÓN DE
VIDA ESTUDIANTIL**

©Junior Achievement Costa Rica, 2024



Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar **Adobe Acrobat**, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:



1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

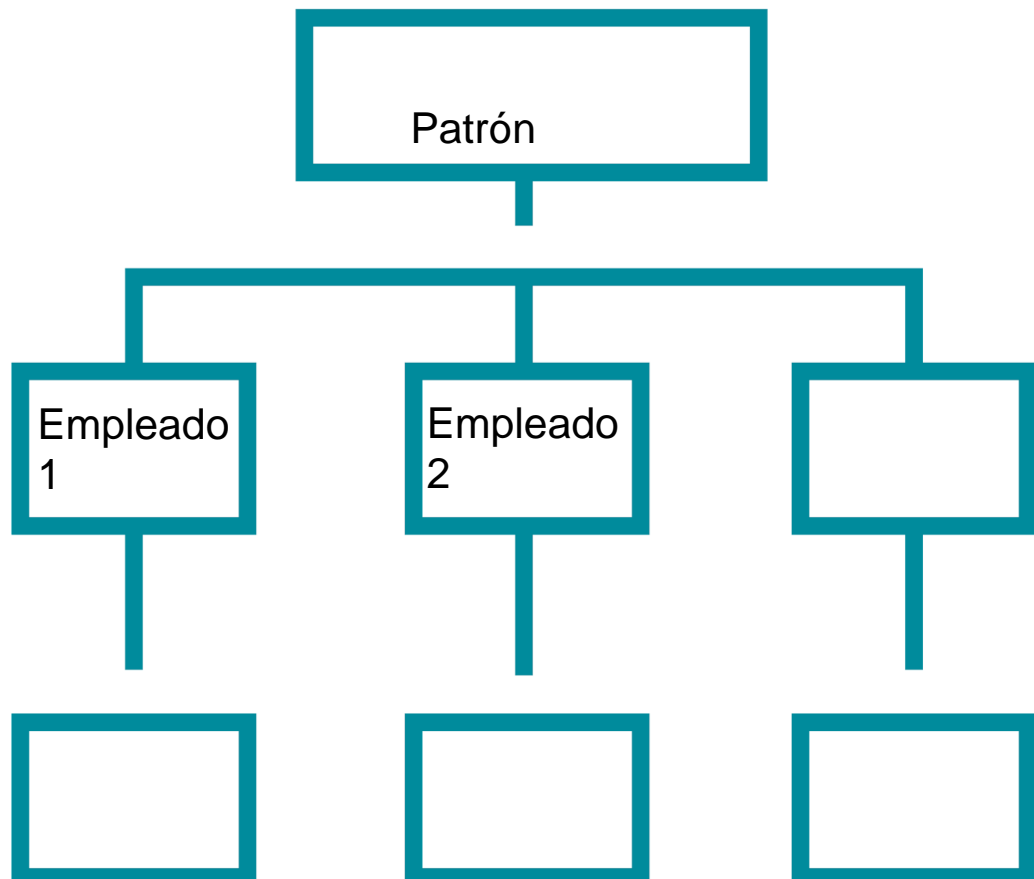
Misión:

Hacer una cancha sintética.

Visión:

Torneos: Hacer torneos regulares para equipos amateurs y semiprofesionales. Esto brinda a los jugadores la oportunidad de competir y mejorar sus habilidades en un entorno competitivo y divertido.

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

Sostenibilidad social:

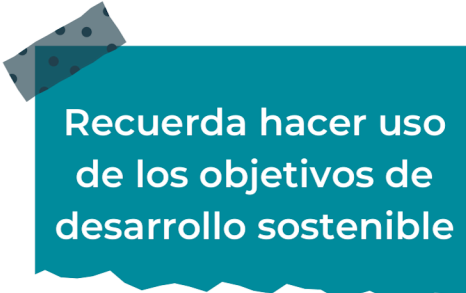
Al proporcionar una instalación deportiva de calidad, estaré promoviendo la actividad física y el estilo de vida saludable en la comunidad. Esto contribuye al bienestar general de las personas y puede ayudar a combatir el sedentarismo y los problemas de salud relacionados.

Sostenibilidad ambiental:

Utilizar energías renovables, como paneles solares, para alimentar las instalaciones y reducir la dependencia de fuentes de energía no renovables.

Sostenibilidad económica:

Asegurar que el negocio sea rentable a largo plazo, lo cual permitirá mantener y mejorar iniciativas sociales y ambientales. Buscar estrategias para diversificar fuentes de ingresos, como la organización de eventos o la venta de productos relacionados con el fútbol.



Recuerda hacer uso de los objetivos de desarrollo sostenible

Actividad #4

Complete el Modelo de Negocios Canvas.

