



**Junior
Achievement
Costa Rica**

Miembro de JA Worldwide

35

Years of
Empowering
Lives

YO EMPRENDO
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO
DE TRABAJO**



**SERVICIO COMUNAL
ESTUDIANTIL**



**MINISTERIO DE
EDUCACIÓN PÚBLICA**

**DIRECCIÓN DE
VIDA ESTUDIANTIL**

©Junior Achievement Costa Rica, 2024



Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar **Adobe Acrobat**, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:



1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

Actividad #1

Defina la idea de negocio.

Nombre del Negocio: Abi'S Creaciones

Concepto:

Abi'S Creaciones se especializa en la creación de prendas femeninas únicas y personalizadas. El enfoque principal es combinar diseño moderno con artesanía tradicional, utilizando telas de alta calidad y técnicas de costura fina. El objetivo es ofrecer ropa elegante y versátil que se adapte a diferentes estilos y ocasiones.

Recuerda: La idea puede tratarse sobre un producto o servicio.

Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

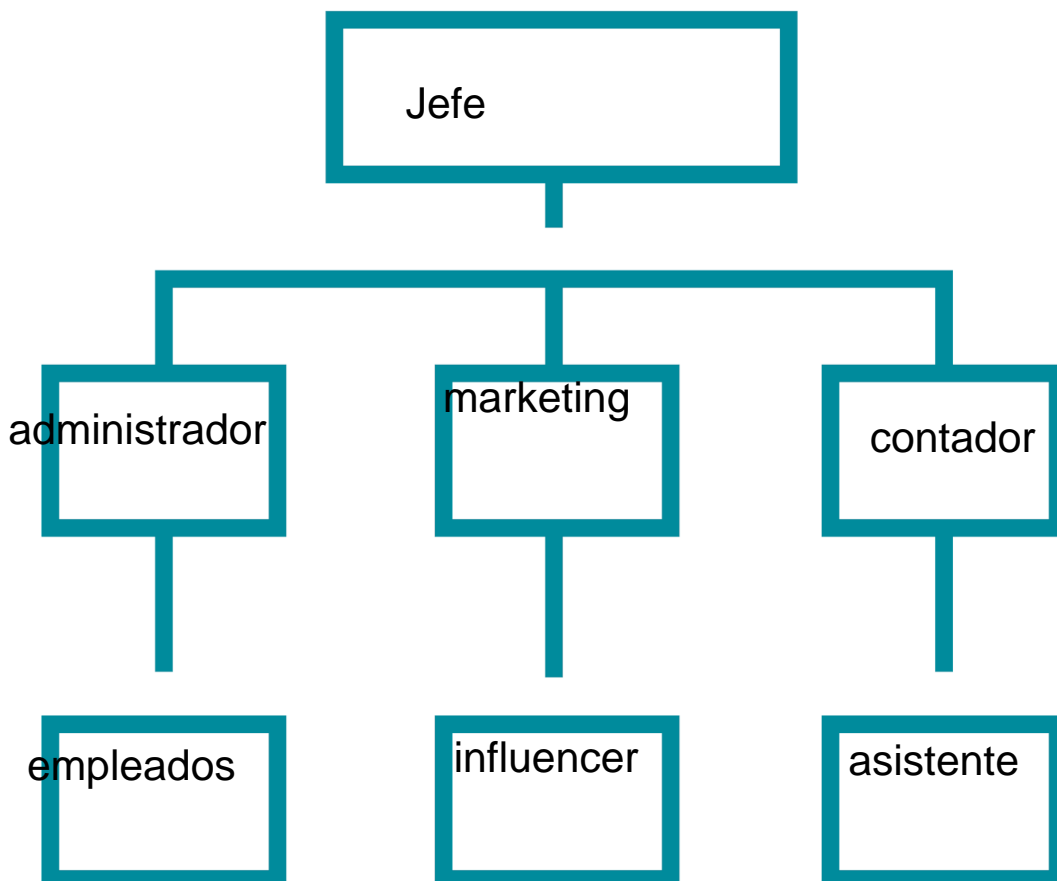
Misión:

En Abi'S Creaciones, nuestra misión es crear prendas femeninas excepcionales que no solo reflejen las últimas tendencias de moda, sino que también celebren la individualidad y estilo de cada cliente.

