



Years of
Empowering
Lives

35

Miembro de JA Worldwide



— CUADERNO —
DE-TRABmo—





SERVICIO COMUNAL
ESTUDIANTIL

MINISTERIO DE DIRECCIÓN DE
EDUCACIÓN PÚBLICA VIDA ESTUDIANTIL

@Junior Achievement Costa Rica, 2024

Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar Adobe Acrobat, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:

Actividad #1



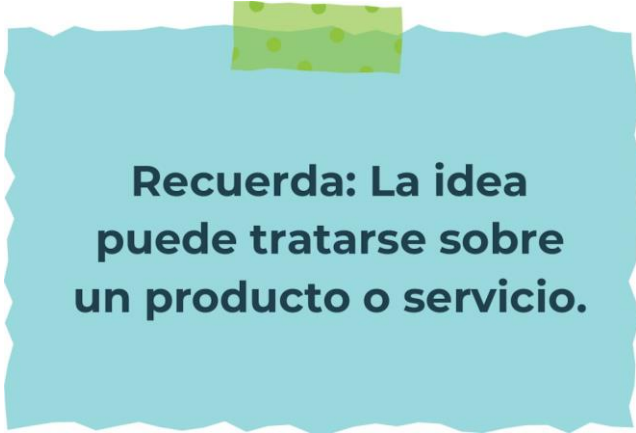
1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.

2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es "Escribir texto",

3. Cuando seleccionas "Escribir texto", das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

Defina la idea de negocio.

Una idea de negocio es el conjunto de