Socios clave	Actividades clave	Propuesta de valor	Relación con el cliente	Segmento de clientes
<ul style="list-style-type: none"> - Capitalistas. - Inversionistas. - Asociaciones de fútbol. 	<ul style="list-style-type: none"> - Gestión de reservas y programación. - Organización y promoción de eventos y torneos. 	<ul style="list-style-type: none"> - Instalaciones de calidad con césped sintético de última generación. - Horarios flexibles y reservas fáciles en línea. - Ambiente seguro y acogedor. - Programas y eventos especiales, como ligas y torneos. 	<p>Respuesta</p> <ul style="list-style-type: none"> - rápida a consultas y problemas. - Programas de fidelización de clientes, como descuentos o membresías. <p>Canales</p> <ul style="list-style-type: none"> - Sitio web y plataforma en línea para reservas y pagos. - Redes sociales y publicidad en línea. - Marketing boca a boca. 	<ul style="list-style-type: none"> - Jugadores de fútbol aficionados y profesionales. - Equipos y clubes deportivos locales. - Escuelas y universidades. - Grupos que buscan actividades.

Estructura de costos

- Alquiler o compra de terreno para las instalaciones.
- Mantenimiento y limpieza del césped sintético.

- Salarios y beneficios para el personal.

- Gastos de marketing y publicidad.

- Costos de operación, como servicios públicos y seguros.

Fuentes de ingresos

- Tarifas de alquiler por hora o por partido.

- Organización de torneos y ligas.

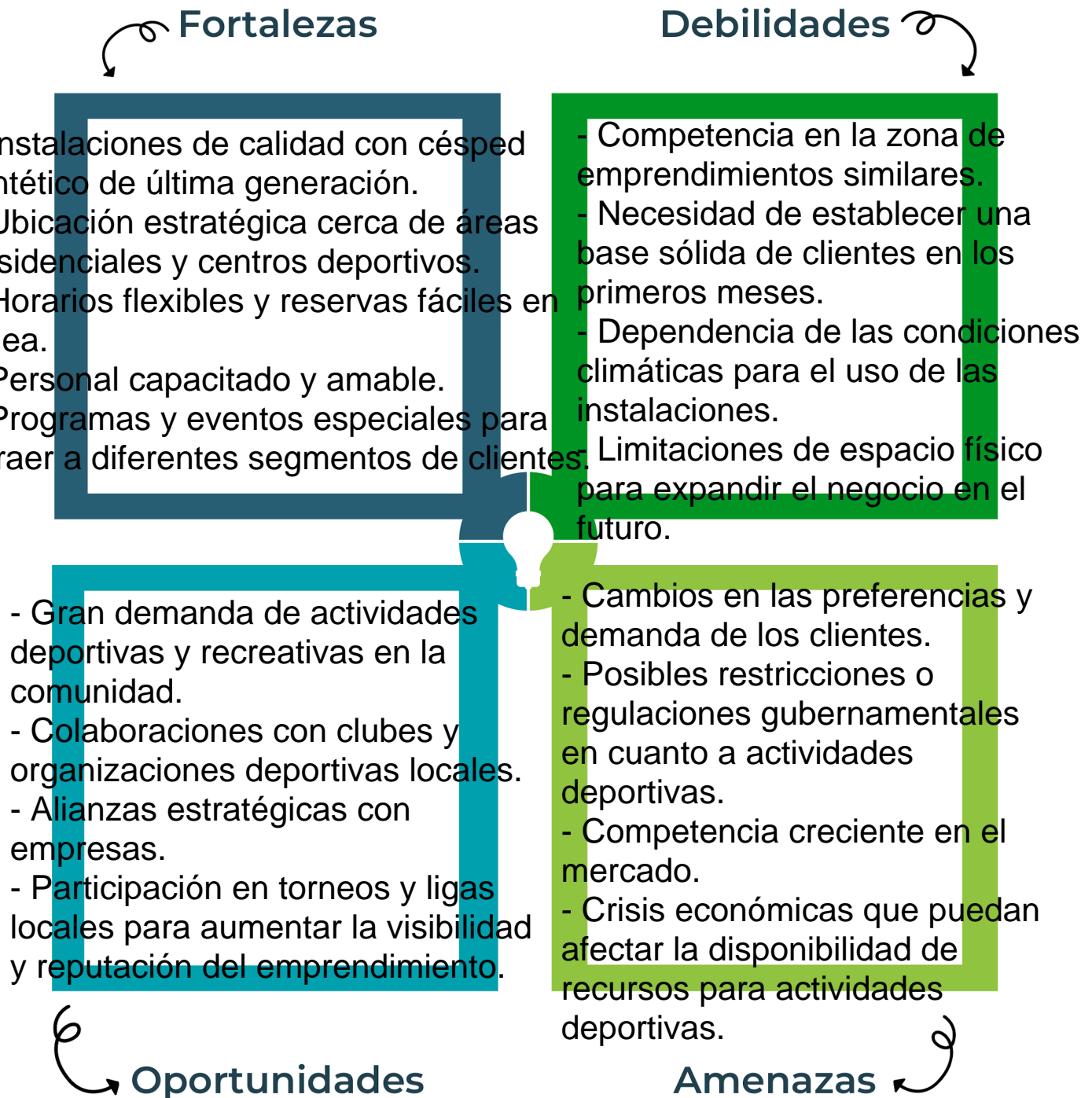
- Patrocinios y publicidad en las instalaciones



