



**Junior
Achievement
Costa Rica**

Miembro de JA Worldwide

35

Years of
Empowering
Lives

YO EMPRENDO
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO
DE TRABAJO**



**SERVICIO COMUNAL
ESTUDIANTIL**



**MINISTERIO DE
EDUCACIÓN PÚBLICA**

**DIRECCIÓN DE
VIDA ESTUDIANTIL**

©Junior Achievement Costa Rica, 2024



Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar **Adobe Acrobat**, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:



1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

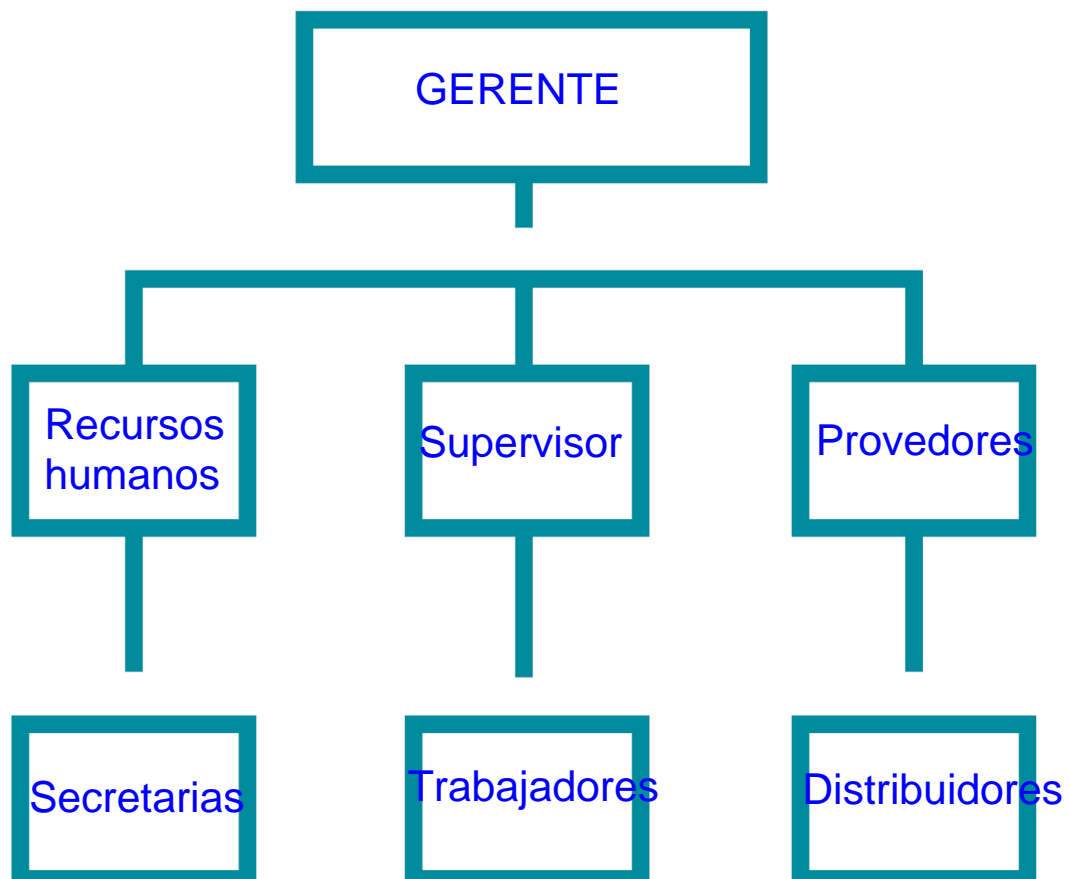
Misión:

Brindar opciones más tradicionales para
utensilios de cocina, platos y en
Decoraciones.

Visión:

Lograr obtener un punto de vista diferente sobre la cerámica,
y borrar el pensamiento de las personas que lo ven como
una pérdida se tiempo a la ceramisa tradicional, logrando
obtener un futuro mejor

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

Sostenibilidad social:

Buscaremos promover el empleo local y la preservación, garantizaremos condiciones de trabajos justas y seguras para los artesanos, respetaremos los derechos de ellos y le daremos pago equitativos

Sostenibilidad ambiental:

Nuestros proveedores serán pequeños emprendimiento para nuestro negocio, seremos muy responsables con el recurso de agua y luz y utilizando energía renovables, reutilizaremos aquellas cerámicas que no se lleguen a vender o estén malas

