

Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

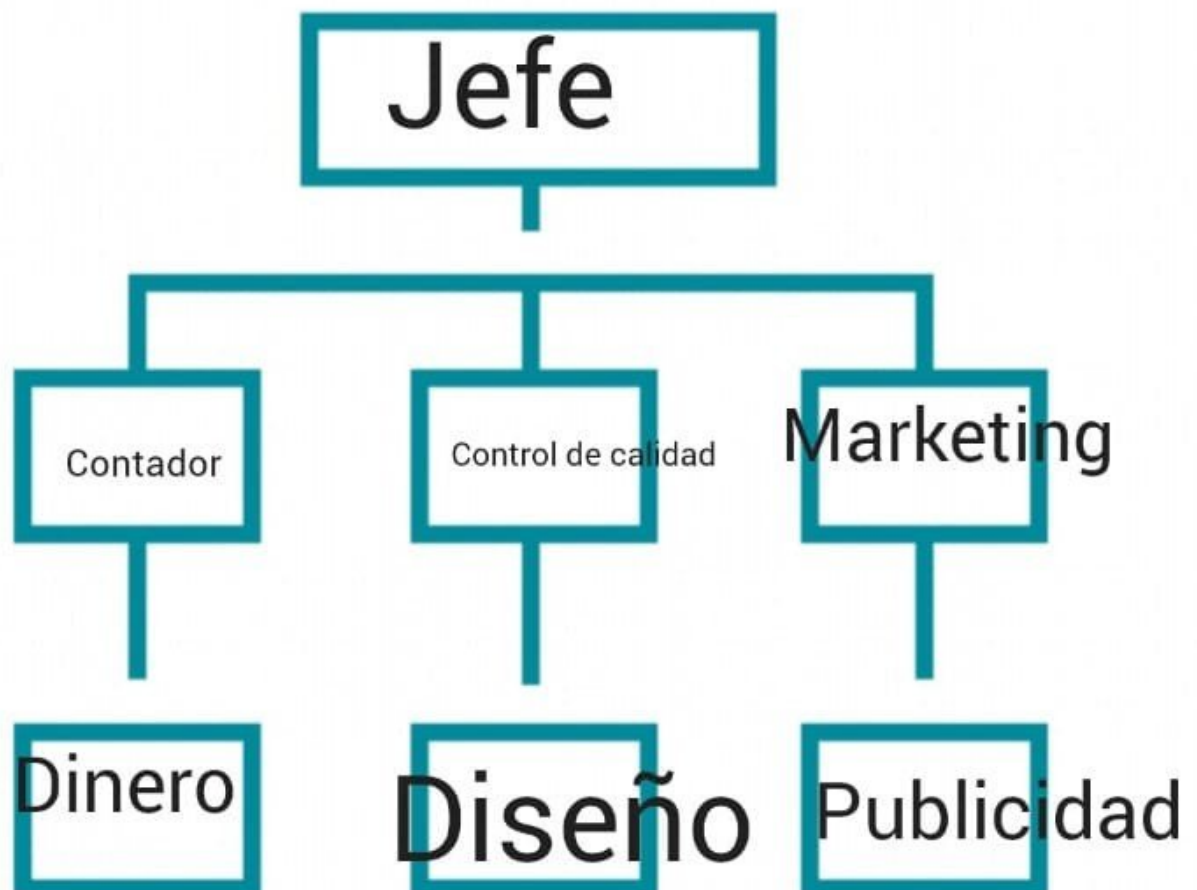
Misión:

Hacer feliz a los clientes y que tengan buenas experiencias

Visión:

Dueño de otras tiendas

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

Sostenibilidad social:


Garantizar al cliente la calidad
Que busca para que ni tenga
Algún problema en su día a día

Sostenibilidad ambiental:

Reutilizar telas y usar empaque amigo con el
Ambiente

Sostenibilidad económica:

Ser una oportunidad de empleo



Recuerda hacer uso
de los objetivos de
desarrollo sostenible

Actividad #4

Complete el Modelo de Negocios Canvas.

Socios clave	Actividades clave	Propuesta de valor	Relación con el cliente	Segmento de clientes
Mi amigo	2x1	Devolución De dinero Y una prenda Gratis	Garantizar la calidad	Como lavar y como Hacer que tu prenda No se joda fácilmente
	Recursos clave		Canales	
	Ahorros		WhatsApp Facebook Teléfono	
Estrucutra de costos		Fuentes de ingresos		
Dentendiendo de cuantas prendas Se le hace descuento		Clentes por dia		



Recuerda: En la presentación "Modelo de negocio" puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:



Recuerda: En la presentación "Qué me diferencia" puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi
primer
emprendimiento



Slogan



Bunas y santas vibras

Colores
principales de mi
marca
empresarial



Verde y blanco		
----------------	--	--

Puedes dibujar el
logo o hacerlo de
forma digital.

Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

Mis costos fijos

- Tela 3000
- Maquina para 4000
- Dibujos
-
-
-
-

Mis costos variables

- Hilo 500
- Agujas 500
-
-
-
-
-

El precio de venta de mi producto / servicio es de:

₴ 5000

Recuerde que los costos variables son unitarios.

Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} \rightarrow 1.75$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} \rightarrow \text{₡ } 8750$$



Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

Activos

- Equipo
- Veicolo
-
-
-
-
-
-
-
-

Pasivos

- Préstamo
- Salarios
-
-
-
-
-
-
-
-



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.



Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

Importancia de las obligaciones tributarias:
garantiza que cada individuo
y empresa contribuyan de manera
proporcional a su capacidad económica

¿Cómo se liquida una empresa?

consiste en la extinción de tu negocio o empresa

Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?
(Problema y descripción)

MARKETING

¿Por qué es importante este tema?
(Justificación)

ParaPara saber Cómo llamar l a atención de los clientes

¿Para quiénes lo vamos a hacer?
(Público meta)

Para personas que no sepan

¿Para qué es la actividad?
(Objetivo)

Ayudar a pequeñas empresas porque

¿Qué vamos a hacer?
(Actividades)

Clases presenciales
Con pdf

¿Qué queremos lograr?
(Metas y Resultados)

Mas minis
Empresas

¿Qué necesitamos?
(Recursos y materiales)

Apoyo
Y
Dinero

¿Cuándo lo vamos a hacer?
(Cronograma)

Dentro de poco

¿Quién lo hace?
(Responsables)

Yo mismo puedo