producto o servicio que nosotros
como emprendedores le ofrecemos a
nuestro público. En mi caso mi idea
de emprendimiento es tener una
pequeña tienda de ropa y maquillaje,
un pequeño ingreso para que algún
día llegue a ser una marca sumamente
reconocida como muchas en el
mundo e inclusive llegar a ser mucho
mejor con productos de excelencia y
de suma calidad.



**Recuerda: La idea
puede tratarse sobre
un producto o servicio.**

Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

Misión:

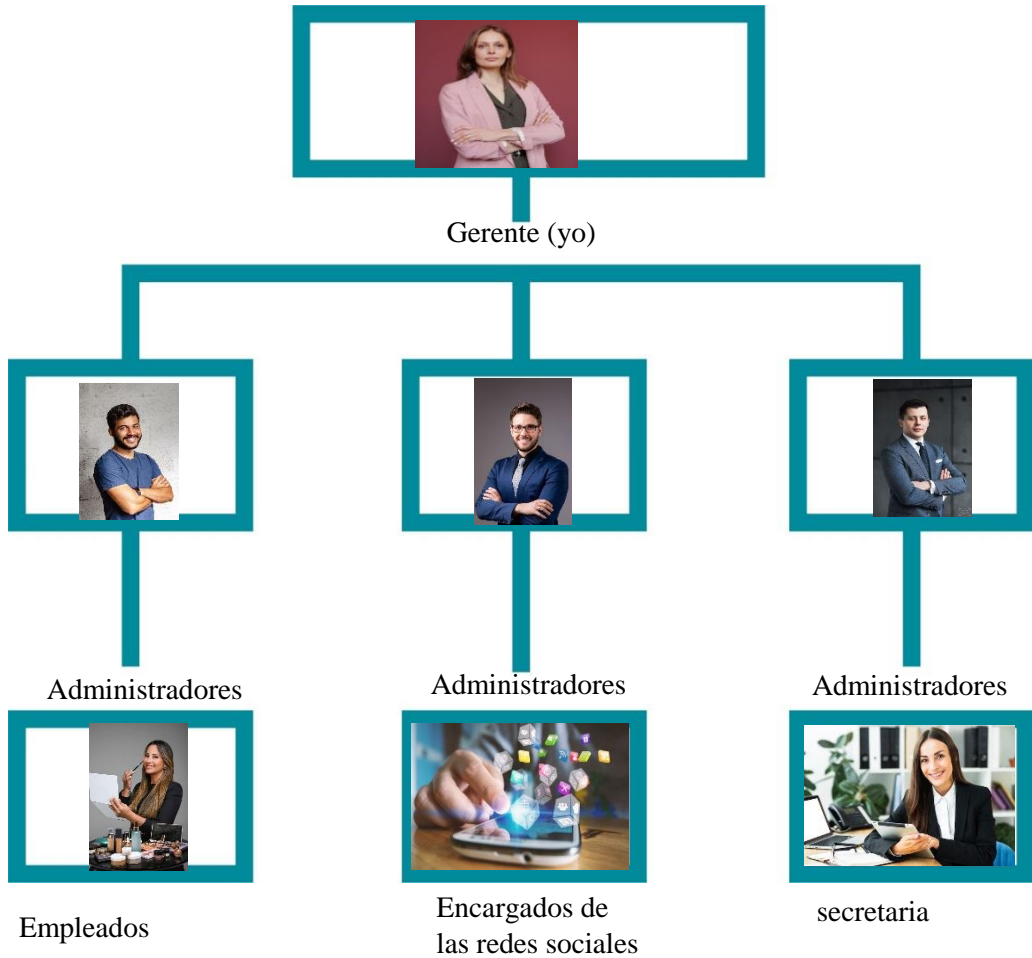
La misión de mi negocio es darles productos de
calidad a personas con excelentes gustos, sacra
una marca que dejara a más de uno enamorado

