



Years of
Empowering
Lives

35

Miembro de JA Worldwide



—CUADERNO—
DE-TRABmo—





SERVICIO COMUNAL
ESTUDIANTIL

MINISTERIO DE DIRECCIÓN DE
EDUCACIÓN PÚBLICA VIDA ESTUDIANTIL

@Junior Achievement Costa Rica, 2024

Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar Adobe Acrobat, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:

Actividad #1



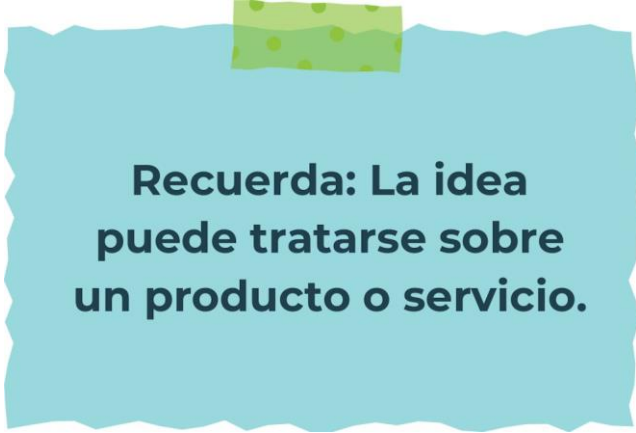
1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.

2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es "Escribir texto",

3. Cuando seleccionas "Escribir texto", das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

Defina la idea de negocio.

Un negocio donde los hombres y las mujeres se les brinde los mejores cortes, productos, atención al cliente y servicios. Les recomendaremos y vamos a utilizar los mejores productos de nuestra Barbería junto con el salón de belleza, contaremos con Barbería, salón, sala de depilación y sala de uñas.



**Recuerda: La idea
puede tratarse sobre
un producto o servicio.**

Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

Misión:

Hacer una empresa donde se brinde mejor atención al cliente y se usen los mejores productos

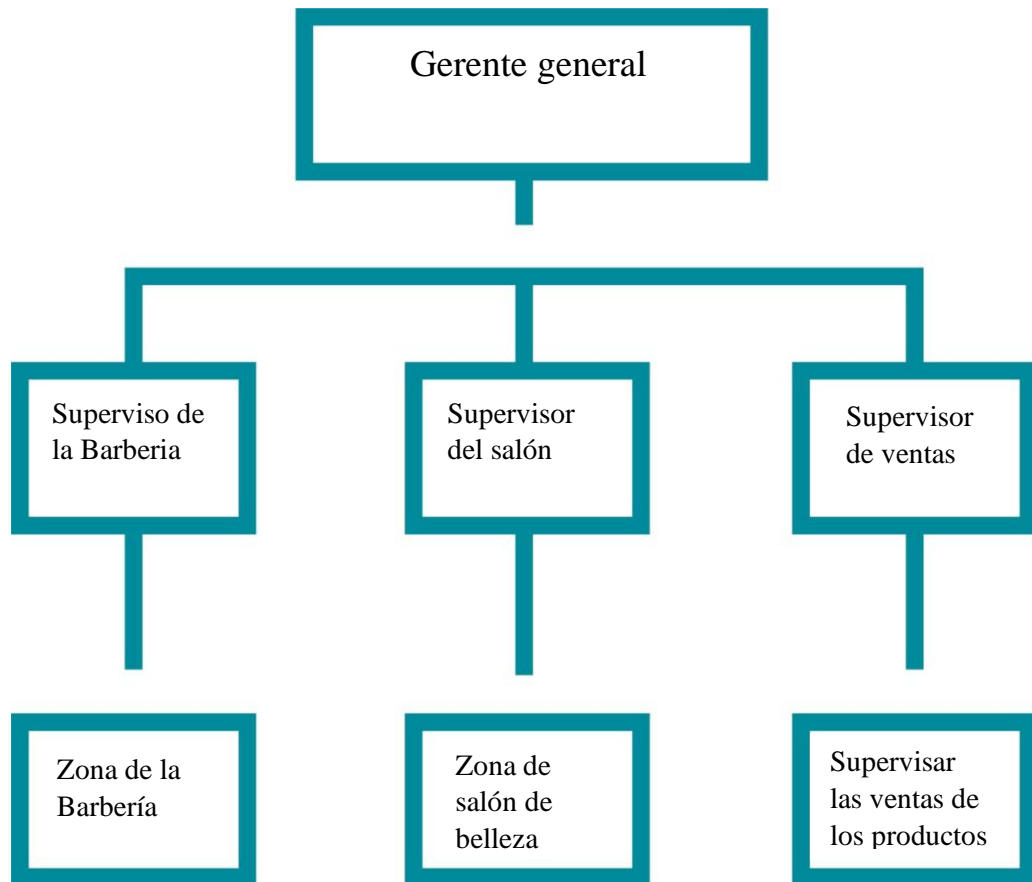
Visión:

Ser un negocio que compita con los mejores a nivel nacional y ser recomendados por los

clientes

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.

