



**Junior
Achievement
Costa Rica**

Miembro de JA Worldwide

35

Years of
Empowering
Lives

YO EMPRENDO
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO
DE TRABAJO**



**SERVICIO COMUNAL
ESTUDIANTIL**



**MINISTERIO DE
EDUCACIÓN PÚBLICA**

**DIRECCIÓN DE
VIDA ESTUDIANTIL**

©Junior Achievement Costa Rica, 2024



Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar **Adobe Acrobat**, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:



1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

Actividad #1

Defina la idea de negocio.

- Un emprendimiento familiar que ofrece productos hechos a mano y altamente personalizables para todo tipo de eventos.
- Todos los productos son en paquetes completos, diferentes promociones.
- Utilizando las habilidades creadoras y los talentos únicos, para crear decoraciones y juguetes personalizados que reflejan los gustos y necesidades de los clientes, hechos en su mayoría con materiales reciclados para garantizar un impacto ambiental mínimo.

Recuerda: La idea puede tratarse sobre un producto o servicio.

Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

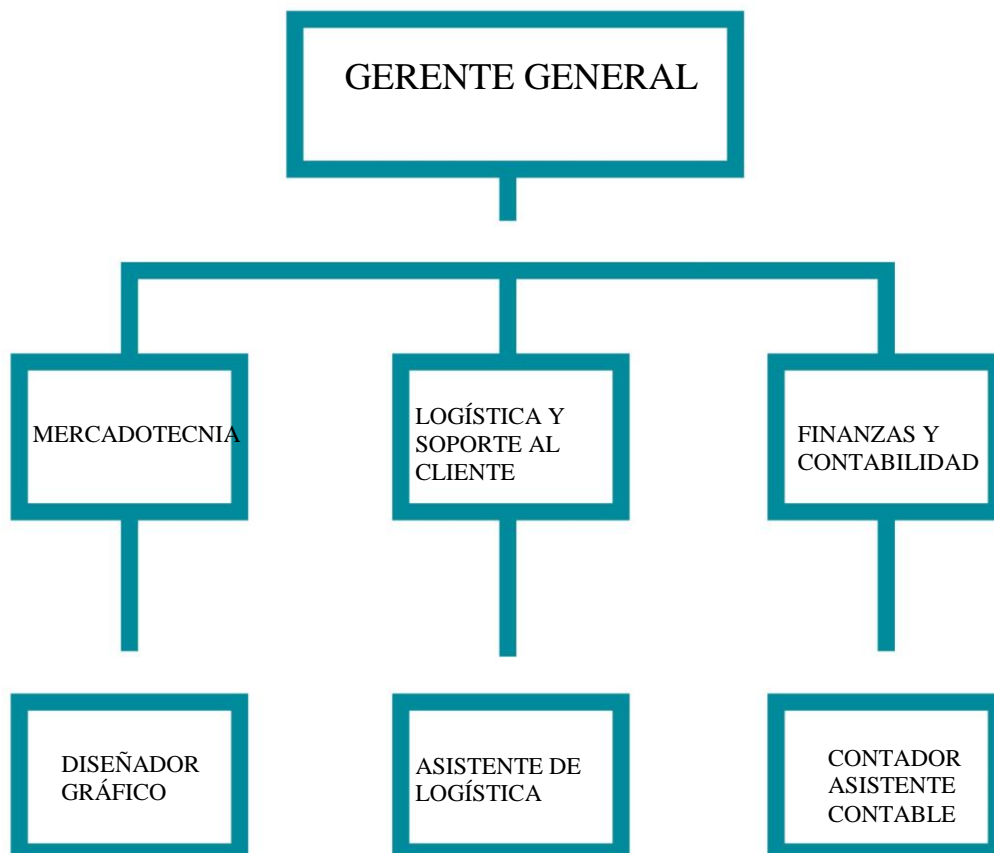
Misión:

Proporcionar productos de artesanía altamente personalizados y de calidad a nuestros clientes, utilizando materiales sostenibles y reduciendo nuestro impacto ambiental.

