



**Junior
Achievement
Costa Rica**

Miembro de JA Worldwide

35

Years of
Empowering
Lives

YO EMPRENDO
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO
DE TRABAJO**



**SERVICIO COMUNAL
ESTUDIANTIL**



**MINISTERIO DE
EDUCACIÓN PÚBLICA**

**DIRECCIÓN DE
VIDA ESTUDIANTIL**

©Junior Achievement Costa Rica, 2024



Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar **Adobe Acrobat**, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:



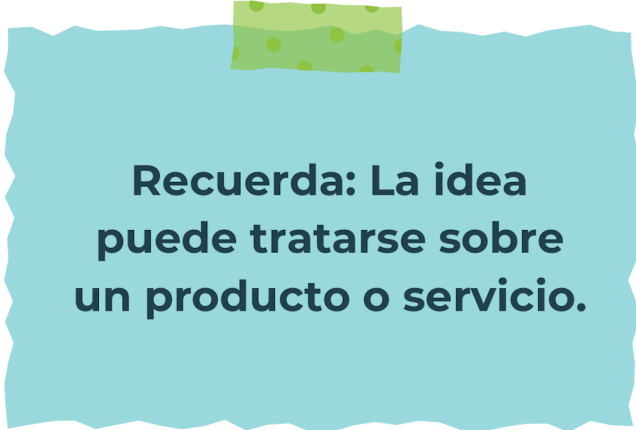
1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

Actividad #1

Defina la idea de negocio.

La idea de mi negocio nos importa mucho tu comodidad como cliente en el te vamos a brindar precios accesibles, colores divertidos y los mejores diseños para que luscas esas radiantes uñas.

Nuetros productos seran de la mejor calidad para que quedes satisfecha con nuestros servicios, siempre y cuando sea lo menos contaminable para el planeta.



**Recuerda: La idea
puede tratarse sobre
un producto o servicio.**

Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

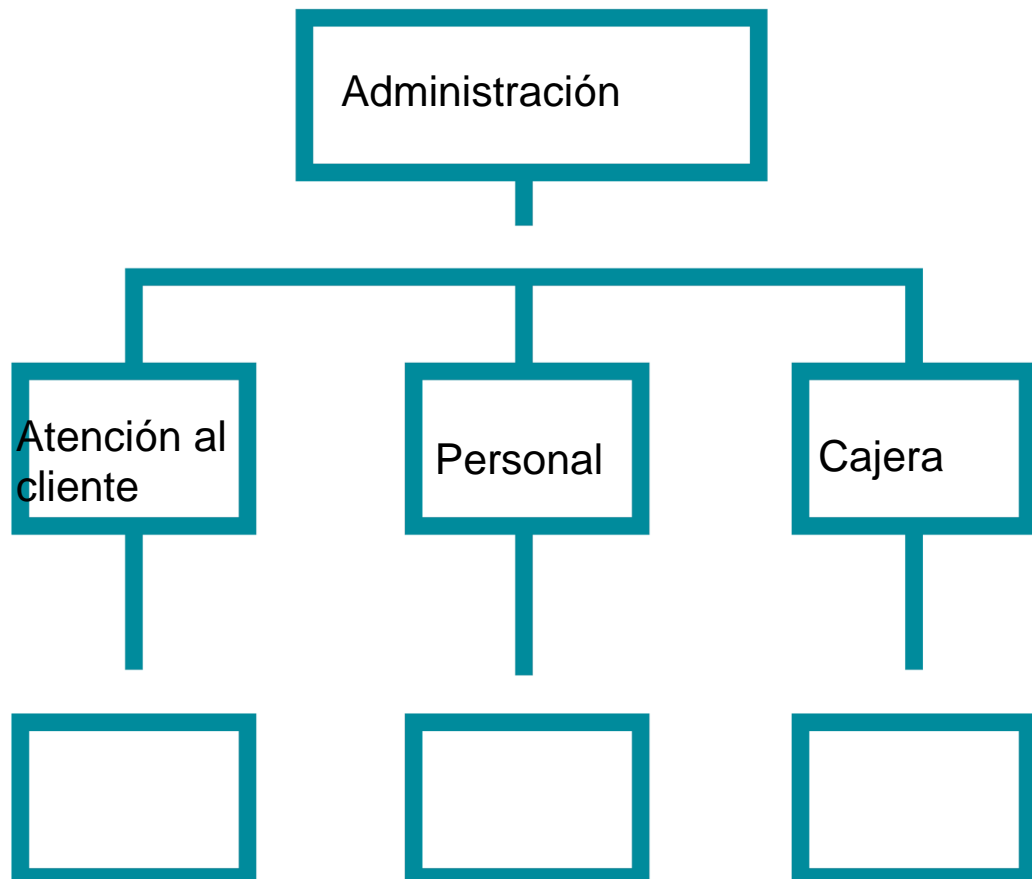
Misión:

Mi misión es que las clientas queden satisfechas con mi emprendimiento que encuentren precios accesibles sin contaminar tanto.