Visión:

A través de un servicio personalizado y una atención al detalle incomparable, aspiramos a convertirnos en el destino preferido de moda para mujeres que buscan sentirse elegantes, seguras y únicas en cada ocasión.

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

Sostenibilidad social:

Garantizar condiciones de trabajo justas y seguras para todos los empleados y colaboradores en la cadena de suministro.

Sostenibilidad ambiental:

Optar por materiales orgánicos, reciclados o de bajo impacto ambiental en la producción de prendas.

Sostenibilidad económica:

Apoyar a proveedores y colaboradores pagando precios justos y asegurando relaciones comerciales éticas y transparentes.



Recuerda hacer uso de los objetivos de desarrollo sostenible

Actividad #4

Complete el Modelo de Negocios Canvas.

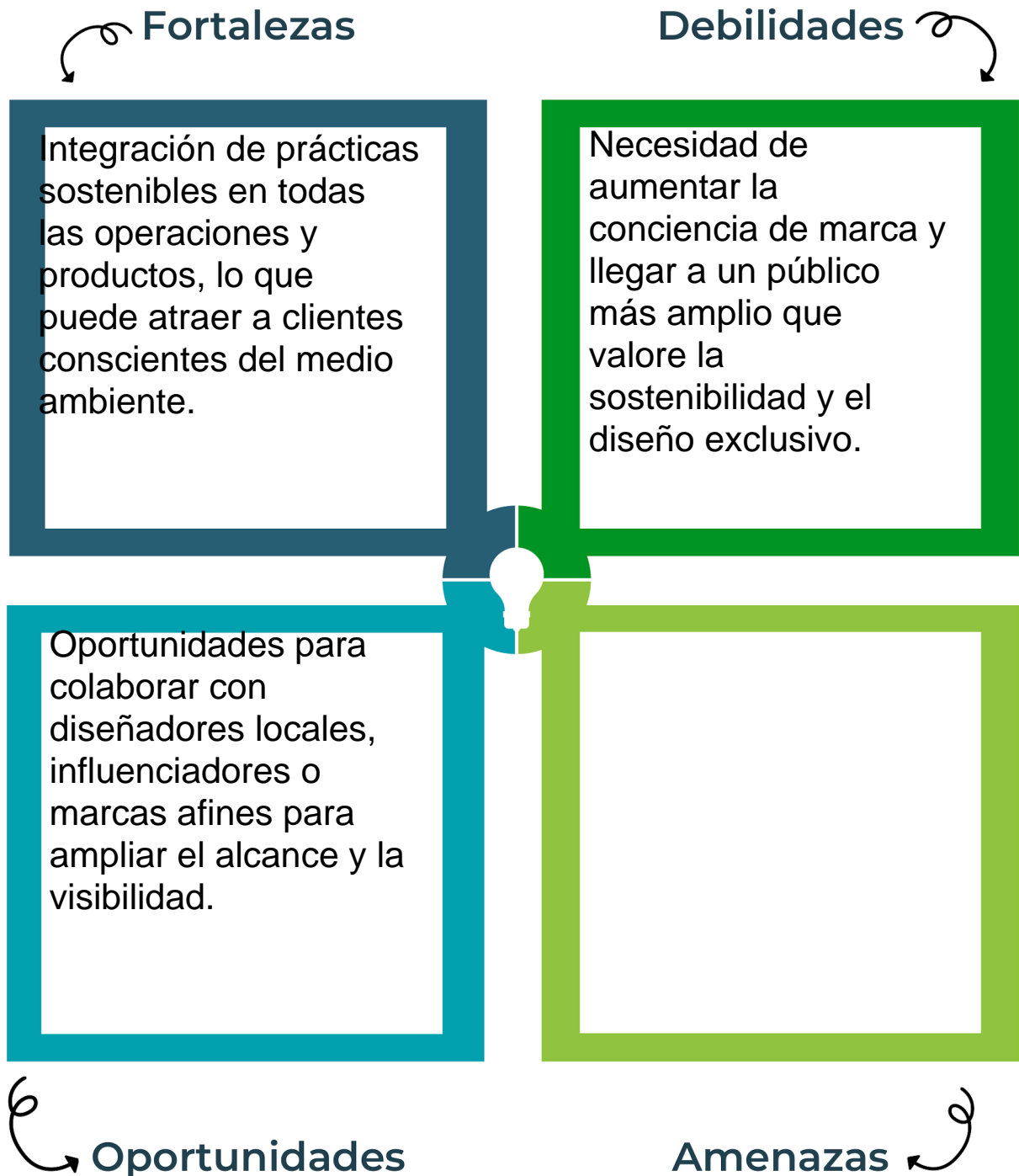
Socios clave los que colaboran con la empresa	Actividades clave ser un buen diseñador	Propuesta de valor imponer nueva moda	Relación con el cliente ser respetuosos, amables, profesional	Segmento de clientes Escuchar y ayudar
	Recursos clave administración, profesionalismo, marketing		Canales mediante el vendedor	
Estructura de costos gastos del local		Fuentes de ingresos los clientes		



