



**Junior
Achievement
Costa Rica**

Miembro de JA Worldwide

35

Years of
Empowering
Lives

YO EMPRENDO
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO
DE TRABAJO**



**SERVICIO COMUNAL
ESTUDIANTIL**



**MINISTERIO DE
EDUCACIÓN PÚBLICA**

**DIRECCIÓN DE
VIDA ESTUDIANTIL**

©Junior Achievement Costa Rica, 2024



Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar **Adobe Acrobat**, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:

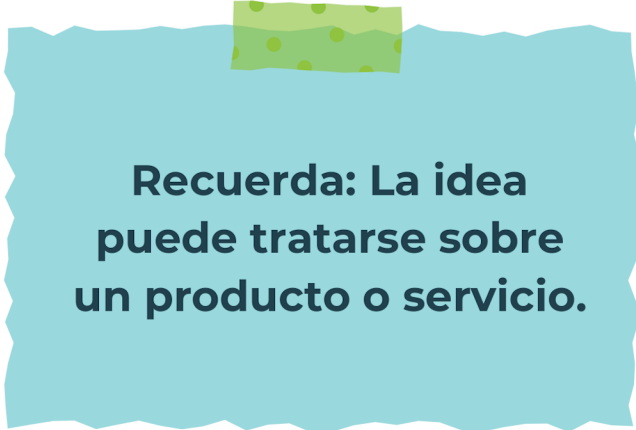


1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

Actividad #1

Defina la idea de negocio.

Mi emprendimiento o idea de negocio surge en realizar un salon de uñas donde nuestro principal publico meta son las mujeres, por eso mi idea es crear un salon de uñas totalmente personalizado donde ellas puedan sentirse comodas y salir satisfechas., de esa forma marcar la diferencia con la copetencia que existe actualmente en el mecado que de hecho es un mercando amplio y competitivo. En mi idea de negocio esta siempre presenta la actualizacion de tecnicas y diseños debido a que este tipo de negocios siempre requiere de actualizarnos. Adicional que sea un salon de uñas inclusivo y lugar seguro donde ellas siemore quieran volver.



**Recuerda: La idea
puede tratarse sobre
un producto o servicio.**

Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

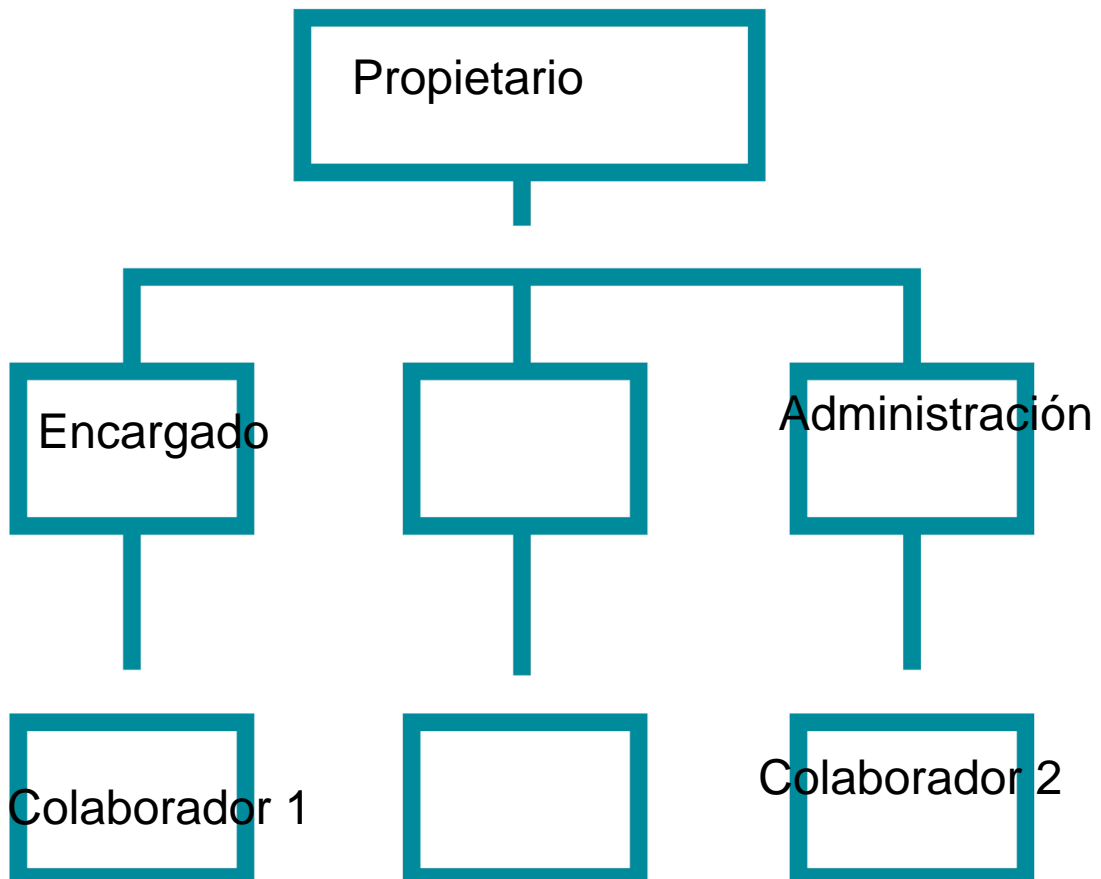
Misión:

ofrecer a los clientes precios accesibles de la mano con la calidad de mis servicios, de manera efectiva y confiable

Visión:

Llegar a ser una manicurista profesional y completa para así poder da un excelente servicio a mis clientas.

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

Sostenibilidad social:

impactar positivamente en la vida de mis clientes, mediante la equidad, respeto y utilizando todas las medidas sanitarias posibles.

Sostenibilidad ambiental:

preservar y proteger el entorno natural mediante prácticas adecuadas, y tratando de utilizar productos orgánicos en su mayoría

Sostenibilidad económica:

gestión responsable de los recursos disponibles, trata de realizar todo con eficiencia y eficacia



Recuerda hacer uso de los objetivos de desarrollo sostenible

Actividad #4

Complete el Modelo de Negocios Canvas.

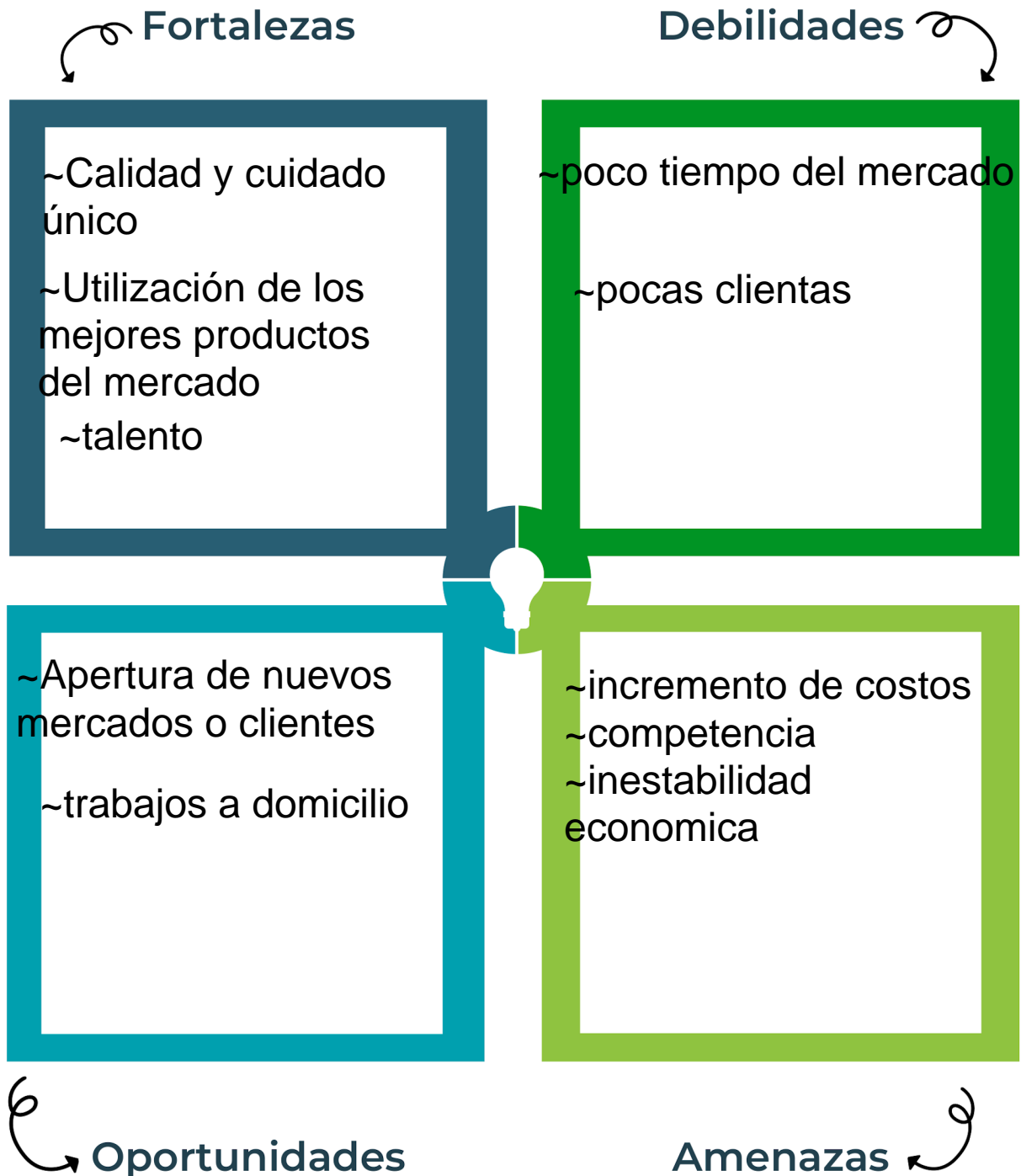
Socios clave	Actividades clave	Propuesta de valor	Relación con el cliente	Segmento de clientes
<ul style="list-style-type: none">~proveedores~clientes	<ul style="list-style-type: none">~brindar el servicio~comercial por redes~publicidad conocida	<ul style="list-style-type: none">~quiero venderlo como un producto de calidad	<ul style="list-style-type: none">~brindar un servicio de calidad, profesional y personalizado	<ul style="list-style-type: none">~a mujeres
	Recursos clave <ul style="list-style-type: none">~las suplidores de belleza~recurso humano		Canales <ul style="list-style-type: none">~redes sociales mediante contenido	
Estructura de costos <ul style="list-style-type: none">~se relaciona a los gastos de materia prima, y los gastos básicos de un local como alquiler y servicios públicos			Fuentes de ingresos <ul style="list-style-type: none">De nuestros clientes	



