



**Junior
Achievement
Costa Rica**

Miembro de JA Worldwide

35

Years of
Empowering
Lives

YO EMPRENDO
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO
DE TRABAJO**



**SERVICIO COMUNAL
ESTUDIANTIL**



**MINISTERIO DE
EDUCACIÓN PÚBLICA**

**DIRECCIÓN DE
VIDA ESTUDIANTIL**

©Junior Achievement Costa Rica, 2024



Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar **Adobe Acrobat**, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:



1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

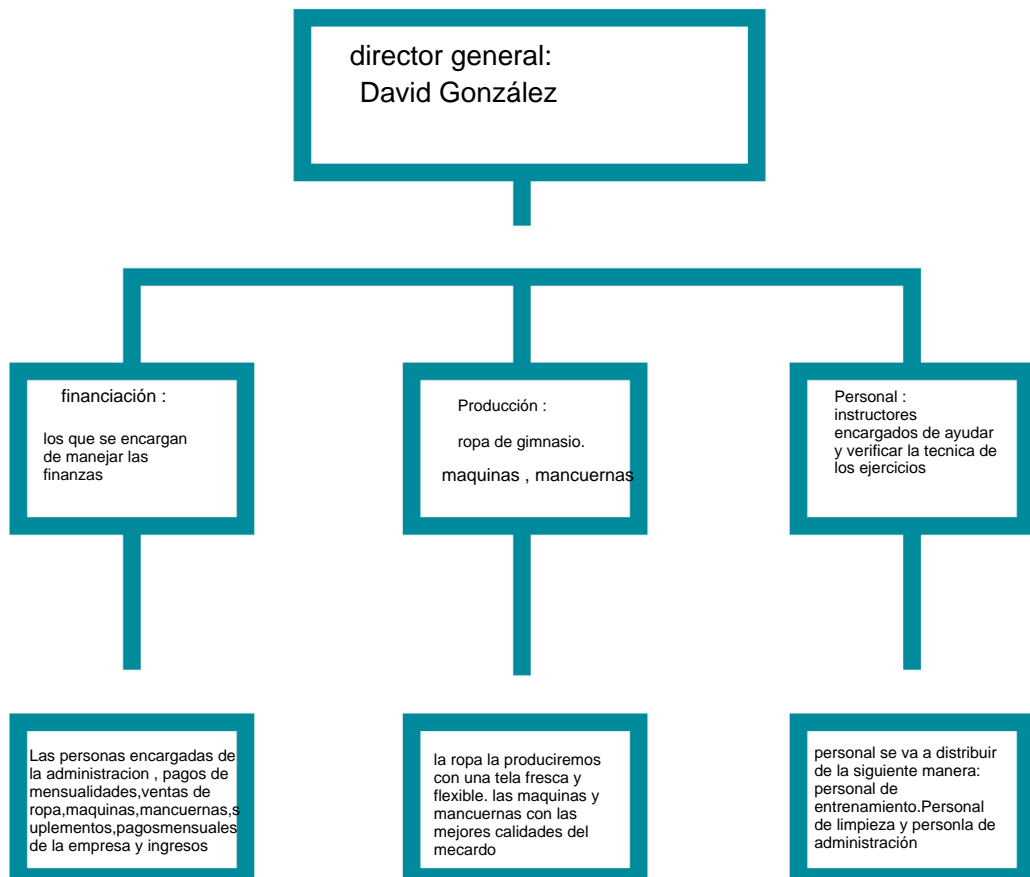
Misión:

Lograr que las personas puedan cambiar su estado físico

Visión:

Poder tener varias instalaciones a lo largo del país

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

Sostenibilidad social:

incentivar a que las personas hagan ejercicios para mejorar su salud y estado físico

Sostenibilidad ambiental:

teniendo un buen sistema de ventilación por medio de ventanas y espacios abiertos para no contaminar como las fabricas

Sostenibilidad económica:

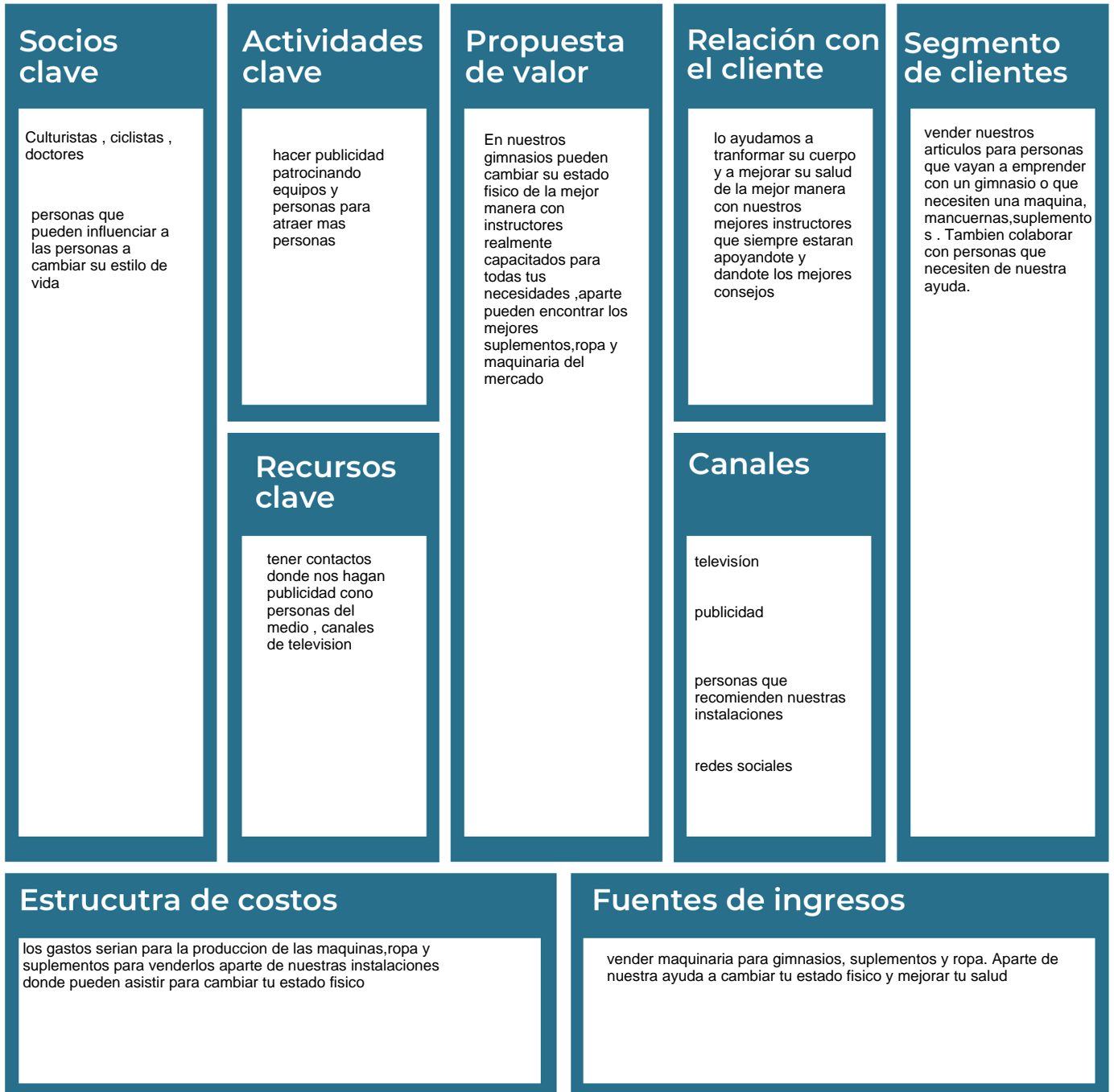
con planes familiares, de estudiantes, individuales y promociones aún costo bajo para que todas las personas puedan cambiar su estado físico y mejorar su salud



Recuerda hacer uso
de los objetivos de
desarrollo sostenible

Actividad #4

Complete el Modelo de Negocios Canvas.



Recuerda: En la presentación “Modelo de negocio” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:

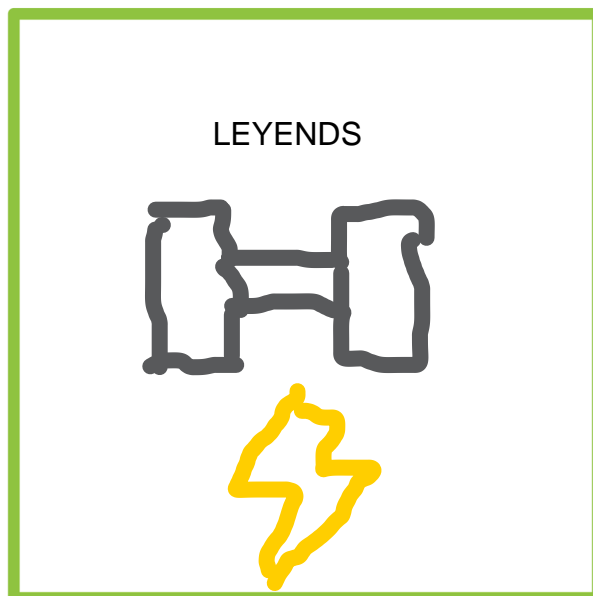


Recuerda: En la presentación “Qué me diferencia” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi primer emprendimiento



