



**Junior
Achievement
Costa Rica**

Miembro de JA Worldwide

35

Years of
Empowering
Lives

YO EMPRENDO
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO
DE TRABAJO**



**SERVICIO COMUNAL
ESTUDIANTIL**



**MINISTERIO DE
EDUCACIÓN PÚBLICA**

**DIRECCIÓN DE
VIDA ESTUDIANTIL**

©Junior Achievement Costa Rica, 2024



Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar **Adobe Acrobat**, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:

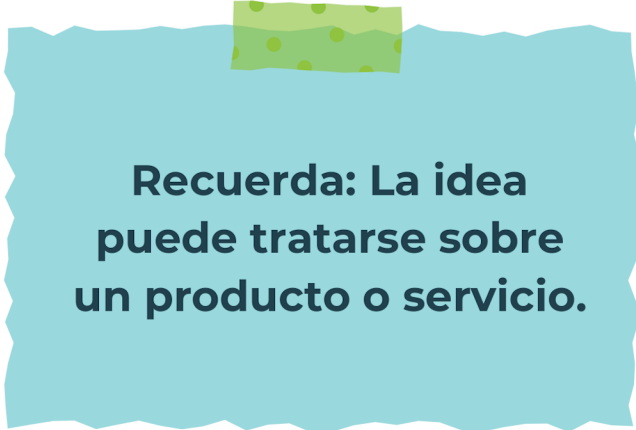


1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

Actividad #1

Defina la idea de negocio.

1. La idea de mi negocio es iniciar un emprendimiento con la idea de vender pizzas.
2. Probarlas y venderlas con mis amigos, familiares incluso vecinos y ya después al público en general.
3. Promocionarla en mis redes sociales, crear nuevas pizzas sabores, recetas, ingredientes como salsas y demás.
4. Poder dar trabajo a personas que lo necesiten, con propósito de abrir mi negocio en un lugar público donde todas las personas puedan ver mi local (lugar céntrico)
5. Espero tener un exitoso negocio para brindarme un paso a mejores resultados y brindar un espacio familiar a las personas que nos visitan a probar mi local de pizzas.



Recuerda: La idea puede tratarse sobre un producto o servicio.

Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

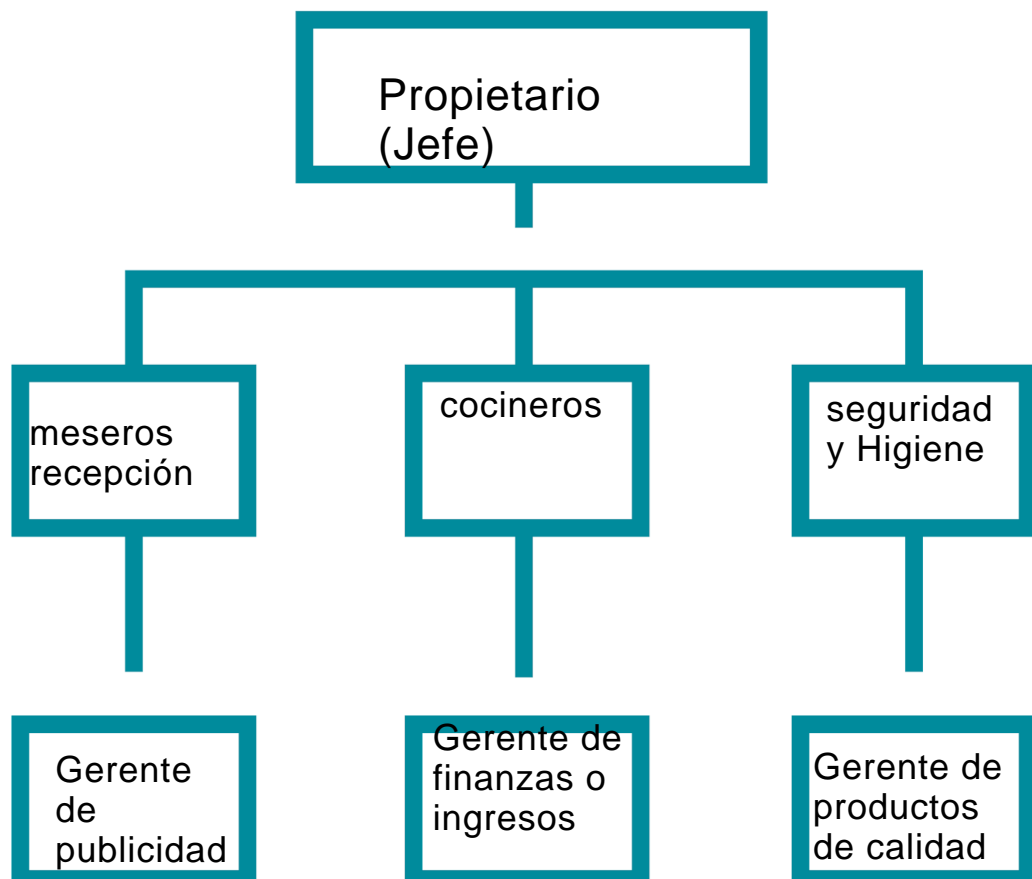
Misión:

Elaborar productos de máxima calidad, utilizando y agregando técnicas de diferentes sabores, ingredientes, texturas, tanto para que los clientes y así como niños nos visiten tengan un momento familiar y disfruten nuestras pizzas

Visión:

Ser conocidos como una pizzería de excelencia en la calidad y trato de mi personal y mi persona, una gran variedad de mis productos y un ambiente acogedor en todo el país

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

Sostenibilidad social:

Hacer donaciones para niños , actividades para centros de recreación y centros de cuidado adulto mayor y para fiestas

Sostenibilidad ambiental:

Usar bolsas o empaques biodegradables

Sostenibilidad económica:

Buscamos ser eficientes a la hora de elaborar mis productos, y cuidadosos para no cometer errores .



Recuerda hacer uso de los objetivos de desarrollo sostenible

Actividad #4

Complete el Modelo de Negocios Canvas.

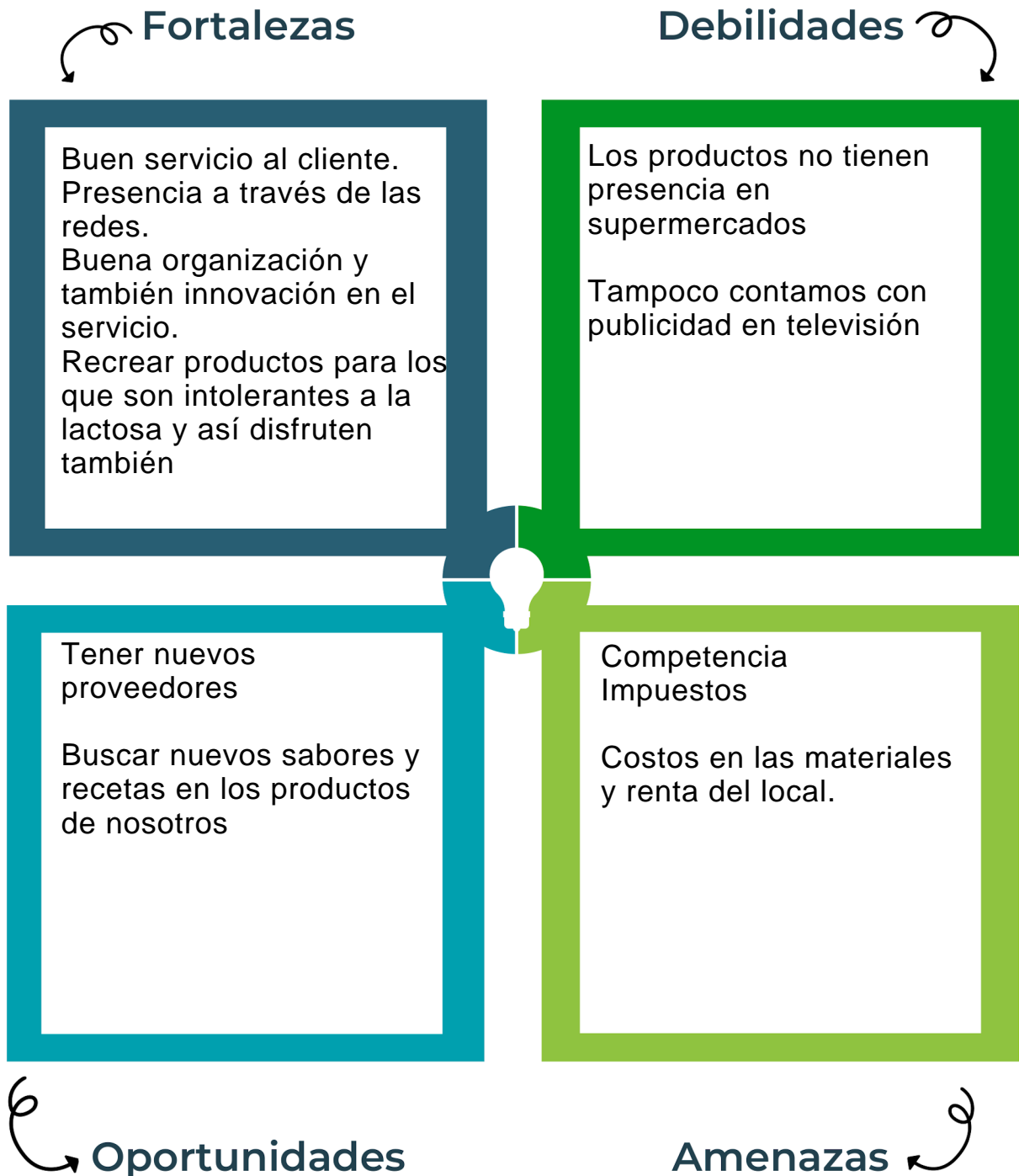
Socios clave	Actividades clave	Propuesta de valor	Relación con el cliente	Segmento de clientes
<p>Provedores de materiales e insumos</p> <p>Campesinos que proveen la obtencion de materiales primas</p>	<p>Cumplir con las entregas a tiempo, compromiso social con los que nos visitan .