



**Junior
Achievement
Costa Rica**

Miembro de JA Worldwide

35

Years of
Empowering
Lives

YO EMPRENDO
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO
DE TRABAJO**



**MINISTERIO DE
EDUCACIÓN PÚBLICA**

**DIRECCIÓN DE
VIDA ESTUDIANTIL**



Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar **Adobe Acrobat**, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:



1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

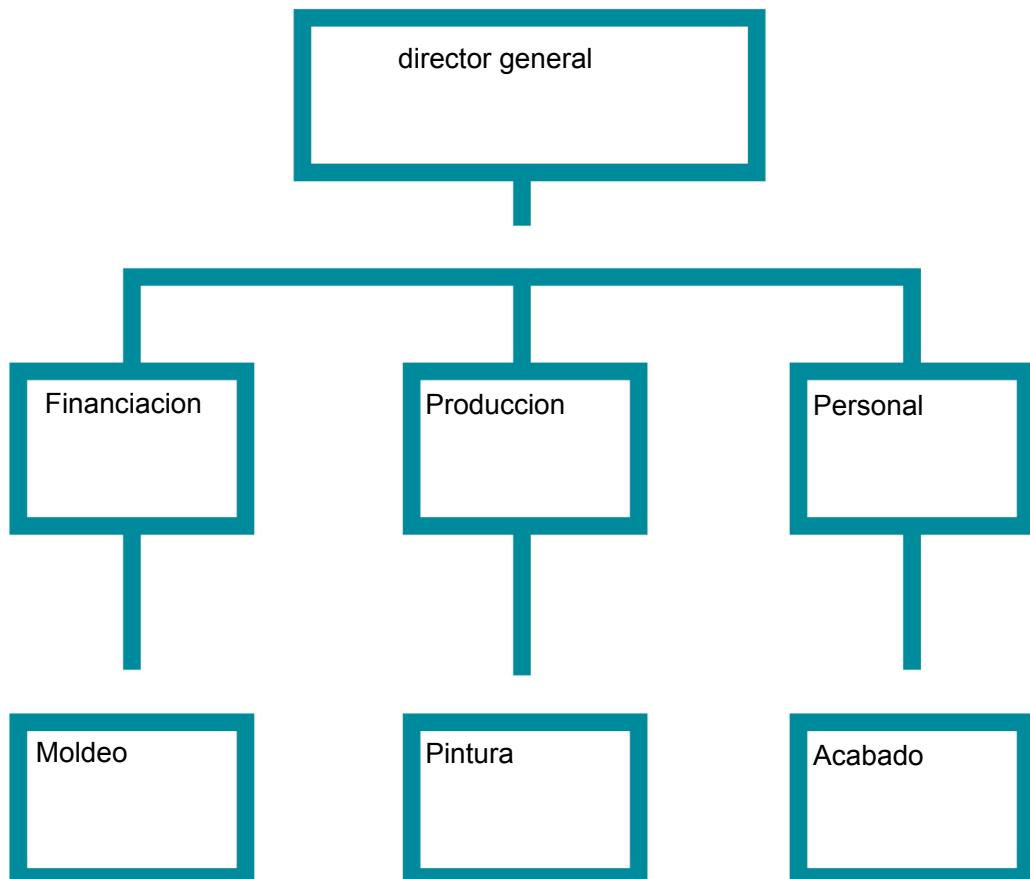
Misión:

Ser un gran emprendimiento

Visión:

crecer como una gran empresa, estar en la mejor posición contra las empresas rivales,
ayudar a la comunidad que va dirigida la empresa

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

Sostenibilidad social:

SOCIAL: Es una empresa que va dirigida a un público muy joven, se trata de un deportes no solo en eso también es una tienda de ropa donde se puede conseguir todo tipo de prenda o materiales para deporte.

