



**Junior
Achievement
Costa Rica**

Miembro de JA Worldwide

35

Years of
Empowering
Lives

YO EMPRENDO
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO
DE TRABAJO**



**SERVICIO COMUNAL
ESTUDIANTIL**



**MINISTERIO DE
EDUCACIÓN PÚBLICA**

**DIRECCIÓN DE
VIDA ESTUDIANTIL**

©Junior Achievement Costa Rica, 2024



Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar **Adobe Acrobat**, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:

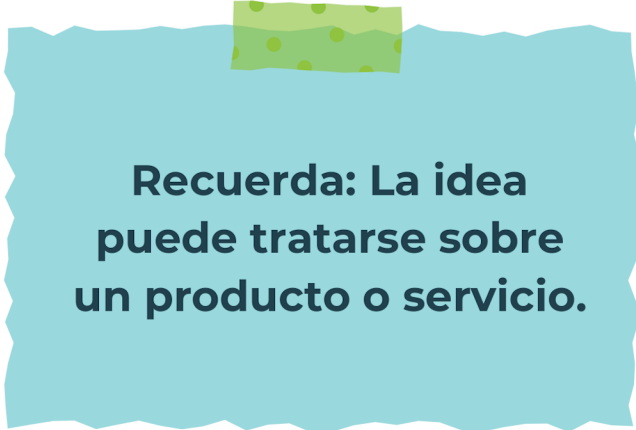


1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

Actividad #1

Defina la idea de negocio.

Me encantaría crear una empresa de maquillaje diseñados con la mejor calidad para satisfacer al cliente buscando que mi emprendimiento tenga reconocimiento para que se expanda y cree una empresa con productos que tengan lo mejor para el cliente para poder exportar a diferentes partes del mundo la empresa tendría como nombre FRANCIS STORE por mi madre los productos serían diseñados en costa rica me gustaría poner en alto a mi país para que digan que vendemos muy buenos productos la empresa es familiar ya que los socios que dan dinero son parte de mi familia ellos crean y administran todo lo que se hace en la empresa.



**Recuerda: La idea
puede tratarse sobre
un producto o servicio.**

Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

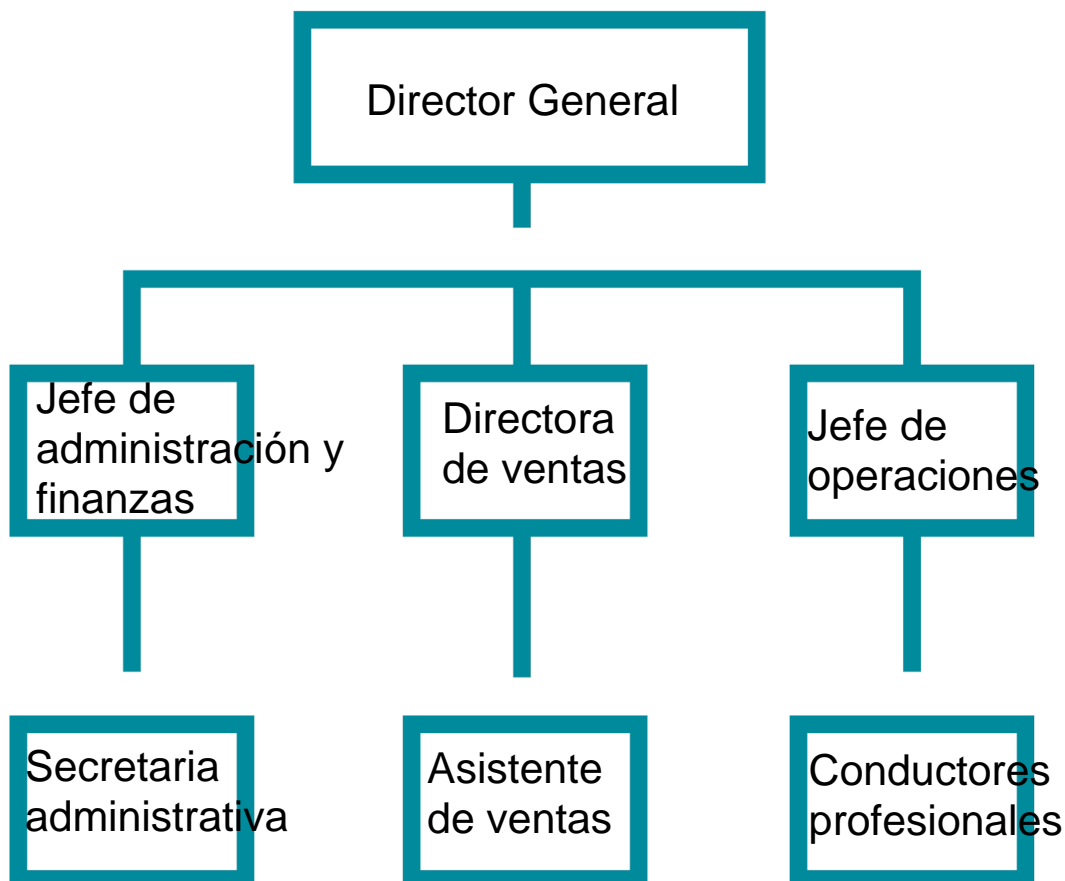
Misión:

Adquirir ganancias y expandir mi empresa a
diferentes partes del mundo y generar muchos
empleos

Visión:

Ver mi marca extendida por todo el mundo y adquirir un
conocimiento global

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

Sostenibilidad social:

Brindar empleos y oportunidades a hombres y mujeres para que haiga igual de género que tengan ideas innovadoras y poder vender productos a un buen precio que sea económico para la sociedad

Sostenibilidad ambiental:

Crear mis productos a base de recursos naturales para proteger nuestro planeta y el clima para generación futuras ,Aser que otras empresas sigan mi ejemplo para que cuidemos al mundo

Sostenibilidad económica:

Crear alianzas con otras empresas para que la economía crezca para tener más ingresos para producir más productos de buena calidad ya la empresa sea reconocida vamos a generar muchas ganancias y podemos invertir creando otras empresas de otros productos ejemplo jabones cremas eso se vende mucho porque es algo que la gente compra mucha por el cuidado personal

Recuerda hacer uso de los objetivos de desarrollo sostenible

Actividad #4

Complete el Modelo de Negocios Canvas.

Socios clave	Actividades clave	Propuesta de valor	Relación con el cliente	Segmento de clientes
<ul style="list-style-type: none"> Profesionales en dermatología y belleza Google redes sociales Los inversionistas del medio ambiente Asociación de empresas de otros países con productos naturales 	<ul style="list-style-type: none"> Intervención entre laboratorios y consumidores. Ventas de los productos en nuestra web. 	<ul style="list-style-type: none"> Ventas de productos de cosméticos naturales. Productos que no producen alergias. Cuidado del medio ambiente Precios económico 	<ul style="list-style-type: none"> Cursos sobre los usos de los productos Asesoramiento y atención al cliente 	<ul style="list-style-type: none"> Mujeres de 20 a 40 años. Hombres de 20 a 40 años. Mujeres de más de 40 años. Mercado diversificado
	Recursos clave		Canales	
	<ul style="list-style-type: none"> Laboratorios de cosméticos naturales. Financiación. Recursos humanos 		<ul style="list-style-type: none"> Canal de comunicación: página web. Canales de distribución: Delibery y venta directa 	
Estructura de costos		Fuentes de ingresos		
<ul style="list-style-type: none"> Productos y envases Asesoría Almacén Impuestos 		<ul style="list-style-type: none"> Ventas de nuestros productos. tarjetas Efectivo y transferencias bancarias 		

Recuerda: En la presentación “Modelo de negocio” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:



Recuerda: En la presentación “Qué me diferencia” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi primer emprendimiento



Slogan



El maquillaje sirve para resaltar la
belleza que todas las mujeres tienen
no para crearla cuando usamos
maquillaje nos convertimos en una
obra de arte

Colores principales de mi marca empresarial



Puedes dibujar el logo o hacerlo de forma digital.

Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

Mis costos fijos

- Alquiler \$1000
- Mantenimiento \$600
- Teléfono e internet \$30
- Salario \$30000
- Luz \$100
- Agua \$100
- Impuesto \$100

Mis costos variables

- Costo de venta \$ 60000
- Gastos administrativos \$1200
- Nomina \$400
- Donación \$ 500
- Publicidad \$30
- Celador \$ 20
- Materiales de limpieza \$30

El precio de venta de mi producto / servicio es de:



\$20 cada producto

Recuerde que los costos variables son unitarios.

Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

Punto de equilibrio en unidades \rightarrow

Punto de equilibrio monetario \rightarrow



Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

Activos

- Vehículos
- Equipo de computación
- Laboratorios
- Inversiones financieras
- Patentes
- Camaras
- Tarjetas de crédito
- Clientes
- Equipo de reparto
- Documentos por cobrar

Pasivos

- Proveedores
- Documentos por pagar
- Acreedores diversos
- Intereses
- Personal
- Hipotecas
- Fondos propios
- Internet
- Depósito de los clientes
- Alquiler



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

Actividad #10

Investigue cuántos productos o servicios existen en el mercado iguales al que mi emprendimiento ofrece.

No dice cuántos productos o servicios existen en el mercado igual al que quiero hacer con mi emprendimiento pero se que son muchos y que obviamente va haber competencia además la gente busca productos buenos y económicos y eso es lo que quiero hacer con mi emprendimiento hacer un producto que sea hecho con productos naturales que no salen la cara y además sean económicos en el mercado

La competencia fomenta la actividad empresarial y la eficiencia, da al consumidor más donde elegir y contribuye a bajar los precios y mejorar la calidad.

Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

Importancia de las obligaciones tributarias:

La primera razón es el sostenimiento de los gastos públicos. La principal fuente de ingresos públicos son los tributos, y dentro de estos los impuestos. Otro fin importante es la redistribución de la renta.

El cumplimiento tributario es un aspecto fundamental para cualquier empresa es crucial para su estabilidad financiera

¿Cómo se liquida una empresa?

La liquidación de una empresa consiste en la extinción de tu negocio o empresa. A través de esta operación la compañía saldará todas las deudas pendientes frente a terceros, cobrará los créditos pendientes frente a sus deudores y, por último, repartirá el patrimonio que aún quede en la empresa entre los socios. El liquidador tendrá que emitir y firmar un Certificado del Acta de la Junta de Socios.

Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?
(Problema y descripción)

Aprender a valorarse hay muchas personas que no tienen confianza en si mismo y es algo muy importante que hay que tener

¿Por qué es importante este tema?
(Justificación)

Para poder tener confianza en si mismo y ser positivos en cualquier situación y ser capaces de lo que nos proponemos

¿Para quiénes lo vamos a hacer?
(Público meta)

Es algo para todo público todos necesitamos como persona querernos

¿Para qué es la actividad?
(Objetivo)

Para que las personas tengan confianza en si mismos y sean capaces de lograr todo lo que quieren y poder ayudar a esas personas que necesitan la ayuda psicológica para que crean en ellos y que no tenga baja autoestima y se aprendan a quererse

¿Qué vamos a hacer?
(Actividades)

Hablar personas especialistas en esos temas para que los escuchen y saber con detalle lo que les pasa ,luego hacer diversas actividades que motiven a las personas y que poco a poco se valoren ejemplo crear algún emprendimiento

¿Qué queremos lograr?
(Metas y Resultados)

Que no halla tanta gente con baja autoestima y que confíen en que son capaces de lograr todo lo que se propongan

¿Qué necesitamos?
(Recursos y materiales)

Necesitamos Internet para las clases ya que son en línea especializadas en psicología y tener un presupuesto monetario para pagar las actividades que queremos realizar

¿Cuándo lo vamos a hacer?
(Cronograma)

Charlas: 20 de junio
Crear algún emprendimiento: 16 de septiembre
Diferentes clases para que saquen alguna especialidad: 28 de noviembre

¿Quién lo hace?
(Responsables)

La administración de el programa y las personas que quieran meterse a este proyecto necesitan a un adulto responsable o ser mayor de edad

NOTAS

Para registrarte necesitas tener conexión a internet meterse en el sitio web para inscribirse necesitan a un adulto o ser mayor de edad este proyecto va para ayudar a que las personas se quieran y crean en si mismos