Recuerda. En la presentación "Modelo de negocio" puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:



Recuerda: En la presentación “Qué me diferencia” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi primer emprendimiento

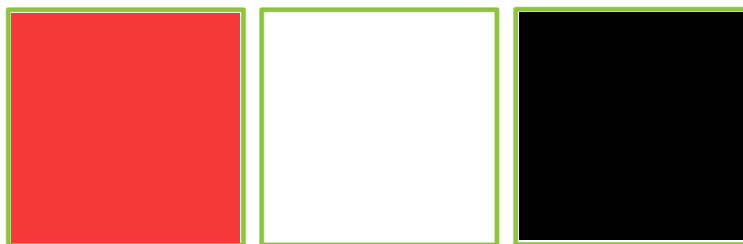


Slogan



"Juega con estilo, diviértete en Sintética la Roma".

Colores principales de mi marca empresarial



Puedes dibujar el logo o hacerlo de forma digital.

Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

Mis costos fijos

Por mes

- Alquiler / 200000
- 85000 / Servicios agua, luz, internet.
- 320000 / Salario empleado 1
- 320000 / Salario empleado 2
- 100000 / Mantenimiento
-
-

Mis costos variables

- 5000 / Promociones
- 20000 / Materias primas
-
-
-
-
-

El precio de venta de mi producto / servicio es de:



27000 x hora.

(Sin contar las ventas de productos de fútbol, solo una hora de juego en la sintética)

Recuerde que los costos variables son unitarios.

Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

Punto de equilibrio en unidades \rightarrow 512.5

Punto de equilibrio monetario \rightarrow ₡ 13837500



Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

Activos

- Cuentas de cobrar de clientes.
- Instalaciones de la cancha.
- Sistema de reservas.
- Equipo de sonido.
- Equipos y accesorios para el mantenimiento.
-
-
-
-
-

Pasivos

- Alquiler.
- Impuestos.
- Pagos de salario a empleados.
- Inventario (balones, etc)
-
-
-
-
-
-



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

Actividad #10

Investigue cuántos productos o servicios existen en el mercado iguales al que mi emprendimiento ofrece.

- Sintética del Varón • Sintética de Recope • Sintética de Santa Rosa

Hay 3 sintéticas, sin embargo no tienen todo lo que este emprendimiento está prometiendo ofrecer.

La competencia fomenta la actividad empresarial y la eficiencia, da al consumidor más donde elegir y contribuye a bajar los precios y mejorar la calidad.

Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

Importancia de las obligaciones tributarias:

Las empresas están obligadas a pagar impuestos y presentar declaraciones fiscales de acuerdo con la legislación vigente. Cumplir con las obligaciones tributarias ayuda a mantener una buena reputación empresarial, también puede facilitar el acceso a financiamiento y beneficios gubernamentales.

¿Cómo se liquida una empresa?

La empresa debe ser disuelta formalmente por lo cual se procede a vender los activos de la empresa y pagar las deudas pendientes. Los ingresos obtenidos se utilizan para cancelar las obligaciones económicas con los acreedores.

Una vez vendidos, se cancelan los registros de la empresa y se presenta la declaración final de impuestos y se liquida cualquier deuda tributaria pendiente.

Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?
(Problema y descripción)

Hacer una sintética.

¿Por qué es importante este tema?
(Justificación)

Para aprender sobre emprendimientos y manejo del dinero.

¿Para quiénes lo vamos a hacer?
(Público meta)

Para la comunidad y para fomentar el deporte.

¿Para qué es la actividad?
(Objetivo)

Para aprender sobre los emprendimientos, manejo de empresas y dinero.

¿Qué vamos a hacer?
(Actividades)

Una guía sobre un emprendimiento.

¿Qué queremos lograr?
(Metas y Resultados)

Aprender a tener ideas sobre emprendimientos y a poder hacerlos

¿Qué necesitamos?
(Recursos y materiales)

Internet.

¿Cuándo lo vamos a hacer?
(Cronograma)

Hoy 22/6/2024

¿Quién lo hace?
(Responsables)

Emiliano Romero Mata.

