



**Junior  
Achievement  
Costa Rica**

Miembro de JA Worldwide

**35**

Years of  
Empowering  
Lives

**YO EMPRENDO**  
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO  
DE TRABAJO**



**SERVICIO COMUNAL  
ESTUDIANTIL**



**MINISTERIO DE  
EDUCACIÓN PÚBLICA**

**DIRECCIÓN DE  
VIDA ESTUDIANTIL**

©Junior Achievement Costa Rica, 2024



## Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar **Adobe Acrobat**, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:



1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

## Actividad #1

Defina la idea de negocio.

La idea de negocio es el concepto o la propuesta inicial de un emprendimiento o empresa. Es la base sobre la cual se construye todo el proyecto empresarial.

**Recuerda: La idea puede tratarse sobre un producto o servicio.**

## Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

### Misión:

Vender buenos productos y tener buen dinero en ventas

---

---

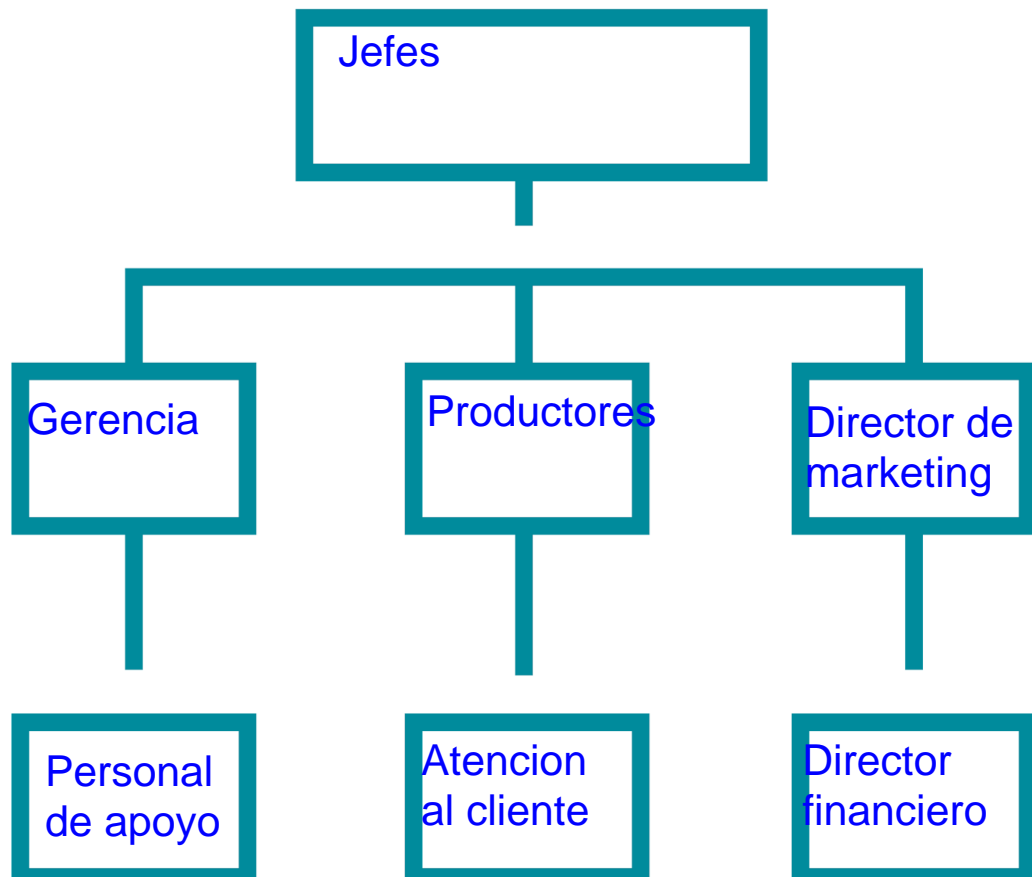
### Visión:

Buen personal en la empresa, buenas ventas y  
agrandar la empresa

---

---

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



## Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

### *Sostenibilidad social:*

Conseguir buen bienestar de los empleados, las comunidades y la sociedad en general.