Recuerda: En la presentación “Modelo de negocio” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:



Recuerda: En la presentación "Qué me diferencia" puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi primer emprendimiento



~para que te sientas segura siempre

Slogan



Colores principales de mi marca empresarial



Rosado	Gris	Blanco
--------	------	--------

Puedes dibujar el logo o hacerlo de forma digital.

Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

Mis costos fijos

- Alquiler 150.000
- Agua 10.000
- Luz 25.000
- Internet 45.000
- CCSS 225.000
- Salarios 400.000
-

Mis costos variables

- Mantenimiento 125.000
- Materia prima 150.000
- Comisiones 50.000
-
-
-
-

El precio de venta de mi producto / servicio es de:

₱ 15.000

Recuerde que los costos variables son unitarios.

Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

Punto de equilibrio en unidades →

Punto de equilibrio monetario →



Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

Activos

- Patente
- Equipo de salón
- Herramientas de trabajo
-
-
-
-
-
-
-

Pasivos

- Salarios
- Inventario
-
-
-
-
-
-
-
-



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

Importancia de las obligaciones tributarias:

La primera razón es el sostenimiento de los gastos públicos. El cumplimiento tributario garantiza que cada individuo y empresa contribuyan de manera proporcional a su capacidad económica. es vital para mantener la estabilidad económica y financiera del país.

¿Cómo se liquida una empresa?

consiste en la extinción de tu negocio o empresa. A través de esta operación la compañía saldará todas las deudas pendientes frente a terceros, cobrará los créditos pendientes frente a sus deudores y, por último, repartirá el patrimonio que aún quede en la empresa entre los socios, así mismo cerrando su actividad ante el ministerio de hacienda

Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?
(Problema y descripción)

Aprender a realizar la estructura técnica para un futuro emprendimiento

¿Por qué es importante este tema?
(Justificación)

Es importante para tener bases y conocimientos en dado caso que en un futuro logremos emprender de una forma responsable

¿Para quiénes lo vamos a hacer?
(Público meta)

Para nosotros mismos y nuestros clientes

¿Para qué es la actividad?
(Objetivo)

La actividad es para tener fundamentos y bases en el conocimiento de la creación de un emprendimiento

¿Qué vamos a hacer?
(Actividades)

Capacitarnos, para tener apertura a nuevos Aprendizajes

¿Qué queremos lograr?
(Metas y Resultados)

Queremos lograr un emprendimiento responsable y sano

¿Qué necesitamos?
(Recursos y materiales)

Capacitación, dinero y materia prima

¿Cuándo lo vamos a hacer?
(Cronograma)

A futuro

¿Quién lo hace?
(Responsables)

Yo misma

