



**Junior  
Achievement  
Costa Rica**

Miembro de JA Worldwide

**35**

Years of  
Empowering  
Lives

**YO EMPRENDO**  
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO  
DE TRABAJO**



**SERVICIO COMUNAL  
ESTUDIANTIL**



**MINISTERIO DE  
EDUCACIÓN PÚBLICA**

**DIRECCIÓN DE  
VIDA ESTUDIANTIL**

©Junior Achievement Costa Rica, 2024



## Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar **Adobe Acrobat**, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:

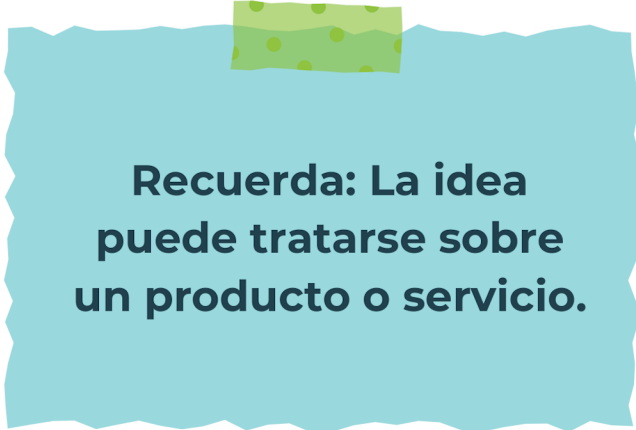


1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

# Actividad #1

Defina la idea de negocio.

Una empresa enfocada en la repostería, más  
específico en Queques secos ya sea  
glaseados o no



**Recuerda: La idea  
puede tratarse sobre  
un producto o servicio.**

## Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

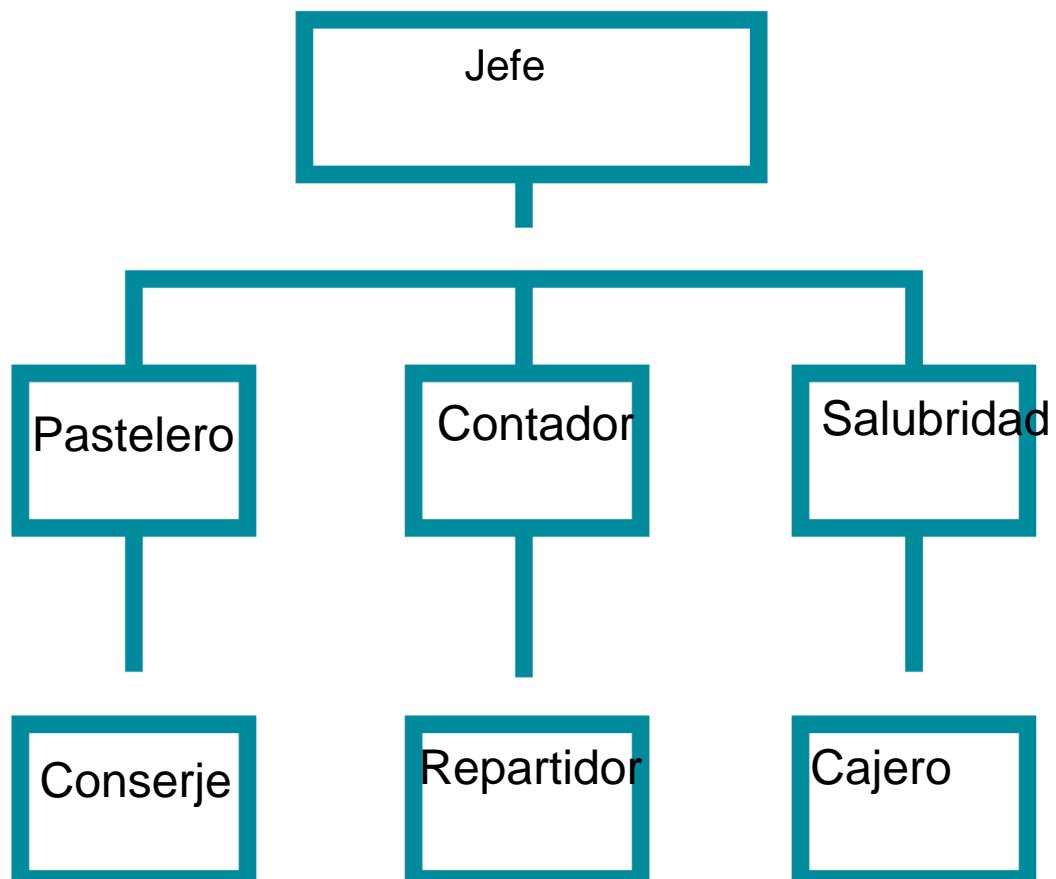
### Misión:

Crecer de tal manera que podamos tener sucursales en diferentes partes del país

### Visión:

Llegar a ser la mejor empresa de pasteles del país con nuestros sabores y experiencias únicas en nuestros productos

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



## Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

### *Sostenibilidad social:*

Jornadas de trabajo de 8 horas, con una gran producción para los clientes

### *Sostenibilidad ambiental:*

Realizado con ingredientes completamente propios de la empresa para no dañar el medio ambiente

### *Sostenibilidad económica:*

Fácil de comprar, en diferentes tiendas y con un precio sumamente accesible

Recuerda hacer uso de los objetivos de desarrollo sostenible

## Actividad #4

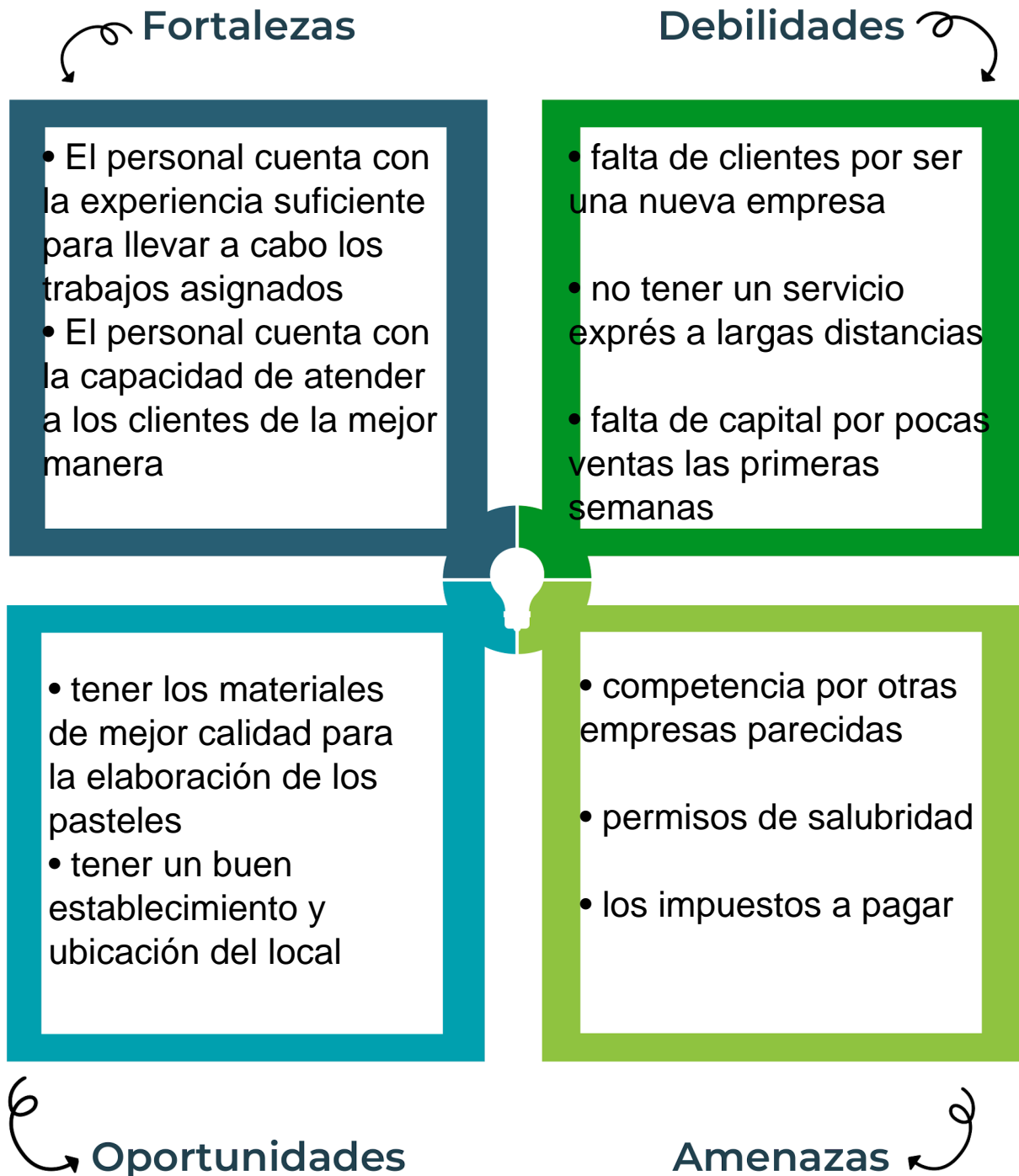
Complete el Modelo de Negocios Canvas.