---

---

---

---

---

### *Sostenibilidad ambiental:*

No usar productos que afecten gravemente el medio ambiente

---

---

---

---

---

### *Sostenibilidad económica:*

Concentrarnos en la generación de ingresos y la rentabilidad de la empresa

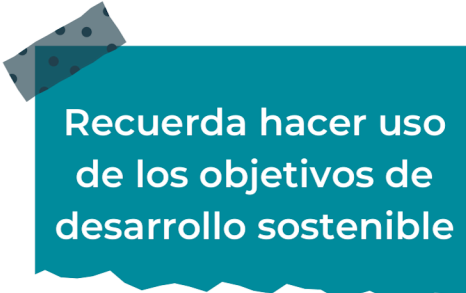
---

---

---

---

---



Recuerda hacer uso de los objetivos de desarrollo sostenible

## Actividad #4

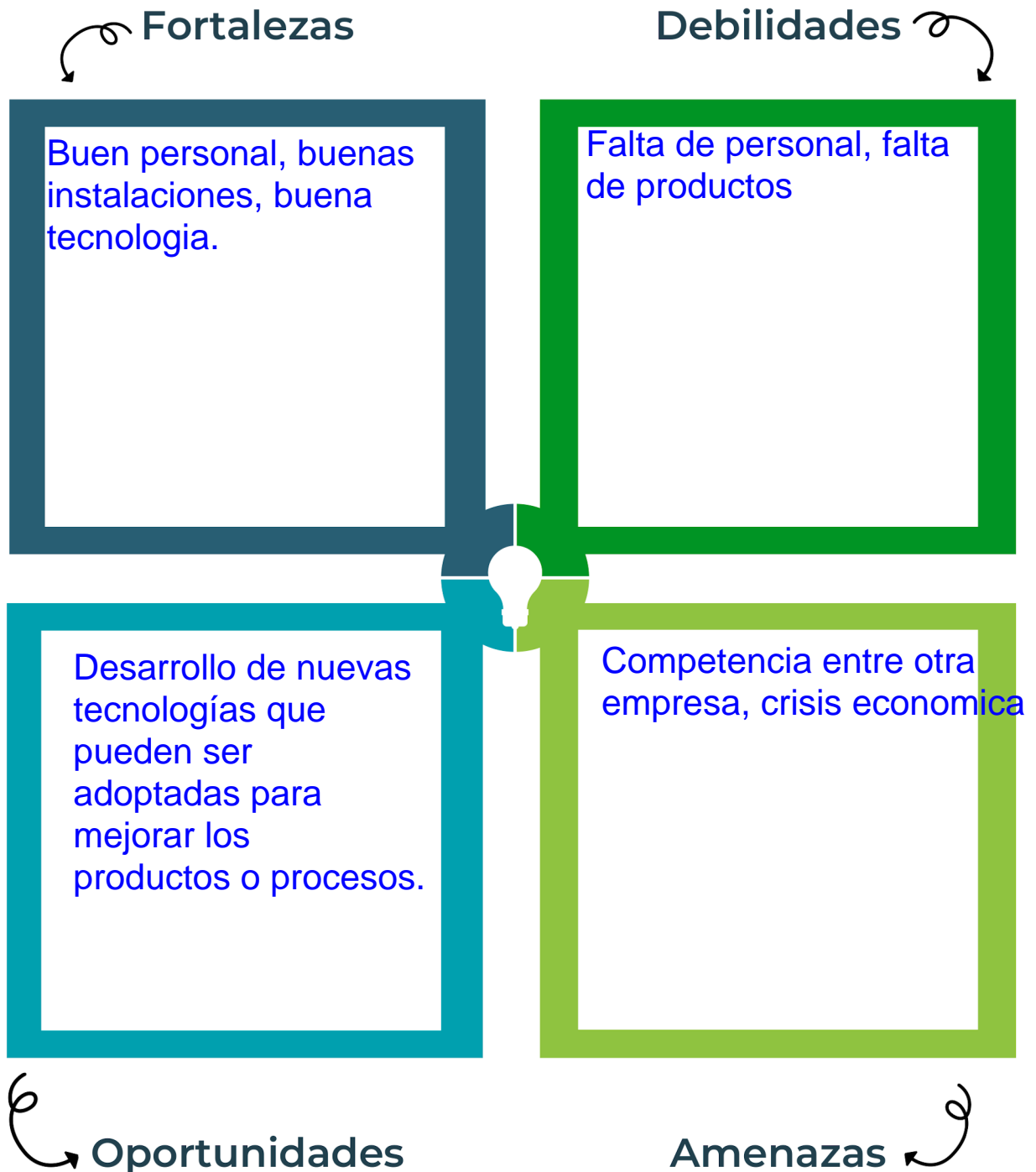
Complete el Modelo de Negocios Canvas.

