



**Junior
Achievement
Costa Rica**

Miembro de JA Worldwide

35

Years of
Empowering
Lives

YO EMPRENDO
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO
DE TRABAJO**



**SERVICIO COMUNAL
ESTUDIANTIL**



**MINISTERIO DE
EDUCACIÓN PÚBLICA**

**DIRECCIÓN DE
VIDA ESTUDIANTIL**

©Junior Achievement Costa Rica, 2024



Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar **Adobe Acrobat**, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:



1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

Actividad #1

Defina la idea de negocio.

Una idea de negocio es un concepto o una propuesta que describe un producto, servicio, o proceso que una empresa o un emprendedor planea ofrecer al mercado para satisfacer una necesidad o resolver un problema. Esta idea debe ser viable y tener el potencial de generar ingresos y beneficios.



**Recuerda: La idea
puede tratarse sobre
un producto o servicio.**

Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

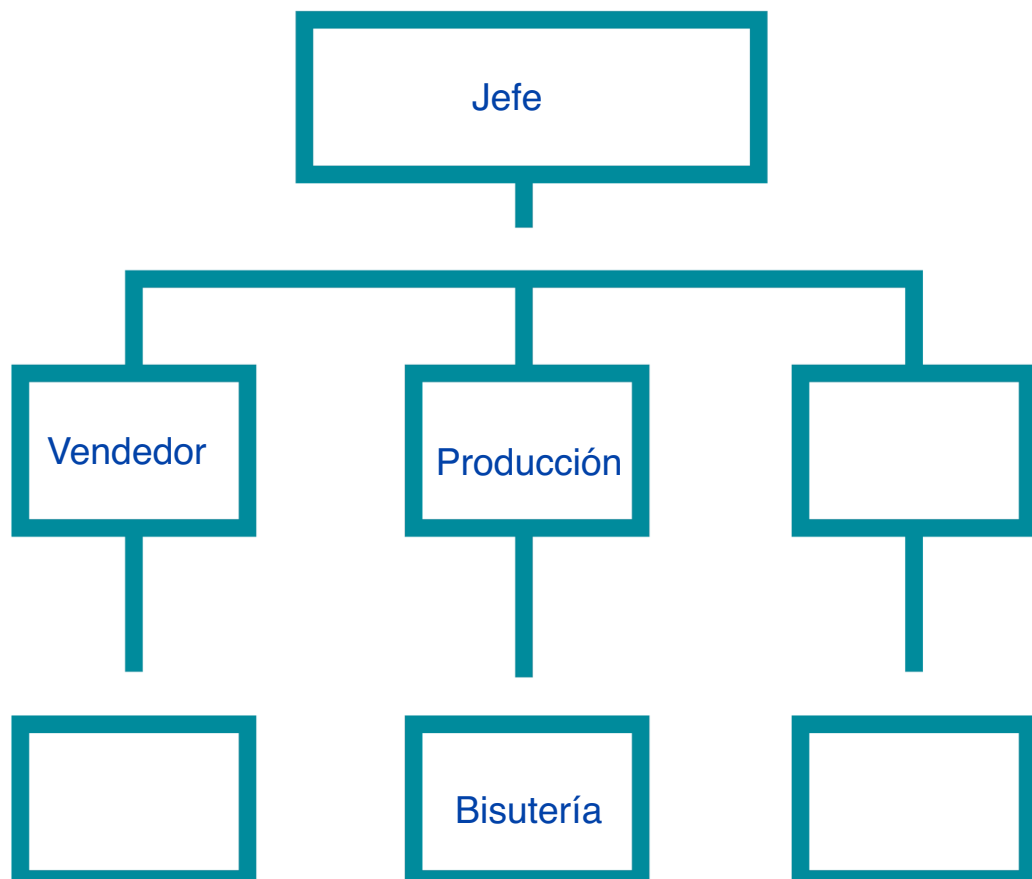
Misión:

Vender pulseras en la comunidad para satisfacer esa necesidad de los jóvenes de andar pulseras en los brazos.

Visión:

Obtener ganancias al ayudar a la comunidad con esta necesidad satisfaciendo la necesidad y generando ingresos que luego se puedan usar para hacer más ingresos

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

Sostenibilidad social:

Enseñando a personas que quieran conocer el cómo hacer sus propias pulseras en caso de ser necesario

Sostenibilidad ambiental:

Sostenibilidad económica:



Recuerda hacer uso de los objetivos de desarrollo sostenible

Actividad #4

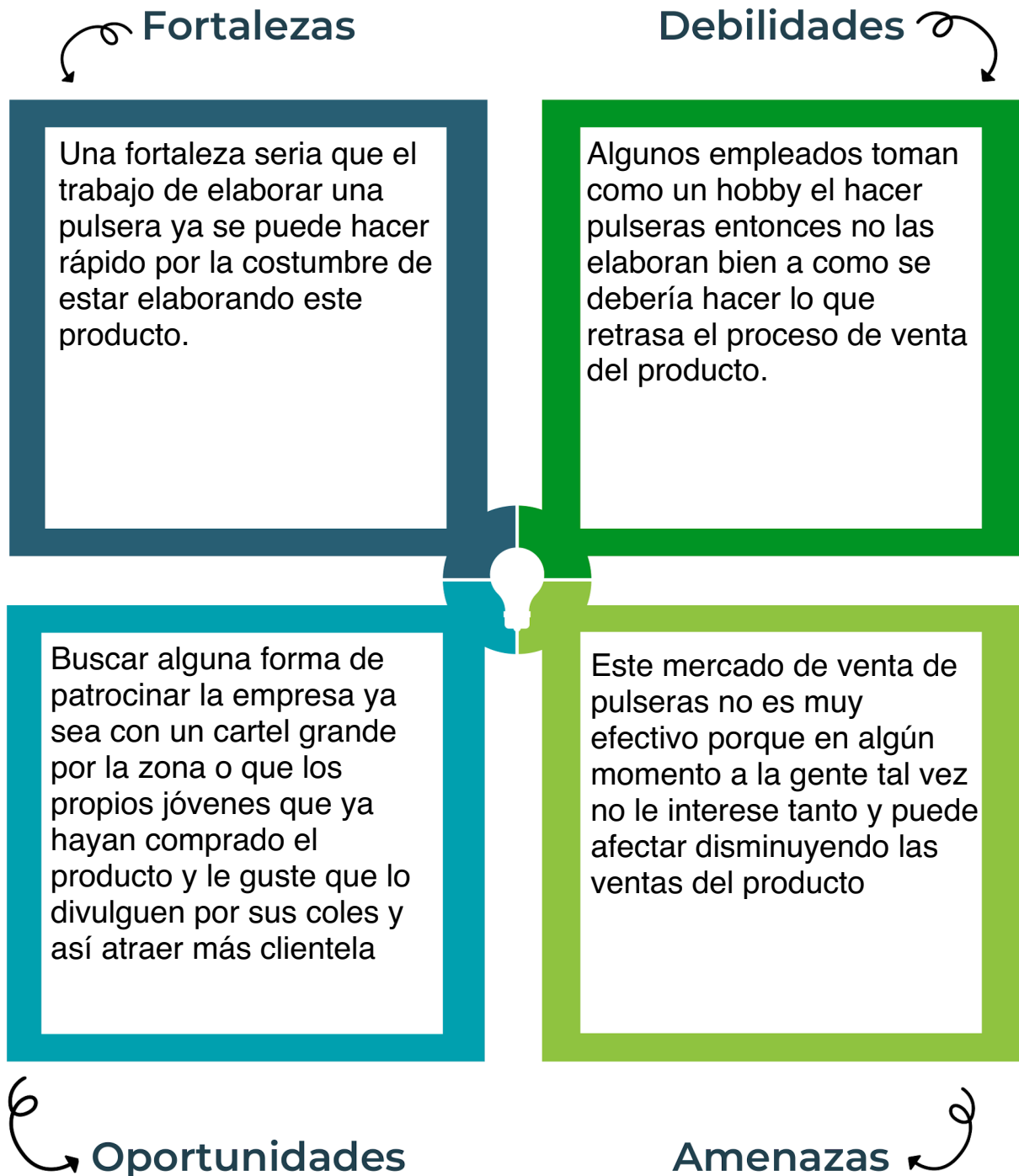
Complete el Modelo de Negocios Canvas.

Socios clave	Actividades clave	Propuesta de valor	Relación con el cliente	Segmento de clientes
No contaría con socios clave debido que sería una empresa de trabajo muy pequeña.	Elaboración de las pulseras en un corto periodo de tiempo para elaborar mayor cantidad	Quiero venderlo en pares para dar un tipo descuento del producto llamando más la atención del público meta de la empresa y vendiendo más productos y obteniendo más ganancias.	Creando pulseras a gusto del cliente demostrando que si ocupa algo del producto se le puede cambiar	Desarrollando diferentes modelos de pulseras y escuchando ideas de consumidores para crear mejores pulseras y más vistosas para llamar más la atención de la gente.
	Recursos clave Empleados, hilo, accesorios, tijeras, \$10,000 y dedicación por parte de los empleados.		Canales Transportándolo yo a diferentes mini puestos de ventas en la zona de venta del producto.	
Estructura de costos Se gastará en Hilo, Accesorios, encendedores tijeras, en la gasolina para llevar el producto a los distintos puestos.			Fuentes de ingresos La fuente de ingresos sería el capital propio con el que cuento para empezar a crear pulseras y empezar a obtener ganancias y luego seguía avanzando	

Recuerda: En la presentación “Modelo de negocio” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:



Recuerda: En la presentación “Qué me diferencia” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi primer emprendimiento



Bisutería
Valverde's

Slogan



¡Luce tu esencia y lleva tu historia en cada pulsera! Diseños únicos que reflejan tu personalidad y momentos inolvidables.