Sostenibilidad económica:

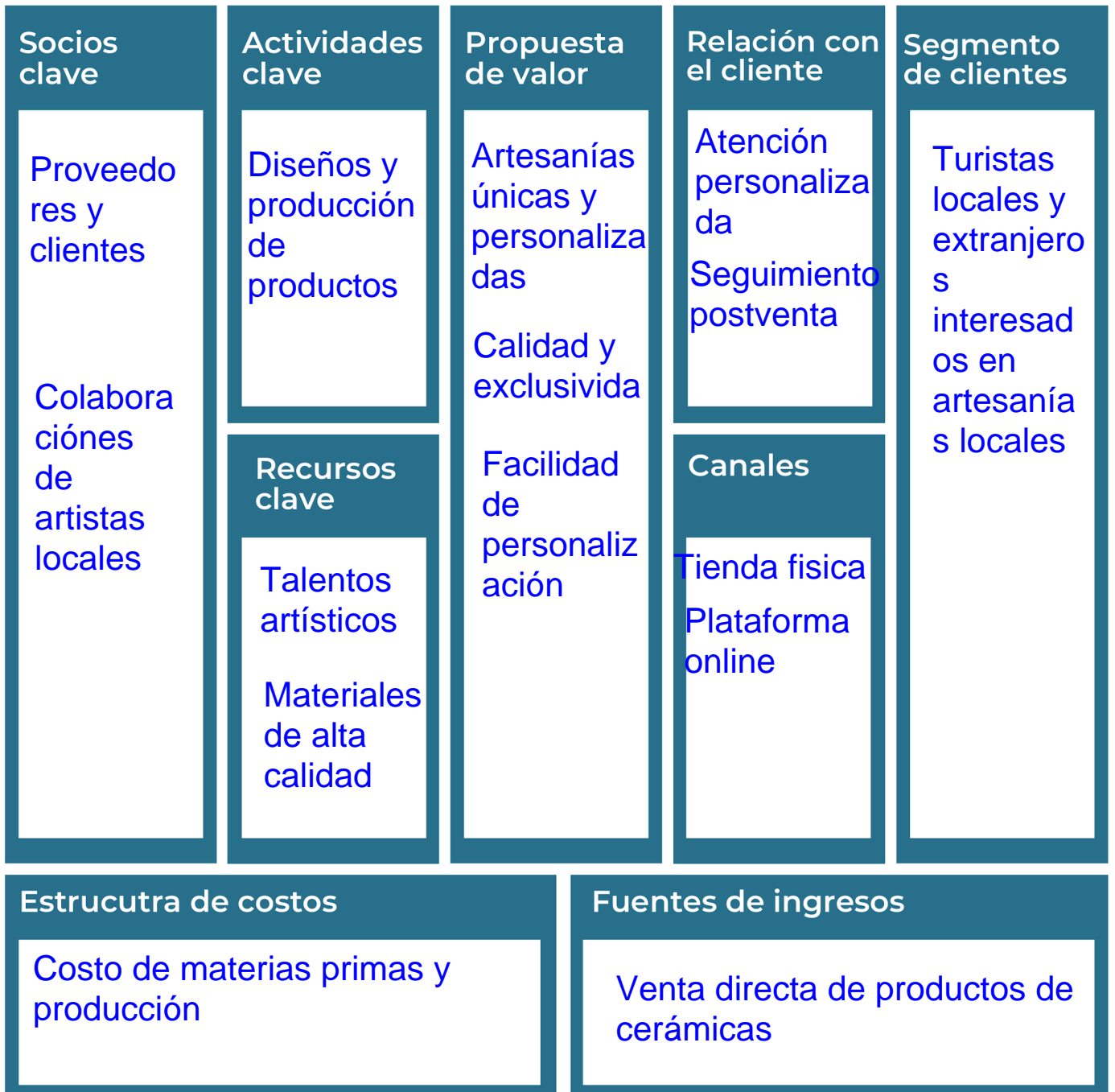
Vamos a investigar diferentes tipos de mercado, para tener diferentes referencias, para aumentar la tasa de clientes y reducir la dependencia de nuestros acreedores



Recuerda hacer uso de los objetivos de desarrollo sostenible

Actividad #4

Complete el Modelo de Negocios Canvas.



