



**Junior
Achievement
Costa Rica**

Miembro de JA Worldwide

35

Years of
Empowering
Lives

YO EMPRENDO
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO
DE TRABAJO**



**SERVICIO COMUNAL
ESTUDIANTIL**



**MINISTERIO DE
EDUCACIÓN PÚBLICA**

**DIRECCIÓN DE
VIDA ESTUDIANTIL**

©Junior Achievement Costa Rica, 2024



Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar **Adobe Acrobat**, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:



1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

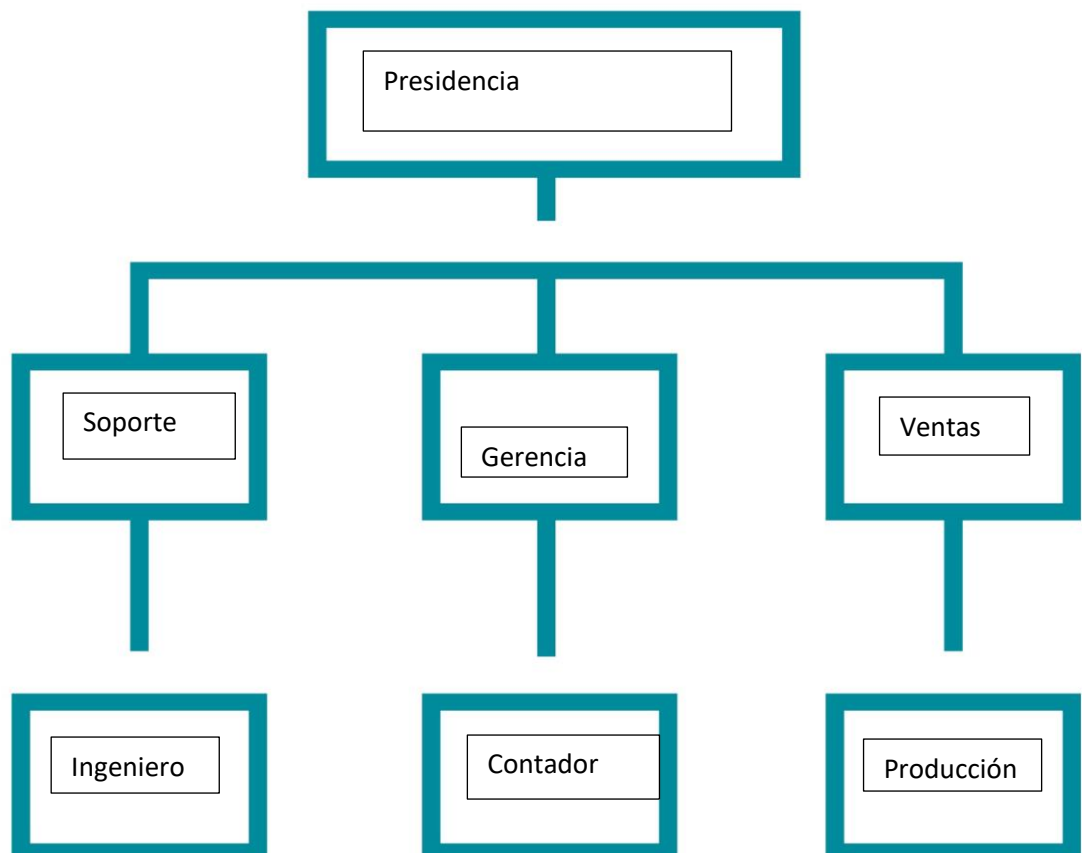
Misión:

Cubrir las necesidades en equipos de informática para los clientes generando confianza otorgándole un valor agregado al servicio teniendo la calidad y la atención personalizada

Visión:

Ser la empresa líder en servicios de computo en nuestra zona, ofreciendo alternativas creativas para la utilización de tecnología

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

Sostenibilidad social:

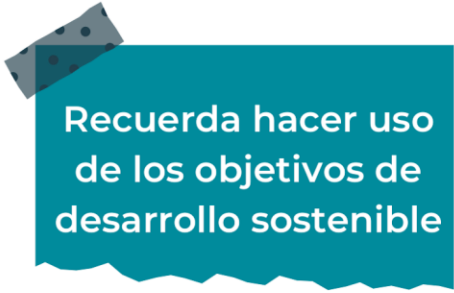
Presentar preocupaciones sobre salud y seguridad al trabajador en el desempeño de sus labores. Para generar un entorno sano de trabajo. Tarifas y horarios justos acorde a las funciones del trabajador, capacitación acorde a las tareas que se busca que el trabajador desempeñe, permitiendo la habilitación de trabajo remoto

Sostenibilidad ambiental:

Realizar el uso de las tecnologías sostenibles que se conocen como aquellas que están enfocadas en los principios de sostenibilidad. Son aquellas que a través de la reutilización el reciclaje la conservación de recursos naturales y de la eficiencia energética reducen la contaminación por lo tanto minimizan el impacto ambiental

Sostenibilidad económica:

Reaprovecharemos las materias primas desechos o sobrantes introduciéndolas de nuevo en el proceso de producción y evitando la extracción de nuevos materiales además de minimizar el coste de residuos generados



Recuerda hacer uso
de los objetivos de
desarrollo sostenible

Actividad #4

Complete el Modelo de Negocios Canvas.