Visión:

Inspira a nuestros clientes a celebrar los momentos importantes de su vida utilizando productos únicos y hechos a mano, mientras trabajamos juntos para minimizar nuestro impacto ambiental.

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

Sostenibilidad social:

Proporcionando oportunidades de empleo para miembros de mi comunidad, especialmente a personas de bajos recursos.

Sostenibilidad ambiental:

Apoyando el reciclaje.

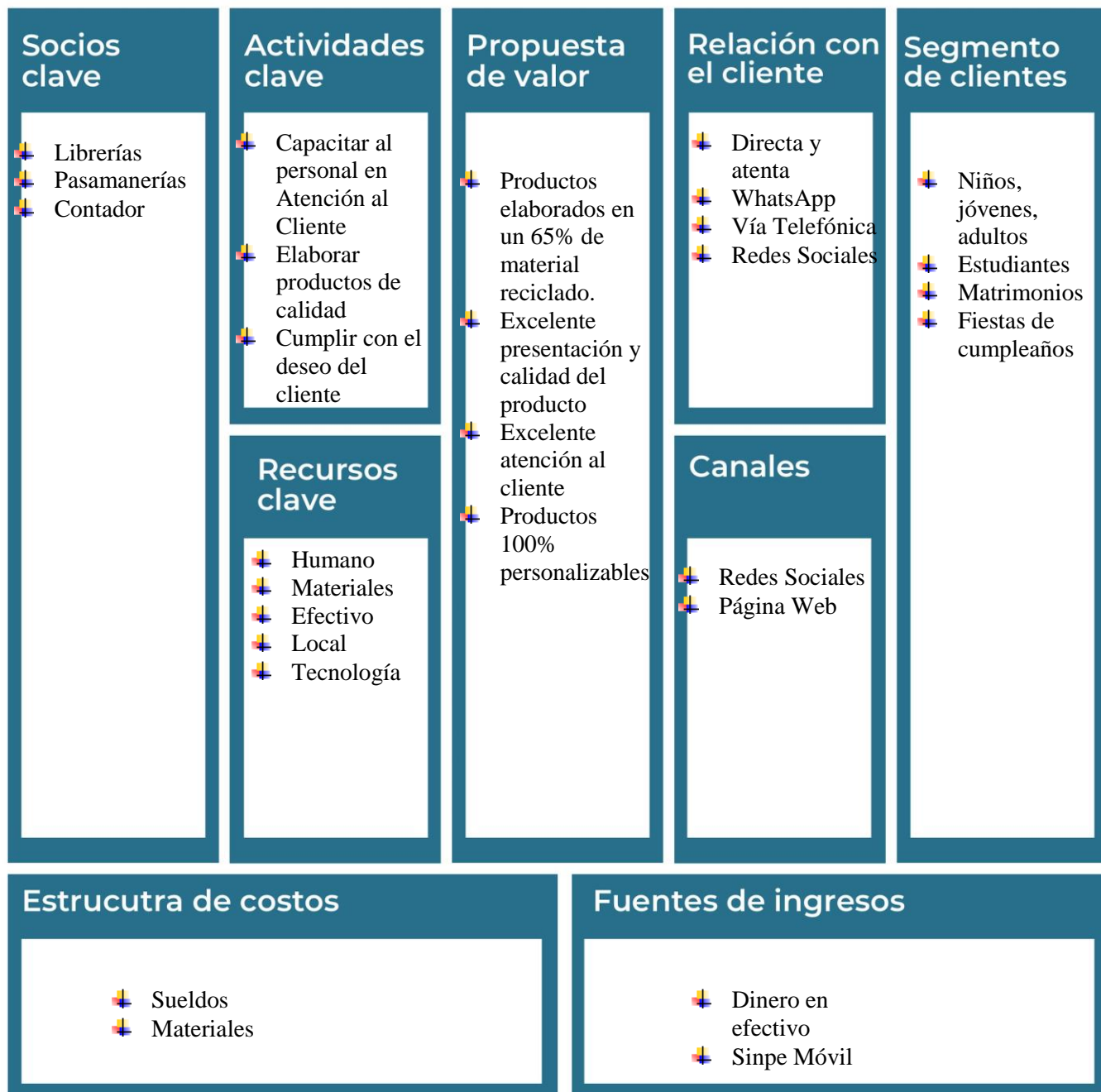
Sostenibilidad económica:

Contribuir a la economía local.

