



**Junior
Achievement
Costa Rica**

Miembro de JA Worldwide

35

Years of
Empowering
Lives

YO EMPRENDO
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO
DE TRABAJO**



**MINISTERIO DE
EDUCACIÓN PÚBLICA**

**DIRECCIÓN DE
VIDA ESTUDIANTIL**

©Junior Achievement Costa Rica, 2024



Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar **Adobe Acrobat**, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:

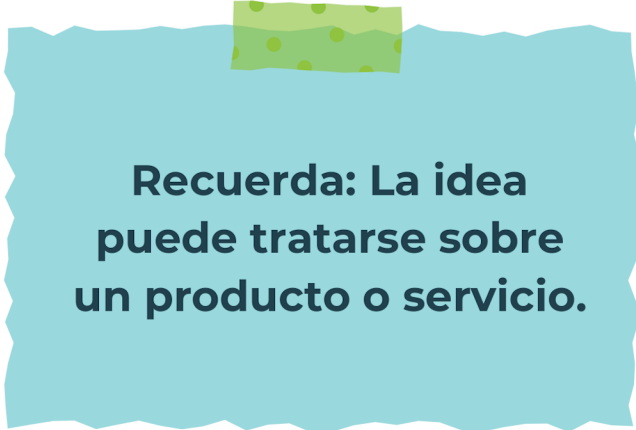


1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

Actividad #1

Defina la idea de negocio.

Mi idea de
negocio es
desarrollar un
emprendimient
o de pasteleria
que a futuro
llegue a ser una
cafeteria
reconocida.



**Recuerda: La idea
puede tratarse sobre
un producto o servicio.**

Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

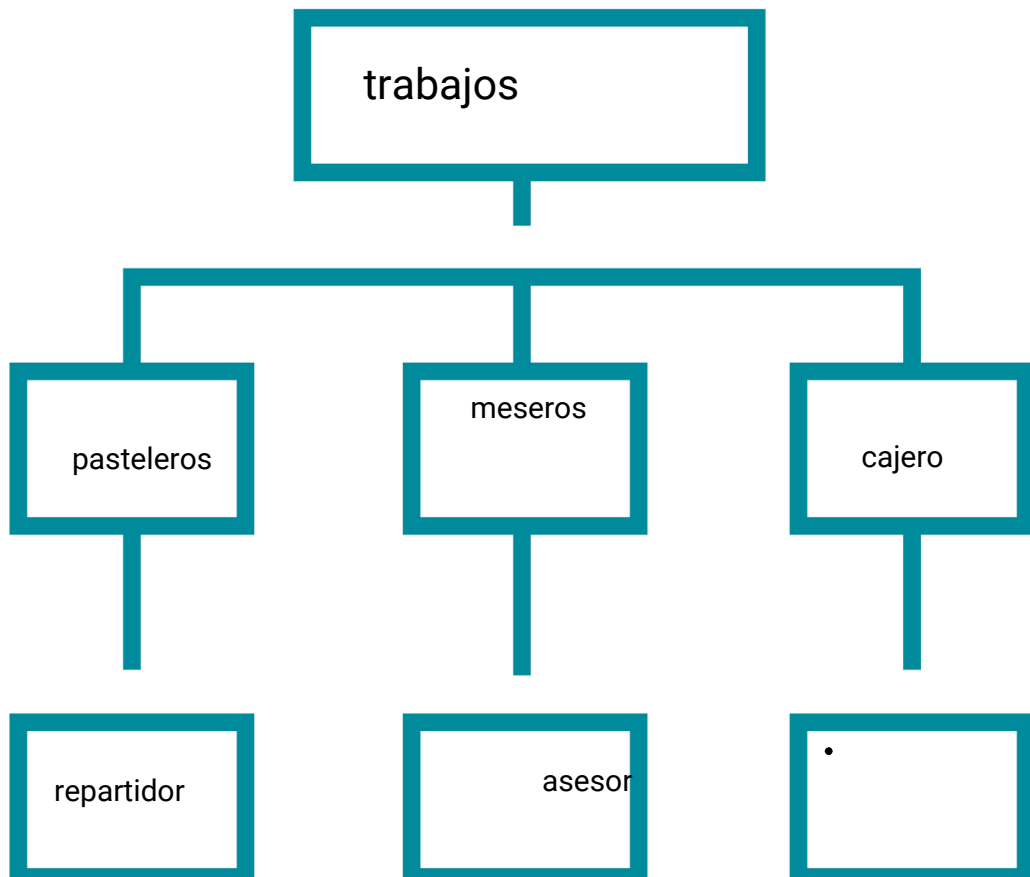
Misión:

Nuestra mision es elaborar
products de alta calidad ,
utilizando los mejores
ingredientes.