Visión:

La visión de nuestra empresa es mejorar el
estilo de vida de muchas personas

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.

Actividad



Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

Sostenibilidad social:

Mi empresa incluirá la igualdad de oportunidades, la
eliminación de la pobreza y la promoción de la equidad,
pensamos que todos tenemos las mismas oportunidades

Sostenibilidad ambiental:

Queremos adoptar un estilo de vida respetuoso con el
medio ambiente y que te permita mantener un buen
estado de salud a lo largo del tiempo. Queremos dejar
una huella ayudando el ambiente

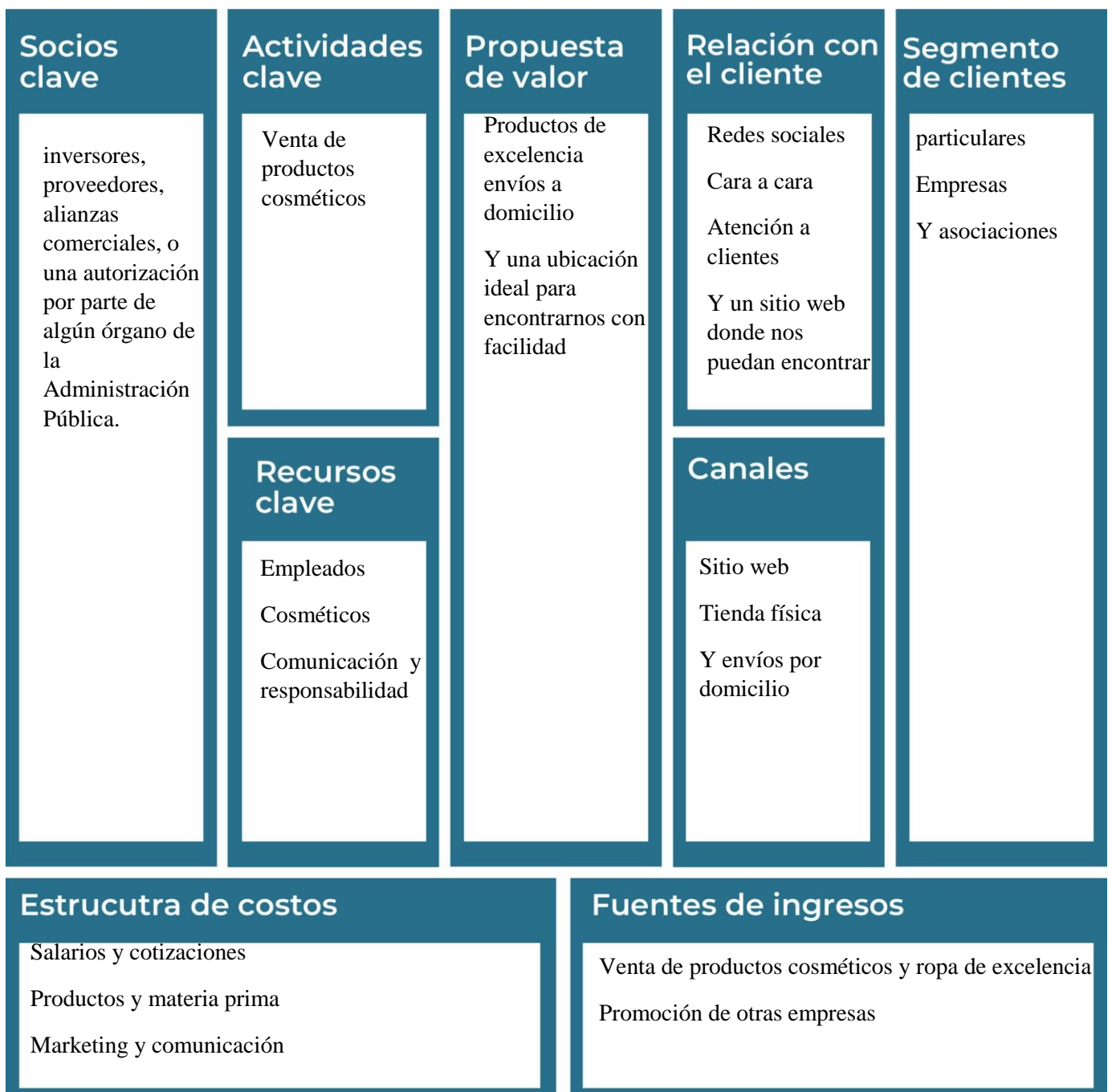
Sostenibilidad económica:

La sostenibilidad tiene capacidad que tiene una
organización de administrar sus recursos propios y
generar rentabilidad a largo plazo de forma responsable.
Queremos ser ayuda para el mundo y su bolsillo, tener
una estabilidad económica en nuestra empresa es uno de
los objetivos principales