Visión:

Mi visión es crear un emprendimiento que sea seguro y confiable para nuestros clientes y que se sientan seguros adquiriendo nuestros servicios

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

Sostenibilidad social:

Nuestro emprendimiento es sostenible porque es algo que cualquier persona puede adquirir, nosotros queremos obtener reconocimientos de personas para que adquieran de nuestras comodidades y servicios.

Sostenibilidad ambiental:

Nosotros queremos comprar productos que no contaminen tanto nuestro planeta ya que nuestra sostenibilidad esta el suelo.

Sostenibilidad económica:

Mi emprendimiento es sostenible economicamente porque nuestros productos van a hacer adquiribles para cualquier cliente.



Recuerda hacer uso de los objetivos de desarrollo sostenible

Actividad #4

Complete el Modelo de Negocios Canvas.

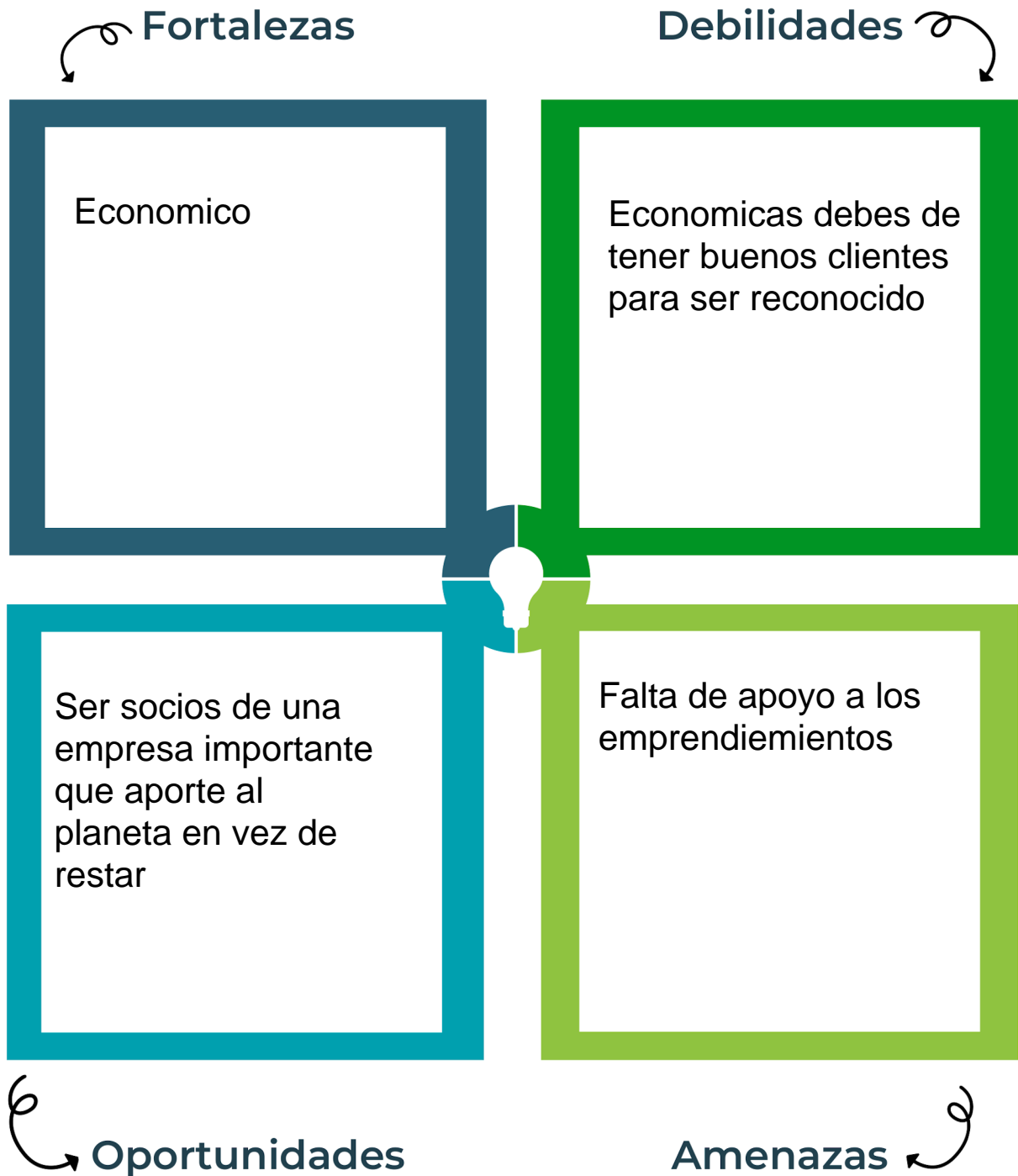
Socios clave	Actividades clave	Propuesta de valor	Relación con el cliente	Segmento de clientes
Proveedores de belleza Empresas de publicidad	Servicios de publicidad para atraer nuevos clientes	Precios accesibles Atención al cliente	Respeto Amabilidad Cordialidad	Cualquier persona que este interesado en mi emprendimiento
	Recursos clave		Canales	
	Un local Personal		Publicidad Redes sociales	
Estructura de costos			Fuentes de ingresos	
Local Productos Materiales			Dinero Y ventas de mi productos	