<b>Socios clave</b> Proveedores, Distribuidores	<b>Actividades clave</b> Produccion, marketing y ventas	<b>Propuesta de valor</b> Precios accesibles	<b>Relación con el cliente</b> Que tenga atención y buen servicio	<b>Segmento de clientes</b> Mercados
	<b>Recursos clave</b> Instalaciones, tecnología, empleados		<b>Canales</b> Tiendas físicas y en línea	
<b>Estructura de costos</b> Costos fijos, costos variables, etc			<b>Fuentes de ingresos</b> Venta de productos	

Recuerda: En la presentación “Modelo de negocio” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

## Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:



Recuerda: En la presentación “Qué me diferencia” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

## Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi primer emprendimiento



Slogan



El mejor servicio para tu vida

Colores principales de mi marca empresarial



Rojo

Azul

Blanco

Puedes dibujar el logo o hacerlo de forma digital.

## Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

### Mis costos fijos

- Alquiler (85000)
- Salarios (220000)
- Seguro (120000)
- 
- 425000
- 
- 

### Mis costos variables

- Materiales directos (75000)
- Comisiones de ventas (90000)
- Costos de envío (65000)
- 
- 230000

*El precio de venta de mi producto / servicio es de:*

₱ 250000

Recuerde que los costos variables son unitarios.

## Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

Punto de equilibrio en unidades → 21.25

Punto de equilibrio monetario → ₡ 5312500



Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

## Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

### Activos

- Propiedades
- Liquidez de la empresa
- Inversiones financieras
- 
- 
- 
- 
- 
- 
- 

### Pasivos

- Salarios
- Impuestos a pagar
- Prestamos bancarios
- Deudas a corto plazo
- 
- 
- 
- 
- 
- 



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

## Actividad #10

Investigue cuántos productos o servicios existen en el mercado iguales al que mi emprendimiento ofrece.

He encontrado más de 20 servicios que ofrecen exactamente lo mismo que sería mi empresa.

La competencia fomenta la actividad empresarial y la eficiencia, da al consumidor más donde elegir y contribuye a bajar los precios y mejorar la calidad.

## Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

### *Importancia de las obligaciones tributarias:*

Las obligaciones tributarias son importantes para la sostenibilidad y el buen funcionamiento de una empresa, garantizando su legalidad, estabilidad financiera y contribución al entorno socioeconómico en el que funciona

### *¿Cómo se liquida una empresa?*

La liquidación de una empresa es un proceso formal que implica cerrar todas las operaciones comerciales, pagar todas las deudas pendientes y distribuir los activos entre los accionistas o acreedores, según corresponda.

# Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?  
(Problema y descripción)

El emprendimiento: es el proceso de crear, desarrollar y gestionar un nuevo negocio o empresa

¿Por qué es importante este tema?  
(Justificación)

Es importante porque uno aprende varias funciones importantes tanto a nivel individual como social y económico:

¿Para quiénes lo vamos a hacer?  
(Público meta)

Para el pueblo

¿Para qué es la actividad?  
(Objetivo)

Para poder aprender todo lo que nos puede servir en un futuro

¿Qué vamos a hacer?  
(Actividades)

Aprender a como llevar a cabo una empresa

¿Qué queremos lograr?  
(Metas y Resultados)

Poder lograr manejar correctamente una empresa en un futuro

¿Qué necesitamos?  
(Recursos y materiales)

Dinero, apoyo, lugar, experiencia etc

¿Cuándo lo vamos a hacer?  
(Cronograma)

En un tiempo puede ser.

¿Quién lo hace?  
(Responsables)

Entre yo, mi familia