Actividad #4

Recuerda hacer uso de los objetivos de desarrollo sostenible

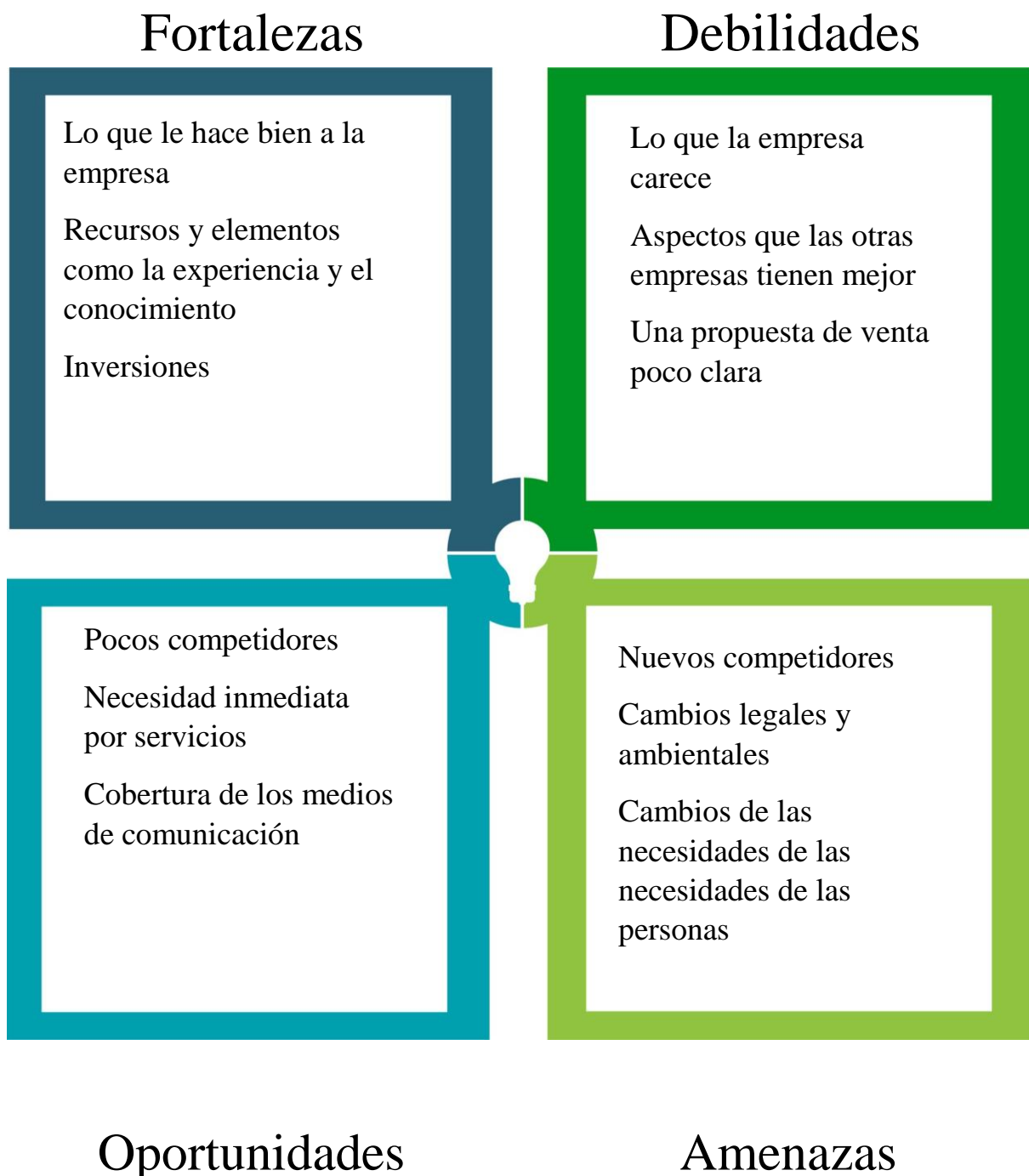
Complete el Modelo de Negocios Canvas.




Actividad #5

Recuerda: En la presentación "Modelo de negocio" puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Complete la siguiente matriz FODA:



Actividad #6

Recuerda: En la presentación "Qué me  diferencia" puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi primer emprendimiento



Slogan 

Para ser felices no siempre hay que
sonreír todo el tiempo, simplemente
no apagues tu brillo

Colores principales



de mi marca empresarial

Actividad #7

Puedes dibujar el logo o hacerlo de forma digital.

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

Mis costos fijos

alquiler y arrendamiento, salarios, facturas de servicios públicos, seguros y pagos de préstamos

Mis costos variables

la mano de obra directamente relacionada con la producción, y también los gastos de envío

El precio de venta de mi producto / servicio es de:

₱ 10.000

Recuerde que los costos variables son unitarios.

Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

Punto de equilibrio en unidades	$\frac{\text{Costos fijos totales}}{415,0000}$ $\frac{415,0000}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$ $\frac{415,0000}{55,0000}$
Punto de equilibrio monetario	$\text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$

Realiza el cálculo:

Punto de equilibrio en unidades


415,3807

Punto de equilibrio monetario



795,8765

Actividad #9

 Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debes vender para que podás recuperar tu inversión.

