



**Junior
Achievement
Costa Rica**

Miembro de JA Worldwide

35

Years of
Empowering
Lives

YO EMPRENDO
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO
DE TRABAJO**



**SERVICIO COMUNAL
ESTUDIANTIL**



**MINISTERIO DE
EDUCACIÓN PÚBLICA**

**DIRECCIÓN DE
VIDA ESTUDIANTIL**

©Junior Achievement Costa Rica, 2024



Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar **Adobe Acrobat**, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:

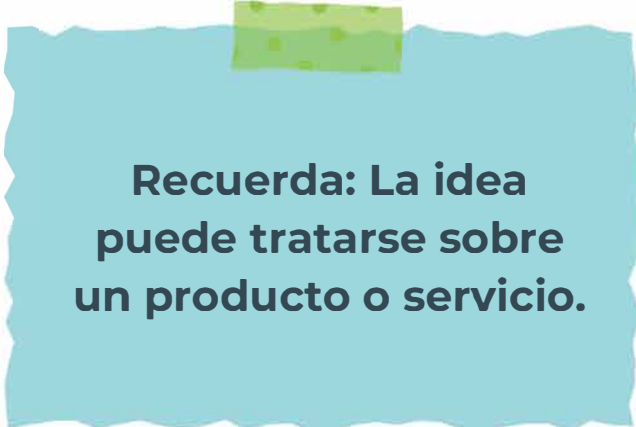


1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

Actividad #1

Defina la idea de negocio.

Mi idea de negocio se basa en una plataforma de aprendizaje de habilidades para desarrollo profesional: Una aplicación móvil que ofrece un servicio que imparte cursos cortos y específicos (5-15 minutos) basados en alguna área en específico o en habilidades profesionales y técnicas, diseñados para profesionales ocupados que buscan mejorar sus competencias de manera eficiente y de una manera que no afecten con sus horarios laborales, logrando esto mejorar sus habilidades y dando un bien social.



Recuerda: La idea puede tratarse sobre un producto o servicio.

Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

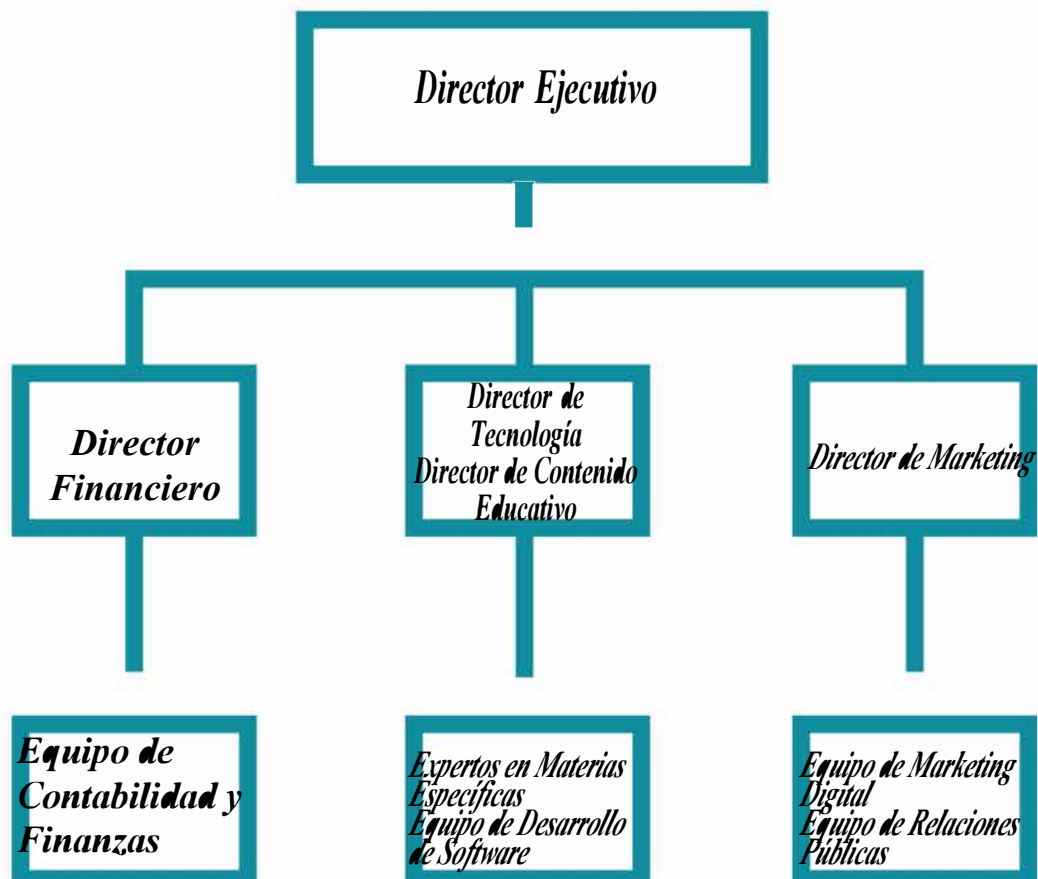
Misión:

Democratizar el acceso al desarrollo profesional continuo, proporcionando contenido educativo de alta calidad en formatos accesibles y eficientes en tiempo.

Visión:

Ser la plataforma líder mundial en aprendizaje, transformando la forma en que los profesionales adquieren nuevas habilidades y se mantienen competitivos en un mercado laboral.

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

Sostenibilidad social:

Ofrecer cursos gratuitos en habilidades básicas para comunidades desfavorecidas.

Colaborar con organizaciones sin fines de lucro para proporcionar acceso a la plataforma en áreas de bajos recursos.

Implementar un programa de mentoría donde usuarios experimentados puedan guiar a principiantes.

Sostenibilidad ambiental:

Utilizar servidores de bajo consumo energético y energías renovables para la infraestructura tecnológica.

Promover la reducción de desplazamientos al fomentar el aprendizaje remoto.

Implementar una política de "cero papel" en todas las operaciones de la empresa.

Sostenibilidad económica:

Modelo de suscripción escalonado para garantizar ingresos recurrentes.

Asociaciones con empresas para ofrecer paquetes de formación corporativa.

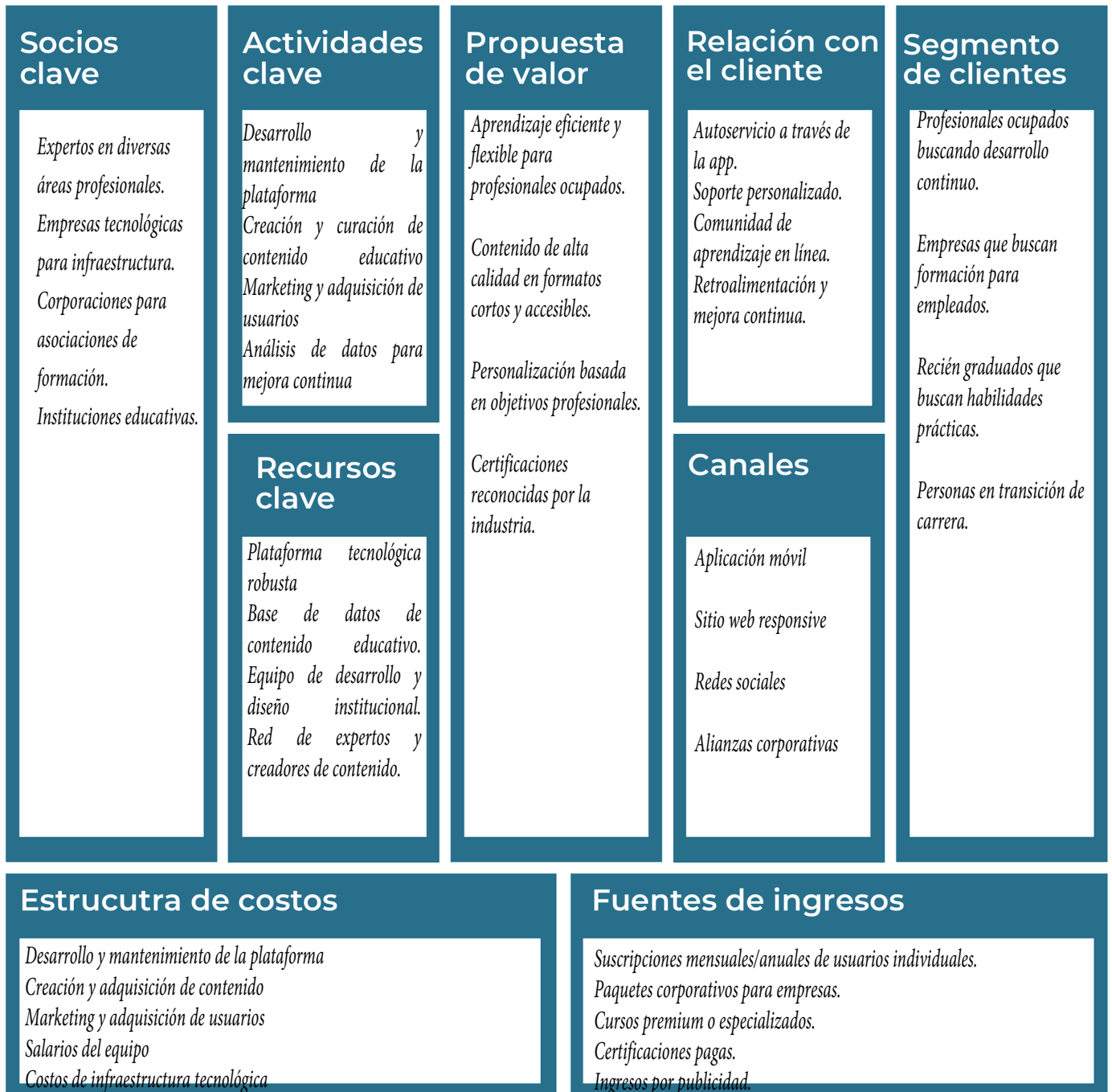
Desarrollo de contenido propio para reducir costos de licencias a largo plazo.