</p>	<p>Productos alta calidad, un entorno agradable y familiar y acogedor, por ejemplo de nuestras propuestas: pizza de la casa, pizza hawaiana, pizza de jabon y queso, pizza de vegetales, pizza a la leña, pizza loca, pizza combinada , y muchas mas</p>	<p>Amigable y agradable con los niños y el cliente. Y darles el agradecimiento de visitarnos</p>	<p>Personas que gustan darse un gustito. Personas vecinas o que pasan constante por ahí o las nuevas. Turistas nacionales o turistas extranjeros Personas que van de viaje y nos ven</p>
	<p>Recursos clave</p> <p>compromiso, responsabilidad con nuestros clientes, limpieza en los baños, el lugar en el ambiente, ect</p>		<p>Canales</p> <p>Local físico Redes Sociales En programas en televisión</p>	
<p>Estrucutra de costos</p> <p>Publicidad en redes. Sueldos Incrementos en la compra de materia prima Precios de los productos costos fijos como la renta del local, en el mueblirario (maquinaria ect)</p>			<p>Fuentes de ingresos</p> <p>Venta de los productos Servicio de eventos en escuelas y colegios y más.</p>	



Recuerda: En la presentación “Modelo de negocio” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:

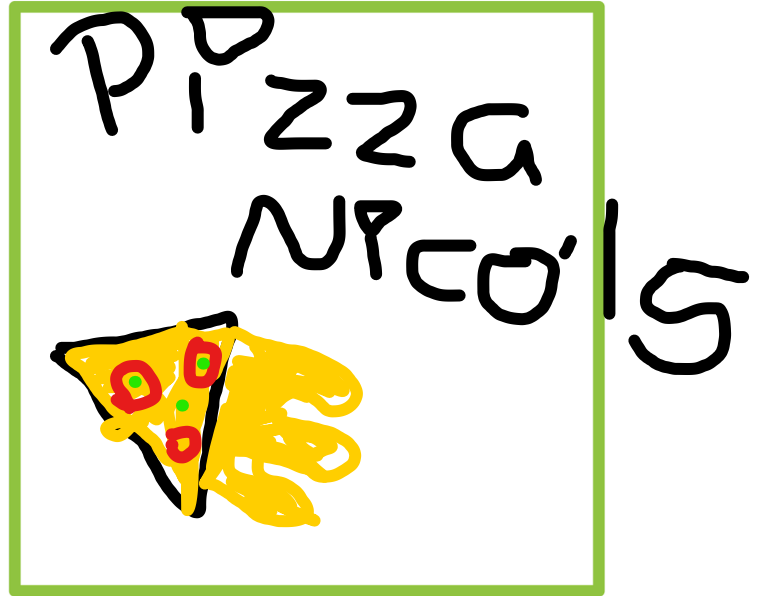


Recuerda: En la presentación “Qué me diferencia” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