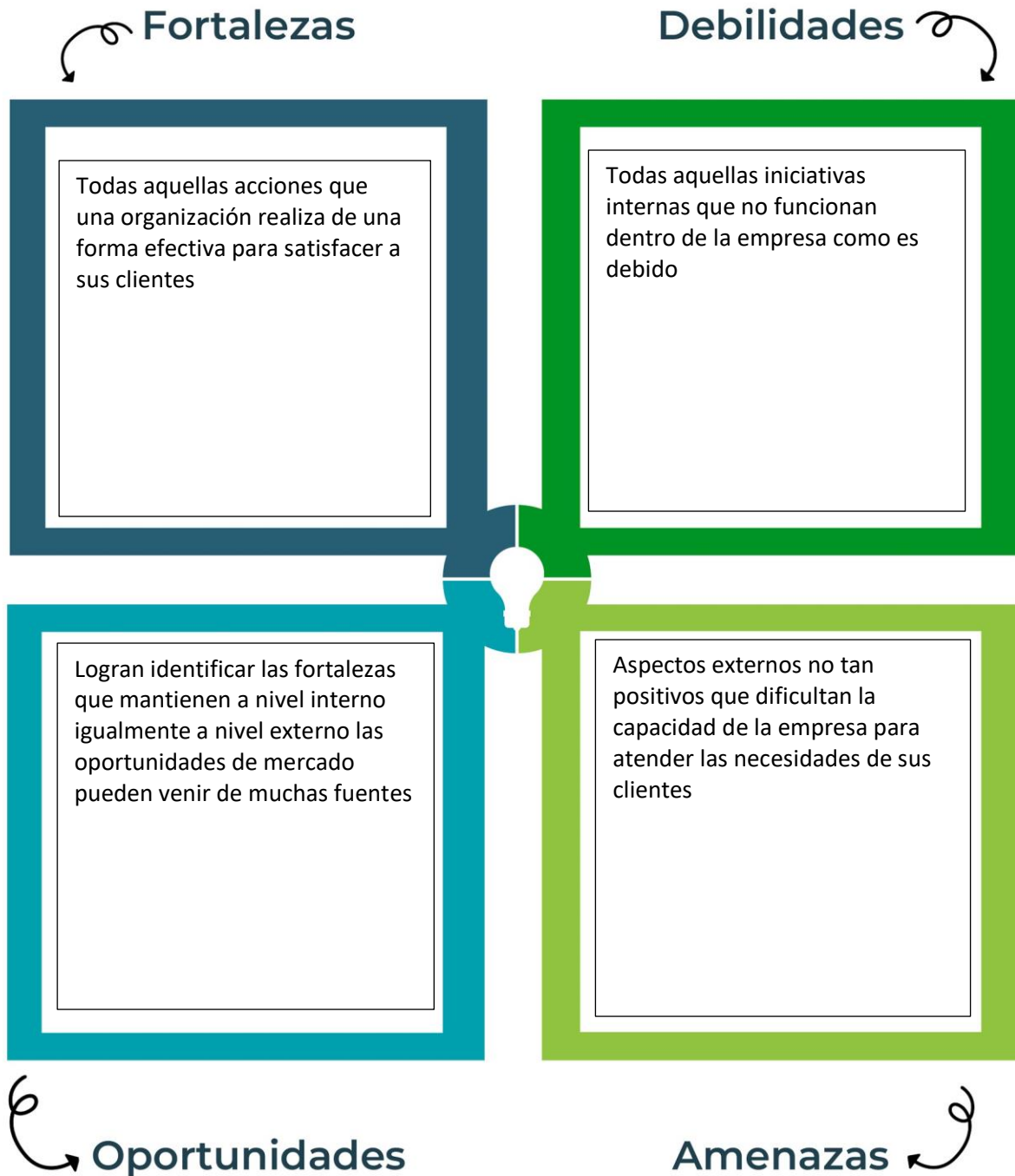
Socios clave Personas, grupos o instituciones que formentaran parte del proceso de la empresa	Actividades clave Tareas necesarias para crear el desarrollar y comercializar el producto	Propuesta de valor Atributo diferenciador del producto como quiero venderlo	Relación con el cliente Estrategias para propiciar una lealtad de los clientes potenciales	Segmento de clientes Permitir a las empresas evaluar a sus consumidores con mayor precisión y utilizar medidas de marketing mas especificas
	Recursos clave Personas materiales dinero herramientas		Canales Medios a utilizar para hacer llegar el producto al consumidor final	
Estrucutra de costos 150.000		Fuentes de ingresos 350.000		