Recuerda: En la presentación “Modelo de negocio” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:

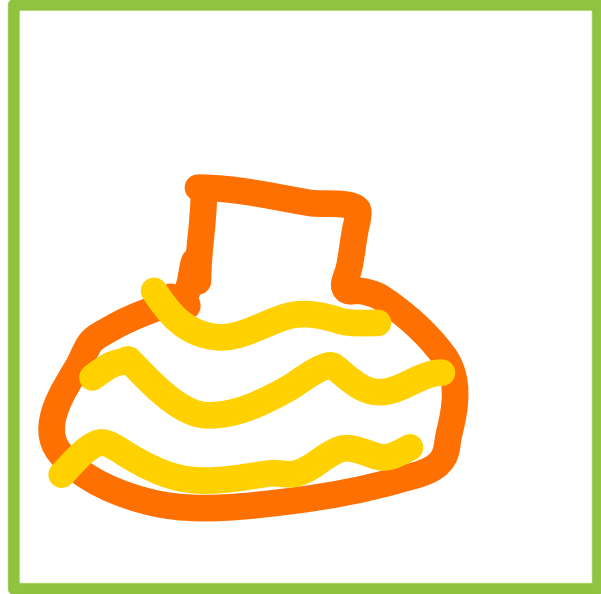


Recuerda: En la presentación “Qué me diferencia” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi primer emprendimiento



Slogan



Ceramica para tu mayor creatividad
en el hogar

Colores principales de mi marca empresarial



Puedes dibujar el logo o hacerlo de forma digital.

Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

Mis costos fijos

- Agua \$7000
- Luz \$15000
- Renta \$30000
- Internet \$10000
- Salarios \$21000
- Deudas en almacén \$35000
-

Mis costos variables

- Inmobiliario \$10000
- Das \$ 10000
- Pinturas \$ 20000
- Arsilla \$20000
- Pinceles \$5000
- Escobas \$10000
-

El precio de venta de mi producto / servicio es de:

₱ 38000

Recuerde que los costos variables son unitarios.

Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

Punto de equilibrio en unidades → \$5,64

Punto de equilibrio monetario → ₡ 214,320



Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

Activos

- Hornos
- Tornos de ceramicas
- Herramientas de modelado
- Arsilla
- Esmalte
- Utensilios de pintura
- Pinceles
-
-
-

Pasivos

- Prestamo
- Líneas de credito
- Financiamientos
- Hipotecas a largo plazo
- Pagos pendientes
- Deudas
- Dinero prestado
-
-
-



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

Actividad #10

Investigue cuántos productos o servicios existen en el mercado iguales al que mi emprendimiento ofrece.

Hay una amplia variedad de productos o servicios similares disponibles en el mercado, esto se debe a que muchas empresas pueden crear productos de cerámicas como, tazas, platos jarrones culturas etc, aunque cada producto puede ser único en diseño o estilo además hay servicios relacionados como talleres

La competencia fomenta la actividad empresarial y la eficiencia, da al consumidor más donde elegir y contribuye a bajar los precios y mejorar la calidad.

Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

Importancia de las obligaciones tributarias:

Es fundamental cumplir con las leyes fiscales y tribunales locales, estatales y nacionales, esto incluye el pago de oportuno de impuestos sobre ventas, impuestos municipales, entre otros.

¿Cómo se liquida una empresa?

Los accionistas o socios de la empresa toman la decisión de cerrar la empresa proceder con su liquidación

Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?
(Problema y descripción)

Mostrar la importancia de crear al artesanías tradicionales

¿Por qué es importante este tema?
(Justificación)

Por que podemos aprender más lo que es la artesanías de cerámicas

¿Para quiénes lo vamos a hacer?
(Público meta)

Para el público y jóvenes interesados

¿Para qué es la actividad?
(Objetivo)

Poder desarrollar piezas originales y distintas que traigan un mercado específico

¿Qué vamos a hacer?
(Actividades)

Talleres
Brochures informativos
Pizarra informativa

¿Qué queremos lograr?
(Metas y Resultados)

Que las personas lleguen a comprar más y que se comente la práctica de esta artesanías

¿Qué necesitamos?
(Recursos y materiales)

Pinceles
Das
Pintura

¿Cuándo lo vamos a hacer?
(Cronograma)

Primer mes: organización
Segundo mes: materiales
Tercer mes: lugar de renta
Cuarto mes: empezar a armar

¿Quién lo hace?
(Responsables)

Gerente le consigue local
Administración
recopilar datos
Recursos humanos
conseguir empleados

