



**Junior
Achievement
Costa Rica**

Miembro de JA Worldwide

35

Years of
Empowering
Lives

YO EMPRENDO
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO
DE TRABAJO**



**SERVICIO COMUNAL
ESTUDIANTIL**



**MINISTERIO DE
EDUCACIÓN PÚBLICA**

**DIRECCIÓN DE
VIDA ESTUDIANTIL**

©Junior Achievement Costa Rica, 2024



Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar **Adobe Acrobat**, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:



1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

Actividad #1

Defina la idea de negocio.

Sería un negocio llamado "Un rostro espectacular" el cual es dar cursos de maquillaje, por medio de cursos, los cuales se impartiran en una sede ubicada en Grecia, la idea de esto es que los interesados puedan adquirir conocimientos más abanzados sobre el maquillaje y también puedan finalizar satisfechos, además, que en un futuro estos conocimientos pueden servir al iniciar un negocio como el que estoy haciendo en este momento.

**Recuerda: La idea
puede tratarse sobre
un producto o servicio.**

Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

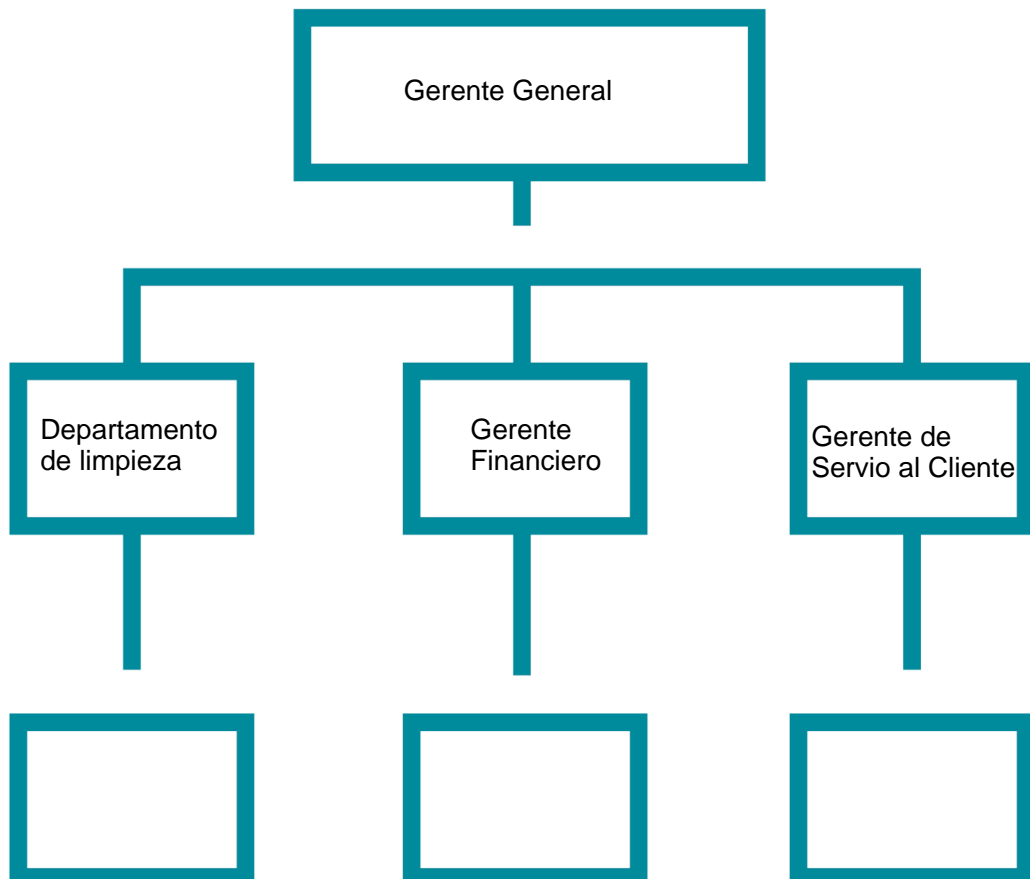
Misión:

Tener un público satisfecho con los conocimientos brindados y de esta forma conseguir utilidades para un negocio más rentable.

Visión:

Expandirse a nivel nacional e internacional, siendo reconocido por calidad de los cursos y también, crear nuevas fuentes de empleo

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

Sostenibilidad social:

Tener una forma de trabajo accesible a todas las personas, de esta forma ayudar con empleos a quienes lo ocupen.

Siendo más innovadores y facilitando conocimientos que les ayuden a las personas en situaciones de la vida

Sostenibilidad ambiental:

Evitar el uso de materiales de un solo uso, por el contrario cada personas debe traer materiales que se puedan usar más veces y así no caer en el consumismo y contaminación

Sostenibilidad económica:

Tener un plan de ahorro general, para tener un buen mantenimiento del lugar de trabajo y así ir creciendo el negocio buscando un ambiente agradable al público

Recuerda hacer uso de los objetivos de desarrollo sostenible

Actividad #4

Complete el Modelo de Negocios Canvas.