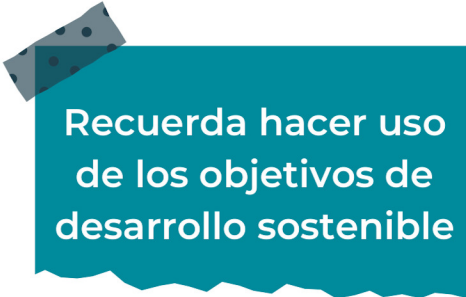
Sostenibilidad ambiental:

Sus tablas de skate, están hechas con materiales reciclados

EJE: maderas ya usadas, plástico etc

Sostenibilidad económica:

Somos una tienda virtual para evitar costos de alquiler y utilizamos, materiales reciclados para no contaminar y ayudar al medio ambiente y así evitamos pagar grandes costos en materiales



Recuerda hacer uso
de los objetivos de
desarrollo sostenible

Actividad #4

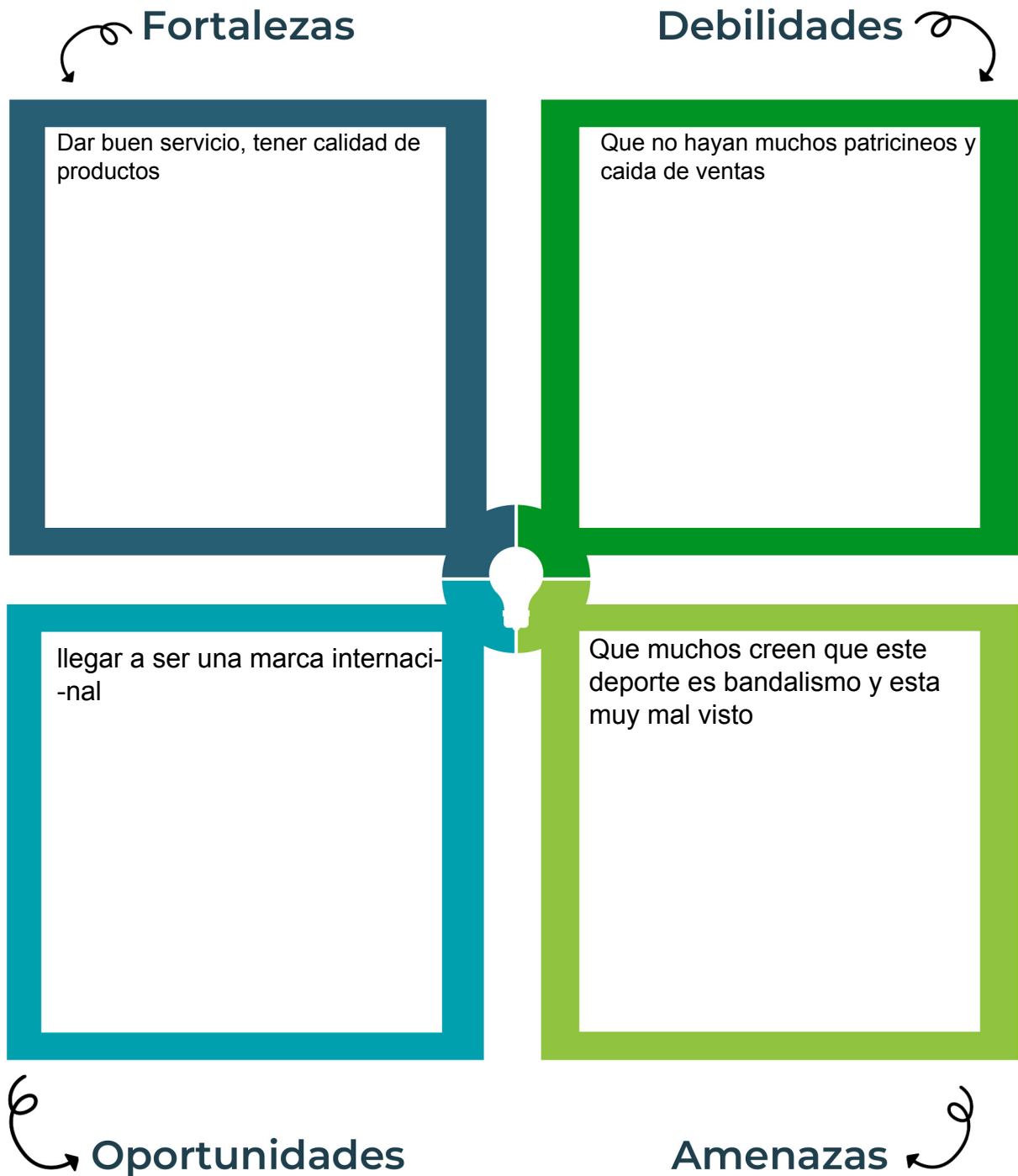
Complete el Modelo de Negocios Canvas.