Visión:

seremos la empresa mas
reconocida y preferida de la zona
por nuestros productos de alta
calidad

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

Sostenibilidad social:

salario justo dependiendo de su puesto, darles seguro

social, trabajar el compañerismo y darle trabajo a hombres y

mujeres por igual

Sostenibilidad ambiental:

Uso responsable del agua
utilizar energía solar

utilizar utensilios biodegradables

Sostenibilidad económica:

Ayudar a la comunidad

Hacer orfetas.

Recuerda hacer uso
de los objetivos de
desarrollo sostenible

Actividad #4

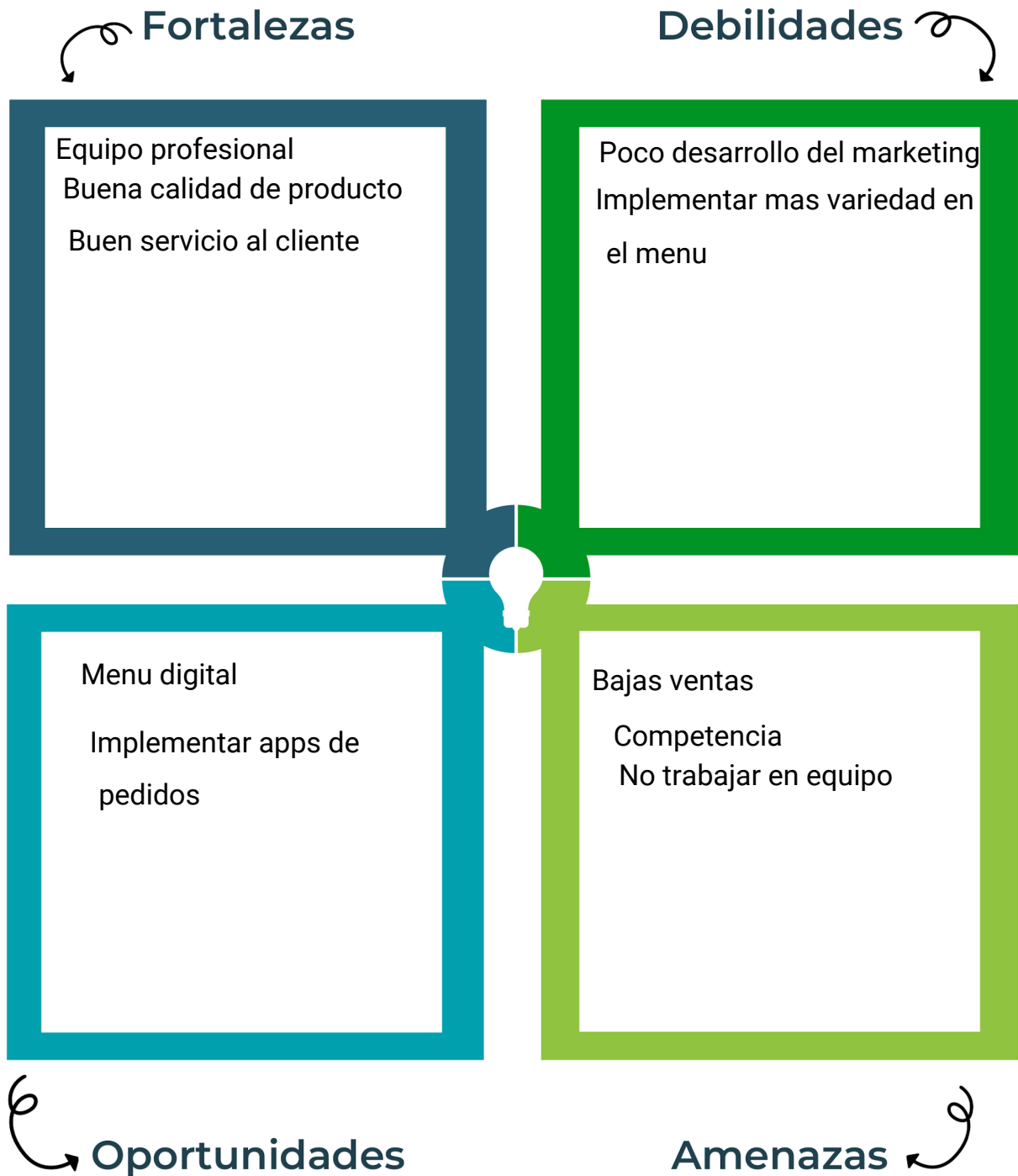
Complete el Modelo de Negocios Canvas.

