

MINISTERIO DE EDUCACIÓN PÚBLICA

DIRECCIÓN DE VIDA ESTUDIANTIL



Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar **Adobe Acrobat**, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:



1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

Actividad #1

Defina la idea de negocio.

3

Mi idea de negocio centrada en la prevención del bullying podría ser desarrollar una plataforma educativa digital que ofrezca cursos interactivos y recursos para escuelas, padres y estudiantes.

Recuerda: La idea puede tratarse sobre un producto o servicio.

Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

4

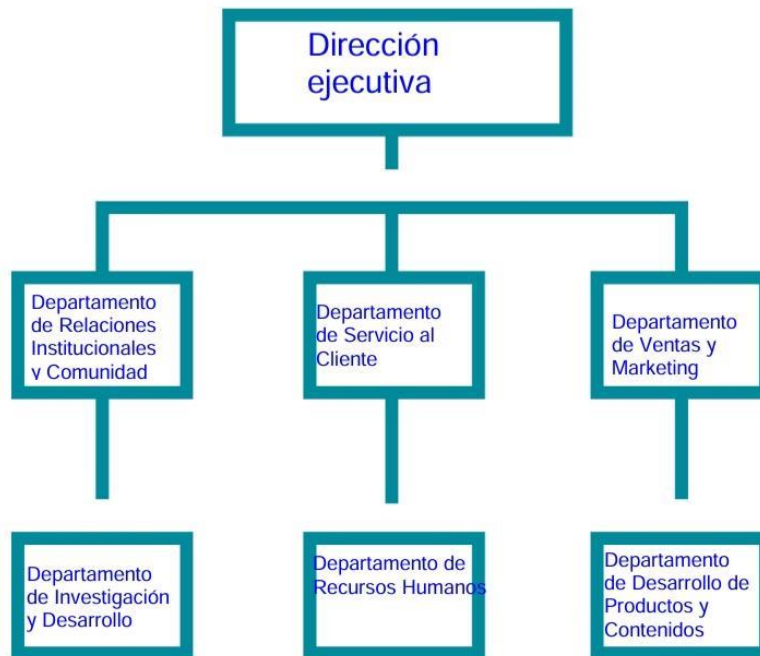
Misión:

crear un entorno escolar seguro y libre de bullying mediante la provisión de soluciones educativas innovadoras y accesibles. Nos comprometemos a capacitar a estudiantes, padres y educadores con herramientas efectivas para promover el respeto, la empatía y la inclusión en las comunidades educativas."

Visión:

Nos vemos como líderes en la transformación del ambiente escolar global, donde cada estudiante pueda desarrollarse en un entorno libre de temor y discriminación

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



Actividad #3

5

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

Sostenibilidad social:

La empresa debe enfocarse en crear un impacto positivo en la comunidad educativa, mejorando el bienestar emocional de los estudiantes y promoviendo ambientes escolares seguros y respetuosos. Ofrecer programas educativos efectivos para estudiantes, padres y educadores, que fomenten la conciencia sobre el bullying, la empatía y las habilidades de resolución de conflictos.

Sostenibilidad ambiental:

Adoptar prácticas empresariales responsables, como la reducción del uso de recursos, la gestión adecuada de residuos y la eficiencia energética en las operaciones.

Maximizar el uso de tecnologías digitales para reducir la huella ambiental, como plataformas educativas en línea que minimicen el consumo de papel y transporte físico.