<b>Socios clave</b> Proveedores de equipamientos comunidades locales	<b>Actividades clave</b> Venta de productos de calidad	<b>Propuesta de valor</b> Una ubicación ideal	<b>Relación con el cliente</b> Redes Sociales Atención al cliente	<b>Segmento de clientes</b> Particulares Empresas Asociaciones
	<b>Recursos clave</b> Empleados Equipo de cocina Materiales		<b>Canales</b> En el local Supermercados	
<b>Estructura de costos</b> Marketing y comunicación Salarios y cotización Materia prima		<b>Fuentes de ingresos</b> Ventas de pasteles		

Recuerda: En la presentación "Modelo de negocio" puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

## Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:

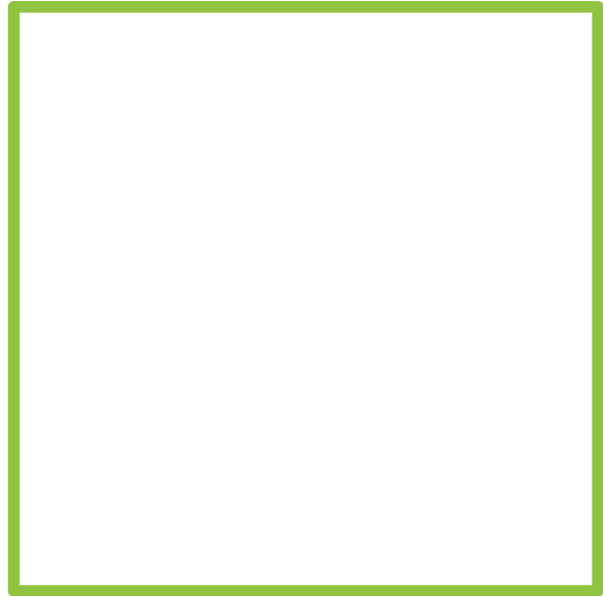


Recuerda: En la presentación “Qué me diferencia” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

## Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi  
primer  
emprendimiento



Slogan



Felicidad en cada mordida

---

---

---

---

Colores  
principales de mi  
marca  
empresarial



Puedes dibujar el  
logo o hacerlo de  
forma digital.

## Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

### Mis costos fijos

- Ingredientes: 2500
- Empacado: 250
- Distribución: 250
- 
- 
- 
- 

### Mis costos variables

- Servicio básico: 400
- Empacado: 100
- Maquinaria: 250
- 
- 
- 
- 

*El precio de venta de mi producto / servicio es de:*

₱ 3750

Recuerde que los costos variables son unitarios.

## Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

Punto de equilibrio en unidades → 1.25

Punto de equilibrio monetario → ₡4690



Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

## Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

### Activos

- Infraestructura
- Equipo de pastelería
- Efectivo
- Camión repartidor
- Permisos de salud
- Cuentas empresariales
- 
- 
- 
- 

### Pasivos

- Salarios
- Servicio de agua
- Servicio de luz
- Costos por producción
- 
- 
- 
- 
- 
- 



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

## Actividad #10

Investigue cuántos productos o servicios existen en el mercado iguales al que mi emprendimiento ofrece.

Alrededor de 400 productos similares, algunos más económicos y otros más caros en comparación al nuestro

La competencia fomenta la actividad empresarial y la eficiencia, da al consumidor más donde elegir y contribuye a bajar los precios y mejorar la calidad.

## Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

### *Importancia de las obligaciones tributarias:*

Informes financieros precisos permiten a las empresas gestionar eficazmente sus finanzas y tomar decisiones informadas.

---

---

---

---

---

---

---

---

### *¿Cómo se liquida una empresa?*

Consiste en la extinción de tu negocio o empresa. A través de esta operación la compañía saldará todas las deudas pendientes frente a terceros, cobrará los créditos pendientes frente a sus deudores y, por último, repartirá el patrimonio que aún quede en la empresa entre los socios.

---

---

---

---

---

---

# Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?  
(Problema y descripción)

Los queques secos, por su amplio consumo a la hora del café, para desayunos o fiesta

¿Por qué es importante este tema?  
(Justificación)

Para el disfrute de nuestros clientes

¿Para quiénes lo vamos a hacer?  
(Público meta)

familias, grupos de amigos o incluso personas solteras entre los 12 y 55 años de edad

¿Para qué es la actividad?  
(Objetivo)

Hacer pasteles con sabores distintos a los demás llevando así nuestra empresa a ser conocida por el disfrute

¿Qué vamos a hacer?  
(Actividades)

Vamos a crear una empresa la cual fabrica queques

¿Qué queremos lograr?  
(Metas y Resultados)

Una gran producción de pasteles y reconocer la marca a nivel nacional

¿Qué necesitamos?  
(Recursos y materiales)

Hornos, Batidoras, Urnas, etc, la infraestructura y el punto donde vamos a desarrollar la empresa.

¿Cuándo lo vamos a hacer?  
(Cronograma)

Durante las jornadas laborales

¿Quién lo hace?  
(Responsables)

El jefe es quien responde a los clientes, sin embargo tiene todo su equipo detrás respaldándolo