Recuerda: En la presentación “Modelo de negocio” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:



Recuerda: En la presentación “Qué me diferencia” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi
primer
emprendimiento



Slogan



Dar unos precios accesibles a la
comunidad

Colores
principales de mi
marca
empresarial



Puedes dibujar el
logo o hacerlo de
forma digital.

Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

Mis costos fijos

- Local
- Electricidad
- Productos
-
-
-
-

Mis costos variables

- Materiales
-
-
-
-
-
-

El precio de venta de mi producto / servicio es de:

₱ 3500-20000

Recuerde que los costos variables son unitarios.

Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

Punto de equilibrio en unidades \rightarrow 10.000

Punto de equilibrio monetario \rightarrow ₡ 10.000



Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

Activos

●	Local
●	Equipo(materiales)
●	
●	
●	
●	
●	
●	
●	
●	

Pasivos

●	Cuenta por pagar(salarios)
●	
●	
●	
●	
●	
●	
●	
●	
●	



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

Actividad #10

Investigue cuántos productos o servicios existen en el mercado iguales al que mi emprendimiento ofrece.

Aqui en perez zeledon hay 22 locales de uñas. Los precios de los emprendimientos son bajos pero los de mi local seran aún mas bajo y accesibles tambien mi local trabajara algo que no dañe tanto la bioversidad asi no nos veremos afectados en un futuro y nuestros emprendimiento sera mas reconocido.

La competencia fomenta la actividad empresarial y la eficiencia, da al consumidor más donde elegir y contribuye a bajar los precios y mejorar la calidad.

Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

Importancia de las obligaciones tributarias:

Son importante porque muchas personas viven de ello.
Muchos cambios necesitan un aporte financiero, la comunidad también es beneficiada porque con los impuestos arreglan calles etc.

¿Cómo se liquida una empresa?

Para liquidar la empresa podrías vender la empresa a alguien que este interesado en nuestro emprendimiento

Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?
(Problema y descripción)

Dismunución de pobreza
Ofrecer precios adquiribles a la comunidad

¿Por qué es importante este tema?
(Justificación)

Para demostrar que podemos economisar obteniendo cosas de calidad a un bajo costo

¿Para quiénes lo vamos a hacer?
(Público meta)

Cualquier persona que quiere tener un emprendimiento

¿Para qué es la actividad?
(Objetivo)

Para ofrecer un mejor producto a bajo costo

¿Qué vamos a hacer?
(Actividades)

Vamos a vender nuestro producto Sin contaminar tanto

¿Qué queremos lograr?
(Metas y Resultados)

Queremos que mi emprendimiento sea reconocido por la calidad y lo economico para atraer mas clientes

¿Qué necesitamos?
(Recursos y materiales)

Necesitamos una cantidad de dinero y empezar a adquirir un inventario

¿Cuándo lo vamos a hacer?
(Cronograma)

Buscar un buen local y hacer publicaciones para atraer clientas

¿Quién lo hace?
(Responsables)

Yo y mi emprendimiento