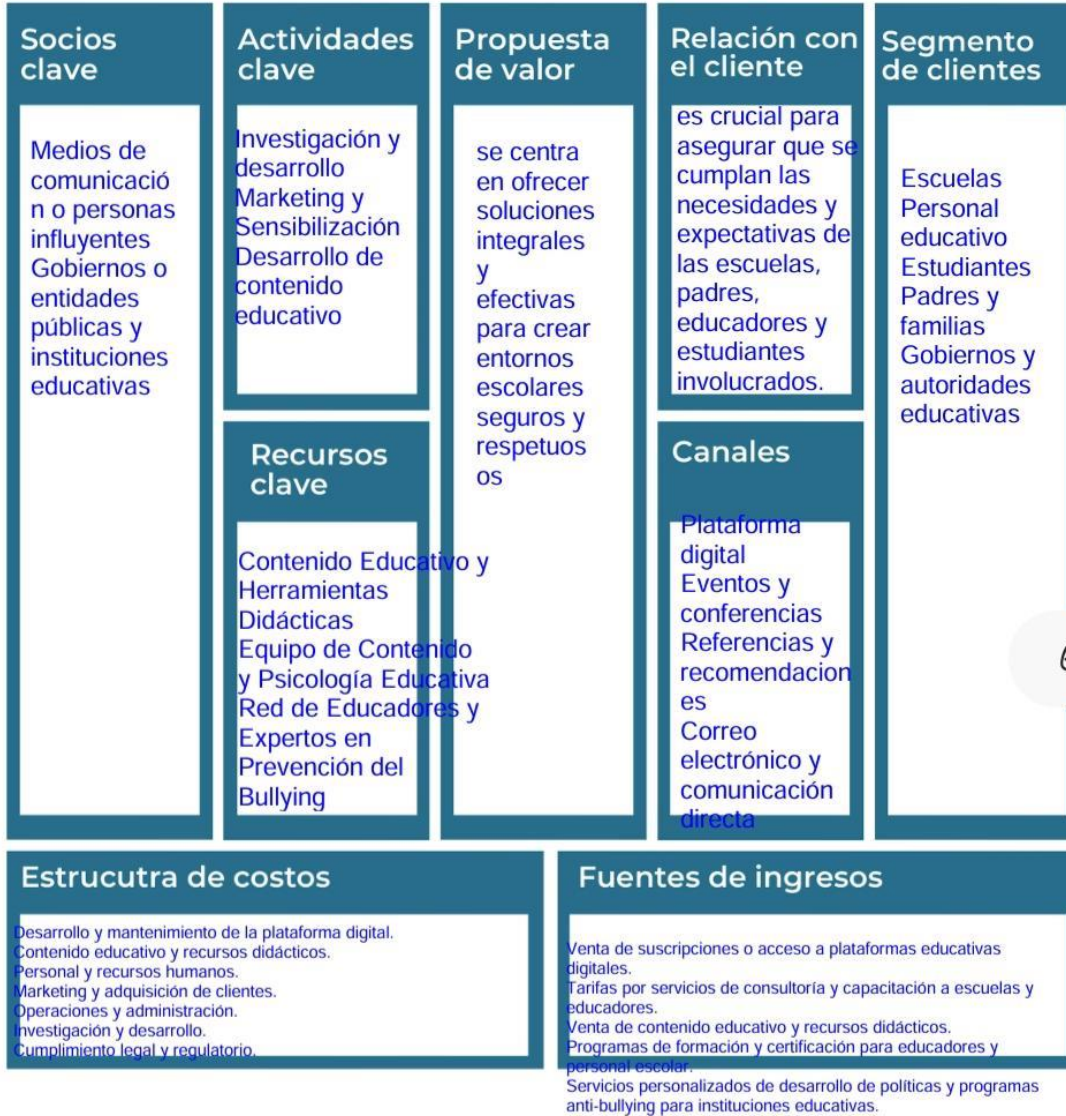
Sostenibilidad económica:

Desarrollar un modelo de negocio escalable y rentable que permita reinvertir en la mejora continua de los servicios de prevención del bullying.

Asegurar que los programas y recursos sean accesibles económicamente para una amplia gama de escuelas y comunidades, posiblemente a través de subsidios o becas

Recuerda hacer uso de los objetivos de desarrollo sostenible

Complete el Modelo de Negocios Canvas.



