



**Junior
Achievement
Costa Rica**

Miembro de JA Worldwide

35

Years of
Empowering
Lives

YO EMPRENDO
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO
DE TRABAJO**



**SERVICIO COMUNAL
ESTUDIANTIL**



**MINISTERIO DE
EDUCACIÓN PÚBLICA**

**DIRECCIÓN DE
VIDA ESTUDIANTIL**

©Junior Achievement Costa Rica, 2024



Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar **Adobe Acrobat**, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:



1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

Actividad #1

Defina la idea de negocio.

Una tienda de calzado
de montaña para
personas que sean fans
en hacer caminatas



**Recuerda: La idea
puede tratarse sobre
un producto o servicio.**

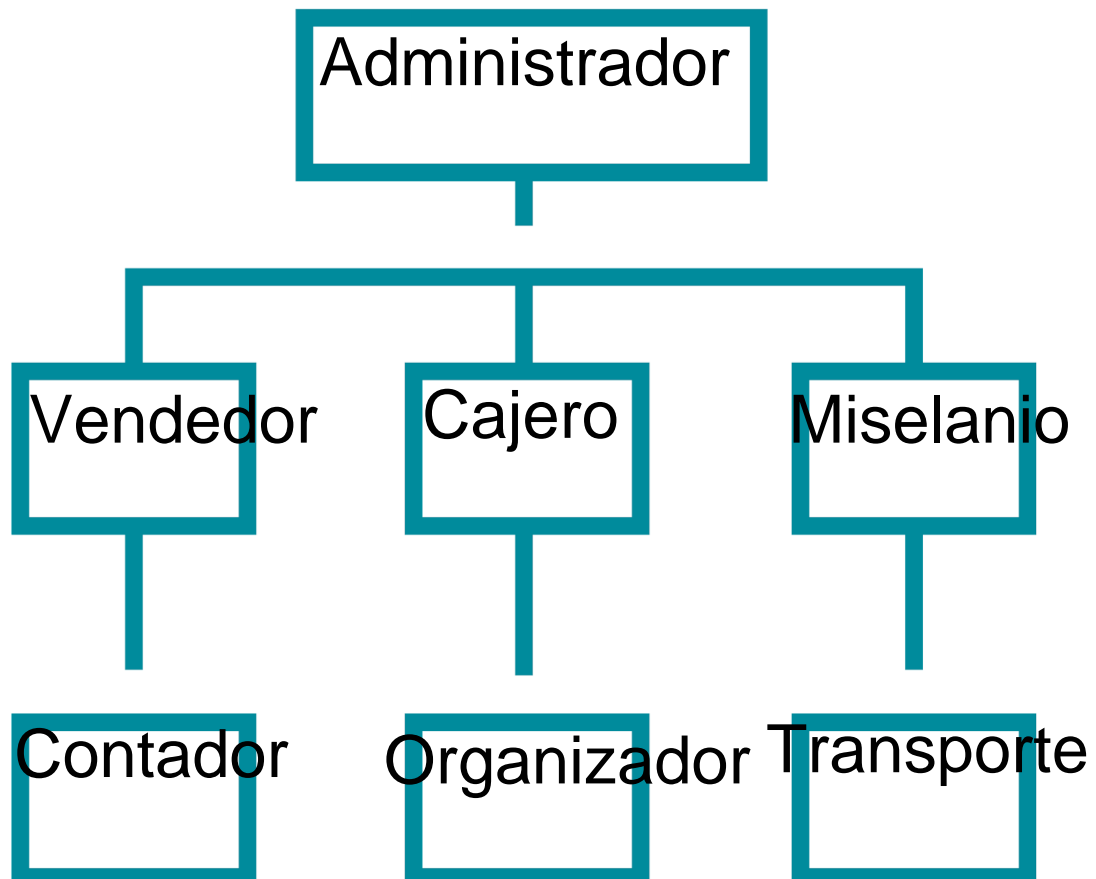
Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

Misión: Traer zapatos bien firmes
bien echos y que tengan
precio accesible

Visión: Que el producto que
vendo sea necesario y
permanente

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

Sostenibilidad social:

Que la gente quede contenta
con el producto

Sostenibilidad ambiental:

Poner la empresa en
un lugar accesible
para la gente

Sostenibilidad económica:

Que los precios sean
comodos para el
consumo



Recuerda hacer uso
de los objetivos de
desarrollo sostenible

Actividad #4

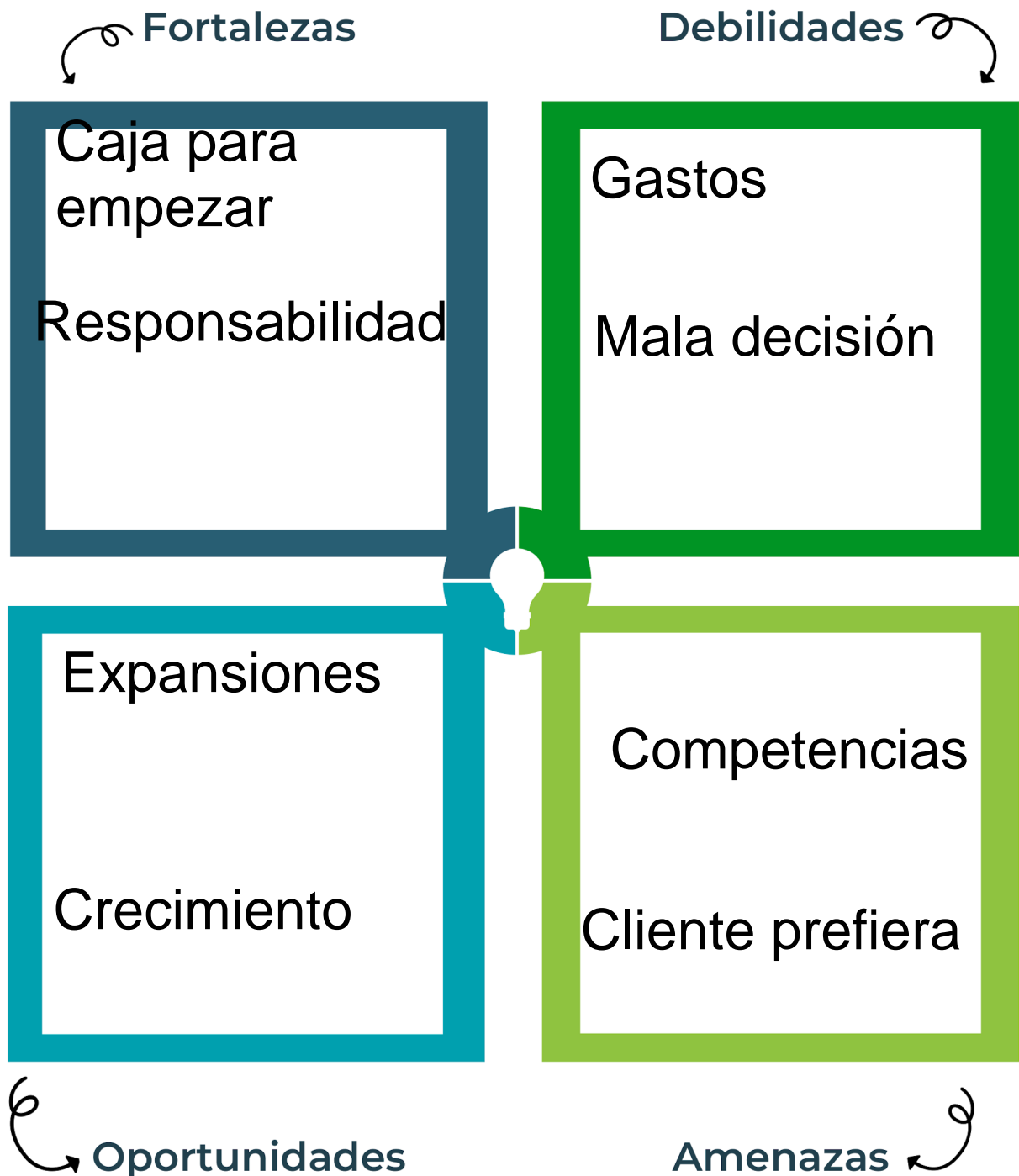
Complete el Modelo de Negocios Canvas.

Socios clave Los socios que allan cada uno aporte su parte de dinero	Actividades clave Promoción	Propuesta de valor Ofrecer	Relación con el cliente Ser amable y pacie	Segmento de clientes Diferentes perso
	Recursos clave Buen trabajo y ventas		Canales propuestas a acreedores	
Estructura de costos Un buen inventario		Fuentes de ingresos Buenas ventas		

Recuerda: En la presentación "Modelo de negocio" puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:



Recuerda: En la presentación “Qué me diferencia” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi primer emprendimiento



Slogan



Tu calzado de
calidad

Colores principales de mi marca empresarial



Negro

Gris

Celeste

Puedes dibujar el logo o hacerlo de forma digital.

Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

Mis costos fijos

- 50 millones
- Agua
- Luz
- Mantenimiento
- Salarios
- Reparaciones
- Inventarios

Mis costos variables

- Calidad zapato
- Garantía
- Tiempo
- Empaque
- Papel
- Combustibles
- Información

El precio de venta de mi producto / servicio es de:

₱ 100 millones

Recuerde que los costos variables son unitarios.

Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

Punto de equilibrio en unidades → 5000

Punto de equilibrio monetario → ₡ 100000



Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

Activos

- Cuentas por cobrar
- Acciones
- Socios
- Duplicar el precio
- Multiplicar producto
- Negociar producto
-
-
-
-

Pasivos

- Pago luz
- Pago agua
- Salrios
- Mantenimiento
- Aguinaldo
- Pólizas
- Seguros
-
-
-
-



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

Actividad #10

Investigue cuántos productos o servicios existen en el mercado iguales al que mi emprendimiento ofrece.

Sandalias, tenis,

botines, pantuflas,

botas, calsetas medias

zapatillas botellas

gorras sombreros

sombrillas paraguas

Ropa

La competencia fomenta la actividad empresarial y la eficiencia, da al consumidor más donde elegir y contribuye a bajar los precios y mejorar la calidad.

Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

Importancia de las obligaciones tributarias:

Pagar las patentes a
tiempo, pagar
impuestos para no
correr en riesgo de
que le vayan a cerrar la
empresa

¿Cómo se liquida una empresa?

Haciendo un inventario
cada mes para tener un
valance de lo que entra
y lo que sale

Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?
(Problema y descripción)

El emprendimiento propio

¿Por qué es importante este tema?
(Justificación)

Para generar nuestro propio dinero

¿Para quiénes lo vamos a hacer?
(Público meta)

para el entorno familiar

¿Para qué es la actividad?
(Objetivo)

Para aprender y generar ingresos donde me desarrollo

¿Qué vamos a hacer?
(Actividades)

Para dar a conocer la empresa

¿Qué queremos lograr?
(Metas y Resultados)

Un desarrollo sostenible

¿Qué necesitamos?
(Recursos y materiales)

Dinero para empezar y mobiliario

¿Cuándo lo vamos a hacer?
(Cronograma)

Para ya

¿Quién lo hace?
(Responsables)

El que está capacitado para empezar