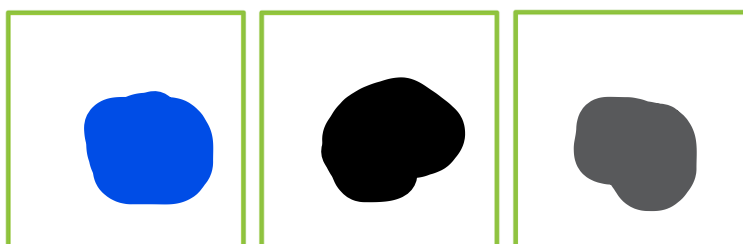
Slogan



¿Quieres mejorar tu estado fisico?

vení a LEYENDS nosotros te ayudamos

Colores principales de mi marca empresarial



Puedes dibujar el logo o hacerlo de forma digital.

Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

Mis costos fijos

- servicios
- costos de repuestos, tela y materiales de las maquinas
- salarios de trabajadores
- el alquiler del local
- 1: 25 000
- total :
- 2: 50 000 c/u
- 3: 90 000 c/u son 5 total x tres locales 1 350 000
- 4: 150 000 x tres locales = 450 000

Mis costos variables

- comprar todo para hacer una maquina
- publicidades
- patrocinios
-
-
-
-

El precio de venta de mi producto / servicio es de:



25 000 MENSUALIDAD
250 000 maquinas
20 000 suplementos
10 000 ropa

Recuerde que los costos variables son unitarios.

Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales } 1\,875\,000}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total}) \text{ total } 6,147540984}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

Punto de equilibrio en unidades → 6,147540984

Punto de equilibrio monetario → ₡ 1 875 000



Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

Activos

- deudas de patrocinios
- ingreso de ventas de maquinas
- salarios de trabajadores
- ingreso de membresias mensuales
-
-
-
-
-
-

Pasivos

- deudas con comprar de materiales para maquinas
- ventas de suplementos
- alquileres de los locales 3
- ingreso de
-
-
-
-
-
-



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

Actividad #10

Investigue cuántos productos o servicios existen en el mercado iguales al que mi emprendimiento ofrece.

revo fitness center

Gimnasio adrenalina

Gimnasio Matrix

Greco Fit

La competencia fomenta la actividad empresarial y la eficiencia, da al consumidor más donde elegir y contribuye a bajar los precios y mejorar la calidad.

Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

Importancia de las obligaciones tributarias:

son pagos o prestaciones por el cual el gobierno pueden satisfacer las necesidades de todos sus ciudadanos

¿Cómo se liquida una empresa?

es la extinción de tu empresa, por este medio tu negocio saldara sus deudas con terceros

Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?
(Problema y descripción)

saber como hacer y organizar tu empresa

¿Por qué es importante este tema?
(Justificación)

para cuando tengamos nuestra empresa ya sabremos como organizarla correctamente

¿Para quiénes lo vamos a hacer?
(Público meta)

para nosotros y para quien utilice alguno de nuestros productos

¿Para qué es la actividad?
(Objetivo)

para aprender a manejar finanzas y nuestro futuro negocio

¿Qué vamos a hacer?
(Actividades)

ayudar a tranformar tu fisco , vender los diferentes productos que tambien vendemos y asegurarnos de siempre tener la mejor calida en todo

¿Qué queremos lograr?
(Metas y Resultados)

ser la mejor franquicia de gimnasios en todo el pais y ayudar a las personas con sus objetivos de transformar su forma fisica

¿Qué necesitamos?
(Recursos y materiales)

la mejor calidad en todos nuestros productos

el mejor personal

excelentes patrocinios

¿Cuándo lo vamos a hacer?
(Cronograma)

a largo plazo

5 a 10 años

¿Quién lo hace?
(Responsables)

yo David Gonzalez : director personal

mis empleados