Socios clave	Actividades clave	Propuesta de valor	Relación con el cliente	Segmento de clientes
banco nutricionista emprendedor de materias primas	buen control de calidad repsoteria para personas diabeticas	sevicios personalizados que se ajustan al cliente	amabilidad respeto simpatia carino	profesionales empresas consumido res de energía
	Recursos clave un buen control de calidad	asesorias de nutricionistas	Canales ventas fisicas promocionar a a travez de redes sociales	
Estrucutra de costos fabricacion y distribucion marketing y ventas tiendas			Fuentes de ingresos venta del producto contrato de catering service	

Recuerda: En la presentación “Modelo de negocio” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:



Recuerda: En la presentación “Qué me diferencia” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi primer emprendimiento



Slogan



Amor a primera mordida

Colores principales de mi marca empresarial



morado

rosado

rojo

Puedes dibujar el logo o hacerlo de forma digital.

Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

Mis costos fijos

- alquiler del local 250 000
- sueldos 600 000
- seguros 150 000
- impuestos 110 000
-
-
-

Mis costos variables

- electricidad 80 / 100 000
- agua 90 / 110 000
- materias primas 100/160 000
- empaques 75/105 000
-
-
-

El precio de venta de mi producto / servicio es de:

₱ 10 000/ 80 000

Recuerde que los costos variables son unitarios.

Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

Punto de equilibrio en unidades → 4.70

Punto de equilibrio monetario → ₡ 2 961 000



Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

Activos

- Equipamiento de cocina
- Inventarios
- Moviliario
- Decoracion
- Sistema de Punto de venta
- Sistema software
-
-
-
-

Pasivos

- Prestamos bancarios
- Cuentas por pagar
- Arrendamientos
- Impuestos por pagar
-
-
-
-
-
-



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

Actividad #10

Investigue cuántos productos o servicios existen en el mercado iguales al que mi emprendimiento ofrece.

En terminos de productos la

industria de la pasteleria

ofrece una amplia gama de

opciones , la industria esta

experimentando tendencias,

por lo cual no se puede dar un

dato exacto, ya que esta en

constante crecimiento.

En cuanto a los servicios las

pastelerias suelen ofrecer

diferentes servicios persona

lizados los cuales van a variar

dependiendo de la region y

de las preferencias locales.

La competencia fomenta la actividad empresarial y la eficiencia, da al consumidor más donde elegir y contribuye a bajar los precios y mejorar la calidad.

Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

Importancia de las obligaciones tributarias:

A través del cumplimiento tributario Podemos ayudar con el fortalecimiento de la economía de nuestro país, además de la prevención de sanciones o multas por parte de autoridades fiscales y evitar litigios o contingencias que son procesos costosos y prolongados.

¿Cómo se liquida una empresa?

La liquidación de una empresa consiste en la extinción de tu negocio o empresa. A través de esta operación la compañía saldará todas las deudas pendientes frente a terceros, cobrará los créditos pendientes frente a sus deudores y por último repartirá el patrimonio que aun quede en la empresa entre los socios.

Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?
(Problema y descripción)

Abrir mi negocio Falta de
finaciamiento: buscamos socios

¿Por qué es importante este tema?
(Justificación)

Es un proyecto Al cual le voy a dedicar mi mayor parte de tiempo y esfuerzo para que sea la mejor pasteleria.

¿Para quiénes lo vamos a hacer?
(Público meta)

A todas las personas, para que cuando consuman mis productos queden encantados

¿Para qué es la actividad?
(Objetivo)

Para yo aprender como funciona el mundo de construir un negocio

¿Qué vamos a hacer?
(Actividades)

Dasarrollar un negocio a partir de mis habilidades

¿Qué queremos lograr?
(Metas y Resultados)

Tener una pasteleria exitosa que nos genere ingresos

¿Qué necesitamos?
(Recursos y materiales)

Dinero para invertir y conocimiento de marketing

¿Cuándo lo vamos a hacer?
(Cronograma)

Adquiriendo conocimiento
Invertir en la creacion
Desarrollarnos en la industria pastelera

¿Quién lo hace?
(Responsables)

Yo y las personas en las cuales confio

NOTAS

Me gusto la actividad de realizar

mi propio negocio desde cero

se me hizo un poco dificil

pero al final me parecio

bonito y entretenido.