Recuerda: En la presentación "Modelo de negocio" puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:

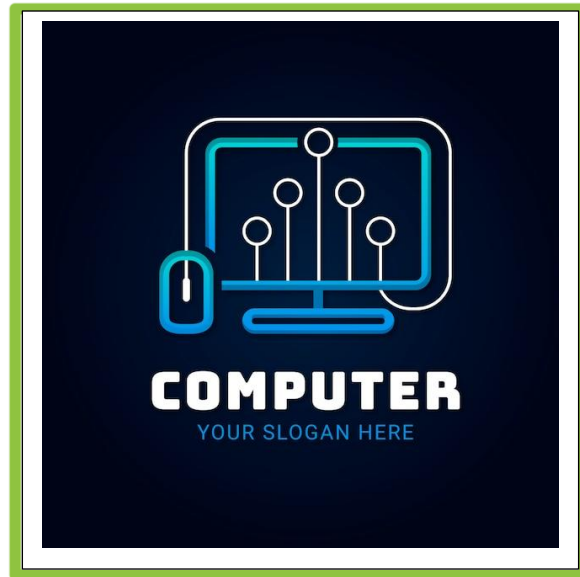


Recuerda: En la presentación “Qué me diferencia” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi
primer
emprendimiento



Slogan



Tu sueñas nosotros lo realizamos

Colores
principales de mi
marca
empresarial



Azul

Celeste

Blanco

Puedes dibujar el
logo o hacerlo de
forma digital.

Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).


Mis costos fijos

-
-
-
-
-
-
-

Mis costos variables

-
-
-
-
-
-
-

El precio de venta de mi producto / servicio es de:



Recuerde que los costos variables son unitarios.

Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

Punto de equilibrio en unidades →

Punto de equilibrio monetario →



Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

Activos

- Equipos de computo
- Software
- Mobiliario de oficina
- Redes y conectividad
- Perifericos
- Herramientas de desarrollo
- Activos intangibles
- Datos y base de datos
- Equipos de comunicación
- Sitios web

Pasivos

- Prestamos
- Cuentas por pagar
- Impuestos
- Alquileres
- Beneficios a empleados
- Intereses
- Obligaciones por garantía
- Provisiones
- Deudas a corto plazo
- Salarios y beneficios

➡ Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.

➡ Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

Actividad #10

Investigue cuántos productos o servicios existen en el mercado iguales al que mi emprendimiento ofrece.

En el mercado actual, existen una amplia variedad de productos y servicios en el sector de la informática. Algunos de los principales tipos de negocios de informática y sus servicios incluyen:

Venta de hardware

Desarrollo web

Seguridad y cibermetica

Soporte y mantenimiento de sistemas servicios en la nube

La competencia en el mercado de informática es significativa debido a la alta demanda de tecnología en todos los sectores. Sin embargo, la especialización, la calidad del servicio y la innovación de nuestros productos pueden ser factores clave que se distinguen de los diferentes proveedores de servicios informáticos.

La competencia fomenta la actividad empresarial y la eficiencia, da al consumidor más donde elegir y contribuye a bajar los precios y mejorar la calidad.

Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

Importancia de las obligaciones tributarias:

Las importancias de las obligaciones tributarias es que nos permiten la estabilidad y desarrollo económico además de otras razones como

- El financiamiento del Estado
- Equidad
- Justicia social y la regulación económica

¿Cómo se liquida una empresa?

La liquidación de una empresa implica cerrar todas sus operaciones de manera ordenada y legal teniendo en cuenta algunos pasos generales como pueden ser

- Decision de liquidación
- Inventario de activos y pasivos
- Pago de deudas
- Venta de activos entre otros mas

Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?
(Problema y descripción)

Planear un negocio es para tener beneficio economico

¿Por qué es importante este tema?
(Justificación)

Es importante ya que nos permite obtener Beneficios económicos y nuestro desempeño

¿Para quiénes lo vamos a hacer?
(Público meta)

Para el publico consumidor empresas educación entre otros

¿Para qué es la actividad?
(Objetivo)

Centrarse en proporcionar soluciones tecnológicas que satisfagan las necesidades de los clientes

¿Qué vamos a hacer?
(Actividades)

Crear un negocio que disponga de gran variedad de productos de informatica

¿Qué queremos lograr?
(Metas y Resultados)

Que las personas lleguen a mi negocio deseando comprar mis equipos de informatica

¿Qué necesitamos?
(Recursos y materiales)

Necesitamos computadoras escritorios transportes operarios seguridad vitrinas estantería cartes equipo deinformática Lugar de negocios maquina para facturar

¿Cuándo lo vamos a hacer?
(Cronograma)

Primer mes elaboración de objetivos
Segundo mes investigación de operarios y planeamiento del negocio
Tercer mes realizamiento del negocio

¿Quién lo hace?
(Responsables)

Presidente
La persona gerente
Los trabajadores