Recuerda hacer uso de los objetivos de desarrollo sostenible

Actividad #4

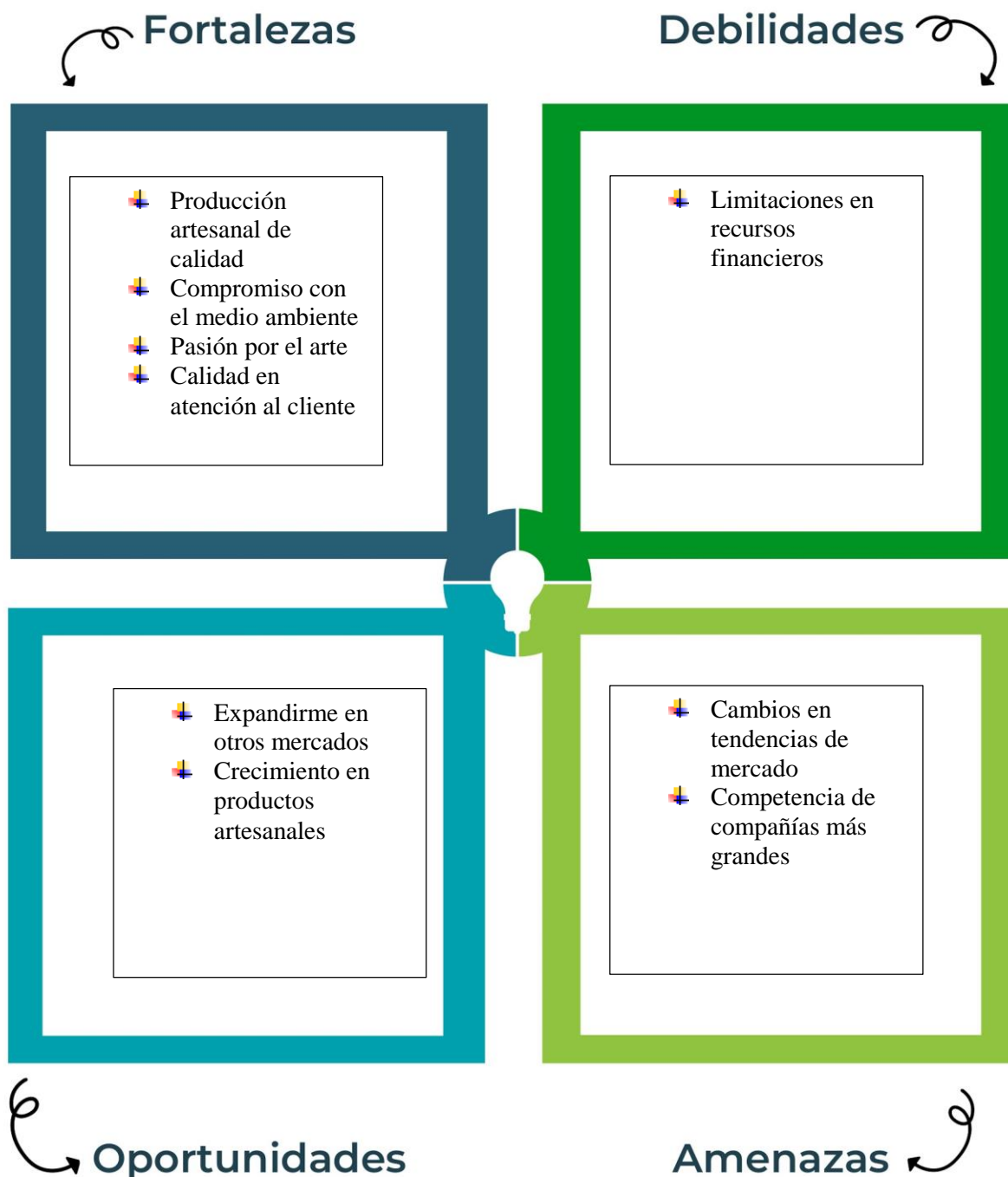
Complete el Modelo de Negocios Canvas.



