



35 Years of
Empowering
Lives

YO EMPRENDO
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO
DE TRABAJO**



MINISTERIO DE
EDUCACIÓN PÚBLICA

DIRECCIÓN DE
VIDA ESTUDIANTIL



Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar **Adobe Acrobat**, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:



1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es "Escribir texto".
3. Cuando seleccionas "Escribir texto", das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

Actividad #1

Defina la idea de negocio.

Un negocio es cualquier actividad, trabajo u ocupación que se realiza con el fin de obtener una ganancia económica, también es crear una oferta o satisfacer una demanda con un servicio o producto

Recuerda: La idea puede tratarse sobre un producto o servicio.

Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

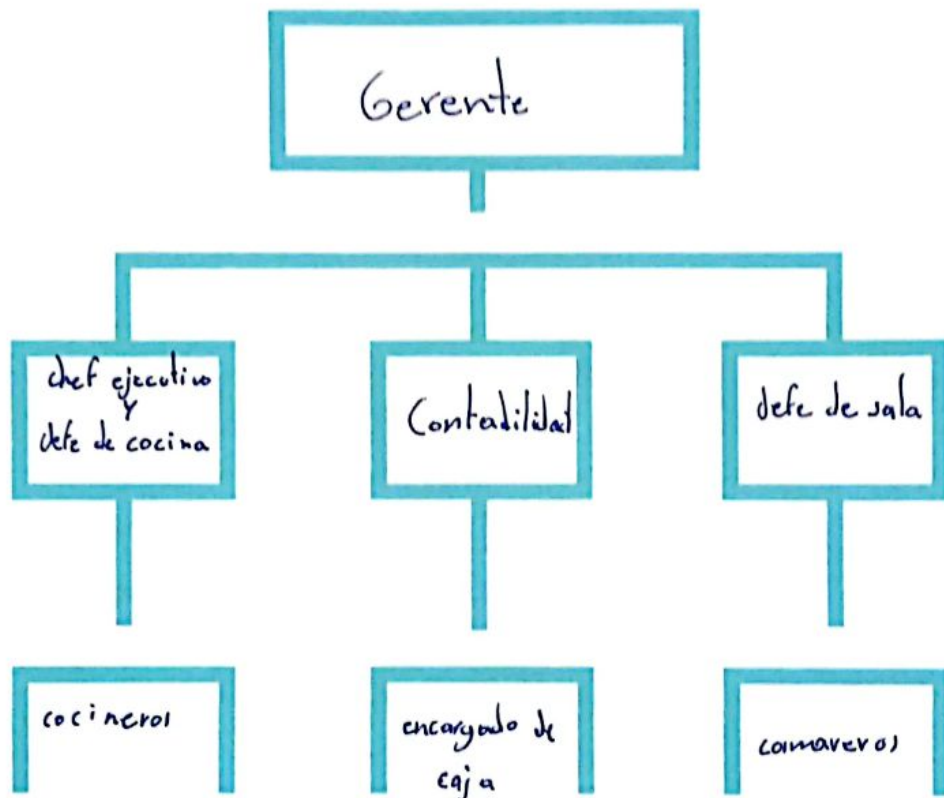
Misión:

Proveer experiencias culinarias excepcionales que deleiten a nuestros clientes con cada evento, ofreciendo alimentos de alta calidad y un servicio impecable.

Visión:

ser reconocidos como el proveedor líder en nuestra región, distinguido por nuestra creatividad culinaria, la excelencia en el servicio al cliente y la capacidad para transformar eventos ordinarios en experiencias extraordinarias.

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

Sostenibilidad social:

Un catering puede promover la contratación local y el apoyo a proveedores locales, lo que ayudara al desarrollo económico de la comunidad.

Garantiza condiciones laborales seguras para sus empleados, incluyen salarios justos y oportunidades de desarrollo.

Sostenibilidad ambiental:

Utilizar materiales biodegradables en envases y utensilios, Implementar prácticas para reducir el consumo de agua y energía durante la preparación de alimentos y servicios.