Colores principales de mi marca empresarial



Puedes dibujar el logo o hacerlo de forma digital.

Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

Mis costos fijos

- Hilo: ¢100 x metro
- Tijeras: ¢400
- Encendedores: ¢500
- Luz: ¢5,000
- Agua: ¢5,000
-
-

Mis costos variables

- Accesorios: paquete de 100 accesorios vale como ¢1,000 pero yo para una pulsera ocupo uno 5 a lo mucho entonces solo gastaría ¢50
-
-
-

El precio de venta de mi producto / servicio es de:

¢ 1.500

Recuerde que los costos variables son unitarios.

Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

Punto de equilibrio en unidades \rightarrow 7,5862

Punto de equilibrio monetario \rightarrow ₡ 11,379



Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

Activos

- Locales
- Vehículo del dueño
- Equipo de fabricación
- Patentes
-
-
-
-
-
-

Pasivos

- Deudas a corto plazo
- Pagar el equipo de fabricación
- Pagar luz y agua
-
-
-
-
-
-
-



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

Actividad #10

Investigue cuántos productos o servicios existen en el mercado iguales al que mi emprendimiento ofrece.

En Heredia, Costa Rica, se pueden encontrar varias opciones para la compra de pulseras. Aquí te menciono tres destacadas:

1. Pandora: Ubicada en el centro comercial Oxígeno en Heredia, Pandora ofrece una amplia gama de joyas, incluidas pulseras artesanales de alta calidad, hechas de materiales como oro, plata y piedras preciosas.
2. La Nenita: Esta tienda de artesanías vende pulseras hechas a mano, con precios que oscilan entre ₡4,000 y ₡25,000. Ofrecen una variedad de diseños que incluyen pulseras de cuero, abalorios y tejidos.
3. S y J Leathers: Especializada en productos de cuero, S y J Leathers ofrece pulseras de cuero vacuno en varios colores y estilos, disponibles en diferentes tiendas, incluyendo Heredia.

Estas opciones reflejan la diversidad del mercado de pulseras en Heredia, abarcando desde joyería de lujo hasta artesanías locales.

La competencia fomenta la actividad empresarial y la eficiencia, da al consumidor más donde elegir y contribuye a bajar los precios y mejorar la calidad.

Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

Importancia de las obligaciones tributarias:

Si no se cumplen estas obligaciones el negocio puede ser cerrado por motivos de no cumplir con la ley del país entonces hay que estar pendientes de pagos y deudas para no llegar a perder el negocio por una mala gestión de los recursos generados y invertidos para seguir generando ganancias como también para pagar las deudas y impuesto y demás cosas que son parte de las obligaciones tributarias, como también teniendo en cuenta que esto ayuda a aprender a manejar una empresa y ayudando con los impuestos se da para mejorar el país en diferentes aspectos de la vida de los jóvenes a los que se les venden las pulseras

¿Cómo se liquida una empresa?

Decisión de Liquidación: Aprobar la disolución en una asamblea de socios.

Nombrar Liquidadores: Designar responsables del proceso.

Publicación: Publicar el aviso en "La Gaceta" y un periódico nacional.

Inventario y Pago de Deudas: Registrar activos y liquidar deudas.

Distribución y Cancelación: Distribuir activos restantes y cancelar registros en el Registro Nacional y el Ministerio de Hacienda.

Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?
(Problema y descripción)

No hay puesto de venta de pulseras en la zona entonces voy a vender pulseras.

¿Por qué es importante este tema?
(Justificación)

Se va a realizar este negocio para cubrir la necesidad de pulseras en la comunidad

¿Para quiénes lo vamos a hacer?
(Público meta)

Jóvenes y personas a las que le llame la atención las pulseras

¿Para qué es la actividad?
(Objetivo)

Generar ganancias con la venta de pulseras.

¿Qué vamos a hacer?
(Actividades)

Realizar pulseras para la venta a los jóvenes de la zona

¿Qué queremos lograr?
(Metas y Resultados)

Generar una empresa que cree pulseras al gusto del público en una zona donde no hay venta de este producto

¿Qué necesitamos?
(Recursos y materiales)

Hilo, accesorio, tijeras, encendedores y el pago de agua y luz en el local donde se realicen estas pulseras.

¿Cuándo lo vamos a hacer?
(Cronograma)

Con dedicación de tiempo: en los tiempos libres después del cole.

¿Quién lo hace?
(Responsables)

Mathiew Zúñiga y en un futuro los empleados que contrate.