Implementar un programa de afiliados para incentivar la promoción orgánica.

Recuerda hacer uso
de los objetivos de
desarrollo sostenible

Actividad #4

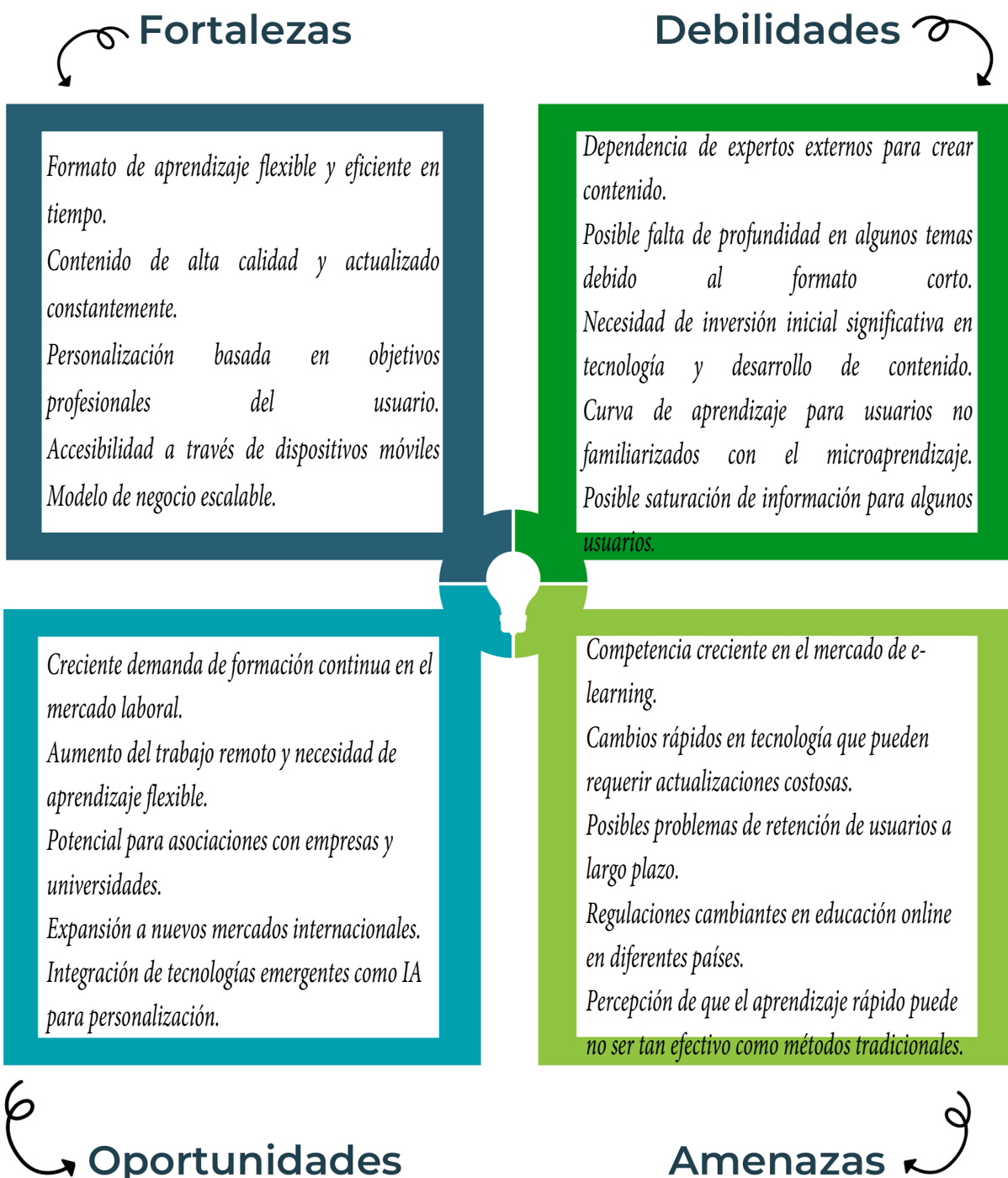
Complete el Modelo de Negocios Canvas.