Sostenibilidad económica:

Desarrollar prácticas sostenibles puede diferenciar el servicio de catering en un mercado competitivo, atrayendo clientes que valoren la sostenibilidad. Mejorar la marca del servicio e Imagen.

Recuerda hacer uso de los objetivos de

Actividad #4

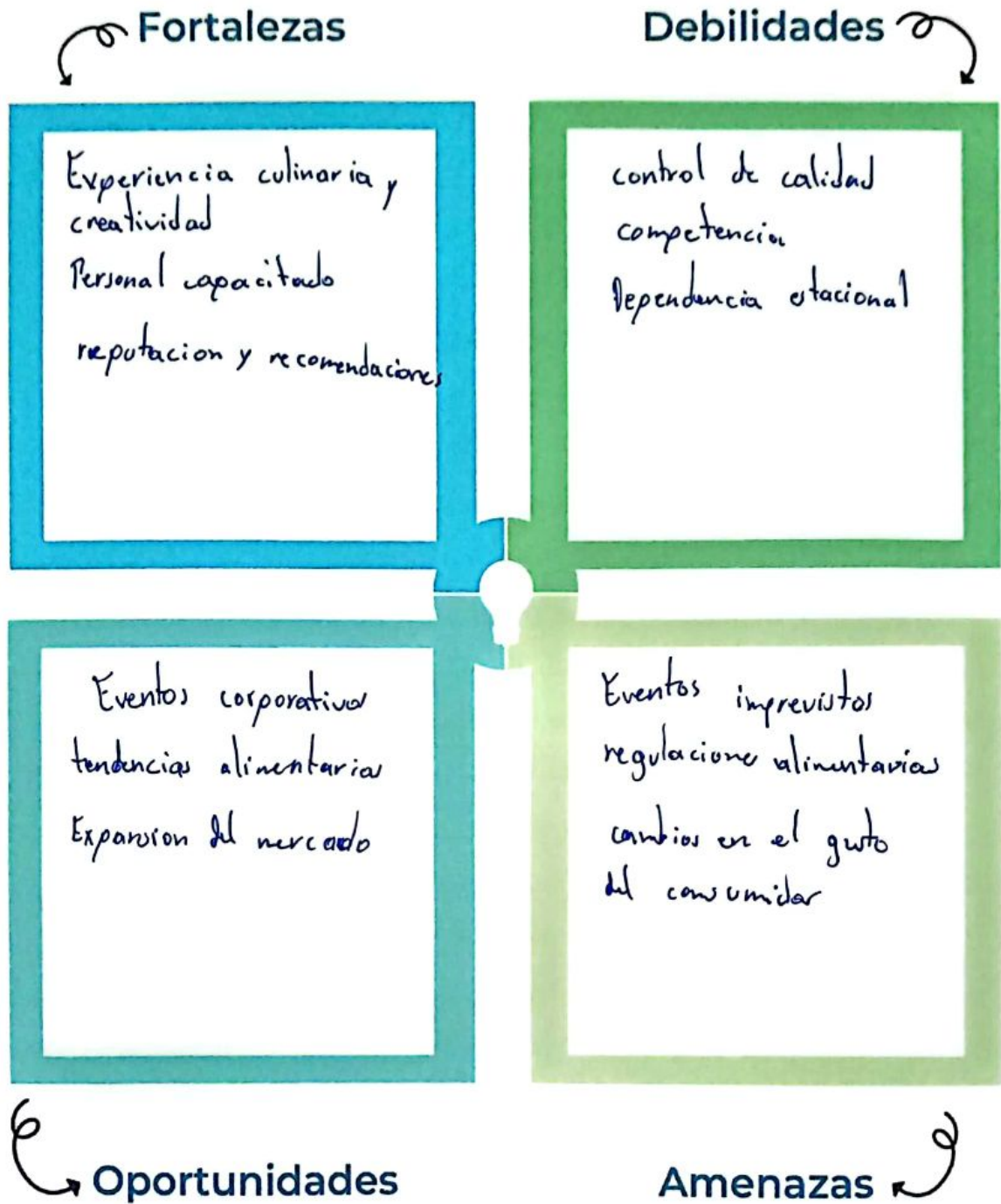
Complete el Modelo de Negocios Canvas.