Socios clave	Actividades clave	Propuesta de valor	Relación con el cliente	Segmento de clientes
Proveedores Familia	Invertir dinero para generar utilidades (lugar de trabajo)	Teniendo varias formas de pago, acoplándonos a los compradores, además, contar con un local inclusivo en todos los aspectos	Por medio de las Redes Sociales En nuestra sede central	Todo público, de niños, jóvenes, adultos. toda personas que nos conozca o nos haya visto en las redes sociales, y que además estén interesadas en esta clase de conocimientos.
	Recursos clave		Canales	
	Herramientas propias de trabajo Local comercial Trabajadores		Redes Sociales Tienda Física	
Estructura de costos			Fuentes de ingresos	
Publicidad, sueldos a cada empleado, gastos imprevistos ya sea en materiales o mantenimiento del local.			Ventas y Crédito	



Recuerda: En la presentación “Modelo de negocio” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:



Recuerda: En la presentación “Qué me diferencia” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

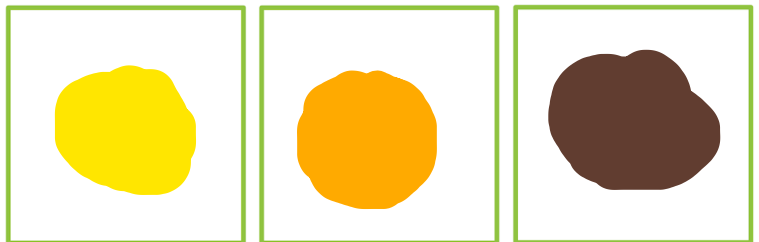
El logo de mi primer emprendimiento



Slogan

Dale un toque especial a tu rostro

Colores principales de mi marca empresarial



Puedes dibujar el logo o hacerlo de forma digital.

Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

Mis costos fijos

- Alquiler 250.000
- Electricidad 50.000
- Agua 50.000
- Internet 75.000
- Publicidad 150.000
- Salario 900.000
-

Mis costos variables

- Materiales 3.000 c/u
- Transporte 10.000 cada día
-
-
-
-
-

El precio de venta de mi producto / servicio es de:



20,000

Recuerde que los costos variables son unitarios.

Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

Punto de equilibrio en unidades \rightarrow

Punto de equilibrio monetario \rightarrow



Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

Activos

<input type="checkbox"/>	Equipo/materiales
<input type="checkbox"/>	Moviliario
<input type="checkbox"/>	Patentes
<input type="checkbox"/>	Vehículo
<input type="checkbox"/>	
<input type="checkbox"/>	
<input type="checkbox"/>	
<input type="checkbox"/>	
<input type="checkbox"/>	
<input type="checkbox"/>	

Pasivos

<input type="checkbox"/>	Inventario
<input type="checkbox"/>	Proveedores
<input type="checkbox"/>	Salarios
<input type="checkbox"/>	Préstamos
<input type="checkbox"/>	
<input type="checkbox"/>	
<input type="checkbox"/>	
<input type="checkbox"/>	
<input type="checkbox"/>	
<input type="checkbox"/>	



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

Actividad #10

Investigue cuántos productos o servicios existen en el mercado iguales al que mi emprendimiento ofrece.

A nivel local existen un aproximado de 5 lugares para realizar cursos de maquillaje, sin embargo, cada uno tiene sus diferentes características, las cuales yo como competencia intento mejorar para tener un mejor estilo de venta

La competencia fomenta la actividad empresarial y la eficiencia, da al consumidor más donde elegir y contribuye a bajar los precios y mejorar la calidad.

Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

Importancia de las obligaciones tributarias:

Al pagar los impuestos estipulados de forma regular, nos garantiza que nuestro negocio pueda operar con normalidad y así hasta las funciones del Estado puedan realizarse, como la prestación de servicios de seguridad, salud, etc...

¿Cómo se liquida una empresa?

Primero se deben cancelar todas las cuentas por pagar, luego se gestiona el pago de todas las personas que tienen cuentas por pagar en la en el local y por último se reparte el patrimonio que queda entre los socios del negocio.

Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?
(Problema y descripción)

Teniendo en cuenta la cantidad de desempleo, mediante estos cursos y los conocimientos que se pretenden adquirir en el, pueden servir en un futuro laboral y así ayudar a más gente

¿Por qué es importante este tema?
(Justificación)

Porque me enseña conceptos y situaciones en las que me puedo enfrentar en un futuro

¿Para quiénes lo vamos a hacer?
(Público meta)

Actualmente estudiantes, sin embargo, dentro de poco podría ser nuestra oportunidad de negocio y ya estaría dirigido a un público adulto, trabajadores y consumidores.

¿Para qué es la actividad?
(Objetivo)

Para conocer de temas importantes como lo son las finanzas y como organizarse y hacerlas funciones en un negocio o hasta para el uso personal

¿Qué vamos a hacer?
(Actividades)

Módulos con videos explicando, para luego tener que poner en práctica nuestros conocimientos adquiridos mediante cuestionarios, de esta forma analizar y aprender para un futuro no tan lejano al que nos podemos enfrentar

¿Qué queremos lograr?
(Metas y Resultados)

Queremos que estos conocimientos nos sirvan en un futuro, ya que estos son de suma importancia al entrar en un ámbito laboral al que nos vamos a enfrentar en poco tiempo al ser adultos.

¿Qué necesitamos?
(Recursos y materiales)

Programas y dispositivos electrónicos con acceso a internet

¿Cuándo lo vamos a hacer?
(Cronograma)

Durante en curso lectivo, acomodando mi tiempo

¿Quién lo hace?
(Responsables)

Nosotros los estudiantes