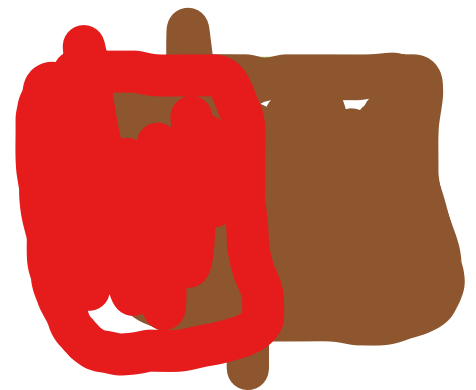
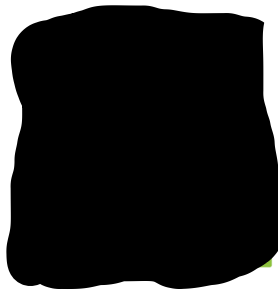
El logo de mi primer emprendimiento



"No creía en el amor, hasta que probe la pizza"

Slogan

Colores principales de mi marca empresarial



negro blanco rojo café

Puedes dibujar el logo o hacerlo de forma digital.

Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

Mis costos fijos

- Servicio eléctrico 50.000
- Servicios de agua 40.000
- Servicio telefónico 30.000
- Servicio de internet 20.000
- Provisión de alquiler 60.000
- Salario propio 250.000
-

Mis costos variables

- Harina de trigo 3.000
- levadura 1.500
- aceite vegetal 2.000
- ingredientes en total 60.000
- sal 2.000
- Algunas carnes 40.000
-

El precio de venta de mi producto / servicio es de:



20.500

Recuerde que los costos variables son unitarios.

Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

Punto de equilibrio en unidades →

Punto de equilibrio monetario →



Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

Activos

- hornos
- cucharas, platos, vasos
- rodillos y estiradores de masa
- paletas para pizza
- Bandejas o charolas
- cortadores de pizza
- Refrigeradoras
- congelador
- permisos (ministerio salud, municipalidad)
-

Pasivos

- agua
- luz
- salario propio
- compras de productos
- cuentas
- seguros
- cuentas en proveedores
- salarios del personal
-
-



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

Importancia de las obligaciones tributarias:

Garantizar que cada individuo y empresa contribuyan de manera proporcional a su capacidad económica (sostenimiento de los gastos públicos)

¿Cómo se liquida una empresa?

consiste en la extinción de tu negocio o empresa. Atraves de esta operación la compañía saldara todas las deudas pendientes frente a terceros, cobrara los créditos pendientes frente a sus deudores y, por último, repartirá el patrimonio que aun quede en la empresa entre socios

– cerrar cuentas de bancos para evitar que se sigan generando comisiones, obligaciones fiscales y de seguridad social

Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?
(Problema y descripción)

Aproximarse a un emprendimiento con todos sus recursos de manera eficiente

¿Por qué es importante este tema?
(Justificación)

Es importante que todas las cosas sean correctamente organizadas para lograr cualquier cosa que nos proponemos

¿Para quiénes lo vamos a hacer?
(Público meta)

Docentes que observan el trabajo realizado por cada uno de nosotros y futuras personas que realicen este trabajo

¿Para qué es la actividad?
(Objetivo)

La actividad es para conocer lo que aprendi durante todo este tiempo en este programa y así sirva a un futuro para lograr un emprendimiento

¿Qué vamos a hacer?
(Actividades)

Crear el emprendimiento y tener todos los recursos necesarios para llevar a cabo la pizzería

¿Qué queremos lograr?
(Metas y Resultados)

Lograr satisfacer nuestros clientes y que nuestro personal se sienta acogido como tambien nuestros clientes.

¿Qué necesitamos?
(Recursos y materiales)

Necesitamos una computadora para dar nuestros servicios de pizza, tambien para poder dar y hacer los pagos.
Hojas para apuntar los pedidos de los clientes

¿Cuándo lo vamos a hacer?
(Cronograma)

Los fines de semana para planificar.
Días entre semana en las tardes o parte de la noche.

¿Quién lo hace?
(Responsables)

Lo haría yo como encargada y algunas veces si es necesario o porque quieran ayudar mis familiares o amigos