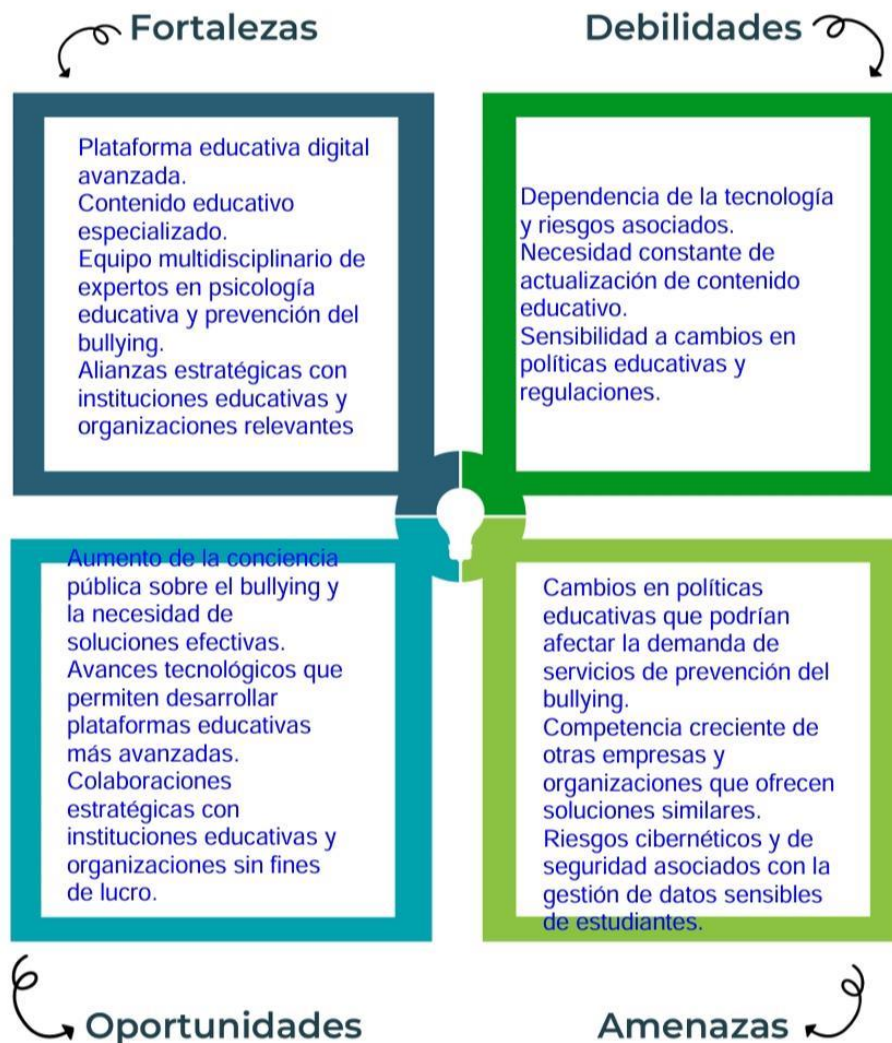
6



Recuerda: En la presentación “Modelo de negocio” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:



7

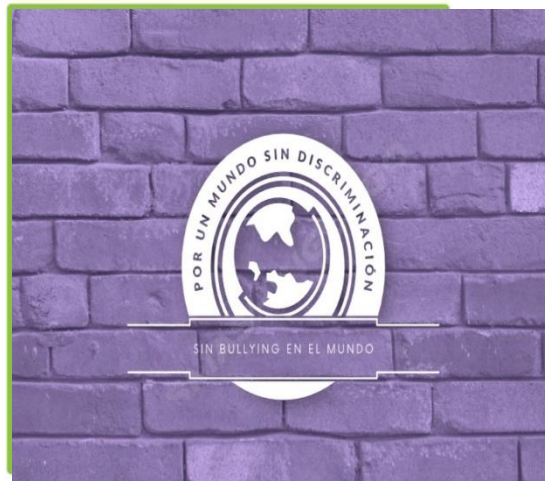


Recuerda: En la presentación “Qué me diferencia” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi primer emprendimiento



Slogan

"Juntos contra el bullying: ¡Respeto y seguridad para todos!"

Colores principales de mi marca empresarial

Morado, blanco y gris

Puedes dibujar el logo o hacerlo de forma digital.

Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

Mis costos fijos

- Salarios del personal: ₡500,000 mensuales
- Alquiler de oficina: ₡100,000 mensuales
- Servicios públicos y mantenimiento: ₡30,000 mensuales
- Equipos de oficina: ₡80,000 mensuales
- Seguro de la oficina: ₡15,000 mensuales
- Software y licencias: ₡20,000 mensuales
- Costos administrativos generales: ₡50,000 mensuales

Mis costos variables

- Materiales y recursos educativos: ₡20,000 por evento/taller
- Capacitación y formación: ₡40,000 por trimestre
- Publicidad y promoción: ₡15,000 por campaña
- Honorarios de conferencistas invitados: ₡25,000 por evento
- Costos de catering para eventos: ₡15,000 por evento
- Viajes y viáticos para el personal: ₡10,000 por evento
- Impresión de materiales educativos: ₡10,000 por evento, taller

El precio de venta de mi producto / servicio es de:

₡ Precio por taller de prevención del bullying: ₡50,000 por participante

Recuerde que los costos variables son unitarios.

Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

Punto de equilibrio en unidades →

Punto de equilibrio monetario →

10



Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

Activos

- Equipos de oficina (computadoras, impresoras, muebles, etc.)
- Materiales educativos (folletos, libros, recursos didácticos)
- Software especializado (herramientas de gestión, análisis de datos)
- Marca y reputación en el mercado
- Inmuebles (oficinas, centros de atención)
- Vehículos (si se utilizan para visitas o eventos)
- Cuentas por cobrar (dinero esperado de clientes por servicios)
- Fondos de reserva para contingencias
- Capacidades técnicas del personal
- Redes y contactos profesionales

Pasivos

- Préstamos y financiamientos
- Cuentas por pagar (a proveedores, contratistas)
- Salarios y beneficios por pagar
- Impuestos por pagar
- Arrendamientos y obligaciones contractuales
- Provisiones para garantías o litigios
- Intereses acumulados sobre préstamos
- Obligaciones legales y reglamentarias
- Depósitos recibidos por adelantado
- Acuerdos de dividendos

➤ Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.

➤ Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

Actividad #10

Investigue cuántos productos o servicios existen en el mercado iguales al que mi emprendimiento ofrece.

En el mundo existen varios programas similares como:

Programa KiVa (Finlandia)

Programa Zero (Noruega)

Informe Cisneros (España)

Informe Cisneros X (2015)

Programa TEI (Tutoría Entre Iguales)

Etc

La competencia fomenta la actividad empresarial y la eficiencia, da al consumidor más donde elegir y contribuye a bajar los precios y mejorar la calidad.

Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

Importancia de las obligaciones tributarias:

Es importante por varias razones

Cumplimiento legal.

Contribución al desarrollo social.

Reputación y confianza empresarial.

Estabilidad financiera.

Planificación financiera adecuada.

Acceso a financiamiento.

Apoyo a la economía local.

¿Cómo se liquida una empresa?

Implica ciertos pasos legales como:

Decisión de liquidación.

Nombramiento de liquidadores.

Inventario y valuación de activos.

Pago de pasivos.

Venta de activos.

Distribución de remanentes.

Cancelación de registros

Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?
(Problema y descripción)

es abordar y mitigar el problema del bullying, especialmente en entornos educativos y comunitarios

¿Por qué es importante este tema?
(Justificación)

El tema de la prevención del bullying es crucial porque protege la salud mental de los jóvenes, mejora su rendimiento académico, promueve un entorno escolar seguro y acogedor

¿Para quiénes lo vamos a hacer?
(Público meta)

Para personas estudiantes y trabajadores

¿Para qué es la actividad?
(Objetivo)

prevenir el bullying mediante programas educativos y estrategias que promuevan un ambiente seguro, respetuoso y libre de acoso en entornos escolares y comunitarios.

¿Qué vamos a hacer?
(Actividades)

Talleres educativos sobre prevención del bullying.
Capacitaciones para profesores y personal educativo.
Desarrollo y distribución de materiales educativos.
Asesoramiento a instituciones educativas sobre políticas anti-bullying.
Organización de campañas de sensibilización y eventos comunitarios.

¿Qué queremos lograr?
(Metas y Resultados)

Reducir incidencias de bullying.
Mejorar el clima escolar.
Sensibilizar a la comunidad educativa.
Establecer políticas efectivas.
Apoyar a víctimas y familias.
Promover valores de respeto.
Ampliar alcance de programas.

¿Qué necesitamos?
(Recursos y materiales)

Recursos humanos especializados.
Materiales educativos.
Tecnología y equipos.
Espacios físicos.
Alianzas y colaboraciones.
Recursos financieros.
Tiempo y compromiso.

¿Cuándo lo vamos a hacer?
(Cronograma)

Planificación
Implementación
Capacitación
Evaluación
Colaboraciones
Monitoreo
Comunicación

¿Quién lo hace?
(Responsables)

Directores y gerentes.
Personal especializado en prevención de bullying.
Coordinadores de programas.
Equipos de capacitación.
Aliados y colaboradores externos.
Personal administrativo.
Voluntarios y apoyo comunitario