Socios clave Marcas que estoy afilado	Actividades clave eventos donde se ganan tablas de skate y ropa	Propuesta de valor Por medio de personas que luscan la marca de mi empresa	Relación con el cliente Descuentos y regalías	Segmento de clientes trasherd,plx santa cruz, dgk rip and dip, primitive
	Recursos clave Personal,ruedas, tablas,ropa y herramientas		Canales redes sociales raiders(personas que promocionan la empresa)	
Estrucutra de costos A la compra de materiales		Fuentes de ingresos Patrocineos ahorros y ventas		

Recuerda: En la presentación “Modelo de negocio” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:



Recuerda: En la presentación “Qué me diferencia” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi primer emprendimiento



Menos limites Espera Mas Adrelalina

Slogan



Colores principales de mi marca empresarial



rojo	negro	blanco
------	-------	--------

Puedes dibujar el logo o hacerlo de forma digital.

Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

Mis costos fijos

- luz
- internet
- herramientas
-
-
-
-

Mis costos variables

- madera
- plastico
- llantas
- metal
- lija
- estiker
-

El precio de venta de mi producto / servicio es de:

₱ 85000

Recuerde que los costos variables son unitarios.

Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

Punto de equilibrio en unidades → 120000

Punto de equilibrio monetario → ₡ 170000



Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

Activos

<input type="checkbox"/>	deudas
<input type="checkbox"/>	mercadería
<input type="checkbox"/>	proveedores
<input type="checkbox"/>	equipo
<input type="checkbox"/>	
<input type="checkbox"/>	
<input type="checkbox"/>	
<input type="checkbox"/>	
<input type="checkbox"/>	
<input type="checkbox"/>	

Pasivos

<input type="checkbox"/>	cuentas
<input type="checkbox"/>	salarios
<input type="checkbox"/>	impuestos
<input type="checkbox"/>	
<input type="checkbox"/>	
<input type="checkbox"/>	
<input type="checkbox"/>	
<input type="checkbox"/>	
<input type="checkbox"/>	
<input type="checkbox"/>	



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

Actividad #10

Investigue cuántos productos o servicios existen en el mercado iguales al que mi emprendimiento ofrece.

En el mercado existen muchas marcas de skate ya que es una comunidad muy famosa.

Tienen gran variedad de productos como tablas, ruedas, trucks, lijas y mas tambien llenan el mercado con camiseta y tenis especiales para este gran deporte

Mi emprendimiento quiere abarcar todo este mercado ya que es un mercado de gran consumo.

Ofrecemos gran calidad de productos para el consumidor

La competencia fomenta la actividad empresarial y la eficiencia, da al consumidor más donde elegir y contribuye a bajar los precios y mejorar la calidad.

Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

Importancia de las obligaciones tributarias:

Es importante porque es un pilar para el adecuado funcionamiento de cualquier sistema fiscal. Los impuestos son la principal fuente de ingresos de los gobiernos y mediante su recaudación se financian servicios y bienes públicos esenciales.

¿Cómo se liquida una empresa?

La liquidación de una empresa consiste en la extinción de tu negocio o empresa. A través de esta operación, la compañía saldará todas las deudas pendientes frente a terceros, cobrará los créditos pendientes frente a sus deudores y por último repartirá su patrimonio que queda en la empresa entre los socios.

Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?
(Problema y descripción)

nos interesa saber como abarcar todo el mercado skate para saber que les gusta

¿Por qué es importante este tema?
(Justificación)

porque aprendemos a que debemos hacer si queremos emprender nuestro negocio

¿Para quiénes lo vamos a hacer?
(Público meta)

todos aquellas personas que aman el skate no importa la edad

¿Para qué es la actividad?
(Objetivo)

Para conocer el publico skate y saber que les gusta

¿Qué vamos a hacer?
(Actividades)

patinar
flip
ollie todos son trucos de skate

¿Qué queremos lograr?
(Metas y Resultados)

darnos a conocer
Emprender

¿Qué necesitamos?
(Recursos y materiales)

patrocinadores
tablas
tenis
los trucks

¿Cuándo lo vamos a hacer?
(Cronograma)

en los festibales para skate

¿Quién lo hace?
(Responsables)

nuestra marca
patrocinadores
artistas

NOTAS

Comenzamos investigando las prácticas pasadas, como videos y links que me dejaron
leí todo una vez más y comence a planear la empresa que quería

Vi un tema que me gustó mucho que es el skate y de ahí cree una empresa para ayudar al
medio ambiente

cree una marca que hace tablas recicladas de muy buen material igual que todos los otros
componentes que se necesitan para poder hacer skate como deporte

la visualice como una empresa que si pueda hacer más a futuro.