



**Junior  
Achievement  
Costa Rica**

Miembro de JA Worldwide

**35**

Years of  
Empowering  
Lives

**YO EMPRENDO**  
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO  
DE TRABAJO**



**SERVICIO COMUNAL  
ESTUDIANTIL**



**MINISTERIO DE  
EDUCACIÓN PÚBLICA**

**DIRECCIÓN DE  
VIDA ESTUDIANTIL**

©Junior Achievement Costa Rica, 2024



## Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar **Adobe Acrobat**, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:



1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

# Actividad #1

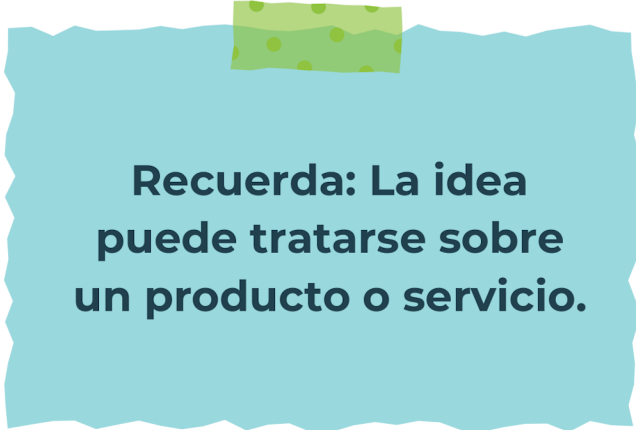
Defina la idea de negocio.

se basaría en la creación de dispositivos de alta tecnología  
(Computadoras, teléfonos celulares, tablets, etc.)

El objetivo de este proyecto sería, diseñar dispositivos simples,  
prácticos y con un diseño cómodo e innovador para el usuario

El precio sería accesible dependiendo de sus necesidades y  
preferencias, contando con una alta variedad de opciones cada  
una adaptándose a su presupuesto. Se realizarían dispositivos  
con un diseño relevante y llamativo dentro de la competencia y  
para infinidad de personalidades.

También se contaría con la facilidad de compra en un sitio web  
propio y físicas así sea cualquiera de las dos opciones la que  
más fácil le sea visitar.



**Recuerda: La idea  
puede tratarse sobre  
un producto o servicio.**

## Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

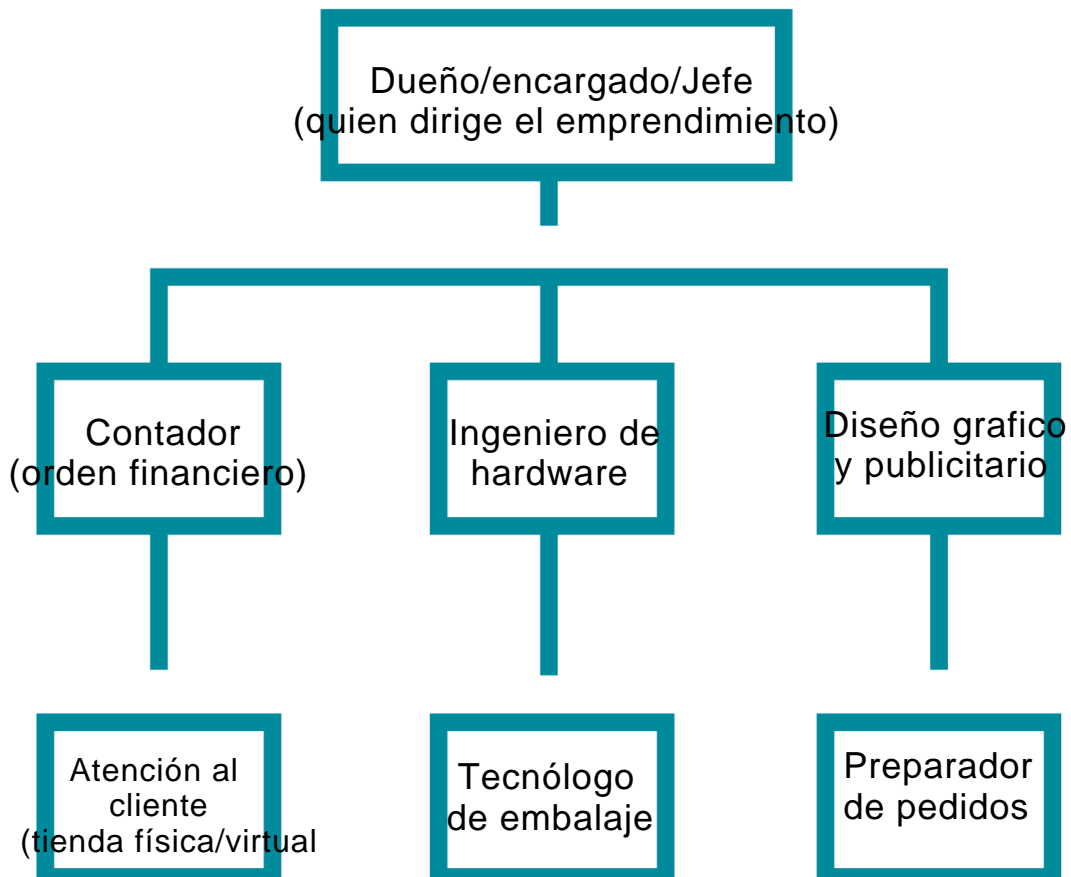
### Misión:

Innovar y hacer cada vez más fácil y simple el uso de la tecnología (celulares, computadoras, etc.)