Socios clave Proveedores inversores socios	Actividades clave Produccion Marketing	Propuesta de valor La oferta a los clientes no hace marcar la diferencia	Relación con el cliente Venta presencial y a través de nuestra pagina web	Segmento de clientes Hombres, Mujeres. Personas adultas mayores
	Recursos clave oficina Bodega redes sociales y Pagina web		Canales Pagina web instagram Whasapp	
Estructura de costos sueldos impuestos materia prima		Fuentes de ingresos Venta presencial Venta virtual		

Recuerda: En la presentación "Modelo de negocio" puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:



Recuerda: En la presentación "Qué me diferencia" puedes encontrar la información

Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi primer emprendimiento



Slogan

Innovación culinaria en cada plato convirtiéndose en una obra de arte comestible.

Colores principales de mi marca empresarial



Puedes dibujar el logo o hacerlo de forma digital.

Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

Mis costos fijos

- Alquiler
- Salarios
- Servicios básicos
- Impuestos
- Publicidad
-
-

Mis costos variables

- Materia prima
- Mano de obra indirecta
-
-
-
-
-

El precio de venta de mi producto / servicio es de:

₱ 1500

Recuerde que los costos variables son unitarios.

Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

Punto de equilibrio en unidades → 0,33 unidades

Punto de equilibrio monetario → ₡ 19 656



Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

Bajar los precios y mejorar la calidad.

Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

Activos

- Materia prima
- Suministro
- Efectivo en caja
- Producto en proceso
-
-
-
-
-
-

Pasivos

- Impuestos
- Gastos
- Préstamos
-
-
-
-
-
-
-



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

Actividad #10

Investigue cuántos productos o servicios existen en el mercado iguales al que mi emprendimiento ofrece.

En el mercado ya existe empresas que ofrecen servicios iguales a los de mi empresa entre ella Roce Catering esta empresa ofrece servicios de alta calidad y sabor en sus servicios de catering, Por lo tanto debemos mantenernos en la vanguardia.

La competencia fomenta la actividad empresarial y la eficiencia, da al consumidor más donde elegir y contribuye a bajar los precios y mejorar la calidad.

Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

Importancia de las obligaciones tributarias:

ellas garantizan que cada individuo y empresa contribuya de manera proporcional a su capacidad económica

¿Cómo se liquida una empresa?

La liquidación de una empresa consiste en la extinción de su negocio, a través de esta operación la compañía salda todas las deudas, cobra créditos y reparte el patrimonio que aun queda en la empresa entre los socios

Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?
(Problema y descripción)

Catering Services

¿Por qué es importante este tema?
(Justificación)

Para proporcionar servicios culinarios especializados que transformen eventos ordinarios en extraordinarios

¿Para quiénes lo vamos a hacer?
(Público meta)

Eventos familiares, corporativos etc

¿Para qué es la actividad?
(Objetivo)

Proporcionar servicios culinarios de alta calidad, cumpliendo la expectativa del cliente con la prestación comida y servicio

¿Qué vamos a hacer?
(Actividades)

Investigar como ser emprendedor, plantear una idea de negocio y analizar todo lo anteriormente investigado

¿Qué queremos lograr?
(Metas y Resultados)

lograr tener productos de alta calidad y ser líderes del mercado

¿Qué necesitamos?
(Recursos y materiales)

- Personal
- Inventario
- Materia prima

¿Cuándo lo vamos a hacer?
(Cronograma)

En el transcurso de 1 a 2 años

¿Quién lo hace?
(Responsables)

Fabricio
Cisneros
Cisneros

NOTAS

Fue un trabajo entretenido e informativo