Actividad #3



Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

Sostenibilidad social:

Sostener asimismo la empresa, y al mismo tiempo darle un lugar de trabajo y desarrollar las

habilidades de trabajo

Sostenibilidad ambiental:

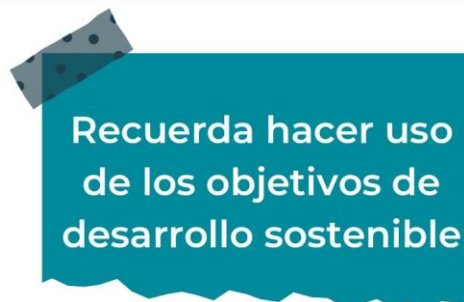
Actividad #4

Relacionar una armonía entre el ser humano y su ambiente a largo plazo

Sostenibilidad económica:

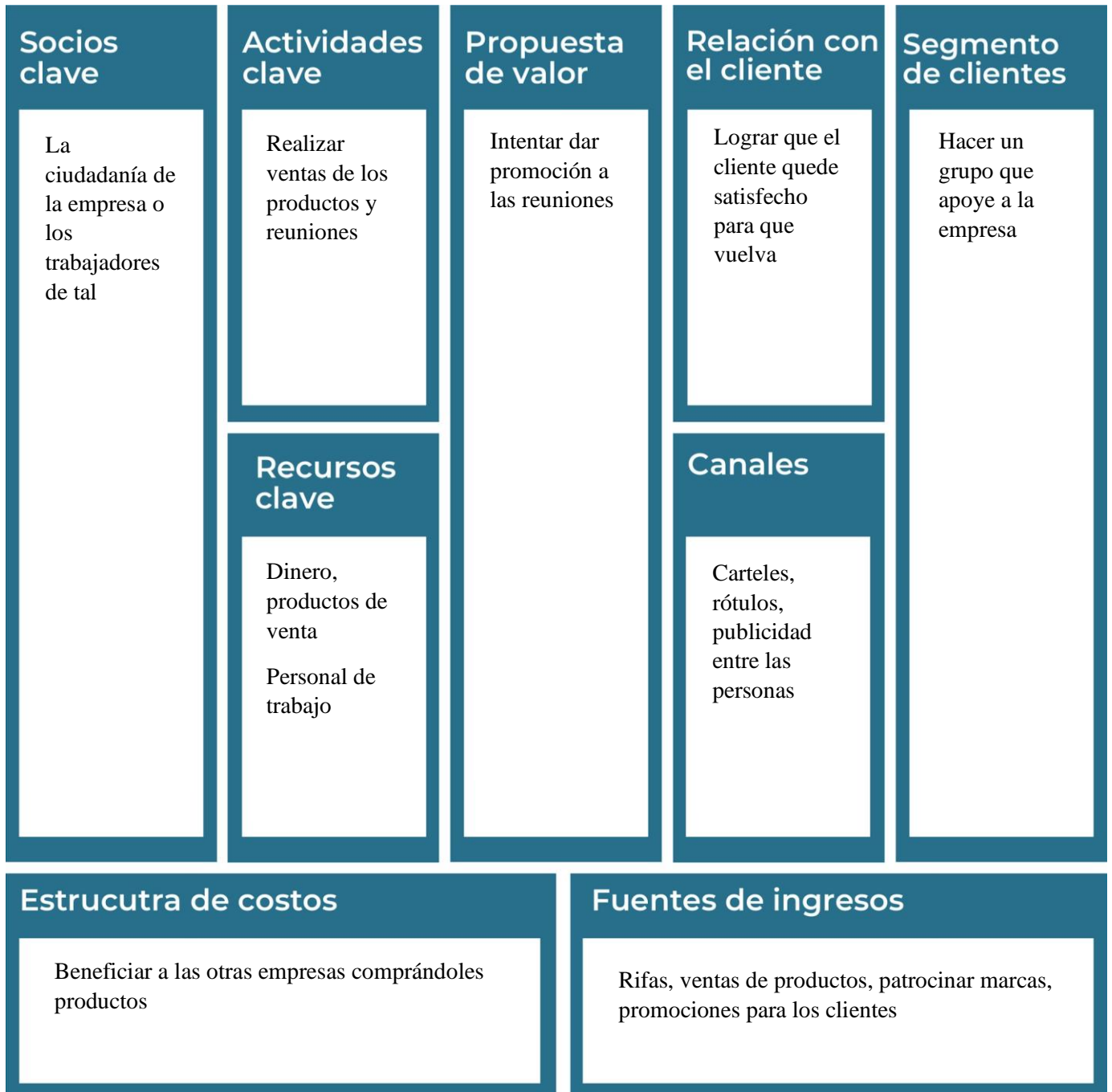
Implica el uso de prácticas económicas económicas que sean rentables tanto desde el punto de


vista social como económico



Complete el Modelo de Negocios Canvas.