Recuerda: En la presentación “Modelo de negocio” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:



Recuerda: En la presentación “Qué me diferencia” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi primer emprendimiento



Slogan

Donde la moda se adapta a ti, a medida de tu estilo único

Colores principales de mi marca empresarial



Puedes dibujar el logo o hacerlo de forma digital.

Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

Mis costos fijos

- alquiler 30mil
- Internet 2.5mil
- luz 5mil
-
-
-
-

Mis costos variables

- materiales 5mil
-
-
-
-
-
-

El precio de venta de mi producto / servicio es de:

₱ 59.500

Recuerde que los costos variables son unitarios.

Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

Punto de equilibrio en unidades → 2.2

Punto de equilibrio monetario → ₡ 130 900



Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

Activos

- Inventario de prendas
- maquinaria y equipo
- mobiliario de la tienda
- cuentas por cobrar
-
-
-
-
-

Pasivos

- cuentas por pagar
- préstamo y deudas a largo plazo
- salarios y beneficios a pagar
- impuestos por pagar
-
-
-
-
-



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

Importancia de las obligaciones tributarias:

las obligaciones tributarias son esenciales para el funcionamiento adecuado de la sociedad y la economía, apoyando el bienestar colectivo y la estabilidad financiera del Estado.

¿Cómo se liquida una empresa?

Liquidar una empresa implica cerrar todas sus operaciones de manera ordenada y cumpliendo con todas las obligaciones legales y financieras.

Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?
(Problema y descripción)

Desarrollo de un plan de negocios para un emprendimiento sostenible y exitoso.

¿Por qué es importante este tema?
(Justificación)

planificar un emprendimiento te proporciona una herramienta invaluable para gestionar, crecer tu negocio de manera estratégica

¿Para quiénes lo vamos a hacer?
(Público meta)

empleados y colaboradores que participarán en la ejecución y operación del negocio

¿Para qué es la actividad?
(Objetivo)

planificar un emprendimiento es esencial para estructurar, organizar y dirigir todas las acciones relacionadas con la creación y desarrollo de un negocio exitoso.

¿Qué vamos a hacer?
(Actividades)

Control de calidad
Confección
Acabado y detalle
Marketing y ventas

¿Qué queremos lograr?
(Metas y Resultados)

Convertirnos en una marca reconocida y valorada en el mercado de moda por la calidad

¿Qué necesitamos?
(Recursos y materiales)

Innovación y creatividad
Calidad de productos
Talento y habilidades

¿Cuándo lo vamos a hacer?
(Cronograma)

Fase de Preparación
Fase de Establecimiento
Fase de Producción y Desarrollo de Productos
Lanzamiento y Marketing
Operaciones y Gestión Continua

¿Quién lo hace?
(Responsables)

Diseñador
Equipo administrativo
Equipo de ventas y marketing