Recuerda: En la presentación “Modelo de negocio” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:



Recuerda: En la presentación “Qué me diferencia” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi primer emprendimiento



Slogan



“CADA CREACIÓN ES ÚNICA”

Colores principales de mi marca empresarial



ROJO

CAFÉ

NEGRO

Puedes dibujar el logo o hacerlo de forma digital.

Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

Mis costos fijos

- SUELDOS
- MATERIAL DE OFICINA
- ELECTRICIDAD
- SERVICIOS PROFESIONALES
-
-
-

Mis costos variables

- MATERIAS PRIMAS
- COSTO DE ENVÍO
-
-
-
-
-

El precio de venta de mi producto / servicio es de:

₱ 50 000

Recuerde que los costos variables son unitarios.

Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

Punto de equilibrio en unidades →

Punto de equilibrio monetario →



Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

Activos

●	Efectivo
●	Cuentas por cobrar
●	Inventario
●	Equipo
●	
●	
●	
●	
●	
●	

Pasivos

●	Deudas a corto plazo
●	Salarios
●	Cuentas por pagar
●	
●	
●	
●	
●	
●	
●	

➡ Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.

➡ Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

Actividad #10

Investigue cuántos productos o servicios existen en el mercado iguales al que mi emprendimiento ofrece.

En mi comunidad he visto aproximadamente 3 servicios similares al mío. En mi cantón sí he visto a muchas personas que se dedican a realizar manualidades y ofrecerlas.

La competencia fomenta la actividad empresarial y la eficiencia, da al consumidor más donde elegir y contribuye a bajar los precios y mejorar la calidad.

Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

Importancia de las obligaciones tributarias:

Asegura que mi negocio opere de manera legal, asegura la continuidad de mi negocio y me ayuda a construir una buena reputación.

¿Cómo se liquida una empresa?

Se anuncia la liquidez de la empresa, se debe asegurar de que todas las deudas contraídas de la empresa se hayan pagado. Se debe entregar el inventario, pagar los impuestos finales y eliminar los permisos.

Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?
(Problema y descripción)

Escogí este negocio de manualidades porque creo que hay una gran oportunidad de negocio en este mercado. Además, quiero proveer a la comunidad una manera sostenible de adquirir productos.

¿Por qué es importante este tema?
(Justificación)

Porque al utilizar material reciclado ayudamos a reducir el impacto ambiental.

¿Para quiénes lo vamos a hacer?
(Público meta)

Todo el público.

¿Para qué es la actividad?
(Objetivo)

Para atraer al público y a la vez presentar la calidad de nuestros productos.

¿Qué vamos a hacer?
(Actividades)

Podemos realizar rifas, ofertas y descuentos.

¿Qué queremos lograr?
(Metas y Resultados)

Ser reconocidos por preocuparnos por el ambiente al ofrecer los mejores productos y servicios utilizando en su mayoría material reciclado.

¿Qué necesitamos?
(Recursos y materiales)

Pinturas acrílicas.
Lapiceros.
Tela.
Silicón en barra.
Botellas plásticas.
Cartón.
Papel.
Rollos de cartón.

¿Cuándo lo vamos a hacer?
(Cronograma)

Durante las tardes y las noches.

¿Quién lo hace?
(Responsables)

Familiares.

NOTAS

Cada sesión de Yo Emprendo ha sido sumamente maravillosa. He comprendido diferentes conceptos que antes no, logré organizar y expandir mi mente en el tema de los negocios.