



Miembro de JA Worldwide



YO EMPRENDO
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO
DE TRABAJO**



MINISTERIO DE
EDUCACIÓN PÚBLICA

DIRECCIÓN DE
VIDA ESTUDIANTIL

©Junior Achievement Costa Rica, 2024



Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar **Adobe Acrobat**, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:

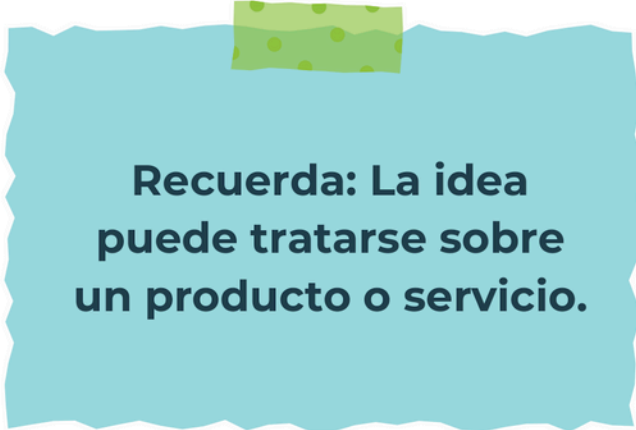


1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

Actividad #1

Defina la idea de negocio.

Una idea de negocio es un concepto o propuesta innovadora que busca satisfacer una necesidad o resolver un problema específico en el mercado, con el objetivo de generar ingresos y crecimiento a través de la oferta de productos o servicios únicos o mejorados.



Recuerda: La idea puede tratarse sobre un producto o servicio.

Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

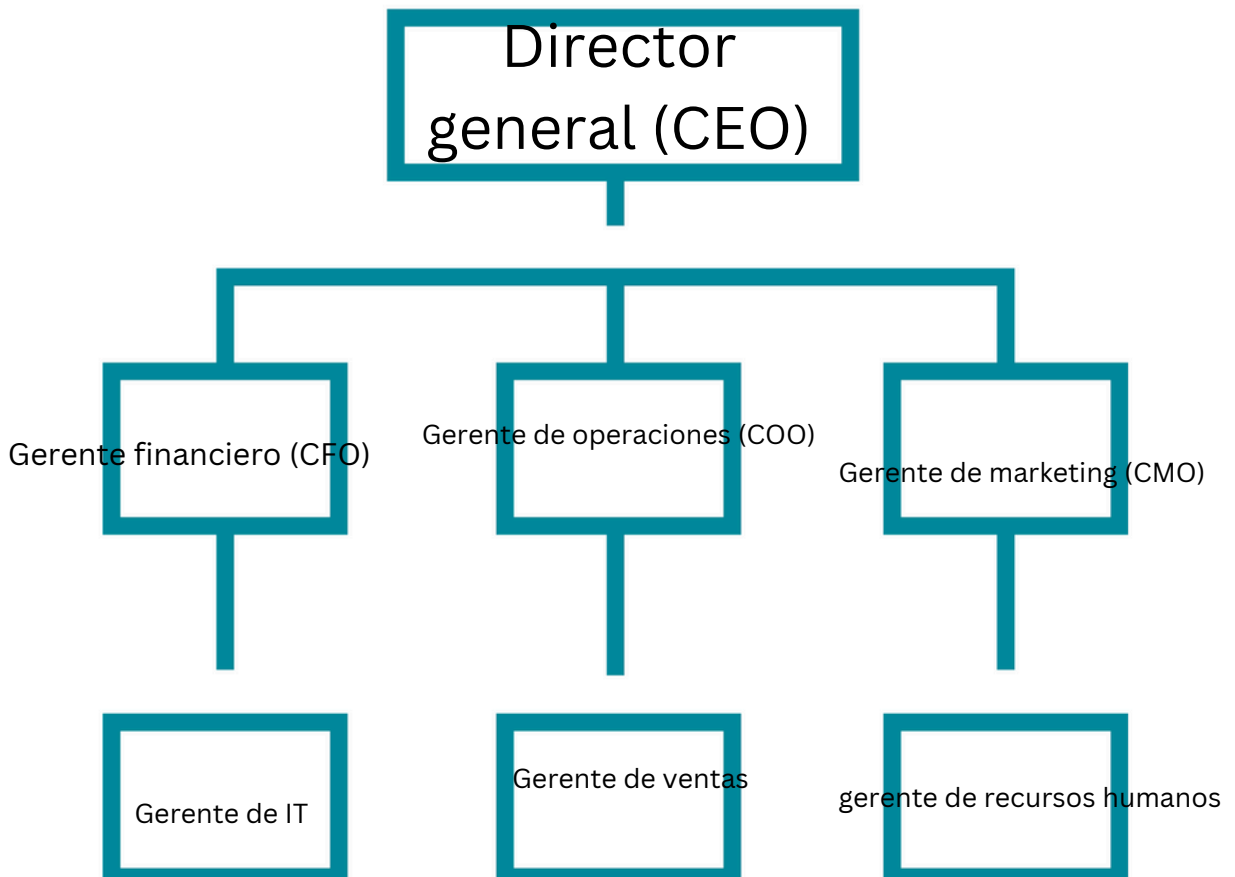
Misión:

Facilitar la educación de calidad con tecnología
innovadora

Visión:

Liderar la educación
digital globalmente

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

Sostenibilidad social:

1. Salarios justos y ambiente seguro

2. iniciativas comunitarios

3. igualdad de oportunidades

Sostenibilidad ambiental:

1. Reducir consumo de energía

2. minimizar residuos

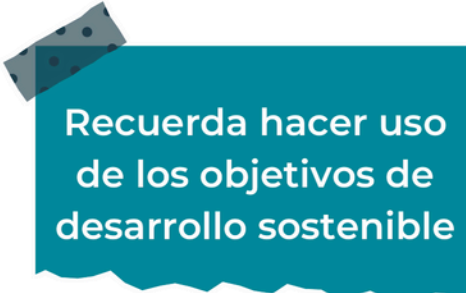
3. productos eco-amigables

Sostenibilidad económica:

1. adaptarse y diversificar

2. invertir en tecnología

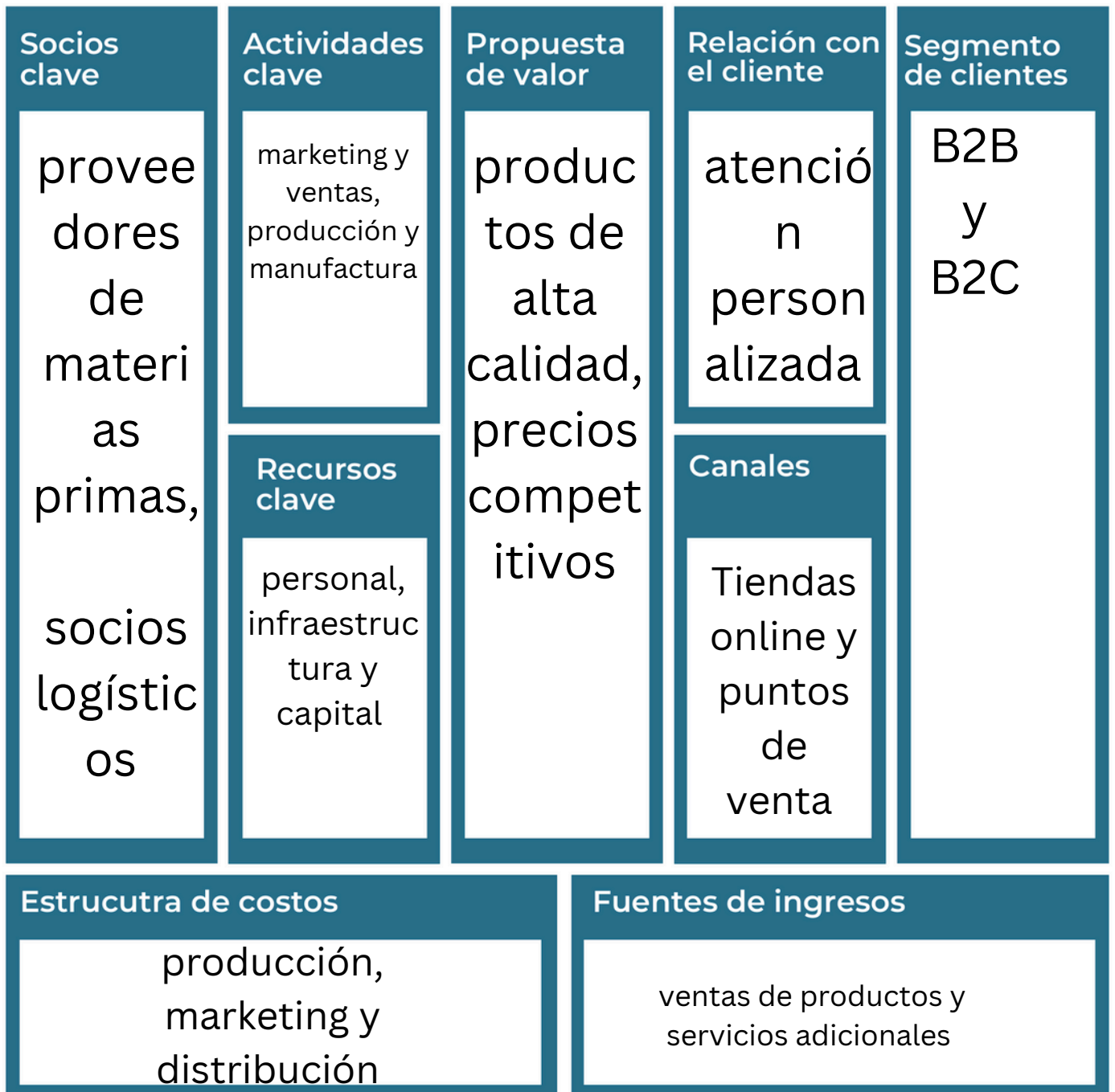
3. Gestion financiera responsable



Recuerda hacer uso
de los objetivos de
desarrollo sostenible

Actividad #4

Complete el Modelo de Negocios Canvas.



Recuerda: En la presentación “Modelo de negocio” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:



Recuerda: En la presentación “Qué me diferencia” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi primer emprendimiento



Slogan



"¡Gana con G!"

Colores principales de mi marca empresarial



Dorado	Cafe	Turquesa
--------	------	----------

Puedes dibujar el logo o hacerlo de forma digital.

Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

Mis costos fijos

- Alquiler del local:
col.200.000 por mes
- Salarios y beneficios del personal: col.1.200.000 por mes
- Servicios públicos (electricidad, agua, internet): col.189.000 por mes
- Costos de mantenimiento y limpieza: col.100.000 por mes
- Gastos administrativos y otros costos fijos: col.438.000 por mes

2.127.000
Total

Mis costos variables

-
- Costo de materiales: col.2700 por unidad
- Costos de mano de obra directa: col.1500 por unidad
- Costos de empaque: col.620 por unidad
-
- 4820 Total

El precio de venta de mi producto / servicio es de:



22000

Recuerde que los costos variables son unitarios.

Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} \rightarrow 123.80$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} \rightarrow \text{₡ } 2723600$$



Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

Activos

- Inventarios (productos terminados, materia prima).
- Equipos y maquinaria.
- Propiedad (si es dueño del local donde opera).
- Cuentas por cobrar (dinero que sus clientes le deben).
- Efectivo y equivalentes de efectivo (dinero en cuentas bancarias).
- Activos intangibles (patentes, marcas registradas, software).
- Inversiones financieras.

Pasivos

- Cuentas por pagar (dinero que usted debe a proveedores y contratistas).
- Préstamos y deudas bancarias.
- Impuestos por pagar.
- Salarios y beneficios por pagar.
- Rentas y arrendamientos por pagar.
- Provisiones para contingencias.



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

Actividad #10

Investigue cuántos productos o servicios existen en el mercado iguales al que mi emprendimiento ofrece.

Investigando un poco sobre el tema existen muy pocos productos similares o iguales al mío ya que es un producto muy único, y existen muy pocas empresas que se especialicen a algo similar

La competencia fomenta la actividad empresarial y la eficiencia, da al consumidor más donde elegir y contribuye a bajar los precios y mejorar la calidad.

Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

Importancia de las obligaciones tributarias:

La importancia de las obligaciones tributarias radica en:

Cumplir con la ley.

Financiar servicios públicos.

Mantener equidad empresarial.

Proteger la reputación y evitar riesgos legales.

¿Cómo se liquida una empresa?

La liquidación de una empresa es el proceso de cierre definitivo de sus operaciones y la distribución de sus activos entre los acreedores y los accionistas