Recuerda: En la presentación “Modelo de negocio” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:



Recuerda: En la presentación “Qué me diferencia” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi
primer
emprendimiento

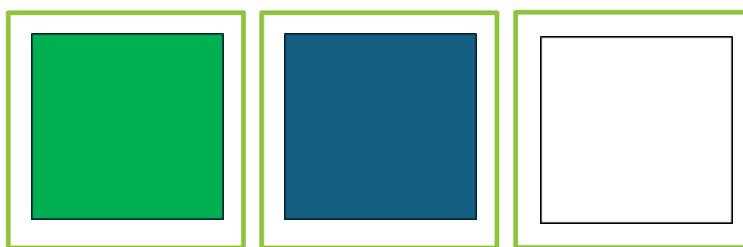


Slogan



"Aprende en cualquier lugar, en cualquier momento, cualquier habilidad"

Colores
principales de mi
marca
empresarial



Puedes dibujar el
logo o hacerlo de
forma digital.

Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

Mis costos fijos

- Salarios del equipo base: 6.000.000/mes
- Alquiler de oficinas: 200.000/mes
- Servicios de nube y hosting: ¢1.250.000/mes
- Licencias de software: ¢250.000/mes
- Servicio agua ¢30.000
- Servicio de electricidad ¢65.000
-

Mis costos variables

- Comisiones a creadores de contenido: ¢10.000 por curso creado
- Costos de marketing digital: ¢2.500 por usuario adquirido
- Costos de procesamiento de pagos: 2.5% por transacción
- Soporte al cliente: ¢600 por usuario activo al mes
- Costos de almacenamiento adicional ¢500 por GB usado
-
-

El precio de venta de mi producto / servicio es de:

₡ 19.000/mes

Recuerde que los costos variables son unitarios.

Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

Punto de equilibrio en unidades → 1.444

Punto de equilibrio monetario → ₡ 27.436.000



Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

Activos

- *Plataforma tecnológica (software)*
- *Servidores y equipos de cómputo*
- *Contenido educativo (cursos)*
- *Marca y propiedad intelectual*
- *Efectivo y equivalentes*
- *Cuentas por cobrar (suscripciones)*
- *Equipo de oficina*
- *Base de datos de usuarios*
- *Inversiones en marketing y publicidad*
- *Licencias de software*

Pasivos

- *Préstamos para el desarrollo inicial*
- *Salarios por pagar*
- *Impuestos por pagar*
- *Cuentas por pagar a proveedores de servicios*
- *Comisiones por pagar a creadores de contenido*
- *Arrendamientos de oficina*
- *Anticipos de clientes corporativos*
- *Obligaciones de servicio al cliente*
- *Pasivos por garantías de servicio*
- *Deudas a largo plazo para expansión*



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

Actividad #10

Investigue cuántos productos o servicios existen en el mercado iguales al que mi emprendimiento ofrece.