### Visión:

Llega a ser una compañía reconocida, ayudando a facilitar el uso frecuente de toda tecnología.

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



## Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

### *Sostenibilidad social:*

crear un buen ambiente laboral, mediante ayuda mutua por medio de el trabajo en equipo ( el cual es muy necesario). también crear un vinculo de confianza entre cliente y vendedor y así no generarse incomodidad mutua, empezando por no abrumar a una persona durante la elección de algún producto.

### *Sostenibilidad ambiental:*

El tecnólogo de embalaje es el encargado de desarrollar y seleccionar los materiales de embalaje que se utilizan para contener, proteger y conservar los productos, el cual utilizaría materiales reciclables y biodegradables

### *Sostenibilidad económica:*

El contador es el encargado de manejar la información financiera y elaborar presupuestos e informes financieros. Asegurar la exactitud de los documentos financieros, así como su cumplimiento con las leyes y regulaciones pertinentes.



Recuerda hacer uso  
de los objetivos de  
desarrollo sostenible

## Actividad #4

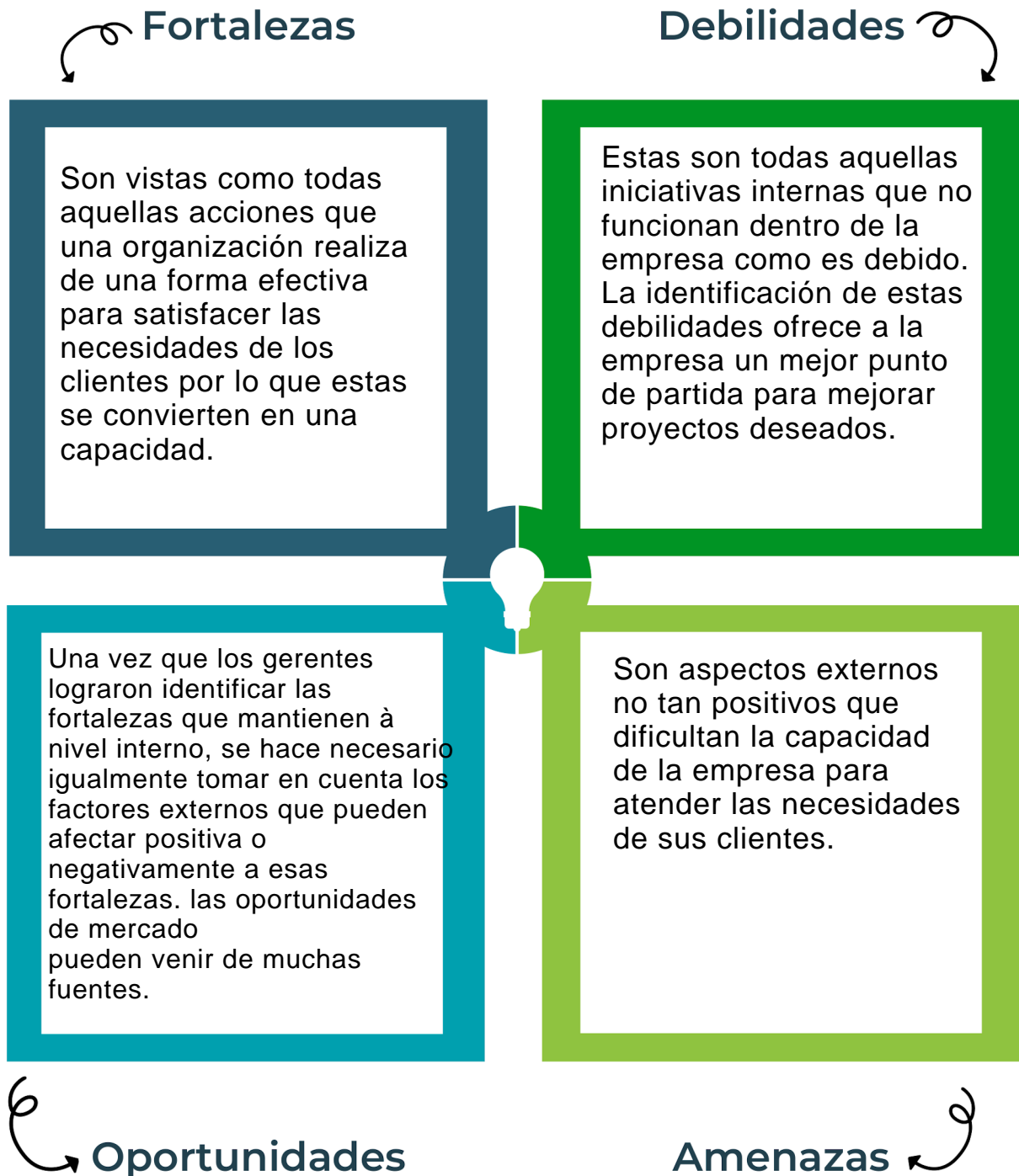
Complete el Modelo de Negocios Canvas.