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

Activos

Son los recursos y propiedades que posee un negocio, como el efectivo, los edificios, los equipos y las cuentas por cobrar. Los activos representan lo que el negocio posee, en el caso de mi negocio, sería el transporte, el local

Pasivos

los pasivos son las deudas y obligaciones económicas que el negocio tiene, como préstamos, cuentas por pagar y salarios pendientes. los pasivos representan lo que el negocio debe. En mi negocio serían las deudas, los prestamos

Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes
Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

Actividad **#10**

Investigue cuántos productos o servicios existen en el mercado iguales al que mi emprendimiento ofrece.

Dior Beauty.

L'Oréal Paris.

Sephora.

Fenty Beauty.

Nars.

Huda Beauty.

Rare Beauty.

Inditex.

Fast Retailing.


Yanbal:

M•A•C Cosmetics: M•A•C.

L'Bel:.

Mary Kay

Actividad #11



La competencia fomenta la actividad empresarial y la eficiencia, da al consumidor más donde elegir y contribuye a bajar los precios y mejorar la calidad.

¿
Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

Importancia de las obligaciones tributarias:

Las obligaciones tributarias son importantes

porque son responsabilidades legales que

debemos cumplir para contribuir al

funcionamiento de nuestro país. Al pagar

impuestos, financiamos servicios públicos

como la educación, la salud y la

infraestructura.

Actividad

¿Cómo se liquida una empresa?

Realizar un inventario de activos y pasivos, es importante conocer todos los activos y pasivos de la empresa para determinar su valor y cómo se distribuirán durante la liquidación.

Pagar las deudas y obligaciones, durante la liquidación, se deben pagar todas las deudas pendientes, incluyendo los salarios de los empleados y los préstamos bancarios.

Vender los activos, los activos de la empresa, como equipos, inventario o propiedades, pueden venderse para obtener fondos adicionales que ayuden a cubrir las deudas.

Distribuir los activos restantes, después de pagar todas las deudas, los activos restantes se distribuyen entre los accionistas o propietarios de la empresa de acuerdo con las leyes y acuerdos previos.

Guia para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?
(Problema y descripción)

Nos interesa muchísimo ayudar al medio ambiente, conocer mas a fondo los problemas y conocer las necesidades de nuestro publico

¿Por qué es importante este tema?
(Justificación)

Es importante para un desarrollo y un crecimiento social, conocer y sobre todo reconocer los problemas y necesidad de las personas en un tema sumamente importante

¿Para quiénes lo vamos a hacer?
(Público meta)

A todo el publico en general,niños,adultos e inclusive adultos mayores

¿Para qué es la actividad?
(Objetivo)

El objetivo de esta actividad es ayudarnos en nuestro desarrollo personal, demuéstranos que somos capaces de crear nuestro propio negocio

¿Qué vamos a hacer?
(Actividades)

Podemos comenzar a hacer un ahorro para en un futuro poder construir mi pequeño negocio

¿Qué queremos lograr?
(Metas y Resultados)

¿Qué queremos lograr?
(Metas y Resultados)

Queremos obtener mejor conocimiento para tener un crecimiento personal

¿Qué necesitamos?
(Recursos y materiales)

Comprar poco a poco los materiales y ver donde puede estar nuestro local

¿Cuándo lo vamos a hacer?
(Cronograma)

Primeramente ahorra, conseguir un local que se acople a nuestras necesidades y poder crecer personalmente

¿Quién lo hace?
(Responsables)

Nosotros podemos ser bastante responsables

NOTAS

+ Para mi fue una gran experiencia conocer un poco más de cómo llegar a tener mi propio negocio, como manejar el dinero y conocer más del mundo de las empresas, para mi es muy importante tener mi propio crecimiento personal



MINISTERIO DE DIRECCIÓN DE
EDUCACIÓN PÚBLICA VIDA ESTUDIANTIL SERVICIO
COMUN AL
ESTUDIANTIL

@Junior Achievement Costa Rica, 2024