LinkedIn Learning (anteriormente Lynda.com): Ofrece cursos en línea en diversas áreas profesionales.

Udemy: Una plataforma con una amplia variedad de cursos cortos en múltiples disciplinas.

Skillshare: Enfocada en clases creativas y de negocios, con un formato de video corto.

Coursera: Aunque se centra más en cursos académicos, también ofrece certificaciones profesionales.

edX: Similar a Coursera, con cursos universitarios y profesionales.

Pluralsight: Especializada en cursos de tecnología y desarrollo de software.

Duolingo: Aunque se enfoca en idiomas, utiliza un modelo de microaprendizaje similar.

Google Digital Garage: Ofrece cursos cortos en habilidades digitales y marketing.

Masterclass: Proporciona clases impartidas por expertos reconocidos en diversos campos.

Udacity: Ofrece nanogradados y cursos enfocados en tecnología y negocios.

La competencia fomenta la actividad empresarial y la eficiencia, da al consumidor más donde elegir y contribuye a bajar los precios y mejorar la calidad.

Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

Importancia de las obligaciones tributarias:

El cumplimiento de las obligaciones tributarias es crucial para la legalidad y transparencia de las empresas, y también juega un papel crucial en su estabilidad financiera. Además, el cumplimiento tributario es un aspecto fundamental para cualquier empresa, ya que garantiza su legalidad y transparencia, y evita problemas legales y sanciones económicas. La importancia de las obligaciones tributarias radica en que son fundamentales para el adecuado funcionamiento de cualquier sistema fiscal. Los impuestos son la principal fuente de ingresos de los gobiernos, y mediante su recaudación, se financian servicios y bienes públicos esenciales como educación, salud, infraestructura y seguridad.

¿Cómo se liquida una empresa?

Disolución de la sociedad: Se disuelve la empresa legalmente, lo que implica convocar una junta general de socios y aprobar la disolución.

Nombramiento de liquidadores: Se nombran uno o varios liquidadores para que se encarguen del proceso de liquidación.

Inventario y balance final: Se realiza un inventario de todos los activos y pasivos de la empresa y se elabora un balance final de situación.

Cobro de créditos y pago de deudas: Se procede a cobrar todos los créditos pendientes y a pagar a los acreedores, siguiendo un orden de prelación establecido por ley.

Venta de activos: Se venden todos los activos de la empresa, como maquinaria, inmuebles, existencias, etc., para obtener liquidez.

Distribución del patrimonio: Una vez pagadas todas las deudas, el patrimonio restante se distribuye entre los socios o accionistas, de acuerdo a su participación.

Cancelación de la inscripción: Finalmente, se procede a cancelar la inscripción de la empresa en el Registro Mercantil y en otros registros oficiales.

Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?
(Problema y descripción)

La educación y desarrollo de habilidades de profesionales

¿Por qué es importante este tema?
(Justificación)

Por que es una bienestar social ya que se incrementa el aprendizaje en la sociedad

¿Para quiénes lo vamos a hacer?
(Público meta)

Para los profesionales y personas interesadas en desarrollar nuevas habilidades.

¿Para qué es la actividad?
(Objetivo)

Para que los jovenes aprendamos sobre herramientas y estrategias para emprender y crear proyectos.

¿Qué vamos a hacer?
(Actividades)

Vamos a crear una pagina en la cual los profesionales y personas puedan adquirir nuevas habilidades mediante cursos cortos

¿Qué queremos lograr?
(Metas y Resultados)

Lograr que mas personas adquieran mas habilidades y se incorporen o suban en su trabajo como profesionales.

¿Qué necesitamos?
(Recursos y materiales)

Equipo de computo para programar , un servidor , recurso humano para la creación de la pagina y los profesores para los cursos.

¿Cuándo lo vamos a hacer?
(Cronograma)

Se piensa trabajar apartir este año para aplicarlo el siguiente.

¿Quién lo hace?
(Responsables)

Luis Brenes Leiva