<b>Socios clave</b> Es la persona, grupos o institución que fomentará parte de los procesos de la empresa.	<b>Actividades clave</b> Tareas 100% necesarias para poder crear, desarrollar y comercializar el producto.	<b>Propuesta de valor</b> Atributo diferenciador del producto.	<b>Relación con el cliente</b> Es la estrategia para propiciar una lealtad de los clientes potenciales.	<b>Segmento de clientes</b> Es la construcción de grupos con características similares (deseos, necesidades) que podrán satisfacer el producto o servicio.
	<b>Recursos clave</b> personas, materiales, dinero, herramientas y otros necesarios para las actividades claves.		<b>Canales</b> Son los medios a utilizar para hacer llegar el producto al consumidor final.	
<b>Estructura de costos</b> Se trata de con que se relacionarán los gastos.		<b>Fuentes de ingresos</b> De dónde provendrán los ingresos		

Recuerda: En la presentación “Modelo de negocio” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

## Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:



Recuerda: En la presentación “Qué me diferencia” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

## Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi primer emprendimiento



Exclusividad. Eso es "LUXUS"

Slogan



---

---

---

---

Colores principales de mi marca empresarial



Puedes dibujar el logo o hacerlo de forma digital.

## Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

### Mis costos fijos

Al mes:

- 200.000 Colones
- 231.000 Colones
- 350.000 Colones
- 755.000 Colones
- 100.000 Colones
- 200.000 Colones
- 300.000 Colones

### Mis costos variables

Al mes:

- 50.000 Colones
- 100.000 Colones
- 20.000 Colones
- 25.000 Colones
- 100.000 Colones
- 30.000 Colones
- 55.000 Colones

*El precio de venta de mi producto / servicio es de:*

celular/computadora



350.000 Colones

695.000 colones

Recuerde que los costos variables son unitarios.

## Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

Punto de equilibrio en unidades → 3,21

Punto de equilibrio monetario → ₡ 3354450



Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

## Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

### Activos

- inmobiliaria
- locales Físicos
- patentes de productos
- vehículos de exprés
- patentes de locales
- maquinaria de producción
- software de pagina web
- material de producción
- bienes y servicios
- mantenimiento local

### Pasivos

- prestamos largo plazo
- salario de personal
- envíos al extranjero
- Inventario
- depósitos de clientes
- prestamos corto plazo
- garantías de productos
- beneficios de retiro para empleados
- Alquiler de necesidades
- provisiones a corto plazo



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.



## Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

### *Importancia de las obligaciones tributarias:*

La primera razón es el sostenimiento de los gastos públicos, el cumplimiento tributario garantiza que cada individuo y empresa contribuyan de manera proporcional a su capacidad económica.

---

---

---

---

---

### *¿Cómo se liquida una empresa?*

Para liquidar una empresa se debe terminar con las operaciones sociales que pudieran quedar pendientes al momento de la disolución, también realizar los cobros pendientes a clientes o proveedores y pagar lo que la sociedad deba y vender los bienes de la sociedad.

---

---

---

---

---

# Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?  
(Problema y descripción)

hacer el uso de la tecnología, practica y sencilla. ya que ahora el mundo vive rodeado de ella.

¿Por qué es importante este tema?  
(Justificación)

el uso de la tecnología es cada vez mas esencial para la vida cotidiano y por ello debe ser fácil de entender.

¿Para quiénes lo vamos a hacer?  
(Público meta)

Debe ser sencillo el uso para un niño e incluso para un adulto mayor. (el publico meta serian todas las edades).

¿Para qué es la actividad?  
(Objetivo)

todo individuo debe conocer el uso básico de un teléfono o computadora, por eso hacerla sencilla es un objetivo.

¿Qué vamos a hacer?  
(Actividades)

crear artículos tecnológicos de alta eficiencia y muy fáciles de comprender y manejar.

¿Qué queremos lograr?  
(Metas y Resultados)

la implementación de la tecnología en futuras generaciones de una manera sencilla y practica, al igual que en los adultos mayores que ayudarían a realizar sus "tramites" más rápido.

¿Qué necesitamos?  
(Recursos y materiales)

se necesita de un patrimonio personal que ayudaría en los gastos.  
La aportación de socios.  
El financiamiento.

¿Cuándo lo vamos a hacer?  
(Cronograma)

Cuando se obtengan los recursos necesarios para realizar todas las actividades de una manera correcta.

¿Quién lo hace?  
(Responsables)

Todo el personal encargado de hacer los objetivos una realidad.  
Contando con financiadores y la aportación de socios.