Actividad



 Recuerda: En la presentación "Modelo de negocio" puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Complete la siguiente matriz FODA:

Actividad #5

Fortalezas

Hacer el trabajo bien para que la gente lo recomiende con los amigos

Debilidades


No tener suficientes recursos o personal de trabajo

Poder conseguir el apoyo suficiente para subir de nivel, comprar un local más grande y añadir más personal de trabajo.

Tener competitividad contra otras empresas que tengan Barbería y salón de belleza

Oportunidades

Amenazas

Recuerda: En la presentación "Qué me  diferencia" puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

Actividad #6

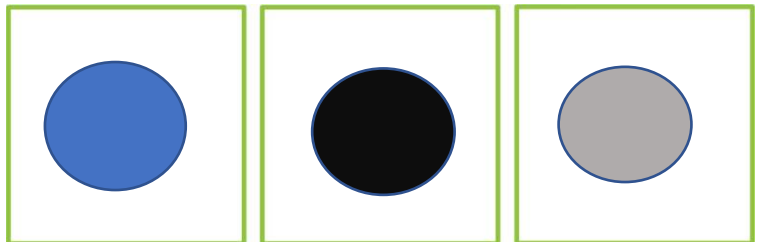
El logo de mi primer emprendimiento



Slogan 

Cada cliente satisfecho es un logro mas

Colores principales de mi marca empresarial



Puedes dibujar el logo o hacerlo de forma digital.

Actividad #7#8

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

Mis costos fijos

Mis costos variables

El precio de venta de mi producto / servicio es de:

₡ 1.000

Recuerde que los costos variables son unitarios.

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

Punto de equilibrio en

Costos fijos totales

unidades

(Precio de venta - costo variable total)

Punto de equilibrio monetario

Precio de venta x punto de equilibrio en unidades

Actividad


Realiza el cálculo:

Punto de equilibrio en
unidades

7.500

Punto de equilibrio monetario

₴ 85.000

 Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debes vender para que podás recuperar tu inversión.

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

Actividad **#9#10**

Activos

Agua
Luz
Herramientas de
trabajo
Vehículo
Terreno

Pasivos

Cuentas que
pagar
Salario
Deudas a corto
plazo
Productos

Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes,

Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.


Investigue cuántos productos o servicios existen en el mercado iguales al que mi emprendimiento ofrece.

Existen mas de 700.000 negocios de Barberia con salón de belleza las cuales procuran

brindarle una buena atención al cliente

Actividad #11

Las barberías con salones de belleza se encargan de hacer trabajos tanto en los cabellos de los hombres como en el de las mujeres, tiene un espacio en específico para cada uno



La competencia fomenta la actividad empresarial y la eficiencia, da al consumidor más donde elegir y contribuye a bajar los precios y mejorar la calidad.

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

Importancia de las obligaciones tributarias:

Las obligaciones tributarias son importantes para tener un buen funcionamiento de las

empresas de la economía general

Su importancia se puede resumir en varios puntos clave como el funcionamiento de

servicios públicos

Actividad

¿Cómo se liquida una empresa?

Consiste en la extinción de tu negocios o empresas. A través de esta operación la

compañía saldará todas las deudas frente a terceros

Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?
(Problema y descripción)

Barbería junto a salón de belleza para darle la mejor atención tanto a hombres como a mujeres

¿Por qué es importante este tema?
(Justificación)

Ara personas que sufren problemas con el cabello ya sean hombres o mujeres

¿Para quiénes lo vamos a hacer?
(Público meta)

Se lleva a cabo para hombres y mujeres que les guta verse bien y sean aseados

¿Para qué es la actividad?
(Objetivo)

Ser reconocidos y ayudar a las personas que tiene problemas con su cabello

¿Qué vamos a hacer?
(Actividades)

Realizar de como cortar cabello y a como darle un buen cuidado a su cabello

¿Qué queremos lograr?
(Metas y Resultados)

¿Qué queremos lograr?
(Metas y Resultados)

Ser un local reconocido a nivel nacional

¿Qué necesitamos?
(Recursos y materiales)

Sillas cómodas
Todo tipo de maquinas
Un ambiente acogedor
Productos de alta calidad

¿Cuándo lo vamos a hacer?
(Cronograma)

Se ara público cuando estemos instalados en un lugar cómodo para los clientes

¿Quién lo hace?
(Responsables)

Una persona calificada y experimentada que nos indique cuando podemos llevar a cabo el proyecto



MINISTERIO DE DIRECCIÓN DE
EDUCACIÓN PÚBLICA VIDA ESTUDIANTIL SERVICIO
COMUN AL
ESTUDIANTIL

@Junior Achievement Costa Rica,2024